www.lojistikhatti.com

30. YIL

ULUSLARARASI LOJİSTİK DERGİSİ

UTA Lojistik

EKİM 2024 YIL 30 SAYI 10

TEHLİKELİ ve KİMYEVİ MADDELER TAŞIMACILIĞI

BEŞTE BİR PAY ALACAK





Taşımacılıkta KİMYA formülünü çözenler

✓ Alışan ✓ Batu
✓ Dinçer ✓ TGL ✓ TİO
✓ Akdoğu ✓ Intermax
✓ Poliport





Hizmet alanlardan lojistik şirketlerine TAM NOT

✓ Aytemiz
✓ Dow ✓ Egesil
✓ Hayat Kimya

Turgut Erkeskin

Amerika bölgesi lojistikte daha önemli rol oynayacak

Bilgehan Engin

Tehlikeli madde taşımacılığının payı artıyor

Lojistik Vizyon

Toyota'nın haftalık yük tarifiği 750 TIR ve 135 konteyner

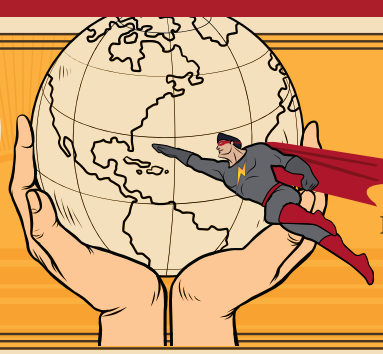
Kamion, globalde hedef yükseltti

Onur Küçükakdere

Sürdürülebilir ve Çevreci Çözüm: Demiryolu

PAN FLASH
PAN LOGISTICS

PAN 360 SUSTAINABILITY



24 SAATTE TESLİMAT!

7/24

İHRACAT KARGONUZ FLASH HIZI ve PAN FARKIYLA TESLİM

- 15.000€ mal bedeline
- 300kg brüt agırlıga kadar
- Kapınızdan-Dünyanın direkt uçulan her havalimanına

BATU LOGISTICS

Logistics redefined

Mükemmel Lojistik Operasyonlarda İzimiz Var!



444 BATU 2288

batulogistics.com | info@batulogistics.com



Ulusal ve uluslararası alanlarda paketli, sıvı, toz ve dökme ürünlerin öz mal araç filomuzla güvenle taşınması, depolanması ve katma değerli hizmetler konularında öncü ve uzman yapımızla lojistiğiniz için farklı deneyimler sunuyoruz.

Petrokimya ve **Enerji** sektörlerindeki büyük ölçekli projeler için ürüne özel hizmetler geliştiriyor ve bu konudaki iş süreçlerimizde attığımız çevre dostu adımlarımızla bizden sonraki nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmayı hedefliyoruz.

SQAS Assessed Company · Responsible Care® OUR COMMITMENT TO SUSTAINABILITY · Yeşil Lojistik Sertifikası Green Logistics Certificate · Operation Clean Sweep®

Alsan LOGISTICS
A MEMBER OF THE PSA GROUP

alisangroup.com /alisanlogistics

bu sayıda...

22 **Amerika bölgesi lojistikte daha önemli rol oynayacak**


Turgut Erkeskin


Selçuk Denizhan

32 **Poliport, sıvı yük kapasitesini yüzde 60 artırma hedefinde**

34 **Dow Türkiye'den lojistik tedarikçilerine tam not!**


Eda Uluevren Öztunalı


Arzu Özer

38 **Egesil Kimya, lojistiği uzmanına bırakıyor!**

42 **Hayat Kimya, içerde kara dışarda intermodal ile yol alıyor**


Bora Tanyel


Cem Kulu

52 **Toyota haftalık 750 TIR ve 135 konteyner hacmini yönetiyor**

» İÇİNDEKİLER



DOSYA

TEHLİKELİ ve KİMYEVİ MADDELER TAŞIMACILIĞI

28 LİKİTDER, standartları yükseltmek için çalışıyor
29 Batu Logistics, likit taşımalarını iki yılda üçe katladı
30 ALIŞAN, tam donanımlı gücüyle kimya sektörünün hizmetinde!
32 Poliport, sıvı yük kapasitesini yüzde 60 artırma hedefinde
34 Dow Türkiye'den lojistik tedarikçilerine tam not!
36 TGL, yeni yatırımlarla büyümesine hız verdi
38 Egesil Kimya, lojistiği uzmanına bırakıyor!
40 TİO Lojistik Kurucu Ortağı Muhammet Çil: İddialıyız çünkü en iyi bildiğimiz işi yapıyoruz!
42 Hayat Kimya, içerde kara dışarda intermodal ile yol alıyor
44 Dinçer Lojistik kapıdan-kapıya hizmetle Avrupa'ya nüfuz edecek
46 Aytemiz, yapay zeka ile lojistik süreçlerini optimize ediyor!
48 Akdoğu Lojistik, likit kimyasal taşımacılığında Mersin'den yükseliyor
50 Intermax Logistics, sürdürülebilirlik kimliğini ödülle taçlandırdı

HABER

22 Turgut Erkeskin: Amerika bölgesi lojistikte daha önemli rol oynayacak
24 Talay Logistics ve Hellmann arasında stratejik iş birliği
26 Kamion, globalde ilk 5'i hedefliyor
52 Toyota haftalık 750 TIR ve 135 konteyner hacmini yönetiyor

LOJİSTİK GÜNDEM

54 Seyhan Gülhan: Lojistiğin rolü nedir?



TEHLİKELİ MADDE TAŞIMACILIĞININ PAYI ARTIYOR

BİLGEHAN ENGİN
UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı



TEHLİKELİ MADDELERİN TAŞINMASINDA SÜRDÜRÜLEBİLİR ÇÖZÜM: DEMİRYOLU

ONUR KÜÇÜKAKDERE
Demiryolu Taşımacılığı Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



Limitsiz Çözümler

Taşımacılık süreçlerinizde karşılaştığınız zorlukları nasıl çözebileceğimiz hakkında daha fazla bilgi edinmek için:

dfds.com.tr

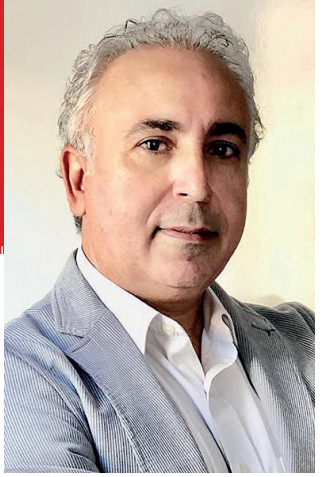
Deniz taşımacılığındaki köklü tarihimiz ve deneyimimizin yanı sıra intermodal taşımacılık çözümlerimizle size üstün hizmet kalitesi sunmak için çalışıyoruz.

Benzersiz taşımacılık ağımız, filomuz ve ekibimiz sayesinde taşımacılık ihtiyaçlarınıza özel, esnek ve güvenilir çözümler sunuyoruz.

DFDS

EDİTÖRDEN

Cem KAÇMAZ
cemk@esmyayincilik.com.tr



TEHLİKELİ MADDELER TAŞIMACILIĞININ KİMYASI!

Lojistik ve taşımacılık sektöründe, tehlikeli maddeler lojistiği pazarı kimyası gereği diğer alanlardan ayrışıyor, kritik ve uzmanlaşmış bir segment olarak karşımıza çıkıyor. Bu alan sağlık, güvenlik ve çevre için risk oluşturan malların güvenli ve verimli bir şekilde taşınması, elleçlenmesi ve depolanmasında hayati bir rol oyuyor. Tehlikeli maddeleri yönetmenin karmaşıklığı, geleneksel tedarik zincirinin ötesine geçen benzersiz lojistik çözümleri sürecini gerekli kılıyor.

Yanıcı sıvılar ve gazlardan toksik maddelere kadar uzanan bir dizi tehlikeli maddeyi kapsayan bu taşımalar, rutin lojistik operasyonlarının aksine, titiz planlama, sıkı düzenlemelere uyum ve tedarik zincirinin bütünlüğünü sağlamak için gelişmiş teknolojilerin kullanımını gerektiriyor. Çünkü lojistik sürecindeki herhangi bir aksaklık, yalnızca ilgili işletmeler için değil, aynı zamanda kamu güvenliği ve çevre için de ciddi sonuçlar doğuruyor.

Pazar, düzenlemelerdeki değişikliklere, paketleme teknolojilerindeki ilerlemelere ve yeni tehlikeli maddelerin ortaya çıkmasına yanıt olarak sürekli olarak gelişiyor. Bu alanda faaliyet gösteren şirketler, stratejilerini uyarlamak ve en son güvenlik standartlarına uyum sağlamak için bu gelişmeleri yakından takip etmek zorunda.

Diğer yandan risk yönetimi, pazarın karakteristik yanını oluşturuyor. Operasyon süreçlerinde olası kazalara karşı koruma sağlamak için sağlam bir risk değerlendirme ve azaltma stratejisinin uygulanması gerekiyor. Bu da çalışanlar için eğitim programlarına yatırım yapmayı, son teknoloji izleme ve takip sistemlerini kullanmayı ve ortaya çıkan riskleri önlemek için düzenleyici kurumlarla iş birliğini zorunlu kılıyor.

Günümüzde petrol&gaz, kimyasallar ve madencilik gibi endüstrilerdeki büyüme, tehlikeli maddelerin taşınmasına yönelik güvenli ve uzmanlaşmış lojistik hizmetlerine olan talebi artıyor. Bu alana dönük katı düzenlemeler hizmet alan kurumları güvenilir lojistik ortakları aramaya ve bulmaya zorluyor.

Tehlikeli maddeleri güvenli ve verimli bir şekilde taşımak için birden fazla operasyon modu kullanılıyor. Denizyolu, karayolu, demiryolu, havayolu, depolama gibi hizmetler toplu olarak bu karmaşık ağın hayati bir parçasını oluşturuyor ve tehlikeli maddelerin güvenlik veya verimlilikten ödün vermeden varış yerlerine ulaşmasını sağlıyor. Bu modlara ek olarak son yıllarda özellikle intermodalin de taşımalarda en çok tercih edilen yöntem olduğu görülüyor. Bu alanda uluslararası taşımalarda en büyük payı ise lojistiğin diğer tüm hizmet dallarında olduğu gibi denizyolu segmenti alıyor.

Bugün 1.2 trilyon dolarlık bir hacme ulaşan küresel tehlikeli ve kimyevi maddeler taşımacılığı pazarının 2030'a kadar yıllık yüzde 6'lık oranında büyümesini sürdürmesi bekleniyor. Türkiye özelinde, sektörün toplam lojistik pazarındaki payı yüzde 15 civarında. Sektörün uzun vadede toplam lojistik pazarındaki payını yüzde 20'ye çıkarması, küresel pazar payını yüzde 2.5'e yükseltmesi öngörülüyor.

Keyifli okumalar…

UTA Lojistik

ESM Yayıncılık Eğitim ve Tanıtım Ltd. Şti. Adına İmtiyaz Sahibi (Publisher) ve Genel Yayın Yönetmeni (Editor-in-Chief)
Cem KAÇMAZ

Kurucu (Founder)
Hüsamettin ÜNSAL

Yazı İşleri Müdürü (Sorumlu)
Burcu GÜRSES KAÇMAZ

Haber Müdürü (Editor)
Gülbahar SALIK

Haber Merkezi (Reporter)
Özgür ÇİLEK

Reklam Rezervasyon
(0212) 283 55 65

Abone (Subscription)
0212 283 55 65

Sektörel Danışma Kurulu
(Sectoral Advisory Board)

Turgut ERKESKİN
(Genel Transport Yönetim Kurulu Bşk.)

Kosta Sandalcı
(FIATA Onur Üyesi)

Mete TIRMAN
(KONSPED Genel Müdürü)

Atilla YILDIZTEKİN
(Bağımsız Lojistik Danışmanı)

Akademik Danışma Kurulu
(Academic Advisory Board)

Prof. Dr. Tunçtan BALTACIOĞLU
(İzmir Ekonomi Üniversitesi
Lojistik Yönetimi Bölümü Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Okan TUNA
(Dokuz Eylül Üniversitesi
Denizcilik Fakültesi Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Murat ERDAL
(İÜ SBF Öğretim Üyesi)

Yönetim Yeri: ESM LTD. ŞTİ.
İnönü Cad. Yıldırım İşhanı 11/1
4. Levent - İSTANBUL
TEL: (0212) 283 55 65 (pbx) FAKS: (0212) 282 36 18
e-mail: uta@esmyayincilik.com.tr

ŞAN MATBAA
Anadolu Caddesi No: 50/3
Kağıthane / İSTANBUL

UTA Lojistik aylık olarak yılda 12 sayı yayımlanır.
Dergide yer alan yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilmeden kısmen veya tamamen başka bir yere aktarılamaz.
İmzalı yazılarda belirtilen görüşler yazarına aittir.
Danışma Kurulu üyelerinin adları, soyadlarına göre alfabetik olarak yazılmıştır.

YEREL SÜRELİ
ISSN 1307-7813

Şimdi dünyada ne görseniz;

İSTANBUL'DAN

Nairobi İstanbul Tokyo

Dünyada en çok noktaya uçan hava kargo markası
Turkish Cargo ile yılda 2 milyon tondan fazla kargo
SMARTIST'ten dünyaya taşınıyor.



DÜNYANIN
HAVA
LOJİSTİK
MERKEZİ

TURKISH CARGO
SMARTIST

Arkas'tan 360 milyon dolarlık 6 yeni gemi yatırımı

Arkas, 360 milyon dolar yatırımla filosuna altı yeni nesil eko-dizayn konteyner gemisi daha ekleyerek gemi sayısını 55'e, TEU kapasitesini ise 112.230'a çıkarıyor. Toplam yatırım tutarının 288 milyon dolarlık kısmı için CIMC Financial Leasing ile uzun vadeli kredi sözleşmesi yapan Arkas, filosunu hem büyütecek hem gençleştirecek. 2028 yılında teslim alınması planlanan gemiler için Arkas, China Shipbuilding Trading Co ve CSSC Huangpu Wenchong Tersanesi yöneticileri ve CIMC Financial Leasing yetkilileri arasında İzmir'de Arkas Holding binasında iş birliği anlaşması imzalandı. Törende konuşan Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkanı Lucien Arkas, "Türkiye'de ilk kez Çin'e eko-dizayn gemi siparişi veriyoruz. Bu yatırımları yaparken, bugün geldiğimiz noktada kritik önem arz eden sürdürülebilirliği biz, Arkas olarak uzun zaman önce odağımıza aldık. Bu çevreci gemilerle daha az yakıtla daha çok yük taşıma fırsatı yakalarken sürdürülebilirlik hedefimize biraz daha yaklaşacağız. Bu, filomuzu hem gençleştirmeye hem de büyütmeye yönelik bir adım" dedi.



Almark Logistics, Rusya'ya deniz koridoru oluşturdu

Kuzey Avrasya'ya güçlü bir altyapı kuran Almark Logistics, Ambarlı ile Novorossiysk ve Saint Petersburg limanları arasında denizyolu taşımalarına başladı. Almark Logistics Genel Müdürü Onur Güvenler, ağustosta başlayan hizmet kapsamında, kapıdan kapıya, limandan limana, transit gibi farklı teslim modellerinde de yüklemeler yaptıklarını ve beklentilerinin üzerinde bir ilgi gördüklerini aktardı. Ambarlı - Novorossiysk ve Saint Petersburg hatlarında çoğunlukla 40'lık konteynerler olmak üzere farklı ölçülerdeki konteynerler ile yükleme yapabildiklerini anlatan Güvenler, Novorossiysk Limanı'na ortalama 3 günde, Saint Petersburg Limanı'na ise 12-15 günde ulaştıklarını dile getirdi. Güvenler, Novorossiysk ve Saint Petersburg limanları üzerinden Rusya ve Belarus'un tamamına ulaştıklarına dikkati çekerek, şunları da kaydetti: "Moskova, Krasnodar, Kazan, Rostov, Yekaterinburg, Minsk gibi önemli ticaret merkezleri başta olmak üzere Rusya ve Belarus'un tüm şehirlerine ulaşıyoruz. Deniz yolu bağlantısıyla demir yolu ve kara yolu ile alternatif sunarak gümrük, fabrika, depo teslimatları yapıyoruz. Rusya'daki şirketimizde çalışan, her iki ülkenin dilini konuşabilen ve yasal mevzuatına hâkim ekibimiz sayesinde hızlı, güvenli ve maliyet etkin çözümler geliştiriyoruz."





Medex Lojistik Genel Müdürü Cenk Karademir oldu

2021 yılında kurulan ve özellikle Türki Cumhuriyetler taşıma pazarında ciddi bir paya sahip olan Medex Lojistik'te Genel Müdürlük görevine Cenk Karademir atandı. Lojistik sektöründeki kariyerine 1991 yılında Barsan Gümrük Müşavirliği'nde başlayan Karademir, 2007 yılına kadar Barsan Global Lojistik bünyesinde gümrükleme, taşıma ve depolama operasyonlarının yönetiminde yer aldı, yönetim ve satış pazarlama ekibinin kurulması ve geliştirilmesinde rol oynadı. Kariyerine, 2008-2013 yılları arasında Ünsped Global Lojistik bünyesinde Genel Müdür Yardımcısı 2013-2014 yılları arasında Ekol Lojistik'te Proje Yöneticisi, 2014-2015 yılları arasında İnci Yusen Lojistik'te İş Geliştirme Yöneticisi, 2019 yılına kadar Dinamik Group'ta Ege Bölge Lojistik Yöneticisi olarak devam eden Karademir, bu dönemde faaliyetlerine hala devam eden ACK Lojistik Denetim ve Danışmanlık şirketini kurdu. Karademir, 2022 yılından beri Medex Lojistik bünyesinde Ticari Direktör olarak görev yapıyordu.

AKCA LOJİSTİK, YILDA 3 BİNDEN FAZLA AĞACI KURTARIYOR!

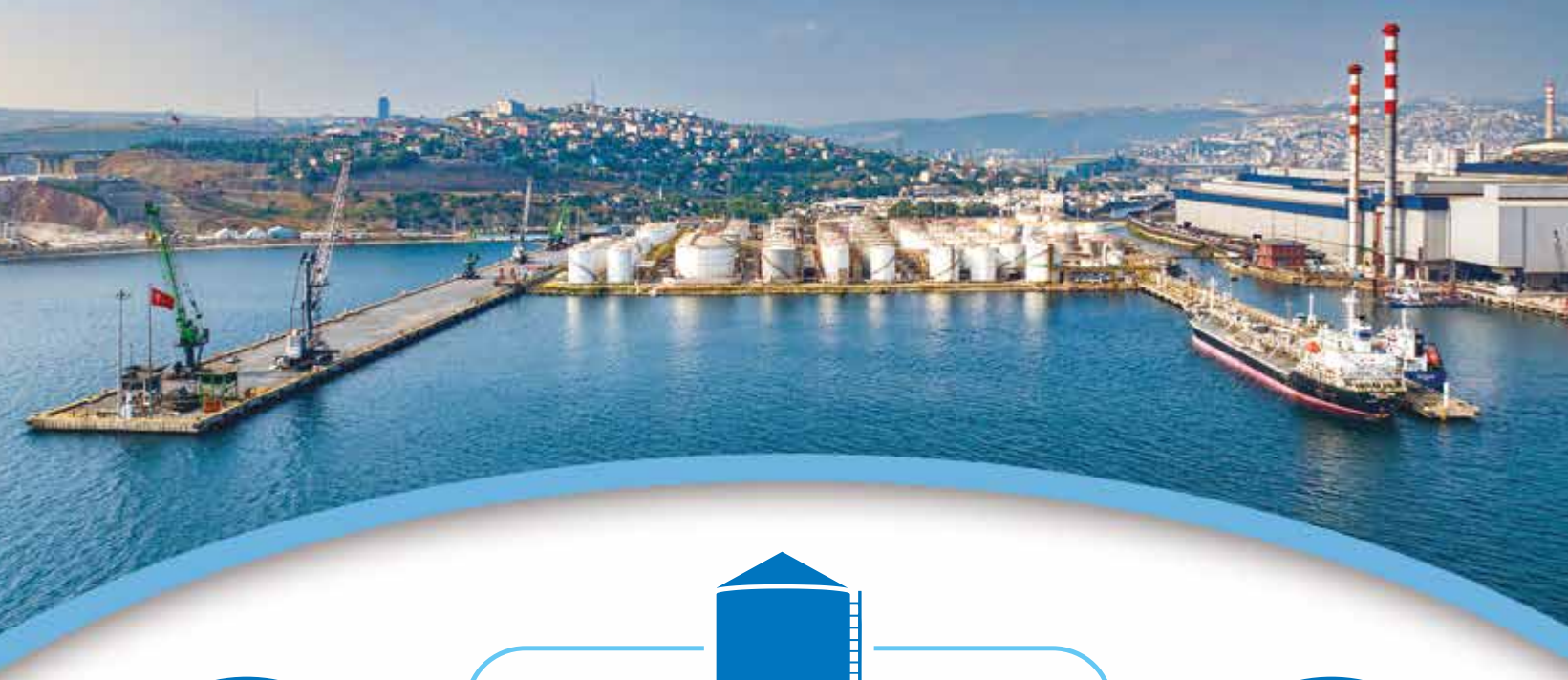
Akca Lojistik, iş süreçlerinin merkezine aldığı çevre dostu uygulamalara yönelik yatırımlarını sürdürüyor. Şirket, nakliye operasyonlarında geliştirdiği özel yazılımla rut optimizasyonu ve araç içi doluluk optimizasyonu ile sefer sayılarını azaltırken, sıfır palet yerine dönüştürülmüş paletler kullanarak atık yönetimini de daha verimli hale getiriyor. Akca Lojistik, bu sayede her yıl 3 binden fazla ağacın kesilmesinin önüne geçiyor. Akca Lojistik Genel Müdürü Enes Akça, "



Dünya genelinde taşımacılık sektörü, tüketilen petrolün %60'ını ve toplam enerjinin %25'ini harcıyor. Küresel İklim Değişikliği Paneli'nin bulguları, dünya genelindeki sera gazı emisyonlarının %5'inin ticari taşımacılık faaliyetlerinden kaynaklandığını ortaya koyuyor. Bir kilogram meyve veya sebzenin karbon ayak izinin %82'sinin taşıma ve lojistik süreçlerinden kaynaklandığını gösteren veriler mevcut. Sürdürülebilirlik alanındaki gelişmelerle sektörde çıtayı yükseltmeye kararlıyız" dedi.

Poliport

Dünya ticaretinde **Güvenli bir liman!**



DÖKME SIVI YÜK DEPOLAMADA
178
TANK

DÖKME SIVI YÜK DEPOLAMA

API standartlarında **178 tank** ve **272.000 m³**'lük kapasite ile **65'den fazla** kimyasal ve petrol ürünleri depolama hizmeti.

Çevreye, doğaya, insana saygılı kapalı dolum sistemleri ile hizmet sunumu.

AION otomasyon sistemi ile canlı veri paylaşımı.

DÖKME SIVI YÜK DEPOLAMADA
272.000 m³
KAPASİTE

KURU YÜK VE GENEL KARGO

24 metreye kadar ulaşan su derinliği ile yıllık **5 milyon ton** elleçleme kapasitesi.

Her yük tipine uygun farklı taşıma kapasitelerinde zengin ekipman parkı.

ANTREPO

GDA, Açık ve kapalı antrepo olmak üzere **52.000 m²**'lik geniş depolama alanı.

Her türlü standart, standart dışı ve dökme yük grubuna uygun depolama imkanı ve kapasiteleri 32 tona ulaşan farklı kapasitelerde zengin ekipman parkı.

Polisan HOLDİNG

Arvato Lojistik'ten otizmli bireylere istihdam desteği

Tohum Otizm Vakfı ve Arvato Lojistik, otizmli bireylerin çalışma hayatında yer almasına yönelik projenin hayata geçirilmesi için iş birliği protokolü imzaladı. Bu proje ile otizmli bireyler Arvato Lojistik bünyesinde istihdam edilecek. Tohum Otizm Vakfı Başkanı Aylin Sezgin, "Arvato Lojistik ile gerçekleştirdiğimiz bu iş birliği, otizmli bireylerin eğitimlerini tamamlamalarının ardından iş ve sosyal hayata kazandırılmaları konusunda önemli bir adım. Bu tür projelerin artması ile daha fazla otizmli birey iş hayatında yer alma fırsatı yakalayarak kendi ayakları üstünde durabilen yetişkinler olabilecek" dedi. Arvato Lojistik Genel Müdürü Umur Özkal, "Şirketimiz bünyesinde çalışacak iş koçumuzun iki ay boyunca alacağı kapsamlı eğitim süreci sonrasında toplam dört otizmli bireyi istihdam etmeyi hedefliyoruz. Şirketimizin çeşitlilik, eşitlik ve kapsayıcılık politikaları



çerçevesinde otizmli bireylere de bu fırsatın sunulmasını önemsiyor hem sektörümüze hem de diğer tüm sektörlerde faaliyet gösteren şirketlere örnek olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. İş dünyasında daha çok otizmlinin yer almasının hem işverenlere hem de çalışma ortamına değer katacağına inanıyoruz."

Alışan, TEGV ile beraber eğitim için "Atma Bağışla" dedi

Alışan Lojistik, sosyal sorumluluk projelerine bir yenisini daha ekleyerek, TEGV'in "Atma Bağışla Projesi'ne destek sunma kararı aldı. Söz konusu projede, 1700'den fazla Alışan çalışanının ve ailesinin kullanmadığı elektronik cihazları geri dönüşüme bağışlaması ve buradan elde edilecek gelir ile çocukların nitelikli eğitimine katkı sağlaması hedefleniyor. Konuyla ilgili açıklama yağan Alışan Lojistik CEO'su Damla Alışan, "Uzun süredir TEGV ile farklı ortak çalışmalara imza atıyoruz. Son olarak dahil olduğumuz 'Atma Bağışla' projesi bir yandan karbon ayak izimizi azaltmamız için diğer yandan da 'Alışan Mutluluk Taşıyor' adıyla yola çıktığımız eğitim çalışmalarımızın bir uzantısı olması açısından çok önemli. Elektronik atıklara, sıradan çöp muamelesi yapmamak gerekiyor. İşte bu noktada biz de tüm Alışan Ailesi olarak, elektronik atıkların uygunsuz şekilde imha edilmesinin çevreye geri dönüşü mümkün olmayan zararlar verebileceğinden yola çıkarak, bu atıkların doğru yöntemlerle toplanıp geri dönüştürülmesini TEGV ile beraber sağlama kararı aldık. Projenin bir diğer ucunda da çocuklara nitelikli eğitim desteği sunmak bizi mutlu eden en önemli nokta oldu. Gelecek nesillere her manada daha yaşanabilir dünya bırakmak hepimizin hedefi olmalı" dedi.





Yılnak'tan Elazığ'a 10 rüzgar türbini taşıması

Yılnak, enerji lojistiği operasyonlarına hız kesmeden devam ediyor. Şirket, son olarak Elazığ'da kurulan 10 adet E-138 tip rüzgar türbininin lojistik ve indirme vinç operasyonlarını başarıyla tamamladı. Operasyon kapsamında 68.5 metre uzunluğundaki türbin kanatları ve 90 ton ağırlığında, 4.90 metre çapındaki kuleler İzmir'den Elazığ'a taşındı. İzmir'den Elazığ'a uzanan 1.476 km'lik güzergah boyunca, tüm yüklerin taşınması için, dünyanın çevresini yaklaşık 15 kez dolaşmakla eşdeğer bir mesafe olan 615 bin 520 km yol kat edildi. Yüklerin boyutları ve ağırlıkları nedeniyle özel hidrolik kanat taşıyıcılar ve özel modüler kiriş dorseleri kullanıldı, böylece bu devasa ekipmanların güvenli taşınmasını sağladı. Şirketten operasyona ilişkin yapılan açıklamada şu bilgilere yer verildi: "Bu zorlu yolculukta mühendislik ekibimiz, yol modifikasyonlarını dikkatlice planladı ve uyguladı. Güzergah üzerindeki dar geçitler ve zorlu yol koşulları, ekiplerimizin titiz çalışmalarıyla güvenli hale getirildi. Karayolları Bölge Müdürlüklerinden gerekli tüm protokol ve yol izin belgeleri alınarak süreç kusursuz bir şekilde yönetildi. Saha indirme operasyonlarında 200 tonluk ve 160 tonluk mobil vinçler kullanılarak tüm yükler başarıyla yerlerine ulaştırıldı."

GLOBELINK ÜNİMAR, DEPOLARINI TEKNOLOJİYLE DONATIYOR

Globelink Ünimar, Orhanlı, Büyükçekmece ve Tuzla depolarında ileri teknoloji altyapıları kullanarak hizmet kalitesini en üst seviyeye çıkarmayı hedefliyor. Otomasyon sistemleri ve yazılımlar sayesinde, operasyonel verimlilik artarken hata oranları minimuma indiren şirket, uçtan uca entegrasyonla müşterilere mal taşımacılığı süreçlerinde anlık ve güvenilir bilgi akışı sağlıyor. Yapay zekanın optimizasyon süreçlerinde büyük bir avantaj sağladığının altını çizen Globelink Ünimar Depolama ve Yurtiçi Dağıtım Direktörü Volkan Yalçın, "Müşterilerimize depo hizmetlerinde sağladığımız sistem entegrasyonu ve web platformumuzla, yük takibinden faturalara kadar gerçek zamanlı veri erişimi sunarak operasyonel süreçleri kolaylaştırıyoruz. Dokümanlarımıza eklediğimiz QR kodlarla anında ve hızlı erişim imkânı sağlıyoruz. Robot teknolojileriyle operasyonel süreçlerin standart kısımlarını yönetmeyi hedefleyerek, verimliliği artırmak için çalışmalarımıza devam ediyoruz. Yük takibi projelerimizde ise yerli firmalarla iş birliği yaparak sektörde yenilikçi adımlar atmak için çalışıyoruz. Dijitalleşme ve otomasyon, lojistik sektöründe vazgeçilmez hale gelmiş durumda; bu teknolojiler operasyonel verimliliği artırarak maliyetleri düşürüp, müşteri memnuniyetini yükseltiyor. Biz de bu kapsamda şirket olarak, sanal pos ile online ödeme, online teklif alma ve yük takip sistemi gibi yeni uygulamalara geçiş yaparak dijital dönüşümde önemli adımlar attık" ifadelerini kullandı.



TGL

Petrokimya Taşımacılığında Güven ve Kalite **TGL ile Mümkün!**

Petrokimya sektöründe uzun yıllara dayanan deneyimimiz ve uzman kadromuzla, taşımacılık süreçlerinizi güvenle yönetiyoruz.



Karayolu Taşımacılık I Intermodal Taşımacılık
Konteyner Yıkama I Konteyner Depolama

www.tetglobal.com

KISA

Fevzi Gandur ve Origin güçlerini birleştiriyor

Fevzi Gandur Lojistik ve 10 yıl önce kurulan grup şirketlerinden Origin Lojistik faaliyetlerini Origin FGL Lojistik A.Ş. adı altında sürdürmek üzere güçlerini birleştirdi. Şirketten yapılan açıklamada; "Fevzi Gandur Lojistik ve Origin Lojistik, 2013 yılında Origin Lojistik'i kurduğumuzdan bu yana grup olarak faaliyet göstermektedir. Her iki markanın da 10 yılı aşkın süredir devam eden paralel büyümesinin ardından, yolculuğumuzda bir sonraki adımı atmanın zamanının geldiğine inanıyoruz. Bu nedenle, Fevzi Gandur Lojistik ve Origin Lojistik'i, Deniz Taşımacılığı, Hava Taşımacılığı, Proje Kargo ve Yurtiçi Lojistik hizmetleri sunan tek bir tüzel kişilik (Origin FGL Lojistik A.Ş.) olarak aynı çatı altında birleştireceğimizi sizlere bildirmekten mutluluk duyuyoruz. Fevzi Gandur Lojistik'in Uluslararası Karayolu Taşımacılığı operasyonu ise ayrı bir tüzel kişilik olarak devam edecektir. İki ekibin güçlerini birleştirerek, tüm çalışanlarımızın enerjilerini ve yeteneklerini ortak bir strateji ve hedeflere odaklayabileceğiz. Sonuç olarak, siz değerli ortaklarımıza ve müşterilerimize daha iyi hizmet sunabileceğiz" ifadeleri yer aldı.



Eski brandalar okul çantasına dönüşüyor

Uluslararası Nakliyeciler Derneği Kadın Çalışma Grubu ve Türkiye Nakliyeciler Derneği (TND), çevreye ve eğitime katkı sağlamak amacıyla önemli bir sosyal sorumluluk projesi başlattı. Proje kapsamında, firmalardan kullanılmış, atıl durumda olan kamyon, TIR, kamyonet çadır brandaları toplanarak geri dönüşümle okul çantalarına dönüştürülecek ve Anadolu'daki köy okullarında ihtiyaç sahibi çocuklara dağıtılacak. Proje kapsamında, İstanbul'da ve Anadolu'da belirlenen adreslerde brandalar toplanarak Mersin'de bulunan çanta üretim fabrikasına teslim edilecek ve geri dönüşüm süreciyle brandalar okul çantalarına dönüştürülecek. Üretilen çantalar Anadolu'daki köy okullarına teslim edilecek ve ihtiyaç sahibi çocukların eğitimine katkı sağlanacak. Bu proje ile



hem çevreye duyarlılık artırılacak hem de çocukların eğitimine destek olunacak. Atıl brandaların geri dönüştürülmesi, çevre kirliliğini azaltacak ve doğal kaynakların korunmasına yardımcı olacak.



Denizcilikte biyoyakıt kullanımı Arkas Bunker ile başladı

Arkas Line'ın konteyner gemisi Matilde A'ya gerçekleştirilen ikmalle, tamamen Türkiye'deki atıklardan üretilen ve çevreci biyobileşen içeren denizcilik yakıtı Türkiye'de ilk kez kullanılmaya başlandı. "Bio24F" ismi verilen yakıt, geminin yakıt sistemini değiştirmeden sektör regülasyonlarını karşılarken karbon salınımını önemli oranda düşürüyor. Uluslararası kurallara uygun ve gemilerin sera gazı salınımlarını azaltıcı çözümler için uzun yıllardır çalıştıklarını Arkas Bunker Genel Müdürü Seçkin Gül, "Salınımların ana kaynağının kullandıkları yakıt olması sebebiyle sürdürülebilir denizcilik yakıtlarına yoğun mesailer harcadık. Yaklaşık 3 yıl önce biyoyakıtları mercek altına alarak biyobileşen konusunda Ar-Ge faaliyetleri gerçekleştirdik" dedi. Arkas Line CEO'su Can Atalay da, "Değişime her zaman, önce kendimizden başlamamız gerektiğini bilerek çıktığımız bu yolculukta bugün, Türkiye'de bir ilki daha gerçekleştirmenin gururunu yaşıyoruz. Türkiye'nin ilk biyoyakıtı Bio24F ilk kez bir Arkas Line gemisine, Arkas Bunker tarafından ikmal edildi. Yapılan denemeler sonucunda gemimizin yakıt sisteminde hiçbir değişime gerek kalmadan karbon salınımını düşürebildiğimizi gözlemledik. Bu da bizi regülasyonlara uyum sağlarken sürdürülebilirlik hedeflerimize yaklaştıracak" diye konuştu.

BORUSAN PORT, RES LOJİSTİĞİNDEKİ GÜCÜNÜ WIND ENERGY HAMBURG'A TAŞIDI

Borusan Port, Wind Energy Hamburg 2024'te liman ve proje, ağır taşımacılık iş birimlerindeki rüzgâr enerjisi lojistiği çözümlerini ve kapasitesini sergiledi. Fuarın Türkiye Pavilyonu'ndaki TÜREB standında Liman, Proje ve Ağır Taşımacılık iş birimleri ile yerini alan Borusan Port, rüzgâr türbini taşımacılığını da kapsayan güçlü alt yapısı ve yenilikçi yaklaşımıyla sunduğu hizmet ve çözümleri ön plana çıkardı. Borusan Port Genel Müdürü Hamdi Erçelik, Almanya'daki fuara katılımlarıyla ilgili yaptığı açıklamada şunları belirtti: "Borusan Port olarak liman ve karayolu taşımacılığında rüzgâr enerjisi sektörünün önemli projelerine uzun yıllardır hizmet veriyoruz. Konusunda uzmanlaşmış ekibimizin sektördeki köklü ve zengin deneyimleri ile sahip olduğumuz özel donanımlarımız sayesinde, rüzgâr enerjisi ekipmanlarının güvenli ve zamanında taşınmasında sektörün en güvenilir partneriyiz. Türkiye'nin yenilenebilir enerji hedeflerine ulaşmasında önemli bir rol üstlenirken, bu fuarda sektör temsilcileriyle bir araya gelerek mevcut iş birliklerimizi pekiştirdik. Daha yüksek katma değer sunmamıza imkân verecek yeni iş birliği ve proje fırsatlarını birlikte değerlendirdiğimiz verimli bir fuar oldu."




TİO LOJİSTİK
TIO LOGISTICS
Kimyamız, lojistik.
www.tiolojistik.com.tr

GIDA



Hafız Mustafa 1864 Dubai'den sonra Londra'ya açıldı

Temeli 1,5 asır önce İstanbul Bahçekapı'da atılan Hafız Mustafa 1864'ün yurt dışında da büyüme yolculuğu hız kesmeden sürüyor. Hafız Mustafa 1864 Dubai'de açtığı üç şubenin ardından, şimdi de Avrupa'nın merkezinde, Londra'da mağaza ve üretim tesisi açtı.

Londra mağazasının açılmasının mutluluğunu yaşadıklarını belirten Hafız Mustafa 1864 Yönetim Kurulu Başkanı Eren Ongurlar açıklamasını şöyle sürdürdü: "Bin metrekarelik Londra mağazamız şehrin en prestijli caddesine başka bir renk kattı. Şubemiz 160 kişilik oturma kapasitesine ve özel VIP odalarına sahip. Londra'nın kuzeyindeki Enfield bölgesinde 3 bin beş yüz metrekarelik üretim merkezinden temin edilen günlük taze ürünlerimiz bu nitelikli mecrada son derece nitelikli misafirlerle buluşuyor. Üretim ağımızı kurduk, fabrikamızı kurduk ve şubemizi açtık.



Önümüzdeki yıl Oxford Street'te bir şube açmayı hedefliyoruz. 2025 yılı sonuna kadar dünya çapında toplam **45 yeni mağaza** açmayı planlıyoruz. Bunlardan 7-8 şube yine Londra'da olacak. Hafız Mustafa 1864 kendine özgü global büyüme modeli ile Londra'da yeni şubeler açmaya ve Avrupa'nın öncü markaları arasına yerleşmeye hazırlanıyor."

Londra şubesi ile yurtdışında büyüme hedeflerine dönük önemli bir adım attıklarını belirten Eren Ongurlar, "Dubai'den sonra Avrupa'da da var olabilmek çok değer verdiğimiz ve önemsediğimiz bir eşikti. Londra şubemiz, köklü geleneksel duruşumuzla dünyaya açılma vizyonumuzun güçlü bir simgesi oldu. Geleneksel ve eşsiz lezzetlerimizi farklı kesimlere ulaştırmak, farklı damak zevklerinin tümüne hitap edebilmek önemli bir hedefimizdi. Çünkü Hafız Mustafa 1864 sadece ürün pazarlayan bir marka değildir, geleneksel tatlılarımızı dünyaya tanıtan lezzet elçisidir, kültür elçisidir" dedi.

PERAKENDE

DeFacto Bahreyn'deki ilk mağazasını açtı

Ev giyiminden ayakkabıya, aksesuardan iç giyime kadar birçok farklı kategoride binlerce ürünü bir arada sunan DeFacto, global arenadaki büyümesine hız kesmeden devam ediyor. Orta Doğu ve Kuzey Afrika (MENA) Bölgesi'nde 85 mağaza ile hizmet veren DeFacto'nun Bahreyn'deki ilk mağazasının açılışı gerçekleştirildi. Manama şehrinde bulunan Seef AVM'de açılan 1.357 m² büyüklüğündeki mağaza, DeFacto'nun her yaşa ve her tarza uygun kaliteli ürünlerini Bahreynlilerle buluşturacak. Mağazalarıyla müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktada karşılayan DeFacto, Bahreyn'deki moda tutkunlarına seçkin bir deneyim sunacak.

2004 yılında kurulan DeFacto, global moda markası olma vizyonuyla faaliyetlerini sürdürüyor. **500'den fazla** mağazada müşterileriyle buluşan DeFacto, online operasyonlarıyla birlikte tüm dünyada 100 milyonlarca müşteriye hizmet veriyor. Hazır giyim sektörünün öncüleri arasında yer alan DeFacto, global bir moda markası olmakla birlikte aynı zamanda bir teknoloji şirketi olarak faaliyetlerini sürdürüyor. DeFacto Teknoloji çatısı altında 300'ü aşkın kişiden oluşan yazılım geliştirici takımı ile omni-channel (çoklu kanal) teknolojilerinin altyapılarını üretiyor. Tüketici talep ve beklentileri doğrultusunda hareket eden marka, DeFacto COOOL, DeFacto FİT, DeFacto Modest, DeFacto LIFE, DF Plus ve Fall in Love alt markalarını dünyanın dört bir yanındaki müşterileriyle buluşturmuştu.



MÜCEVHER



Zen Pırlanta Hindistan pazarına adım attı

Mücevherlerini dünya çapında 24 farklı ülkede mücevher severlerle buluşturan Zen Pırlanta, Mumbai'de açtığı mağazasıyla Hindistan pazarına adım attı. Zen Pırlanta, başkent Delhi ve sonrasında da Bangalore'da da mağaza yatırımı hedefliyor.

Zen Pırlanta Yönetim Kurulu Başkanı Emil Güzeliş, son 2 yılda yaptıkları yatırımlarla büyük atılımlara imza attıklarının altını çizerek; "Elmas Kule'de kurduğumuz mücevher üssü ile dünyanın sayılı pırlantalı mücevher üretim merkezlerinden biri olduk. Üretim merkezine yaptığımız yatırımla **600 kişilik** bir istihdam sağladık ve ayda 60 bin adet mücevher üretmeye başladık" dedi. Faaliyet gösterdikleri ülkeler ABD, İngiltere, Almanya, Avusturya, Hollanda, Belçika, Arnavutluk, Bulgaristan, Slovakya, Kosova, Makedonya, Sırbistan, Kazakistan, BAE, Irak, Kuveyt, Katar, Fas, Mısır, Cezayir, Liberya, Kıbrıs, Hindistan, Çekya olarak belirten Emil Güzeliş, Mumbai'nin ardından Hindistan'daki ikinci mağazalarını Aralık ayında açacaklarını aktardı. Pırlantalı mücevher alanında en hızlı büyüyen pazarlardan biri olan Hindistan'da tercih edilen bir marka olmak istediklerini dile getiren Emil Güzeliş, şunları söyledi: "Hindistan pırlantalı mücevherde en hızlı büyüyen pazarlar arasında yer alıyor ve büyümesinin önümüzdeki birkaç on yıl içinde hızlanması bekleniyor. Böyle dinamik bir pazarda yer almaktan heyecan duyuyoruz ve ülkenin mücevher sektörünün ayrılmaz bir parçası olmaya kararlıyız."

Zen Pırlanta Hindistan Yönetici Direktörü Neil Sonawala da yaptığı değerlendirmede; "Böyle küresel bir markayı Hintli mücevher severler ile buluşturmaktan büyük heyecan duyuyoruz. Hindistan'da pırlantalı mücevhere duyulan ilgi her geçen gün büyüyor. Zen Pırlanta'nın, uluslararası mücevher trendlerini eşsiz tasarımlarla sunan bir pırlanta markası olarak bu pazarda yer alması çok değerli. Zen Pırlanta ile farklı tasarımlara, uygun fiyatlı erişim sağlamayı ve eşsiz müşteri hizmetleri sunmayı hedefliyoruz. Zen Pırlanta'nın Hindistan'da büyük ilgi göreceğine inanıyorum" dedi.



DİNÇER
LOGISTICS

20 YILDIR

TEHLİKELİ MADDE TAŞIMACILIĞI VE DEPOLAMASINDA GÜVENİLİR İŞ ORTAĞINIZ.

dincerlogistics dincerlogistics Dinçer Logistics Dinçer Logistics Dinçer Logistics

OTOMOTİV



E-Transit Custom Avrupa yollarına çıktı

Ford Otosan tarafından Yeniköy Fabrikası'nda üretilen en yeni elektrikli ticari modeli E-Transit Custom, Avrupa'ya ihraç edilmeye başladı. Avrupa'nın bir tonluk ticari araç segmentinde yeni bir referans noktası olması için tasarlanan E-Transit Custom, 9 yıldır üst üste Ford Avrupa'yı ticari araç segmentinde liderliğe taşıyan Transit Custom'un elektrikli versiyonu olarak aynı iddiayı sürdürüyor ve ticari hayatı sıfır emisyonlu ve üretken bir geleceğe taşıyor. Ford'un Avrupa'ya yönelik tam elektrikli ikinci ticari modeli olan E-Transit Custom, Ford'un elektrikli dönüşümünde stratejik önem taşırken, Yeniköy Fabrikası da Ford Otosan'ın Avrupa'daki ticari araç operasyonlarını genişletmesine ve Türkiye'deki ihracatını artırmasına katkı sağlıyor. Ford Otosan'ın Kocaeli Fabrikaları, yıllardır Avrupa'nın ve Türkiye'nin en çok satan ticari aracı olan Transit ailesinin Avrupa'daki tek üretim merkezi. Ford Otosan tarafından Kocaeli'nde üretilen araçlar, Ford'un Avrupa ticari araç pazar liderliğini dokuzuncu yılına taşımasında büyük rol oynuyor.

"Geleceğin Fabrikası" Yeniköy'de hattan inen ilk araç ünvanına sahip olan yeni nesil Ford Transit Custom, "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" (IVOTY) ödülüne layık görüldü. E-Transit Custom, yenilenen fabrikada hibrit ve elektrikli versiyonlarında bağlanabilirlik özellikleriyle hattan inen ikinci araç.

Ford'un Avrupa'daki ticari araç üretim üssü olarak Ford Otosan'ın mühendislik ve üretim gücünü küresel sahneye taşıma kararlılığını ortaya koyan Yeniköy Fabrikası, yaklaşık dört kat büyüyerek 405 bin araca ulaşan yıllık üretim kapasitesiyle dikkat çekiyor. Yeniköy'de üretilen araçların **yüzde 91'i ihraç** ediliyor. Ford Otosan, üretim hacmini 2025 itibarıyla 900 bin aracın üzerine çıkarmayı hedefliyor. Ford Otosan Kocaeli Fabrikaları aynı zamanda yüzde 100 esnek üretim kapasitesiyle hem içten yanmalı hem de elektrikli araçları üretebilecek Türkiye'deki ilk ve tek fabrika olma özelliğini taşıyor.

PREFABRİK

Karmod Prefabrik'in ihracattaki 137. durağı Arjantin oldu

Türk firması Karmod ihracata hız kesmeden devam ediyor. Son iki ay içerisinde Afrika'da Yeşil Burun Adaları (Cape Verde) ve Güney Amerika'da Arjantin'de gerçekleştirdiği projelerle Karmod, ihracat yaptığı ülke sayısını 137'ye çıkardı. Şirketten yapılan açıklamaya göre, Arjantin'in Başkenti Buenos Aires'e yapılan ihracat kalemlerinin konteyner ofis ve sosyal konutlardan oluştuğu belirtildi. Kaynaksız demonte üretimle hazırlanan konteyner ofis ve sosyal konuttan oluşan yapılar Buenos Aires'e deniz yoluyla sevk edildi. Kaynaksız yeni nesil teknolojiyle üretilen Karmod konteyner yapılar cıvata somun ve geçmeli sisteme sahip. Saha kurulumu çok kısa zamanda tamamlanarak oturuma hazır hale getirilebiliyor. Arjantin'e ihraç edilen konteyner yapılar 2,30x12 metre sosyal konut ile 2,30x6 metre ofislerden oluşuyor.

Karmod Yönetim Kurulu Üyesi ve Sürdürülebilirlik Yöneticisi Hakan Durmaz, Güney Amerika'da Brezilya ve Meksika'dan sonra G-20 listesinde yer alan Arjantin'e de ihracat yapma başarısı gösterdiklerini aktardı. Durmaz, "İhracatta 140 ülke hedefimize doğru ilerliyoruz. Son iki ay içerisinde 2 ülkeyi daha ihracat listemize ekledik. Afrika'da Yeşil Burun Adaları (Cape Verde) 136., Güney Amerika'da Arjantin ise 137. ihracat ülkemiz oldu. 1986'dan bugüne uzmanlığımız, sürdürülebilir üretim kalitemizle **ihracatta 140 ülke** hedefimize doğru ilerliyoruz. Umarım bu hedefe 40. yılımızı kutlayacağımız önümüzdeki sene ulaşmış oluruz. Güney Amerika'da birkaç ülke hariç tamamına yakınına ihracat yaptık. Brezilya ve Meksika ihracatımız sonrası Arjantin bizim için öncelikli hedef ülkeydi. Bu ülkeyle birlikte Kuzeyde ABD ve Kanada dahil kıta genelinde G-20 ülkelerinin tamamına ihracat gerçekleştirmiş olduk" dedi.



BEBEK ÜRÜNLERİ



Bebehum'dan küresel yayılma ve Rusya hamlesi

Gürler Global AŞ'nin markası Bebehum'dan Rusya pazarı için "iç piyasaya giriş ve küresel yayılma hedefi" hamlesi geldi. Bebehum, yerli üretimle geliştirdiği probiyotik özellikli bebek devam sütüyle hem Türkiye'de hem de uluslararası pazarlarda büyüme yolunda adımlar atıyor. Birçok ülkeye ihracat yaparak bölgesel varlığını sürdüren şirket, şimdi stratejik bir adım atarak Rusya pazarına giriş yapmaya hazırlanıyor. Şirket, bu pazarı küresel yayılma hedeflerinin önemli bir basamağı olarak değerlendiriyor. Rusya'da marka tescilini tamamlayan Bebehum, bu pazarda önemli bir oyuncu olmayı hedefliyor.

Bebehum'un Düzce'deki tesislerinde ürettiği bebek devam sütleri, Rusya pazarına ihracat için hazır hale getiriliyor. Rusya, şirketin küresel stratejisinde kritik bir pazar olarak görülüyor. Stratejisi yalnızca uluslararası büyümeye odaklanmayan Bebehum, aynı zamanda, iç piyasaya da güçlü bir giriş yapmaya hazırlanıyor. Şirketin yerli üretimle Türkiye'nin yıllık **110 milyon dolarlık** bebek devam sütü cari açığını kapatma hedefi de önemli bir gündem maddesi. Hem iç piyasada hem de dış pazarlarda büyüyen şirket, Türkiye ekonomisine önemli katkılar sağlamayı planlıyor.

Gürler Global AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Gürler, İran ve Afganistan pazarlarındaki ihracatın değerli olduğunu belirterek, Rusya'ya girişin, markanın küresel pazarlarda daha güçlü konuma ulaşması için kritik bir adım olacağını aktardı. Rusya pazarında başarılı olurlarsa, bu başarının diğer uluslararası pazarlara açılmalarının önünü açacağına dikkati çeken Gürler, "Bebehum'u dünya genelinde bilinir bir marka haline getirmeyi hedefliyoruz" ifadelerini kullandı. Gürler, iç piyasada pazarlama ve satış çalışmalarına büyük hız verdiklerini kaydederek, "Bebehum ürünleri yakında zincir marketlerde yerini alacak. Bu, Türkiye'de bebek devam sütü sektöründe önemli bir oyuncu haline gelmemiz için ilk adım olacak" değerlendirmesinde bulundu.

AKDOĞU
lojistik



TÜRKİYE'NİN LOJİSTİKTE BÜYÜYEN GÜCÜ

AKDOĞU lojistiK, sunmuş olduğu kara lojistiği , deniz taşımacılığı, hava taşımacılığı ve proje taşımacılığı sektöründe hizmet vermektedir...

- DANIŞMANLIK HİZMETİ
- YURTİÇİ NAKLİYE
- ANTREPO VE DEPOLAMA

"GÜVEN BİZİM İÇİN ÖNEMLİ"

ADRES; Camişerif Mah. 5232 Sk. Buğdaycı İş Merkezi 4/24 Akdeniz / MERSİN
İLETİŞİM: 0(324) 238 00 20 - 0(541) 612 20 09

info@akdogulojistikk.com - www.akdogulojistik.com/iletisim

Alman DB Schenker, Danimarkalı DSV'ye satıldı

Alman devlet demiryolları Deutsche Bahn (DB) lojistik birimi DB Schenker'in, Danimarkalı taşımacılık şirketi DSV'ye satışına ilişkin 13 Eylül 2024 anlaşmaya vardı. Yapılan anlaşma sonrasında olağanüstü toplanan Deutsche Bahn (DB) AG Denetim Kurulu, DB Schenker'in, 14,3 milyar euro işletme değeri üzerinden DSV'ye satışını onayladı. Satış sürecinin, tüm düzenleyici onayların alınmasının ardından 2025 yılı içinde tamamlanması bekleniyor. Kapanışa kadar beklenen faiz geliri de dahil olmak üzere, şirketin toplam satış değerinin ise 14,8 milyar euroya çıkması öngörülüyor.

Schenker'in satın alınması sonrası küresel ağını ve yeteneklerini daha da güçlendirecek olan DSV, Almanya'da büyümeyi bekliyor ve önümüzdeki 3-5 yıl içinde ülkeye 1 milyar avroluk yatırım yapmayı planlıyor. DSV ve Schenker birlikte yaklaşık 39,3 milyar avroluk (2023 rakamlarına göre) beklenen bir pro forma gelire ve 90'dan fazla ülkede yaklaşık 147.000 çalışandan oluşan birleşik bir iş gücüne sahip olacak.

DSV Grup CEO'su Jens H. Lund, anlaşmaya ilişkin şunları aktardı: "Bu satın alma ile iki güçlü şirketi bir araya getiriyoruz ve çalışanlarımıza, müşterilerimize ve hissedarlarımıza fayda sağlayacak dünya lideri bir ulaştırma ve lojistik devi yaratıyoruz. Schenker'in yetkinliklerini ve uzmanlığını mevcut ağımıza ekleyerek, hava ve deniz, karayolu ve çözümler olmak üzere üç bölümde de rekabet gücümüzü artırıyoruz. Satın alma, DSV genelindeki ticari platformumuzu geliştirmenin yanı sıra müşterilerimize daha da yüksek hizmet seviyeleri, yenilikçi ve kesintisiz çözümler ve tedarik zincirlerine esneklik sağlayacak."

DB Denetim Kurulu Başkanı Werner Gatzer, "DB Schenker'in satışı, DB'nin Almanya'daki demir yolu altyapısını yeniden yapılandırmaya, Almanya ve Avrupa'da çevre dostu yolcu ve yük taşımacılığı hizmetleri sunmaya odaklanacak. Bu satış tüm bu çabalar için önemli bir kilometre taşı" açıklamasında bulundu.



DB CEO'su Dr. Richard Lutz ise; "Altyapı, operasyonlar ve kârlılık alanlarında DB'yi yapısal olarak modernize etmek ve ana işimize odaklanmak için net hedefler belirledik. Satıştan elde edilecek gelir, DB'nin borcunu önemli ölçüde azaltacak ve bu da DB Grubu'nun mali istikrarına önemli bir katkı sağlayacak. Aynı zamanda DB Schenker'in de DSV gibi güçlü ve stratejik bir sahibi olacak" dedi.

UPS'ten sağlık lojistiğinde yeni yatırımlar

UPS, 2030'a kadar 23,7 milyar dolarlık bir değere ulaşması beklenen soğuk zincir pazarında kapasitesini artırmak için yatırımlarını sürdürüyor. Bu doğrultuda UPS, Frigo-Trans ve kardeş şirketi BPL'yi satın almak üzere anlaştığını duyurdu. UPS'in sağlık hizmetleri lojistiği alanındaki bu stratejik yatırımı, özellikle sıcaklık hassasiyeti gerektiren ürünlerin güvenli ve etkili bir şekilde taşınmasını sağlayacak. Şirket, küresel ölçekte genişleyen soğuk zincir tesisleri ve ağları sayesinde, ilaç ve biyolojik ürünlerin taşıma süreçlerinde daha yüksek standartlar sunacak. Satın alma sürecinin, rutin teamüller kapsamındaki incelemelere ve onaylara bağlı olarak 2025 yılının ilk çeyreğinde tamamlanması bekleniyor.

UPS, ikinci çeyrekte sağlık hizmetlerini de kapsayan lojistik alanındaki büyümesi sayesinde gelirini yüzde 2,6 oranında artırdı. Mordor Intelligence'ın Türkiye Soğuk Zincir Lojistik Pazarı Büyüklük ve Pay Analizi - Büyüme Trendleri ve Tahminler (2024 - 2029) başlıklı raporuna göre, soğuk depolama kapasitesinde dünya genelinde 8. sırada olan Türkiye'nin, 2029'a kadar ilaç pazarında yıllık bileşik büyüme oranının (CAGR) % 7,03 olması ve 2,72 milyar dolara ulaşması öngörülüyor.

UPS Genel Müdür Yardımcısı ve Uluslararası, Sağlık ve Tedarik Zinciri Çözümleri Başkanı Kate Gutmann, "İlaç sektöründeki hızlı yenilikler, daha entegre soğuk ve donmuş tedarik zincirlerine sahip olma ihtiyacını doğuruyor. Frigo-Trans, müşterilerimiz için çözüm portföyümüzü derinleştirmeye yardımcı olacak ve onların ihtiyaçlarını karşılayan dünyanın bir numaralı sağlık lojistiği sağlayıcısı olma yolculuğumuzu hızlandıracak" dedi.

Frigo-Trans, ilaç ve biyoteknoloji müşterileri için Avrupa çapında uçtan uca depo ve nakliye çözümü sunan Almanya merkezli bir lojistik şirketi. Frigo-Trans'ın kardeş şirketi BPL ise özel sıcaklık, kalite ve hızda taşıma ihtiyacı olan biyofarma şirketleri başta olmak üzere tüm müşterileri için zaman açısından kritik ve sıcaklığa duyarlı ürünlerin GDP uyumlu nakliyesini gerçekleştiriyor. Frigo-Trans'ın ağı, kriyoprezervasyondan (-196°C) ortam sıcaklığına (+15° ila +25°C) kadar altı sıcaklık bölgesini kapsayan sıcaklık kontrollü depolama; Pan-Avrupa çapında soğuk zincir taşımacılığı çözümleri ve sıcaklık kontrollü ve zaman açısından kritik yük taşımacılığı hizmetlerini sunuyor.





FREIGHT VILLAGE JADEWESERPORT

EFFICIENCY, SERVICE AND SPACE FOR ADDED VALUE

We offer optimum conditions for your business! Build bigger, higher, better premises right here. Whether multi-user building, high-bay warehouse, picking and packing or distribution centre, anything goes. Benefit from our proximity to Germany's only deep-water port – with a regular scheduled services by several shipping companies. Container trains link Wilhelmshaven with the major routes to southern Germany, Austria and Switzerland several times a week.

OUR PARTNER IN TURKEY:

Wolfgang Wanja

E-Mail: wwanja@gls-consulting.net
Phone: +90 533 734 95 18
+90 212 465 33 30

GLS Consulting

www.jadeweserport.de/en

JADEWESERPORT
WILHELMSHAVEN



BİLGEHAN ENGİN
UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı
bilgehan.engin@fms-logistics.com

TEHLİKELİ MADDE TAŞIMACILIĞININ PAYI ARTIYOR

2023 yılı ve 2024 ilk çeyreğinde tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığı sektörü, küresel tedarik zincirlerindeki yeniden yapılanmalar ve artan çevresel düzenlemelerle birlikte önemli değişimler yaşadı. Sektör, yaklaşık yüzde 5 oranında bir büyüme kaydederek dünya genelinde 1.2 trilyon dolarlık bir pazar hacmine ulaştı. Türkiye özelinde, sektörün toplam lojistik pazarındaki payı yüzde 15 civarındadır. İstihdam açısından, sektörde yaklaşık 50 bin kişi çalışmaktadır ve bu rakam her yıl yüzde 2 oranında artmaktadır. Kapasite kullanım oranları yüzde 80 seviyelerinde seyrederken, ithalat ve ihracat hacimleri sırasıyla 8 milyon ton ve 6 milyon ton olarak gerçekleşmiştir. Dünyadaki pazar payımız ise yüzde 1.5 civarındadır.

2024-2025 döneminde tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığı pazarının, sürdürülebilirlik odaklı inovasyonlar ve dijitalleşme ile desteklenerek yüzde 6 oranında bir büyüme kaydetmesi öngörülmektedir. Sektör, karbon emisyonlarını azaltmaya yönelik yeni teknolojiler ve alternatif yakıtlar kullanarak çevresel etkilerini minimuma indirmeyi hedeflemektedir. Uzun vadeli hedefler arasında, sektörün toplam lojistik pazarındaki payını yüzde 20'ye çıkarmak ve küresel pazar payını yüzde 2.5'e yükseltmek yer almaktadır.

T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü Havacılık Güvenliği Daire Başkanlığı ile son dönemde yaptığımız görüşmelerde tehlikeli maddelerin havayolu ile emniyetli ve güvenli bir şekilde taşınması için tarafların sorumlulukları noktasında özellikle acentelerin kargo kabul süreçlerini güçlendirmesi gerektiği ve tüm paydaşların emniyetli ve güvenli bir şekilde taşıma yapılmasından sorumlu olduğu öne çıkmaktadır. Bu sebeple sektörü temsil ettiğimiz platformlarda bu konudaki bilinci artırmak amacıyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz ve üyelerimizi bilgilendirmeye devam ediyoruz. UTİKAD'ın eğitim faaliyetleri kapsamında "Tehlikeli Maddelerin Havayolu ile Taşınması Standartları ve Sorunların Çözümü Eğitimi" düzenliyoruz. 2024 yılı mayıs ayında UTİKAD Havayolu Çalışma Grubu Üyelerinin katkılarıyla "Havayolu Taşımacılığında Beyan Edilmemiş/Gizli Tehlikeli Maddeleri Önleme Rehberi" hazırlandı. Rehberde, acentelerin ürünleri teslim alırken dikkat etmesi gereken hususlar, müşterisine karşı alması gereken önlemler ve güvenlik tedbirleri yer alıyor. Ayrıca "Tehlikeli Olmayan İçerik İçin Gönderici Beyanı" acentelerin müşterilerine iletip doldurmalarını talep edebilecekleri bir formatta hazırlandı. UTİKAD gerek eğitimleri ile gerek çalışma gruplarının çalışmaları ile bu alanda çözüm önerileri sunmaya devam edecek.

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) hazırladığı İhracat 2023 Raporunda sektörel olarak, 2022 yılında en çok ihracat gerçekleştiren ilk üç sektörde Kimyevi Maddeler ve Mamuller ilk sırada yer almaktadır. Kimyevi maddeler 33,5 milyar dolar ile en fazla ihracat yapan sektör olmuştur. Bu veriler lojistik ve kimya sektörlerinin potansiyellerinin büyük olduğunu göstermektedir.

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığı pazarında karşılaşılan başlıca sorunlar arasında sıkı düzenlemeler, yüksek maliyetler ve eğitimli personel eksikliği yer almaktadır. Ayrıca, çevresel kaygılar ve sürdürülebilirlik hedefleri, sektör üzerindeki baskıları artırmaktadır. Bu sorunların çözümü için önerilerimiz şunlardır:

Dijitalleşme ve Otomasyon: Dijitalleşme ve otomasyon teknolojileri kullanılarak operasyonel verimlilik artırılabilir ve maliyetler düşürülebilir.

Eğitim ve Sertifikasyon: Personelin sürekli eğitimi ve sertifikasyonu ile güvenlik standartları yükseltilmeli ve nitelikli iş gücü sağlanmalıdır.

Sürdürülebilir Uygulamalar: Çevresel etkileri azaltacak sürdürülebilir uygulamalara yatırım yapılmalıdır. Bu, alternatif yakıtlar ve yeşil lojistik çözümleri olabilir.

Düzenleyici İş Birliği: Ulusal ve uluslararası düzenleyici kurumlarla iş birliği yaparak, uyum süreçlerinin daha etkin yönetilmesi sağlanmalıdır.

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında taşıma sürecinin tüm taraflarının sorumluluklarının net bir şekilde belirlenmiş olması büyük önem arz etmektedir. Bu süreç içerisinde gönderen, paketleyen, yükleyen, taşıyıcı, boşaltan ve alıcının sorumlulukları çerçevesinde hareket etmesi gerekir. Gelişen ve hacmi büyüyen e-ticaret faaliyetleri sebebiyle özellikle havayolu taşımacılığında tehlikeli maddelere ilişkin tüm tarafların sorumluluklarını bilip yerine getiriyor olması gerekir. Özellikle hız ve planlama yapabilme açısından sunduğu avantajlarla havayolu taşımacılığı teknolojik ürünlerin taşınmasında tercih edilebilmektedir. Öte yandan gizli tehlikeli maddeler olarak tanımlanan maddeler uçuş güvenliğini tehdit edebilmektedir. IATA Kuralları gereği havayolu ile taşınan maddelerin paketlemesi, işaretlemesi, etiketlemesi ve yüklenmesi yasal düzenlemeler doğrultusunda yapılarak elleçleme süreçleri de dahil olmak üzere bu sürece dahil olan tüm personelin gerekli eğitimleri almış olması gerekmektedir. Günlük hayatta kullanılan, zararsız görünen birçok madde gizli tehlikeli madde içerebilmekte ve bu sebepten dolayı başta göndericilerin bu konuda bilinçlendirilmesi önem arz etmektedir. Genel kargo olarak nitelendirilen yüklerin tehlikeli madde ihtiva ettiğine rastlandığı gibi bu süreçte gönderici, acente ve elleçleme personelinin dikkatli takip yapması gerekmektedir.

Gönderici, acente, handling firması, havayolu firması ve alıcı gibi paydaşların yer aldığı süreçte tüm bu paydaşlar çeşitli yetki ve sorumluluklara sahiptir. Bazı maddelerin havayoluyla taşınması kesinlikle yasak olduğundan, bazı maddelerin ise sınırlandırılmış miktarda kargo ve/veya yolcu uçaklarında taşınabilmesi sebebiyle söz konusu yetki ve sorumluluklara riayet edilmesi gerekmektedir. Her taşıma modunda olduğu gibi tehlikeli maddelerin havayoluyla taşınmasında da sorumluluk zinciri göndericide başlamaktadır. Havayolunda göndericinin DGR Kuralları'na riayet etmesi önem taşımaktadır. Paketlemeden dokümantasyona kadar göndericiden beklenenleri yerine getirmelidir.

KAMION

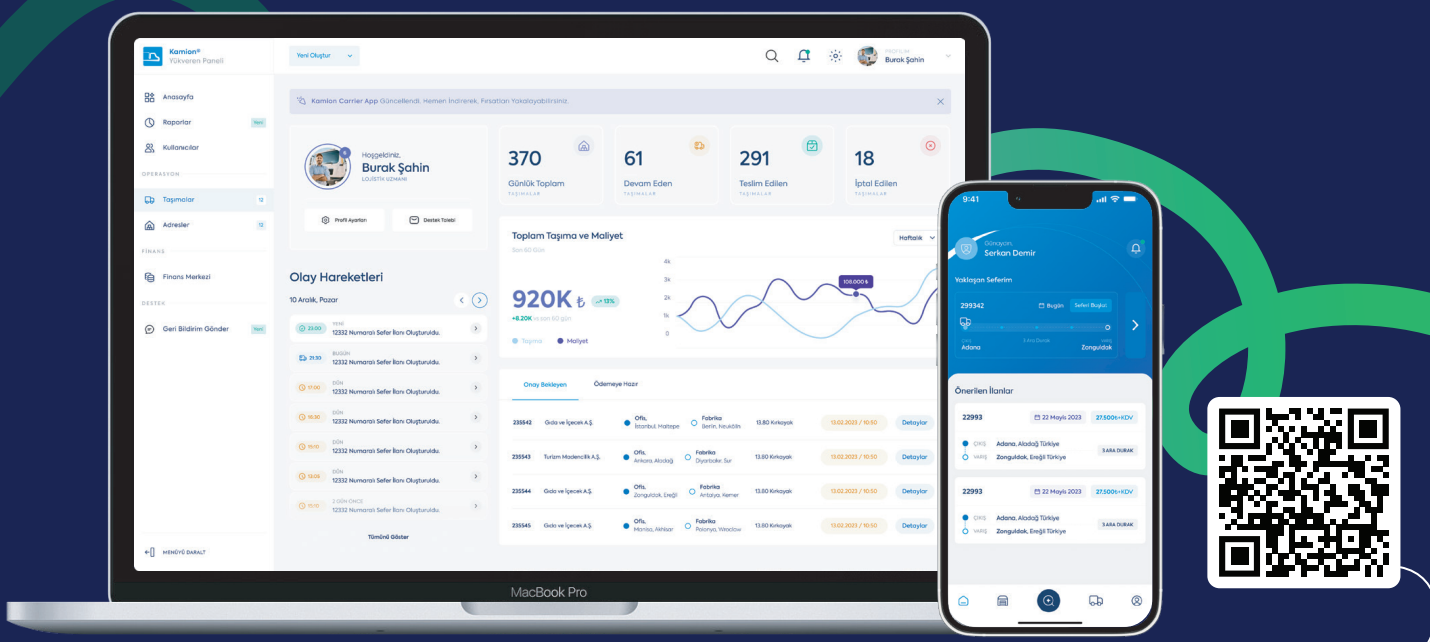
Sürdürülebilir, Dijital Lojistik Deneyimi

Geleceğin teknolojisine Kamion ile yatırım yapın!

Şirketinize FTL karayolu taşımacılığında verimli, sürdürülebilir ve dijital altyapıya sahip lojistik hizmetleri sunarken, taşıyıcılara ise geliştirdiğimiz mobil uygulama ile kişiselleştirilmiş yükleri hızlı ödeme garantili ve komisyonsuz sunuyoruz.

Getirdiğimiz yeşil lojistik ve çevre dostu yaklaşımlar sayesinde, daha az karbon emisyonu ile yük taşımacılığını destekliyor, çevresel sürdürülebilirliğe katkıda bulunarak gelecek nesillere daha temiz bir çevre bırakılmasına yardımcı oluyoruz.

Tüm **lojistik iş akışlarınızı** tek bir platformdan yönetin.



www.kamion.co

Kontratlı taşımacılık talepleriniz için Yükveren Paneli'ne şimdi kayıt olun



Demiryolu Geleceğimizdir

ONUR KÜÇÜKAKDERE
Demiryolu Taşımacılığı Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

TEHLİKELİ MADDELERİN TAŞINMASINDA SÜRDÜRÜLEBİLİR ÇÖZÜM: DEMİRYOLU

Tehlikeli maddelerin taşınması, dikkatli ve doğru yönetilmediğinde ciddi çevresel ve insani felaketlere yol açabilecek karmaşık bir süreçtir. Bu maddeler, kimyasallardan yanıcı sıvılara, hatta patlayıcı maddelere kadar geniş bir yelpazeyi kapsar. Bu nedenle, tehlikeli madde taşımacılığında güvenlik, çevresel etkiler ve maliyet gibi unsurlar her zaman ön planda olmalıdır. Bu alanda demiryolu taşımacılığı, sunduğu avantajlarla önemli bir alternatif olarak öne çıkmaktadır. Demiryolu, özellikle güvenliği, çevre dostu olması ve maliyet etkinliği konularında büyük faydalar sağlar.

Demiryolu taşımacılığı, tehlikeli maddelerin daha kontrollü bir şekilde taşınmasını mümkün kılar. Trenler sabit rotalar üzerinde ilerlediğinden, kazaların meydana gelme olasılığı diğer ulaşım türlerine göre daha düşüktür. Dünyadaki örneklerde, tehlikeli maddelerin taşınmasına özel olarak ayrılmış demiryolu hatlarının, şehir merkezlerinin dışından geçiyor olması güvenliği artırmaktadır.

Tehlikeli maddelerin demiryolu ile taşınması ayrıca çevreye olan olumsuz etkileri azaltır. Demiryolu taşımacılığı, daha az yakıt tüketir ve karbon emisyonlarını minimize eder. Aynı zamanda, trafikteki yoğunluğu ve karayollarındaki aşınmayı azaltarak çevresel sürdürülebilirliği destekler. İyi planlanmış bir demiryolu ağı, limanlar ve büyük sanayi bölgeleri ile doğrudan bağlantı kurarak taşıma sürecini hızlandırır ve maliyet avantajı sağlar. Özellikle uzun mesafelerde tehlikeli maddelerin güvenli bir şekilde taşınması, bu taşıma yöntemini daha da cazip hale getirir.

Türkiye, stratejik konumu sayesinde lojistik açısından önemli bir geçiş noktasıdır. Ancak, tehlikeli maddelerin taşınmasında hala karayolu taşımacılığı öncelikli olarak kullanılmaktadır. Son yıllarda demiryolu yük taşımacılığı gelişme eğiliminde olsa da tehlikeli madde taşımacılığında demiryolu kullanımının yaygınlaşması biraz daha zaman alabilir. Özellikle kimya ve enerji sektörlerinde demiryolu kullanımı artış göstermekte olup, altyapı ve regülasyonlar açısından iyileştirilmesi gereken bazı alanlar bulunmaktadır.

Türkiye'deki demiryolu altyapısı, büyük şehirler ve sanayi noktalarında gelişimine devam ediyor olmasına rağmen, ülkenin bazı bölgelerinde hala yeterli seviyede değildir. Tehlikeli maddelerin güvenli bir şekilde taşınabilmesi ve gerektiğinde depolanıp farklı taşıma modlarına aktarılabilmesi için demiryolu ağının ve aktarma merkezlerinin genişletilmesi, modernize edilmesi şarttır. Ayrıca, limanlarla demiryolu hatlarının entegre edilmesi, taşımacılığın hızlanmasını ve maliyetlerin düşmesini sağlayarak ülkenin lojistik altyapısını güçlendirecektir.

Yasal düzenlemeler açısından bakıldığında, Türkiye'de tehlikeli maddelerin demiryolu ile taşınmasına ilişkin düzenlemeler, uluslararası standartlarla uyumlu hale getirilmiştir. Avrupa Birliği'nin ADR (Tehlikeli Maddelerin Karayolu ile Uluslararası Taşınmasına İlişkin Avrupa Anlaşması) ve demiryolu taşımacılığına yönelik RID (Tehlikeli Maddelerin Demiryolu ile Uluslararası Taşınması Yönetmeliği) standartları ülkemizde de uygulanmaktadır. Ancak bu düzenlemelerin uygulama aşamasında denetimlerin sıkı tutulması ve ilgili personelin eğitim sürekliliğinin sağlanması büyük önem taşır.

Tehlikeli madde taşımacılığı gerçekleştiren personelin, acil durum prosedürlerine hakim olması ve uluslararası standartlara uygun çalışması zorunludur. Ayrıca, yerel yönetimlerin ve halkın da bu konuda bilinçlendirilmesi, olası risklerin önüne geçmek için kritik bir rol oynamaktadır.

Tehlikeli maddelerin demiryolu ile taşınması, güvenlik, çevre dostu olma ve maliyet etkinliği açısından önemli avantajlar sunmaktadır. Türkiye'de demiryolu taşımacılığı her geçen gün daha fazla önem kazanmakta ve tehlikeli madde taşımacılığında demiryolunun teşvik edilmesinin büyük fayda sağlayacağı görülmektedir. Ancak altyapı, yasal düzenlemeler ve farkındalık konularında yapılacak iyileştirmeler, bu sürecin daha güvenli ve etkin bir şekilde gerçekleşmesine katkı sağlayacaktır. Demiryolu, tehlikeli maddelerin hem ülke içinde hem de uluslararası alanda daha güvenli ve sürdürülebilir bir şekilde taşınması için önemli bir çözüm olarak öne çıkmaktadır.

Renault Trucks Teknolojisi ile Geldi



Renault Trucks sunduğu yeni teknolojiler ile yakıt verimliliğini optimize eder, güvenliği artırır ve sürüş konforunu iyileştirir. Daha kârlı bir deneyim için Renault Trucks teknolojisini tercih edin.

renault-trucks.com.tr

RENAULT TRUCKS

TURGUT ERKESKİN

Amerika bölgesi lojistikte daha önemli rol oynayacak



FIATA Dünya Kongresi 23-27 Eylül 2024 tarihileri arasında Panama'da gerçekleştirildi. Asociación Panameña de Agencias de Carga (APAC)'ın ev sahipliğinde düzenlenen etkinlikte küresel ticaretin karşı karşıya olduğu temel zorluklar ve fırsatlar ele alındı. Kongrenin açılış konuşmasını yapan FIATA Başkanı Turgut Erkeskin, lojistik sektörünün bugün karşı karşıya olduğu zorluklarla başa çıkmada iş birliğinin önemini vurgulayarak, dijitalleşmenin, sürdürülebilirliğin ve inovasyonun belirleyici unsurlar olduğunu söyledi.

2024 FIATA Dünya Kongresi 85 bölgeden küresel lojistik ve forwarder dünyasından yaklaşık 900 katılımcıyı buluşturdu. Kongrenin açılış töreninde FIATA Başkanı Turgut Erkeskin, Panama Kanal İşleri Bakanı José Ramon Icaza Clement, Ticaret ve Sanayi Bakan Yardımcısı Carlos Hoyos Boyd, WCO Genel Sekreteri Ian Saunders birer konuşma yaptı.

FIATA Başkanı Turgut Erkeskin, açılış konuşmasına lojistik sektörünün bugün karşı karşıya olduğu zorluklarla başa çıkmada iş birliğinin önemini vurgulayarak başladı. Hız, maliyet tasarrufu ve büyük hacimleri idare etme yeteneğinin hayati önem taşıdığını belirten Erkeskin, Panama Kanalı'nın bu ilkelerin çok iyi bir örneği olduğunu ifade ederken, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu bağlamda, Amerika bölgesi, dünyanın en büyük ekonomilerini birbirine bağlayan ve küresel tedarik zincirine katkıda bulunan stratejik bir lojistik merkezi olarak giderek daha önemli bir rol oynayacak." Kongrenin ana temasının Great Connection – Büyük Bağlantı olduğuna dikkat çeken Erkeskin, "Büyük Bağlantı sloganı, küresel lojistikteki rolümüzün altını çiziyor. Forwarderlar, dünya ticaretinin hizmetinde maliyet ve çevre bilincine sahip bir sistem geliştirmek için olmazsa olmaz olan etkili bir ağa ihtiyaç duyuyor. Çalışmadan ve planlamadan hiçbir şey olmaz, bu yüzden altyapıyı, Panama Kanalı'nın kritik ulaşım koridorlarından biri olması, otomasyonu mümkün kılmak için dijitalleşmeyi ve gelecek nesillere refah sağlamak için sürdürülebilirliği önceleyen net bir gündem maddesine ihtiyacımız var" ifadelerini kullandı.

FIATA'nın tarihsel olarak sürecin ön saflarında yer aldığını, ancak üyeleri bugün daha da aktif bir şekilde katılıma teşvik etmek gerektiğini belirten Erkeskin, "Üyelerin iş birliği ve inovasyonu, sektörümüz için daha verimli, sürdürülebilir ve dayanıklı bir küresel ağ elde etmek amacıyla lojistik sektörünü şekillendirebilir, yani Büyük Bağlantı" dedi.

"İş birliği, sürdürülebilirlik ve inovasyon" temelinde dünya çapında daha fazla birbirine bağlı bir lojistik ağı oluşturmanın uluslararası ticaretin ihtiyaç duyduğu hizmetleri sağlamak için hayati öneme sahip olduğunun altını çizen Erkeskin, "Değer zincirindeki tüm paydaşlar arasında iyi işleyen bir bağlantı olmadan uluslararası ticaret olmaz, biz bunun vazgeçilmez bir parçasıyız." diye konuştu.

FIATA PAZAR RAPORU

FIATA Kongresinde gerçekleştirilen basın toplantısında da açıklamalarda bulunan FIATA Başkanı Turgut Erkeskin, FIATA Pazar Raporunu tanıtarak, raporun içeriği hakkında bilgi verdi. Erkeskin, "FIATA'nın Pazar Raporu, yük ileticilerinin küresel ticarette oynadığı hayati rolü vurgularken, aynı zamanda yüksek ticaret maliyetleri, rota bağlantı sorunları ve iş gücü eksikliği gibi devam eden engelleri de ele alıyor. Lojistik sektöründe kapsayıcılığı ve sürdürülebilir büyümeyi teşvik etmek için hedefli yatırımlara ve politikalara olan ihtiyacı güçlendiriyor" dedi. Küresel ticaret ve gelişen lojistik sektörü ile ilgili bilgiler içeren rapor, yük ileticilerinin karşılaştığı zorluklar ve fırsatlar hakkında kapsamlı bir genel bakış sunuyor ve kongrenin Panama'da olması nedeniyle özellikle Latin Amerika bölgesine odaklanıyor.

DÜNYA GENÇ LOJİSTİK PROFESYONELİ ÖDÜLÜ LAURA CRISTIN EGERER'İN OLDU

Bundesverband Spedition und Logistik (DSLV) tarafından aday gösterilen Avrupa Bölge Şampiyonu Laura Cristin Egerer, bu yılın Young Logistics Professionals Award (YLP)'yi kazandı. Egerer ödülü "Güvenilmez Bir Ortamda Güvenilir Lojistik Çözümleri" başlıklı tezi ile elde etti. FIATA Başkanı Turgut Erkeskin, "FIATA ve TT Kulübü, yirmi yılı aşkın süredir her yıl bir yarışma düzenleyerek sektörün yükselen genç yıldızlarına değerli eğitim fırsatları sağlıyor. Yarışma, FIATA ve TT Kulübü'nün yük taşımacılığı ve lojistik sektöründe yetenekli insan kaynakları geliştirme ve genç yetenekleri takdir etme ihtiyacını kabul ettiğini gösteriyor. Bu ödül, genç profesyoneller için benzersiz bir deneyimdir ve yarışma boyunca sektörde daha fazla deneyim ve bağlantı kazanmalarına olanak tanır. Laura'yı ve tüm finalistleri katkılarından ve sektörümüzün parlak geleceğini gösterdikleri için tebrik ediyoruz" diye konuştu.

TIRSAN

EN HAFİF, EN GÜÇLÜ, EN VERİMLİ: TIRSAN BUZ FRİGO SOĞUK ZİNCİRİN ZİRVESİ

Logitrans Fuarındayız!
20-22 Kasım
İstanbul
Hol 1, Stand 405

Soğuk zincirin zirvesine çıkan Tırsan Buz Frigo, en hafif, en güçlü ve en verimli yapısıyla fark yaratıyor.

7.490 kg ağırlığı ile pazardaki en hafif frigo olan Tırsan Buz Frigo, K-Değeri 0,31 W/m²K ile yılda 1000 litre yakıt tasarrufu sağlarken, üstün izolasyon performansı sağlıyor.

Tırsan Buz Frigo, sağlam deveboynu şasi ve tek parça king pin yapısı ile mükemmel sürüş dengesi sunarken, 7,2 ton forklift dayanımlı güçlü tabanıyla da her yüke meydan okuyor. Çift boru kilit sistemi ve galvanizli paslanmaz çelik darbe emici rampalar sayesinde yükleme ve boşaltma süreçlerini hızlandırarak, operasyonel verimliliği arttırıyor.

TIRSAN Buz Frigo ile soğuk zincirin zirvesine ulaşmak için bizimle şimdi iletişime geçin!

EN HAFİF | EN GÜÇLÜ | EN VERİMLİ



ÜSTÜN PANEL TEKNOLOJİSİ | ATP FRC | HACCP GIDA HİJYEN SERTİFİKA | ARA BÖLME ÇİFT İKLİMLENDİRME | ÇİFT KAT 66 PALET | KTL TEKNOLOJİSİ 10 YIL

ALO TIR 444 5 847 | 4 4 4 5 TIR | 7/24 YOL YARDIM

logitrans TÜRKİYE



Talay Logistics ve Hellmann arasında STRATEJİK İŞ BİRLİĞİ

Talay Logistics, Avrupa-Türkiye taşımaları için dünyaca ünlü lojistik şirketi Hellmann Worldwide Logistics ile stratejik bir iş birliği anlaşması imzaladı.


Onur Talay


Chen Si Hellmann

Talay Logistics ve Hellmann Worldwide Logistics sürdürülebilirlik taşımacılık alanında önemli bir iş birliğine imza attı. Bu iş birliği kapsamında Avrupa'nın kritik noktalarında depo yatırımları yapılacak ve blok tren bağlantıları oluşturulacak. Türkiye ile Avrupa arasındaki taşımaların organize edileceği iş birliği kapsamında ilk olarak, Osnabrück ve Augsburg'da iki konteyner deposu kuruldu.

Talay Logistics CEO'su Onur Talay, yapılan iş birliğinin Türkiye lojistik sektörü için öncü bir atılım olacağını, Türkiye-Avrupa arasındaki taşımalarda verimliliği daha da artıracaklarını belirtti. Avrupa içerisinde açılacak yeni depolar ve yeni blok tren bağlantıları ile hizmet çeşitliliği sağlayacaklarını dile getiren Talay, bu noktada Hellmann WWL'nin 150 yıllık deneyiminden en iyi şekilde yararlanacaklarını ifade etti. Almanya'daki iki konteyner deposunun kritik merkezler olarak hizmet vereceğini vurgulayan Talay, böylece Avrupa genelinde daha hızlı ve güvenli taşımacılık yapabileceklerini söyledi.

Onur Talay, Ro-Ro ile yılda yaklaşık 70.000 taşıma operasyonu gerçekleştirdiklerine dikkati çekerek, "Türkiye'den Ro-Ro ile önce Trieste'ye ulaşıyoruz. Daha sonra Avusturya'daki Wels ve Almanya'daki Duisburg, Köln ve Münih gibi önemli ticaret ve üretim merkezlerine giden blok trenlere aktarma yapıyoruz. Böylece yılda ortalama 2.000 ton CO_2 emisyonu tasarrufu sağlayarak çevresel sürdürülebilirliğe de önemli ölçüde katkıda bulunuyoruz" diye konuştu.

'AVRUPA-TÜRKİYE ARASINDAKİ TAŞIMA HACMİMİZİ ARTIRACAĞIZ'

Hâlihazırda Avrupa'da farklı ülkelerde güçlü bir yapılanmaları olduğunu vurgulayan Talay, bu ülkelerde iştirak şirketleri kapsamında araç ve ekipmanlara sahip olduklarına dikkati çekti. Talay, şunları da kaydetti: "Hellmann WWL'nin gücünü, Avrupa'daki mevcudiyetimiz kapsamında da en iyi şekilde değerlendireceğiz. Avrupa-Türkiye arasındaki taşıma hacmimizi artıracağız. Karşılıklı fayda ile Türkiye'nin Avrupa ile ticaretine katkıda bulunacağız. Bulgaristan, İtalya, Almanya, Polonya, Fransa, Litvanya ve Romanya'da bulunan şirketlerimizin gücünü daha da artıracağız."

150 YILI AŞKIN TECRÜBE, 12 BİN ÇALIŞAN

Hellmann Worldwide Logistics'in Uluslararası Demiryolu Hizmetleri Başkanı Chen Si Hellmann ise, bu iş birliğinin hız ve verimliliğin yanı sıra, müşterilerin sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmalarına da yardımcı olacağını açıkladı. Hellmann, Talay Logistics'in intermodal gücü sayesinde güvenilir taşımacılık çözümleri sunarak, CO_2 emisyonlarını azaltan ve sürücülerin yaşam kalitesini artıran bir alternatif sağladıklarını belirtti.

Hellmann, dünya çapında 57 ülkede 12.200'den fazla çalışanıyla, lojistik sektöründe önemli bir oyuncu olmayı sürdürüyor. Geçen yıl 20 milyon taşıma gerçekleştiren şirket, 3,5 milyar euro ciroya ulaştı ve bu ortaklıkla sektördeki konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

krone.com.tr











DOLU DOLU KRONE TECRÜBESİ

Çok işlevli ve taşıma kapasitesi yüksek Profi Liner, Tire / İzmir fabrikamızda sizleri bekliyor.

Telefon: +90 216 304 36 36
www.krone.com.tr
info@krone.com.tr

KRONE

globalde ilk 5'i hedefliyor

Dijital lojistik platformu Kamion, globalde hedef büyüttü. Uluslararası taşımaların ciro içindeki payını yüzde 30'a çıkaran şirket, globalde ilk 5 nakliye platformundan biri olmayı hedefliyor. 40 milyar dolarlık karayolu taşımacılığı pazarında her 100 araçtan 35'inin boş yolculuk yaptığına dikkat çeken Kamion Kurucusu Berkay Adlım "Bu boş taşımaları %1 azaltmak bile ülkemize yılda 400 milyon dolar katkı sağlar" dedi.



Berkay Adlım

Kamyonların uzun yolda boş seyahatlerini önlemek amacıyla, yükveren şirketlerle kamyonları dijital platformda buluşturan Kamion, karayolu taşımacılığında daha verimli ve sürdürülebilir bir yapı sunuyor. Kamion Kurucusu Berkay Adlım, düzenlenen basın toplantısında, lojistik sektörünün bugünkü durumu hakkında bilgi vererek sürdürülebilir yeşil lojistik yaklaşımı, uygulama ile sağladıkları faydalar ve bu sene hayata geçirdikleri uluslararası taşımacılık faaliyetleri hakkında son gelişmeleri paylaştı.

'TAŞIMALARIN %90'I KARAYOLUYLA GERÇEKLEŞİYOR'

Türkiye'de lojistik sektörünün 100 milyar dolar üzerinde bir büyüklünün olduğunu belirten Berkay Adlım, "Türkiye'deki taşımaların %90'ı karayoluyla gerçekleşiyor. Bu oran, Avrupa'daki en yüksek oranlardan biri. Kara taşımacılığı 40 milyar dolar gibi bir hacim kaplıyor. Türkiye'de SRC belgesine sahip 1.2 milyon kamyoncu, yollarda 960 bin civarında kamyon bulunuyor. Günde ortalama 480 bin adet tam kapasite taşıma gerçekleşiyor. Bu rakamlar ve ülkemizin coğrafi konumu dikkate alındığında lojistik sektörü oldukça olumlu bir tablo sergiliyor. Türkiye güçlü altyapısı ve yatırımcılardan aldığı destekle, bu sektörde gelişmeye açık bir perspektif sunuyor" dedi

Sürdürülebilir yeşil lojistik konusunun önemine vurgu yapan Adlım, sözlerine şöyle devam etti. : "Yollarda seyreden her 100 kamyondan 35'inin boş olduğunu görüyoruz. Bu da Türkiye ekonomisine yılda 14 milyar USD'ye mal oluyor. Bu boş taşımaları %1 azaltmak bile ülkemize yılda 400 milyon USD'lik bir katkı sağlar ki, Kamion olarak buraya hizmet etmeyi önemsiyoruz. Ayrıca bu boş kamyonların karbon salınımını dengelemek için her yıl 215 milyon ağaç dikmek gerekiyor. Tüm bunları göz önüne alırsak, sunduğumuz verimlilik çözümleri çevresel etkiler açısından büyük önem taşıyor. Ürettiğimiz teknolojiler sayesinde boş yolculukların önüne geçerek hem ticari yük taşımacılığı yapan tedarikçilere hem yükveren şirketlere hem de ülke ekonomisine katkıda bulunuyoruz."

9 AYDA 16 ÜLKEYE ULAŞTI

Sene başı itibarıyla uluslararası taşımacılığa başladıklarını ve bugün 16 ülkeye karayolu taşımacılık hizmeti verdiklerini belirten Berkay Adlım bu konuda hızlı bir büyüme kaydettiklerinin altını çizdi. Mevcut müşterilerinin %20 'sinin uluslararası yüklerini taşıdıklarını, uluslararası taşımacılıkla beraber toplam müşteri sayılarının %28 arttığını söyleyen Adlım; Irak, Almanya, İsviçre, Çekya, Fransa, İngiltere, Kosova, Romanya, İtalya, Polonya, İskoçya, Kıbrıs, Arabistan, Hollanda, Norveç, Estonya'ya taşımacılık hizmeti verdiklerini, bu ülkelerdeki varlıklarını büyütmenin 2025 yılında öncelikli planlarında yer aldığını söyledi.

Platforma kayıtlı 20 binin üzerinde kamyon bulunduğunu ve bu rakamın bir önceki yıla göre %70 artış gösterdiğini belirten Adlım; platformda 200'den fazla yükveren firma bulunduğunu ve bu iş birliklerini arttırarak yeşil lojistiği desteklemeğe devam edeceklerini sözlerine ekledi.

'2025'TE BÜYÜMEMİZİ HIZLANDIRACAĞIZ'

Gelecek dönem hedeflerini de paylaşan Adlım sözlerine şöyle devam etti: "Orta vadede Türkiye'nin en güçlü lojistik platformlarından biri olmayı, uzun vadede ise globalde ciro bazında ilk 5 nakliye platformundan biri olmayı hedefliyoruz. Bu büyük hedefe ulaşmak için, aldığımız yatırımları büyük bir disiplin ve stratejik yaklaşımla şirketimizin büyümesine kanalize etmeye devam ediyoruz. 2025 itibarıyla uluslararası pazarda büyümemizi daha da hızlandıracak, lojistiği besleyecek dikey alanlarda yapabileceklerimize odaklanacağız. Yalnızca Türkiye'de değil, dünya genelinde taşımacılık sektörünü dönüştürme hedefiyle teknolojimizi ve hizmetlerimizi küresel pazarlara taşımak, verimliliği en üst düzeye çıkaran çözümler sunmak ve sektörün dijital dönüşümüne katkıda bulunmak için çalışmalarımızı sürdüreceğiz."

Yük taşıyan kamyonlarla yük veren şirketleri bir platformda buluşturan uygulama; doğru zamanda doğru kamyonu doğru yükle bir araya getirerek taşımacılık sürecini maksimum verimlilikle gerçekleştirmeyi hedefliyor. Yazılım tabanlı çözümler ve operasyonel gücüyle tüm süreçleri hızlandırıyor, maliyetleri optimize ediyor ve özellikle yükverenlere sürdürülebilir bir çalışma modeli ve rekabet avantajı katıyor.



Allison Transmission®



Daha fazla, daha çevreci teslimat.

Sıfır emisyonlu taşımacılığa yönelik talebin arttığı günümüzde dağıtım filoları; üretkenlik, güvenirlilik ve sürücü konforundan ödün vermeden daha çevre dostu, daha sessiz kamyonları tercih ediyor. Bu doğrultuda Allison, 8,5 ton'dan 13 ton'a kadar Maksimum Brüt Aks Ağırlığı Kapasitesine (GAWR) sahip araçlar için eksiksiz bir elektrikli tahrik sistemi olan eGen Power™ ürün gamını sunuyor. Çeşitli güç kaynaklarıyla çalışabilen tam entegre elektrikli akslarımız, maksimum performans, ivmelenme, verimlilik ve alan kazanımı sağlamak üzere tasarlandı. Elektrikli aksların bölgesel ve uzun yol kullanımına uygun dağıtım kamyonlarında sunduğu avantajlar hakkında daha fazla bilgi almak için Allison ile iletişime geçebilirsiniz.



eGen Power® 85S / 100S / 130S

allisontransmission.com

© 2024 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.

LİKİTDER

LİKİT VE DÖKME ÜRÜN TAŞIMACILAR DERNEĞİ

standartları yükseltmek için ÇALIŞIYOR

Likit ve dökme ürün taşımacılarını tek çatı altında buluşturmak üzere bir yıl önce kurulan LİKİTDER, sektörde standartların artırılması ve kalitenin yükseltilmesi için çalışmalarını sürdürüyor.



Ayhan Özekin

Lojistik sektöründe faaliyet göstermekte olan ve ticari hizmet niteliğinde dökme, likit ürünleri, kara yolu tankeri ve/veya tank konteyner ile taşıma hizmeti üreten şirketleri aynı çatı altında buluşturan LİKİTDER (Likit ve Dökme Ürün Taşımacılar Derneği), kuruluşunun birinci yılına yaklaşırken, sektörde etkinliğini artırmaya devam ediyor. 27 Ekim 2023 tarihinde kurulan dernek, sektörün sürdürülebilir gelişimini destekleyen politikaların oluşturulması ve uygulanması yönünde çalışmalar yürütüyor. Likit ve dökme yük taşımacılığında en önemli aktörlerden olan sıvı yük terminalleriyle yeni bir proje başlatmaya hazırlanan LİKİTDER, yeşil lojistik alanında üyelerinin gelişimine yönelik eğitim desteği sunuyor.

'YEŞİL LOJİSTİK EĞİTİMİ BAŞLATTIK'

LİKİTDER Genel Müdürü Ayhan Özekin, geçen dönemde dernek ile üyeler arasındaki bağları güçlendirmek amacıyla üye ziyaretleri gerçekleştirdiklerini söyledi. Ayrıca diğer sektör dernekleri, üniversiteler ve kamu kuruluşlarıyla yaptıkları görüşmelerde LİKİTDER'in misyonunu ve hedeflerini aktararak, ortak projeler geliştirme yönünde görüş alışverişinde bulunduklarını ifade eden Özekin, "Gerçekten çok değerli ve istekli bir Yönetim Kurulu ile çalışıyoruz ve önümüzde çok sayıda proje önerisi var. Öncelikle, sektörümüzün önemli paydaşlarından biri olan depolama tesisleri, diğer adıyla terminaller ile yarım günlük bir istişare toplantısı gerçekleştirdik. Bu toplantı sonrasında ilerleyen zamanlarda açıklanacak bir projeye başladık. Bunun yanı sıra, üyelerimizin Yeşil Lojistik alanında sistemsel revizyonları tamamlayabilmeleri için eğitim çalışmalarına hız verdik" dedi.

'HER TÜRLÜ GÖREVE HAZIRIZ'

Lojistiğin Türkiye'de her açıdan büyük potansiyele sahip ve hızla gelişmekte olan bir sektör olduğunu ifade eden Özekin, "Bu bağlamda, likit ve dökme madde taşımacılığı, başka bir deyişle kimyasal ve tehlikeli madde lojistiği, özel bir önem arz etmektedir. Bu alanda kamu kurumları, sivil toplum kuruluşları ve sektörel oluşumlar bir araya gelmeli ve özellikle intermodal taşımacılığın gelişimi, karayolu, liman ve demiryolu entegrasyonunun sağlanması için uluslararası standartlara uyum amacıyla iş birliği içinde bir çalışma programı uygulamalıdır. Biz LİKİTDER olarak alanımıza hakim profesyonellerin yer aldığı bir sektörel kuruluşuz ve bu manada her türlü göreve hazırız" ifadelerini kullandı.

'ULUSLARARASI STANDARTLARDA İYİLEŞTİRME SAĞLAMALIYIZ'

Ayhan Özekin, Türkiye'nin ihracatında kimya sektörünün ikinci sırada yer aldığını hatırlatarak, bu önemli ihracat kaleminin büyük çoğunluğunun LİKİTDER üyesi lojistik şirketleri tarafından taşındığını söyledi. Bu pazarın hem nakliyeci hem de forwarder firmaların katılımıyla günden güne büyüdüğünü çok net bir şekilde gördüğünü vurgulayan Özekin, şunları aktardı: "Bu büyümenin devamı, açıkçası ülkemizin hem iç hem de dış ticaret hacmindeki gelişmelere bağlı; fakat normal koşullar altında bu büyüme ivmesinin devam etmesi beklenir. Önemli olan, bu büyüme sırasında mevzuat ve uluslararası standartlar açısından beklenen iyileştirmelerin sağlanmasıdır. Lojistik sektöründe yaşanan sürücü bulma zorlukları ve mevcut sürücülerin vize alma sorunları, bizim üyelerimizi de doğrudan etkiliyor. Ayrıca, çok özel ve hassasiyet gerektiren bir taşıma modu olan likit ve dökme nakliyecilik alanında, standartlar ve mevzuat konusunda bazı iyileştirmeler yapılması gerektiğini düşünüyoruz."

BATU LOGISTICS
Logistics redefined

LİKİT TAŞIMALARINI İKİ YILDA ÜÇE KATLADI


Efe Göktuna

Kara, deniz ve demir yolu bağlantılı toplam likit taşımalarını son 2 yılda yüzde 300 artırdıklarını belirten Batu Logistics Genel Müdürü Efe Göktuna, "Özellikle kimyevi likit yük taşımalarımıza artan bir talep var. Avrupa'daki güçlü altyapımızı kullanarak ithalatçı ve ihracatçı müşterilerimize güvenli, hızlı ve maliyet etkin çözümler sunuyoruz" dedi.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Denizcilik İstatistiklerine göre, limanlarda elleçlenen yüklerde aslan payını "likit yük" aldı. Kargo tiplerine bakıldığında en fazla elleçleme ağustos ayında 12 milyon 896 bin 258 ton ile, ocak-ağustos döneminde 109 milyon 284 bin 880 ton ile sıvı dökme yüklerde gerçekleşti. Uluslararası kimyevi ürün taşımacılığında Türkiye'nin öncü markaları arasında yer alan Batu Logistics'in Genel Müdürü Efe Göktuna, Avrupa'daki güçlü altyapıları sayesinde, ithalatçı ve ihracatçı müşterilerine güvenli ve hızlı çözümler sunduklarını belirtti.

YILLIK TAŞIMA SAYISI 3 BİN 600'E ULAŞTI

Likit taşımacılıkta istikrarlı şekilde büyümeye devam ettiklerinin altını çizen Göktuna, "Özellikle kimyevi likit taşımalarında artan bir taleple karşılaşıyoruz. Bu yükler için başta kara yolu olmak üzere süreklilik arz eden, uygun maliyetli hizmetler sunuyoruz. Dünyanın en büyük üreticileriyle çalışıyor, kapsamlı lojistik operasyonları, güvenli şekilde ve zamanında gerçekleştiriyoruz. Likit taşımalarımız eylül itibarıyla son iki yılda yüzde 300 arttı. Yıllık likit taşıma sayımız 3.600'e ulaştı" diye konuştu.

GENİŞ EKİPMAN SEÇENEĞİ VE ESNEK ÇÖZÜMLER

Göktuna, Türkiye ve Avrupa'da güçlü bir tedarikçi ağı oluşturduklarına dikkati çekerek, "ADR'li araçlar, ISO tank ve flexi tank başta olmak üzere yüke ve güzergâha en uygun ekipman seçeneğimizle müşterilerimizin ihtiyacına göre esnek çözümler geliştiriyoruz. Kara yolu ile parsiyel ve komple taşımalarımızın yanı sıra demir yolu ve deniz yolu taşımacılık hizmeti de veriyoruz" dedi.

Başta sürücüleri olmak üzere ADR eğitimi almış, ulusal ve uluslararası mevzuata hâkim tecrübeli bir ekiple çalıştıklarını vurgulayan Göktuna, "Kimyevi taşımalarda güvenlik, belirleyici unsurların başında geliyor. Kullandığımız bütün araç ve ekipmanlarda, uluslararası güvenlik standartlarını en üst seviyede uyguluyoruz. Araç-ekipman temizliğine büyük önem veriyoruz. Önceki taşımadan kalıntıların sonraki yüke bulaşması riskinin önüne geçiyoruz" bilgilerini paylaştı.

Göktuna, yaygın acente bağlantıları sayesinde tüm Avrupa'da kendi evlerindeymiş gibi hareket edebildiklerini söyledi. Bu altyapı sayesinde sorunları daha ortaya çıkmadan önlediklerini dile getiren Göktuna, "Almanya, İngiltere, Doğu Avrupa ve Benelüks ülkeleri başta olmak üzere Avrupa ile Türkiye arasında, çözüm odaklı taşımalar gerçekleştiriyoruz. Teknolojik altyapımız sayesinde, araçlarımızın konumunu müşterilerimizle anlık paylaşıyoruz" şeklinde konuştu.



Tehlikeli kimyasalların lojistiğinde markalaşan Alışan Lojistik, 600'den fazla araçtan oluşan filo gücü, 490 bini aşan paletleme kapasitesine sahip depoları, 1.000'den fazla konteyner depolama kapasitesine sahip ISO tank tesisi, yereldeki tecrübesi ve globaldeki gücüyle müşterilerine hizmet sunuyor. PSA ortaklığıyla yereldeki güçlerini uluslararası arenaya taşıyarak hızlı bir büyüme yakaladıklarını belirten Alışan Lojistik CEO'su, Damla Alışan, "PSA BDP ile beraber 'To New Horizons-Yeni Ufuklara' mottomuz çerçevesinde son 3 yıldır yakaladığımız %100'ün üzerinde büyüme trendini devam ettirmek en büyük hedefimiz" dedi.


Damla Alışan

Tam donanımlı gücüyle kimya sektörünün hizmetinde!

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığı hizmetlerinde nasıl bir kapasiteye sahipsiniz?

1985 yılından bu yana hizmet sunan bir marka olarak, sektörde en iddialı olduğumuz ve uluslararası arenada da denetlenerek uzmanlığımızla örnek gösterildiğimiz bu hizmet alanında, ADR/ISOPA lisanslı sürücülerimiz ve kapasitesi 15 bin litre ila 35 bin litre arasında değişen 600'den fazla özmal ISO tank, tanker ve silobas filomuz ile ayda 5 binden fazla sefer yapmaktayız. Bu kapsamda çok sayıda ve çeşitlilikte kimyasalları, CNG – LNG gibi sıkıştırılmış gazları, petrol ürünlerini, toz dökme ve gıda maddelerini yurt içi ve yurt dışına kara, deniz ve tren yoluyla en güvenilir ve en çevre dostu şekilde taşıyoruz.

Dünyanın hemen her bölgesine yayılmış olan "ISO Container Ağı", çok amaçlı konteynır taşıyıcı şasi ve uygun çekicilerden oluşan filomuz ile likit kimyevi madde taşımacılığı alanında hizmet sunmakta ve dünya çapında çözüm yaratmaktayız.

Depolama tarafında ise, özellikle tehlikeli ve kimyasal maddelerin depolanması için Gebze Muallimköy'de özel olarak dizayn edilen ve 1.000'den fazla ISO tank konteyner depolama kapasitesine sahip 12 bin metrekarelik bir alana kurulu tesisimizle hizmet sunuyoruz. Ayrıca, İstanbul, Kocaeli, Konya, Gaziantep ve İskenderun'da toplamda 490 binden fazla paletleme kapasitesine sahip depolama alanlarımız mevcut.

PSA ORTAKLIĞI BÜYÜMEDE SİNERJİ YARATTI

Tehlikeli madde taşımacılığı alanında hangi yükleri, hangi destinasyonlara ulaştırıyorsunuz? PSA ortaklığı sonrasında özellikle uluslararası alanda nasıl bir açılım sağladınız?

Alışan Lojistik olarak, tehlikeli madde taşımacılığında oldukça geniş bir yelpazeye hitap ediyoruz. Kimya sektörünün kritik ham maddeleri, endüstriyel gazlar, yanıcı sıvılar, kimyasallar ve benzeri birçok tehlikeli yükü, uluslararası standartlara uygun olarak güvenle taşıyoruz. Bu yükleri Türkiye içinde olduğu gibi, birçok ülkelere de düzenli olarak ulaştırıyoruz. Özellikle sanayi bölgelerine ve limanlara yapılan entegre taşımacılık çözümlerimizle müşterilerimizin üretim süreçlerine kesintisiz lojistik destek sunuyoruz.

PSA ortaklığı sonrasında ise, uluslararası arenada ciddi bir büyüme ivmesi yakaladık. Bu ortaklık sayesinde global tedarik zinciri yönetiminde bir adım daha ileri gittik. Özellikle kimya ve petrokimya lojistiği alanındaki deneyimimizle bugün Türkiye'nin en büyük lojistik şirketleri arasında yer alan bir markayız. PSA'nın dünya çapındaki liman ağı ve Alışan Lojistik'in

güçlü kara taşımacılığı tecrübesi bir araya geldiğinde, müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitesi ve operasyonel hızda büyük bir fark yarattık.

Bu dönemde tedarik zincirinde yaşanan aksaklıklara karşı müşterilerinize ne gibi kolaylıklar sundunuz?

Tedarik zincirinde yaşanan değişimler ve artan navlun fiyatlarına karşı müşterilerimize esnek ve sürdürülebilir çözümler sunarak operasyonel süreçlerinde aksama yaşanmamasını sağladık. Bizler için müşterilerin memnuniyeti ve karşılıklı iş anlayışımızın korunması her anlamda çok kıymetli. Bu kapsamda, alternatif taşıma modelleri geliştirip, intermodal taşımacılığa yönelerek maliyetleri optimize ettik. Ayrıca, dijital altyapımızı güçlendirerek, operasyonel süreçlerin takibini kolaylaştırdık ve hızlı aksiyon alma kabiliyetimizi artırdık. Müşterilerimize esnek depolama çözümleri sunarak, stok yönetiminde daha verimli ve kesintisiz bir tedarik zinciri deneyimi sağlamayı hedefledik.

FİLOYU YENİ TEKNOLOJİ ARAÇLARLA DONATTI

Sürdürülebilirlik alanında yükselen bir grafiğe sahip olan Alışan'ın bu alanlarda gündeminde neler var?

Şirket olarak, sürdürülebilirlik kavramını iş yapış biçimlerimize entegre ederek daha temiz ve yaşanabilir bir gelecek yaratmak için çalışıyoruz. Bu doğrultuda yaptığımız çalışmalar ile bildiğiniz gibi, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından "Yeşil Lojistik Belgesi"ni almaya hak kazanarak ülkemizde yine ilklerin arasına girdik. Bizlere bu belgeyi getiren yeşil lojistik faaliyetlerimiz arasında; kombine yük taşımacılığı seferlerinin arttırılması, enerji tüketimimizin en az yüzde 5'inin yenilenebilir enerji kaynaklarından üretilen elektrikten karşılamamız, ağaçlandırma faaliyetlerine olan katkımız, doğal kaynak kullanımının azaltılması, toprağa, suya, havaya verilen zararların minimum düzeye indirilmesini amaçlayan standartlar bütünü olan ISO 14001 ile Sera Gazı Emisyonları ve Giderilmesi Miktarının Belirlenmesi ve Raporlanması standardı olan ISO 14064 belgelerine sahip olmamız, sıfır atık yönetim sistemine ve ilişkin belgelere sahip olmamız ve karbon ve su ayak izimizi



> "Tedarik zincirinde yaşanan değişimler ve artan navlun fiyatlarına karşı müşterilerimize esnek ve sürdürülebilir çözümler sunarak operasyonel süreçlerinde aksama yaşanmamasını sağladık. Alternatif taşıma modelleri geliştirip, intermodal taşımacılığa yönelerek maliyetleri optimize ettik. Dijital altyapımızı güçlendirerek, operasyonel süreçlerin takibini kolaylaştırdık ve hızlı aksiyon alma kabiliyetimizi artırdık."

ölçüp küçültmeye ait çalışmalarımız yer alıyor.

Bu yıl ise gündemimizde yoğunlukla enerji tasarrufu mevcut. Yenilenebilir enerji kullanımımızı güneş enerji sistemi kullanımı ile arttırdık, filomuzdaki araçlarımızı yüzde 90 oranında en yeni teknoloji araçlar ile değiştirdik ve enerji yönetim sistemimizi yaygınlaştırarak belgelerimiz arasına yenilerini eklemeyi hedefliyoruz.

Bu yılla ilgili olarak hedeflerinizi paylaşır mısınız?

Güçlerimizi birleştirdiğimiz PSA BDP ile beraber "To New Horizons-Yeni Ufuklara" mottomuz çerçevesinde son 3 yıldır yakaladığımız %100 ün üzerinde büyüme trendini devam ettirmek en büyük hedefimiz olacaktır. Bundan sonraki süreçte hizmet ve faaliyetlerimizi dünya çapında çok daha geniş bir ölçeğe taşıyacak, sunduğumuz servislerimizi geliştireceğiz.

'DENETİM VE EĞİTİM ÇOK ÖNEMLİ'

Türkiye'de tehlikeli ve kimyevi maddeler taşımacılığında hangi alanlarda iyileştirme yapılmasına ihtiyaç var?

Hızla gelişen sanayileşme ile tehlikeli maddelerin yaygın olarak kullanımı, bu maddelerin bir noktadan diğerine taşınmasını hızla arttırdı. Tehlikeli maddeler, başta karayolu olmak üzere çeşitli yollarla taşınıyor. Tehlikeli maddelerin taşınması sırasında can ve mal kaybı ile çevre felaketleri gibi önemli riskler ortaya çıkmaktadır.

Tehlikeli madde taşımacılığında beklenen kaliteyi sağlayabilmek için taşıyıcılar, belirlenmiş kanun ve yönetmeliklerden yola çıkılarak başta çevre ve insan sağlığı göz önünde bulundurmak üzere müşteri tatminini hedeflemektedir. Bu bağlamda verilen hizmetin periyodik kontroller ve testlerle güvenilirliği denetim altında tutulmalıdır. Güvenliği sağlamanın ve dolayısı ile kaliteyi arttırmanın bir diğer yolu ise insan faktörüdür. Tehlikeli madde taşımacılığının her aşamasında çalışan personelin taşıdıkları ürün ve tehlikeleri hakkında detaylı olarak bilgilendirilmeleri gerekmektedir. Bununla birlikte personelin seçiminden, yerleştirilmelerine, görev tanımlarına ve performanslarına önem verilmesi gerekmektedir.

Poliport sıvı yük kapasitesini yüzde 60 artırma hedefinde


Selçuk Denizhan

Coğrafi konumu, depolama kapasitesi ve hizmet yelpazesiyle Türkiye'deki sıvı yük terminalleri içinde kritik bir merkez olan Poliport, yeni yatırımlarla büyümesini sürdürüyor. İş süreçlerini dijitalleştirerek operasyonel verimliliğini arttıran şirket, kapasitesini 5 bin 850 metreküplük tank yenileme yatırımıyla artıracak. Poliport Genel Müdürü Selçuk Denizhan, "Uzun vadede sıvı yük kapasitemizi 436 bin metreküpe çıkarmayı planlıyoruz" dedi.

Kocaeli Bölgesi'nde stratejik bir konuma sahip olan Poliport, Anadolu yakasında İstanbul'a en yakın ve en büyük liman komplekslerinden biri olarak hizmet veriyor. Türkiye'de tamamen 3. şahıslara ait ürünlere, depolama ve elleçleme hizmeti veren, mal alım satımı yapmayan tek bağımsız kimyasal depolama yapan birkaç şirketten biri olan Poliport, nitelikli kimyasal ürünlerin elleçlenmesinde ve depolanmasında kritik bir merkez haline gelmeye hazırlanıyor. 178 adet tank ve 272 bin 127 metreküplük kapasitesi ile Türkiye'nin kimyasal depolama ihtiyaçlarını karşılayan global yabancı müşterilerine ve dağıtıcılara hizmet sunan şirket, ilave yatırımlarla hem hizmet kalitesini arttırmayı hem de büyümesini sürdürüyor.

'LİMANLAR MERKEZİ BİR ROL OYNUYOR'

Poliport Genel Müdürü Selçuk Denizhan, endüstriyel süreçlerin vazgeçilmez bir parçası olan tehlikeli ve kimyasal maddelerin lojistiğinde, ürünlerin güvenli bir şekilde taşınması, depolanması ve dağıtılmasının hem çevresel sürdürülebilirlik hem de kamu sağlığı açısından kritik bir öneme sahip olduğunu söyledi. Bu tür maddelerin uluslararası ticaretini yöneten limanların, bu karmaşık tedarik zincirinde merkezi bir rol oynadığını vurgulayan Denizhan, "Türkiye'nin limanları, özellikle tehlikeli ve kimyasal maddelerin elleçlenmesi açısından önemli bir kapasiteye sahiptir. Bu alanda rekabet gücünü artırmak için sürekli olarak modernize edilmektedir" dedi.

Lojistik süreçlerde kullanılan kara, hava, deniz, demiryolu ve iç suyolu taşımacılığı gibi farklı taşıma modlarının, her birinin kendi içinde belirlenen uluslararası konvansiyonlar ile düzenlendiğini aktaran Denizhan, bu taşıma modlarının tümünün, taşıma güvenliğini artırmak, riskleri minimize etmek ve lojistik süreçlerin sürdürülebilirliğini sağlamak amacıyla çeşitli standartlar ve yönetmeliklerle desteklendiğini söyledi. Türkiye'deki limanların gelişiminin, sadece yük miktarlarıyla sınırlı kalmadığını, aynı zamanda tehlikeli ve kimyevi maddelerin güvenli bir şekilde elleçlenmesi için gerekli standartların oluşturulmasında da büyük bir önem taşıdığını ifade eden Denizhan, "Ülkemizde kıyı tesislerinin çoğu Marmara Bölgesi'nde yer almakta ve toplam yük trafiğinin büyük bir kısmı bu bölgeden sağlanmaktadır. Bu durum, Marmara Bölgesi'ni lojistik operasyonların merkezi haline getirmektedir. Limanlarımızın modernizasyonu, bu bölgedeki operasyonların daha verimli ve güvenli bir şekilde yürütülmesini sağlamaktadır" ifadelerini kullandı.

YENİ TANK YATIRIMIYLA BÜYÜMEYİ HIZLANDIRACAK

Poliport olarak hem nitelikli kimyasalların hem de standart kimyasalların depolanması ve elleçlenmesi için modern tank ve tesisler geliştirmeye devam ettiğini aktaran Selçuk Denizhan, "Özel uzmanlık gerektiren kimyasalların depolanması ve işlenmesi için yeni tanklar devreye aldık. Bu tanklar, ısıtma ve tam otomatik kapalı dolum sistemleri ile donatılmış olup, kimyasalların stabilitesini korumak ve güvenliği sağlamak amacıyla özel olarak tasarlanmıştır. 2024 yılının son çeyreğinde tamamlanacak olan 5 bin 850 metreküplük tank yenileme yatırımıyla mevcut kapasitemizi artıracağız. Uzun vadede sıvı yük kapasitemizi 436 bin metreküpe çıkarmayı planlıyoruz. Poliport olarak bu yatırımlarla, kimyasal depolama alanında bir terminal üssü olmayı ve sektördeki liderliğimizi pekiştirmeyi hedefliyoruz" dedi.

2023 yılı Lojistik Performans Endeksi'nde Türkiye'nin 38. sırada yer aldığını hatırlatan Selçuk Denizhan, bu sıralamayı daha üst seviyelere taşımak için limanlarda verimliliğinin artırılmasının, gümrük işlemlerinin modernizasyonun ve lojistik süreçlerin dijitalleştirilmesinin kritik bir öneme sahip olduğunu vurguladı.

CRM SİSTEMİYLE VERİMLİĞİ ARTIRIYOR

Poliport olarak bu strateji doğrultusunda dijital yatırımlara ağırlık verdiklerini ve CRM sistemine geçiş yaptıklarını belirten Denizhan, "CRM sistemi kurumsal hafızanın korunması ve geliştirilmesi, müşteri geri bildirimlerinin etkin bir şekilde takip edilmesi ve iş süreçlerinin verimli hale getirilmesi açısından önemli bir yatırım. Bu sayede müşteri memnuniyetini artırmak, operasyonel verimliliği iyileştirmek ve stratejik karar alma süreçlerini desteklemek için dijital çözümlerden faydalanıyoruz" ifadelerini kullandı. Poliport'un Türkiye'nin kimyasal depolama alanında lider konumunu sürdüren ve uluslararası standartlarda hizmet veren bir terminal olarak dikkat çektiğini belirten Selçuk Denizhan, sözlerini şöyle tamamladı: "Yeni yatırımlarımız ve modernizasyon çalışmalarımız ile tehlikeli ve kimyevi maddelerin depolanması ve elleçlenmesinde güvenliği en üst düzeyde tutarak, Türkiye'nin lojistik performansını daha da yukarı taşımayı hedeflemekteyiz. Poliport'un vizyonu, sektördeki liderliğini pekiştirerek kimyasal depolama alanında bir merkez üssü olarak hizmet vermek ve sürdürülebilir bir gelecek için lojistik süreçlerin güvenli ve verimli bir şekilde yürütülmesini sağlamaktır."

Taşımacılık Dünyasında Yeni Bir Soluk

Likit ve Dökme Ürün Taşımacılar Derneği - LİKİTDER, likit taşıma sektörünü ekipman, personel ve standartlar açısından uluslararası seviyeye taşımaya yönelik çalışmalarıyla sektöre yeni bir soluk kazandırıyor.



LİKİTDER
LİKİT VE DÖKME ÜRÜN TAŞIMACILAR DERNEĞİ

info@likitder.org

Türkiye'den lojistik tedarikçilerine TAM NOT!

Birçok önemli sektör için inovatif ürünler geliştiren Dow Türkiye, lojistikte ciddi satın almalar yapıyor. Sektörde lojistik operasyonlarının bir kısmını outsource eden öncü firmalardan birisi olduklarını vurgulayan Dow Türkiye Lojistik Müdürü Eda Uluevren Öztunalı, "Türkiye'de faaliyet gösteren lojistik firmalarının hizmet kaliteleri oldukça yüksek bir seviyede. Avrupa standartlarıyla aynı hizmeti yerelde alabilme imkânımız var" dedi. Öztunalı, lojistik alanda gündemlerindeki en önemli konuların; sürdürülebilirlik ve dijitalleşme olduğunu söyledi.



Eda Uluevren Öztunalı

Dow Türkiye'nin markalaşma yolculuğunu anlatır mısınız?

1971 yılından bu yana faaliyet göstermekte olan Dow Türkiye, sunduğu yüksek teknolojili çözümlerle Türkiye'nin çevresel ve ekonomik standartlarını geliştirmesine katkıda bulunmaktadır. Dow, Türkiye'de yaptığı yatırımlar ile Gebze, Dilovası ve Yalova'da bulunan toplam 4 üretim tesisinde boya, tekstil ve inşaat sektörleri için akrilik bağlayıcılar; ayakkabı, beyaz eşya, otomotiv, inşaat ve mobilya sektörleri için poliüretan sistemleri, çeşitli PVC uygulamalarında kullanılmak üzere akrilik darbe mukavemeti sağlayıcılar ve ulaşım, altyapı ve yenilenebilir enerji sektörleri için karbon elyaf üretmektedir.

Dow, Türkiye'de pazar lideri olma hedefiyle başlattığı faaliyetleriyle sektörün önde gelen kuruluşlarının güvenini kazanmasının ardından, 1986 yılında Poliüretan Sistem Evi yatırımını yapmıştır. 2009 yılında Rohm & Haas'ın satın alınması ve 2012 yılında Akkök Grubu iş birliğinde kurulan DowAksa ile yerel üretici konumunu pekiştiren Dow; kaplama malzemeleri, inşaat, mobilya, yenilenebilir enerji, otomotiv ve diğer sektörlerde konumunu güçlendirmiştir. Altyapı, ambalaj ve tüketici çözümleri alanlarında inovatif malzeme bilimleri çözümleriyle müşterilerinin sürdürülebilirlik performansına katkı sunan Dow, Türkiye'nin kalkınma hedefleriyle tam uyumlu bir yaklaşımla faaliyetlerine devam etmekte ve Türkiye'nin en yenilikçi, müşteri odaklı, kapsayıcı ve sürdürebilir malzeme bilimi şirketi olma yolunda yatırımlarını sürdürmektedir.

DİJİTALLEŞME VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK TEMEL HEDEFİMİZ

Tedarik zinciri ve satın alma süreçlerini nasıl yönetiyorsunuz?

Dow Türkiye olarak tedarik zinciri



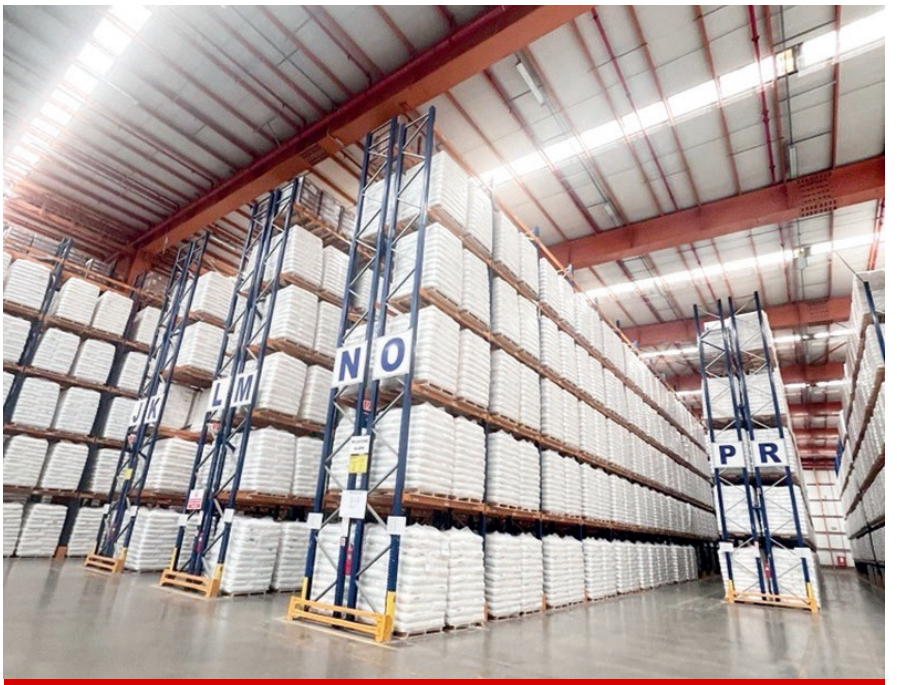
süreçlerimizi operasyon yöneticilerimiz aracılığıyla Türkiye'den, satın alma süreçlerimizi ise Avrupa'dan yönetiyoruz. Bu sebeple lojistik satın alma ekipleriyle sürekli iletişim içerisinde bir yönetim anlayışı uyguluyoruz. Dow'ın global stratejisinde dijitalleşme ve sürdürülebilirlik temel hedefleri arasında yer alıyor. Bu doğrultuda, tedarikçilerimizin de dijital dönüşüm projelerini yakından takip ediyoruz. Türkiye'deki tedarikçilerimizin ana hedefleri arasında zaten sürdürülebilirlik ile ilgili çalışmalar var. Bizler de Dow'ın bu konulardaki çalışmalarını onlarla paylaşarak yaptıkları çalışmaları bu hedeflere uygun hale getirmelerini destekliyoruz.

Sevkiyatlarınızı nasıl gerçekleştiriyorsunuz?

Dow Türkiye lojistik ekibi olarak hem paketli hem likit depolama yapıyoruz. Sevkiyatlarımızı paketli ve likit ürün gruplarında karayolu, denizyolu ve intermodal taşıma yöntemleriyle gerçekleşiyoruz. Karayolu sevkiyatlarımızın büyük bir kısmını yerel dağıtım olarak gerçekleştiriyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçları ve malzemenin doğası gereği özel yöntemler de kullanıyoruz. Örneğin, bir tedarikçimiz ile elektrik kontrollü ISO tank konteyner sevkiyatımız bulunuyor. Taşıması yapılan malzemenin hep stabil bir ısıda kalması gerektiği için Türkiye'ye gelene kadar gemide sonrasında tedarikçinin deposunda sürekli belirli bir ısıda tutuluyor. Dow'ın ya da müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik her türlü özel ekipmanı kullanarak sevkiyat süreçlerimizi yönetiyoruz.

Lojistik gider kalemleriniz içinde nasıl bir pay alıyor? Lojistik ihtiyaçlarınızı ne oranda outsource ediyorsunuz?

Lojistik giderleri, bütçemizde önemli bir yer tutuyor. Maliyetleri belirli bir oranın altında tutmayı hedefliyor ve bu metrikleri yakından takip ediyoruz. Dow Türkiye olarak sektörde lojistik operasyonlarının bir kısmını outsource eden öncü firmalardan biriyiz. Ancak bu hizmetlerin yönetimi, halen Dow Türkiye lojistik ekipleri tarafından yapılıyor.



"Tedarikçi seçimimizde en önemli kriterimiz güvenlik. Seçim süreçlerimizde mutlaka belirli sertifikaları arıyor ve tedarikçilerimizin sertifika yenilemelerini de yakından takip ediyoruz. Tedarikçilerimiz ile partnerlik ilişkisi kurarak aynı hedefe doğru birlikte ilerlemek ana odağımız."

Outsource edilen hizmetler, temelde sistemsel işlemlerin anlık yönetimi üzerine odaklanıyor.

'TEDARİKÇİ SEÇİMİNDE EN ÖNEMLİ KRİTERİMİZ GÜVENLİK'

Tedarikçi seçiminde öncelikleriniz neler? Hizmet aldığını lojistik şirketlerinden neler bekliyorsunuz?

Yerli ve uluslararası birçok tedarikçi ile çalışıyoruz. Tedarikçi seçimimizde en önemli kriterimiz güvenlik. Seçim süreçlerimizde mutlaka belirli sertifikaları arıyor ve tedarikçilerimizin sertifika yenilemelerini de yakından takip ediyoruz. Her sertifika yenileme denetiminden sonra sonuçları değerlendirip, aksiyon planları üzerinde birlikte çalışıyoruz. Tedarikçilerimiz ile partnerlik ilişkisi kurarak aynı hedefe doğru birlikte ilerlemek ana odağımız.

Türk lojistik şirketlerinin kimyevi madde taşımacılığındaki hizmet kalitesini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türkiye'de faaliyet gösteren lojistik firmalarının hizmet kaliteleri oldukça yüksek bir seviyede. Avrupa standartlarıyla aynı hizmeti yerelde alabilme imkânımız var. Tabii bu standartlarda firma sayısının artması için ciddi bir bilgi birikimi ve yatırım gerekmekte. Ancak hali hazırda sektör içindeki oyuncuların doğru hedeflerle ilerlediğini gözlemliyor ve bundan mutluluk duyuyoruz.

ARTAN DEPO MALİYETLERİ VE SÜRÜCÜ KRİZİ SEKTÖRÜ ZORLUYOR

Kimya sektörünün lojistik gündeminde iki ana konu olduğunu belirten Dow Türkiye Lojistik Müdürü Eda Uluevren Öztunalı, "Bunlardan ilki depolama tarafında artan depo ve antrepo maliyetleri; bir diğeri ise sektördeki sürücü sayısının ihtiyacı tam karşılamaması. Dow Türkiye olarak bizim de gündemimizde tabii ki bu konular yer alıyor. Bunlara ek olarak, süreçlerimizi en doğru şekilde yönetmek adına, odağımızı hep operasyonlarımızı daha da fazla optimize etmeye yönelik çalışmalar üzerinde tutuyoruz" dedi.

TGL yeni yatırımlarla büyümesine hız verdi



Cemil Can Yalçın

Dökme kimyasal taşımacılığı alanında intermodal taşımacılık, konteyner yıkama ve depolama hizmetlerini bir arada sunan TGL, Romanya'da kurduğu TGL Ro şirketiyle Avrupa'da varlığını güçlendirirken, filo gücünü yeni araç yatırımlarıyla büyüttü. TGL Genel Müdür Yardımcısı Cemil Can Yalçın, gerçekleştirdikleri bu yatırımlar sayesinde operasyonel alanda verimliliği artırırken, müşterilerine daha hızlı, güvenilir ve çevre dostu hizmetler sunabildiklerini söyledi.

Avrupa'daki yatırımlarınıza yönelik nasıl bir yol izliyorsunuz ve bu süreci nasıl yönetiyorsunuz?

Sektördeki faaliyetlerimize yurt içi taşımacılık hizmetleriyle başladık fakat bugün Türkiye ve Avrupa'da yaygın bir lojistik ağı oluşturmuş durumdayız. 300'ü aşkın kendi aracımız, tank temizleme istasyonumuz, intermodal taşımacılık hizmetlerimiz ve tank konteyner depolarımız ile birçok farklı sektöre kapsamlı lojistik çözümleri sunuyoruz. Özellikle dökme kimyasal taşımacılığı alanında uzmanlaştık ve müşterilerimize kara ve deniz taşımacılığı için ideal çözümler sağlıyoruz. Romanya'da kurduğumuz TGL RO ile Avrupa'daki operasyonlarımızı daha etkin şekilde yönetme imkânı bulduk. Braşov'daki bu yeni şirketimiz aracılığıyla bölgede daha geniş bir varlık göstermeye başladık.

Avrupa operasyonlarınızda sürdürülebilirlik nasıl bir öneme sahip? Çevresel sorumluluk adına hangi adımları atıyorsunuz?

Sürdürülebilirlik, TGL olarak faaliyetlerimizin merkezinde yer alıyor. Çevresel duyarlılığın yüksek olduğu Avrupa pazarında faaliyet göstermek, sürdürülebilirlik yatırımlarımızı artırmamız gerektiğini bize gösterdi. Filomuzu yönetirken ve operasyonel süreçlerimizde çevreyi korumaya yönelik adımlar atarak sürdürülebilirliği önceliklendiriyoruz. Bu çabalarımız sonucunda "Yeşil Lojistik Sertifikası" almaya hak kazandık.

Lastik yönetimi alanında Prometeon ile gerçekleştirdiğimiz stratejik iş birliği, lastiklerimizin kullanım ömrünü uzatmamıza yardımcı oldu. Böylece hem maliyetlerimizi düşürüp hem de çevresel etkimizi azalttık. Avrupa pazarında rekabet edebilmenin en önemli unsurlarından biri, bu tür sürdürülebilir ve yenilikçi çözümleri hayata geçirmektir.

Tırsan'dan edindiğimiz yeni treylerler ile filomuzu gençleştirerek daha verimli operasyonlar yürütmeye başladık ve karbon ayak izimizi en aza indirdik. Avrupa operasyonlarımızda da çevre dostu uygulamaları sürekli olarak geliştirmeye devam ediyoruz.

Romanya'da faaliyete geçen yeni şirketimiz TGL RO ile birlikte sürdürülebilirlik stratejilerimizi daha geniş bir alana yayma şansını yakaladık. Bölgedeki lojistik çözümlerimiz hem verimliliği artırmayı hem de çevreye zarar vermeden hizmet sunmayı amaçlıyor. Ayrıca, Romanya'daki şirketimiz ve ekibimiz, karayolu yerine intermodal ve karayolu hibrit modeliyle tank taşımacılığı imkânı sunuyor. Bu yaklaşım, karbon ayak izimizi azaltmaya katkı sağlarken, sürdürülebilirlik konusunda en önemli gelişim alanlarımızdan birini temsil ediyor.

'OPERASYONEL VERİMLİLİĞİMİZİ VE HIZIMIZI ARTIRDIK'

TGL RO Avrupa pazarındaki rekabet gücünüze nasıl katkı sunacak?



Avrupa'da rekabet gücümüzü koruyabilmek için müşteri odaklı bir strateji benimsiyoruz. Müşterilerimizin taleplerine hızlı ve etkin şekilde yanıt verme kabiliyetimiz, bizi rakiplerimizden öne çıkarıyor. Romanya'da hizmet vermeye başlayan yeni şirketimiz TGL RO, Avrupa'daki müşterilerimize daha yakın olmamızı sağlarken, operasyonlarımızı daha verimli bir şekilde yönetmemize ve müşteri beklentilerini daha iyi karşılamamıza yardımcı oluyor.

TGL RO, özellikle zamanında teslimat ve hassas taşıma gerektiren kimya sektörü gibi alanlarda, müşteri memnuniyetini artırma konusunda kritik bir rol üstleniyor. Ayrıca, sadece hız ve verimliliği artırmakla kalmıyor, aynı zamanda operasyonel maliyetlerin de optimize edilmesine katkı sağlıyor. Önemli lojistik koridorlarına da yakın konumda bulunan TGL RO, taşımacılık süreçlerini daha kolay hale getirerek müşterilerimize daha hızlı ve etkin hizmet sunmamıza olanak tanıyor.

350 MİLYON TL'LİK FİLO YATIRIMI

Filo yatırımlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz? Avrupa pazarında filonuzu nasıl yönetiyorsunuz?

Filomuzu sürekli olarak modernize edip genişleterek, çevresel sürdürülebilirlik ve yenilikçi teknolojiler üzerine odaklanıyoruz. Son dönemde, 74 adet Ford Trucks marka araç satın alarak toplamda 350 milyon Türk lirası değerinde büyük bir yatırım gerçekleştirdik. Treylerler ise yakıt verimliliği ve ADR standartlarına uygunluğu ile öne çıkan Tırsan'dan tedarik edildi ve sürdürülebilirlik hedeflerimize ciddi katkılar sağlıyor. Bu yatırımlar sayesinde müşterilerimize daha hızlı, güvenilir ve çevre dostu hizmetler sunabiliyoruz. Avrupa operasyonlarımızda filo yönetimi, sürdürülebilir bir perspektifle yürütülen stratejik bir alan olarak önemli rol oynuyor.

Sadece araçlarımızı yenilemekle kalmayıp, aynı zamanda uzun vadeli sürdürülebilirliği sağlamak adına bakım ve lastik yönetimi süreçlerimize de yoğunlaşıyoruz. Özellikle kimya sektöründe tehlikeli maddelerin taşınmasında sunduğumuz yüksek standartlı hizmetler, Avrupa'daki en büyük rekabet avantajlarımızdan biri. ADR ve SQAS sertifikalı araçlarımız hem tehlikeli hem de tehlikesiz maddelerin taşınmasında en yüksek güvenlik ve kalite standartlarını koruyor. Temizlik ve lojistik hizmetlerinde SQAS sertifikası ile güvenlik taahhüdümüzü daha da güçlendiriyoruz. TGL RO aracılığıyla bu yüksek standartlı hizmetleri Avrupa geneline genişletmeyi ve müşterilerimize en iyi lojistik çözümleri sunmaya devam etmeyi planlıyoruz.

> "Tehlikeli maddelerin taşınmasında sunduğumuz yüksek standartlı hizmetler, Avrupa'daki en büyük rekabet avantajlarımızdan biri. ADR ve SQAS sertifikalı araçlarımız hem tehlikeli hem de tehlikesiz maddelerin taşınmasında en yüksek güvenlik ve kalite standartlarını koruyor."

SÜRÜCÜ YETİŞTİRME PROJESİ BAŞLATTI

Lojistik sektöründe yaşanan en önemli sorunlardan birinin nitelikli sürücü eksikliği olduğuna dikkat çeken Cemil Can Yalçın, buna karşın önemli bir projeye başlattıklarını söyledi. Yalçın, "TGL olarak bu soruna çözüm getirmek amacıyla 'Sürücü Yetiştirme Projesi'ni başlattık. Bu proje kapsamında, B sınıfı ehliyete sahip kadın ve erkek adaylara yönelik eğitimler vererek lojistik sektöründe istihdamlarını sağlamayı hedefliyoruz. Proje, yalnızca şoför ihtiyacını karşılamayı değil, aynı zamanda toplumsal cinsiyet eşitliğini desteklemeyi ve sektörde daha fazla kadın sürücünün yer almasını sağlamayı da amaçlıyor. Kadın ve erkek adaylara eşit fırsatlar sunarak, sektörün şoför açığını kapatmak istiyoruz" dedi.



Egesil Kimya, lojistiği uzmanına bırakıyor!

2023 yılında Türkiye'nin ikinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde 74. sırada yer alan Egesil Kimya, 30'un üzerinde ülkeye ihracat yapıyor. Tedarik zinciri süreçlerinde dijitalleşme, sürdürülebilirlik, yalınlaşma, risk yönetimi gibi konulara odaklanan şirket, lojistikte dış kaynak kullanımını tercih ediyor. Egesil Kimya Tedarik Zinciri Müdürü Arzu Özer, ihale yoluyla belirledikleri lojistik iş ortaklarından öncelikli beklentilerini; hizmet kalitesi, yasal ve çevresel standartlara uyum, güvenilirlik, esneklik, şeffaflık, güçlü teknolojik altyapı olarak sıralıyor.

Egesil Kimya hakkında bilgi verir misiniz?

2002 yılında çöktürülmüş silika üretmek amacıyla kurulan Egesil Kimya, hisselerinin %51'i Evonik'e ve %49'u Ege Kimya'ya ait olan bir kimya üreticisidir. İstanbul merkezli Egesil Kimya'nın, üretim fabrikası Sakarya'nın Arifiye ilçesinde bulunmaktadır. Bölgesinde önemli bir silika tedarikçisi olan Adapazarı'nda bulunan tesisimiz, Türkiye, Avrupa, Uzak Doğu ve Orta Doğu'daki 30'un üzerinde ülkeye ihracat yapmaktadır. Türkiye içindeki müşterilerimize de tedarik ettiğimiz çöktürülmüş silika ürünlerimiz, genellikle lastik/otomotiv, tarım, gıda ve boya sanayilerinde kullanılmaktadır. Egesil Kimya. 2023'te Türkiye'nin ikinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde 74. sırada yer aldı.

TEDARİK ZİNCİRİ SÜREÇLERİNİ TEKNOLOJİYLE DONATIYOR

Tedarik zinciri yönetimini nasıl bir yapı üzerine kurdunuz?

Kimya sektöründe tedarik zinciri yönetimi, sektöre özel zorluklar, operasyonel ve yasal gereksinimler nedeniyle diğer endüstrilere kıyasla daha karmaşık bir yapıya sahiptir. Bu süreç, hammadde tedariğinden başlayarak, üretim, depolama, dağıtım ve müşteri teslimatına kadar olan O2C (order to cash) dediğimiz aşamaları içerir. Kimya sektöründe tedarik zinciri yönetiminde; operasyonel ve yasal düzenlemeler süreç tasarımını ve maliyeti de büyük ölçüde etkilemektedir. Egesil Kimya olarak tedarik zinciri süreçlerimizi güçlü ERP yazılımı ve dijital koordinasyon yatırımlarımız ile her aşamasını kayıt altına alarak, iç ve dış paydaşlarımızla süreçlerimizi entegre ederek yönetmekteyiz.

Tedarik zincirindeki önemli yapı taşlarından, depolama konusundaki dış kaynak kullanımımız, stok yönetimi ve optimizasyonu için iyi bir kaynaktır. Bu alandaki gerek fiziki gerekse teknolojik altyapımızı sürekli dirençli tutarak, sipariş karşılama oranlarımızı en yüksek seviyede tutuyoruz. Depolama konusunda iş birliği yaptığımız dış iş ortağımızla tüm süreçlerimizi dijitalleştirmiş olmamız, otomasyonun sağladığı verimlilikle, kaynaklarımızı etkin kullanmamıza ve optimize edebilmemize olanak sağlamaktadır.

Talep tahmini konusunda kullandığımız IBP (integrated business planning) modelleri, tedarik zinciri ve planlama süreçlerini optimize etmekteki en etkin kaynaklarımızdandır. RPA(robotic process automation), veri analitiği ve AI (artificial intelligence) çözümleri de mevcut süreçlerimizin optimizasyonu, tekrar eden süreçlerin otomatize edilmesi konusunda üzerinde çalıştığımız nispeten daha yeni nesil diyebileceğimiz disiplinlerdir.


Arzu Özer

Sevkiyatlarda hangi taşıma modlarını kullanıyorsunuz?

Ürün sevkiyatlarında kısa mesafe ve yurt içinde karayolu alternatifini değerlendirirken; yurt dışında sürdürülebilirlik hedeflerimizi destekleyecek ve karbon emisyonunu azaltacak taşıma modları öncelikli tercihimiz olmaktadır. Denizyoluyla sevkiyat öncelikli tercihimiz olmakla bera-

ber ihracat yelpazemizdeki ülkeler itibariyle yüksek oranda konteyner taşımacılığını kullanmaktayız. Doğu Avrupa, İtalya gibi kısa mesafeli ülkeler için, müşteri memnuniyetini de göz önüne alarak konteyner taşımacılığındaki uzun transit sürelere alternatif ve sürdürebilirliği destekleyen RO-RO+Tren opsiyonlarını değerlendirmekteyiz.

Lojistik ihtiyaçlarınızı ne oranda outsource ediyorsunuz? Lojistik şirketlerinden ne tür hizmetler alıyorsunuz?

Egesil Kimya olarak dış kaynak kullanımındaki stratejimiz, kendi ana iş kolumuz dışındaki hizmetlerin outsource edilmesi yönündedir. Bu karardaki en önemli etkenleri kısaca; maliyet, uzmanlık, esneklik, risk yönetimi ve odaklanma gibi faktörler olarak sıralayabiliriz. Dolayısıyla, tüm lojistik faaliyetlerimiz için dış kaynak kullanmaktayız. Başlıca lojistik ihtiyaçlarımızı; taşımacılık, depolama ve dağıtım, elleçleme, katma değerli işlemler ve gümrükleme şeklinde sıralayabiliriz.

İŞ ORTAKLARINI İHALEYLE BELİRLİYOR

Tedarikçi seçiminde öncelikleriniz neler? Hizmet aldığını lojistik şirketlerinden neler bekliyorsunuz?

Egesil Kimya olarak tedarikçi seçiminde tüm paydaşlarımıza eşit fırsat vermek ve rekabet ortamını adil bir şekilde koruyabilmek için ihale yolunu tercih etmekteyiz. Nakliye ihalelilerimiz kısa ve orta vadeli olduğu için genelde online ihale şeklinde düzenlenmekte. Orta ve uzun dönemli ihalelerimiz paydaşlarımızın yetkinliklerini ve servis detaylarını detaylıca anlatabildiği birebir görüşmeler ile sonuçlandırılmaktadır.

Tedarikçi seçimindeki başlıca kriterlerimizi; hizmet kalitesinin talep ettiğimiz kalite, maliyet, hizmet ağının genişliği gibi taleplerimizle örtüşmesi, tedarikçilerin endüstri standartlarına ve yasal düzenlemelere, çevresel ve güvenlik standartlarına uyumu, tedarikçilerin finansal durumu olarak sıralayabiliriz. Ayrıca güvenilirlik, esneklik, teknolojik altyapı yeterliliği, şeffaflık ve iletişim önem verdiğimiz diğer konu başlıkları arasında yer almaktadır.



'NET SIFIR SEKTÖRÜN GÜNDEMİNE OTURMUŞ DURUMDA'

Kimya sektörünün lojistik gündemindeki en temel konular neler? Egesil Kimya'nın ajandasında neler var?

Kimya sektörünün lojistik gündemi, sektörel dinamikler, yasal düzenlemeler ve piyasa talepleriyle sürekli değişim gösterse de son süreçte tüm uluslararası şirketlerin en önemli hedeflerinden biri, 2050 yılına kadar net sıfır karbont emisyonuna ulaşılmasıdır. Hükümetlerarası İklim Değişikliği Paneli (IPCC) iklim değişikliğinin zararlı etkileri konusunda dünyayı uyaran ve bu değişikliklere karşı alınabilecek önlemleri belirleyen uluslararası bir kuruluştur. 2018'de IPCC tarafından yayınlanan 1.5°C Küresel Isınma Özel Raporu, Paris Antlaşması'nın 1.5-2.0°C küresel ısınma hedeflerine ulaşma amacını vurgular. Raporda, 2050 yılına kadar, özellikle CO2 olmak üzere insan kaynaklı sera gazı salımlarının 2015 düzeylerine göre olabildiğince hızla azaltılması gerektiği belirtilmiştir.



Bu hedefe ulaşmak konsolide bir bakış açısı ve yöntem değişikliği ile gerçekleşebileceğinden, uzun vadeli ve sürekli kontrol altında tutulması gereken bir hedeftir.

Egesil Kimya olarak biz de Evonik ile beraber ortak yol haritamızı oluşturmuş ve 2030'a kadar karbon ayak izimizi düşürmek üzere net hedefler belirlemiş durumdayız. Tedarik zinciri ajandamızda; sürdürülebilirlik ve çevresel etkilerin azaltılmasının yanı sıra iş süreçlerini yalınlaştırmak, dijitalleşme ve teknoloji entegrasyonun yoğunlaştırılması bulunmaktadır. Eşzamanlı olarak regülasyonlara uyum, küresel belirsizlikler karşısında tedarik zincirindeki esnekliği arttırabilmek ve risk yönetimi de ajandamızda öncelikli başlıklar arasında yer almaktadır.

'TÜRK LOJİSTİK ŞİRKETLERİ KÜRESEL RAKİPLERİNE KARŞI FARK YARATTI'

Türk lojistik şirketlerinin son 10 yılda gerçekleştirdiği yatırımlarla kimya sektörüne verdikleri servis çeşitliliğinde yabancı rakiplerine göre fark yarattığını belirten Egesil Kimya Tedarik Zinciri Müdürü Arzu Özer, sözlerini şöyle sürdürdü: "ADR konusunda sağlanan uyum son yıllarda oldukça artmış ve Türk lojistik şirketleri, rekabetçi fiyatlar sunarak maliyetleri düşürme konusunda avantaj sağlar duruma gelmiştir. Türk lojistik şirketlerinin hizmet çeşitliliğinin artması ayrıca bir artı değer olup, sıvı yük taşımalarındaki servis ve depolama alternatiflerinin çoğalması Türk Kimya sektörüne de alternatif tedarikçi yaratma fırsatı vermiştir. Özellikli taşıma ekipmanlarının kara, deniz ve tren ile uyumlu hale gelmesi, gerek maliyet gerekse karbon emisyonu açısından çevre dostu taşıma yapma fırsatı sağlamıştır. Kimyasal madde taşımacılığı konusunda uzmanlaşan Türk lojistik şirketleri uluslararası rakipleri ile rekabet edebilir duruma gelmiş, hizmet ihracatında derece alan lojistik firmalarımız olmuştur. Sorumlu tedarik zincirleri tasarlamak ve bunları sürdürülebilir kılmak, hem çevresel hem de sosyal sorumlulukları ön planda tutarak, tüm sektörler için başarının anahtarıdır. Tüm paydaşların kollektif çabası ile sağlanabilecek bu başarı ile kaynakların etkin kullanımı sağlanır, ekonomik sürdürülebilirlik desteklenir ve toplumsal fayda yaratılabilir" dedi.

TİO Lojistik Kurucu Ortağı Muhammet Çil:

İddialıyız çünkü en iyi bildiğimiz işi yapıyoruz!

Uluslararası alanda yılda 5 bine yakın tank konteyner taşımasını yöneten TİO Lojistik, demiryolu, denizyolu, karayolu ve intermodal taşımacılık çözümleriyle geniş bir yelpazede hizmet sunuyor. "Neyi iyi biliyorsan, onun en iyisini yap" prensibiyle hareket ettiklerini belirten TİO Lojistik Kurucu Ortağı Muhammet Çil, bu yılı yüzde 135 gibi hedeflerinin de üzerinde bir büyümeyle kapatmayı öngördüklerini söyledi.



TİO Lojistik, tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında nasıl markalaştı?

Tio Lojistik kurulduğu günden bu yana tehlikeli ve sıvı kimyasal taşıma, gıda ve gaz taşımaları alanında hizmet veren, bu alanda kendini geliştiren ve geniş hizmet ağı sunan bir tank operatörü ve lojistik hizmet sağlayıcıdır. Temel prensibimiz "neyi iyi biliyorsan, onun en iyisini yap". Bu anlayışla, sıvı taşımacılık alanında kimyasal, gaz ve gıda taşımacılığını demiryolu, denizyolu, karayolu ve intermodal yöntemlerle birleştirerek geniş bir yelpazede hizmet sunuyoruz.

Tio Lojistik'in markalaşma yolculuğu, tehlikeli madde taşımacılığı alanında uzmanlaşma üzerine kurulmuştur. Niş bir alanda hizmet veriyoruz ve marka stratejimiz de bu doğrultuda şekillenmiştir. Bu sayede, sektörde güvenilir ve uzman bir konum elde ettik. Markalaşma sürecinde personelin düzenli olarak eğitimler alması, hizmet kalitesinin artırılmasına ve güvenliğin sağlanmasına katkı sağlamıştır. Sektördeki gelişmeleri takip etmek ve en iyi uygulamalarla hizmet sağlamak için danışmanlık hizmetlerinden yararlanılmıştır. Markanın doğru şekilde konumlandırılması ve tanıtılması için profesyonel ajans hizmeti alınmıştır.

'AVRUPA'DAN AMERİKA'YA AFRİKA'DAN ORTADOĞU'YA HER BÖLGEDEYİZ'

Yıllık taşıma kapasiteniz nedir? Yoğunlaştığınız yükler ve pazarlar hangileri?

İthalat ve ihracat olmak üzere, yıllık olarak ortalama 4.000 ile 5.000 tank hareketi yapıyoruz; yurt içi taşımaları eklenince bu sayı daha da artıyor. Ana hammaddeden yarı mamule kadar birçok ürün taşıdığımız için tekstil, otomotiv, inşaat, beyaz eşya, matbaa, gıda gibi birçok sektöre hizmet veriyoruz. Avrupa, ABD, Güney Afrika, CIS ve Orta Doğu olmak üzere birçok bölgede hizmet veriyoruz. Ayrıca Türkiye dışında cross olarak taşımalar yapıyoruz.

Bu dönemde tedarik zincirinde yaşanan değişimler ve artan navlun fiyatlarına karşılık aksamayı önlemek adına müşterilerinize ne gibi kolaylıklar sundunuz?

Son yıllarda tedarik zincirlerinde önemli değişimler yaşandı ve navlun fiyatları dalgalandı. COVID-19 pandemisi ile başlayan süreç, daha sonra Süveyş Kanalı ve Kızıl Deniz'de yaşanan gerilim ile devam etti. Ayıca küresel ekonomik belirsizlikler, Rusya-Ukrayna savaşı, artan enflasyon ve para politikası sıkılaşmaları gibi faktörler, tedarik zincirlerinde belirsizlik yarattı ve bu durum navlun fiyatlarını doğrudan etkiledi.

Biz bu aşamada müşterilerimize demiryolu ve intermodal taşımacılığı da kullanarak alternatif taşıma rotaları ve modları sunuyoruz. Örnek verecek olursak; Doğu Avrupa taşımalarının büyük bir çoğunluğunu demiryolu ile yapıyoruz. Macaristan'ın başkenti

Budapeşte'de bir HUB depomuz var. Buradan tüm Avrupa'ya dağıtım yapıyoruz. Bu da müşterilerimize daha ekonomik ve çevreci bir hizmet sunma imkânı sağlıyor.

KARBON AYAK İZİ TAKİBİNDE!

Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme alanında ne tür çalışmalar yapıyorsunuz? Gündeminizde neler var?

Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme alanlarında gerçekleştirdiğimiz yenilikler, çevresel etkileri minimize etmek ve operasyonel verimliliği maksimize etmek amacıyla çeşitli stratejileri kapsamaktadır. Özellikle karbon emisyonlarının azaltılması konusuna büyük önem veriyoruz. Bu çerçevede, TİO Lojistik olarak "Yeşil Lojistik Sertifikası"nı aldık ve operasyonlarımızda karbon ayak izini ölçülebilir kıldık. Tedarik zincirimizde sürdürülebilir uygulamaları aktif olarak destekliyoruz; demiryolu ve intermodal taşımacılık gibi daha verimli lojistik modellerini teşvik ediyoruz.

Dijital dönüşüm, şirket stratejimizin temel taşlarından biridir. İş süreçlerimizi dijitalleştirerek kağıt kullanımını azaltmak, veri analitiği ve yapay zeka ile rota optimizasyonu gibi teknolojilerle operasyonel verimliliği artırmak için yoğun çaba sarf ediyoruz. Bu yenilikler sayesinde kaynak kullanımını optimize ederek atık miktarını azaltmayı hedefliyoruz ve bu doğrultuda sürekli yeni teknolojileri entegre etmeyi planlıyoruz.

Tio Lojistik olarak, stratejilerimizi daima müşteri memnuniyetini merkeze alarak şekillendiriyoruz. Rekabetin iş dünyasının kaçınılmaz bir parçası olduğunun farkındayız ve bu gerçeği tam anlamıyla benimsiyoruz. Ancak, bizim asıl önceliğimiz, müşterilerimize yüksek düzeyde memnuniyet sağlayarak onların güvenilir çözüm ortağı olmak ve bu yolda sürekli iyileştirmeler yapmaktır. Ek olarak, çevresel sorumluluğumuzun bilincinde olarak Yeşil Lojistik ilkelerini benimsemekteyiz. Bu kapsamda, karbon ayak izimizi azaltmak, atık yönetimini optimize etmek ve enerji kullanımımızı verimli hale getirmek için somut adımlar atmaktayız. Sürdürülebilir taşımacılık hizmetlerimizle çevreye olan etkimizi minimize ederek, sektörde çevre dostu uygulamaları teşvik etmeye devam ediyoruz. Bu yönümüzle, hem müşterilerimiz hem de gezegenimiz için değer yaratmayı hedefliyoruz.





"Müşterilerimize demiryolu ve intermodal taşımacılığı da kullanarak alternatif taşıma rotaları ve modları sunuyoruz. Doğu Avrupa taşımalarının büyük bir çoğunluğunu demiryolu ile yapıyoruz. Macaristan'ın başkenti Budapeşte'de bir HUB depomuz var. Buradan tüm Avrupa'ya dağıtım yapıyoruz. Bu da müşterilerimize daha ekonomik ve çevreci bir hizmet sunma imkânı sağlıyor."

Yılın ilk 10 ayında nasıl bir performans sergilediniz? Yılı nasıl bir büyümeyle kapatmayı hedefliyorsunuz?

2024 yılının ilk on ayında beklentilerimizin ötesinde bir performans sergiledik. Yıl başında büyüme ve bütçe planlarımızı oluştururken temkinli bir yaklaşım benimsemiştik. Ancak bu süre zarfında, elde ettiğimiz veriler hedeflerimizi aşarak oldukça olumlu bir tablo çizdi. Şu anda yıl sonuna iki ay kalmışken, eğer Türkiye ve dünya genelinde beklenmedik ağır bir kriz ortaya çıkmazsa, yılı yüzde 135 büyüme oranıyla tamamlamayı hedefliyoruz. İlerleyen dönemler için hem organik hem de inorganik büyüme stratejilerimizi, sektörel dinamikler ve piyasa koşulları doğrultusunda şekillendirmeyi planlıyoruz.

PAZAR İVME KAZANARAK BÜYÜMEYE DEVAM EDİYOR

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığı pazarının son yıllarda önemli bir büyüme kaydettiğini vurgulayan TİO Lojistik Kurucu Ortağı Muhammet Çil, "2023 ve 2024'ün ilk çeyreğinde, küresel tedarik zincirlerindeki yeniden yapılanmalar ve artan çevresel düzenlemelerle birlikte yaklaşık yüzde 5 büyüme gösterdi. Bu pazarın 2024-2025 döneminde sürdürülebilirlik odaklı inovasyonlar ve dijitalleşmeyle desteklenerek yüzde 6 büyüme kaydetmesi bekleniyor. Ayrıca Türkiye'de kimyevi madde taşımacılığının gelişimi, son yıllarda önemli bir ivme kazanmıştır. Türkiye'nin en büyük ikinci sanayi dalı olan kimya sektörü, toplam ihracatın yüzde 14'ünü oluşturmaktadır. Türkiye'nin coğrafi konumu, Avrupa ve Asya pazarlarına yakınlığı sayesinde lojistik maliyetleri düşürmekte, bu da önemli bir rekabet avantajı sağlamaktadır. Kimya pazarının 2024-2025 döneminde sürdürülebilirlik odaklı inovasyonlar ve dijitalleşmeyle desteklenerek, yüzde 6 büyüme kaydetmesi bekleniyor" dedi.

Hayat Kimya, içerde kara dışarda intermodal ile yol alıyor



Bora Tanyel

16 güçlü markayla, 100 ülkede milyonlarca eve ulaşan Hayat Kimya, ticari faaliyetleri gibi tedarik zinciri süreçlerini de rekabette avantaja dönüştürecek şekilde tasarlıyor. Sevkiyatlarda yurt içinde karayolu, yurt dışında intermodel taşımacılığı tercih ettiklerini belirten Hayat Kimya Tedarik Zinciri Direktörü Bora Tanyel, "Depo süreçlerinde hibrid bir model kullanarak 3PL ve in-house seçeneklerini bir arada ele alıyoruz. Taşıma süreçlerinde ise ağırlıklı olarak 3PL firmaları ile hareket ediyoruz" dedi.

Hayat Kimya'nın üretim ve ihracat faaliyetlerinden söz eder misiniz?

Hızlı tüketim ürünleri sektöründe faaliyet gösteren Hayat, 1987 yılında kuruldu. Bugün, dünya çapında 8 ülkede 24 üretim tesisi ile globalleşme yolunda hızla ilerleyen Hayat, 100 ülkeye gerçekleştirdiği ihracatla 2022 verilerine göre "Türkiye'nin En Büyük İhracatçıları" sıralamasında 52'inci sırada yer alıyor. Türkiye'de gerçekleştirdiği üretim performansıyla "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" sıralamasında ise 51. sırada yer alıyor.

Dünyanın 4. büyük bebek bezi üreticisi, Ortadoğu, Doğu Avrupa ve Afrika'nın en büyük temizlik kağıtları üreticisi olarak hızlı tüketim sektörünün önemli bir oyuncusu olan Hayat, hijyen, ev bakım, temizlik kâğıtları, kişisel sağlık ve evcil hayvan bakım kategorilerinde Molfix, Bebem, Good Care, Molped, Joly, Bingo, Gleen, Test, Has, Papia, Familia, Teno, Focus, Nelex, Goodcare, Evony ve Sholk gibi 16 güçlü markasıyla tüm dünyada milyonlarca eve HAYAT götürüyor.

Türkiye'nin yanı sıra Mısır, İran, Cezayir, Rusya, Nijerya, Pakistan ve Vietnam olmak üzere toplam 8 ülkedeki 24 üretim tesisi; Fas, Bulgaristan ve Kenya, Malezya ve Tayland'daki satış dağıtım şirketleriyle, gittiği coğrafyalara istihdam sağlıyor ve değer katıyor.

TÜM SÜREÇ ENTEGRE BİR SİSTEMLE YÖNETİLİYOR

Tedarik zinciri yönetiminde nasıl yol alıyorsunuz?

Hayat; tıpkı markaları ve ticari faaliyetleri gibi tedarik zinciri süreçlerini ve faaliyetlerini rekabetçi bir avantaj gibi konumlandıracak şekilde tasarlamaktadır. Dinamik şebeke optimizasyonu, talep ve tahmin öngörü sistemleri, sipariş, tedarik, üretim teslimat süreçlerinin hem müşteriler hem de iş ortakları hem de birbiri ile entegrasyonu bu stratejinin temel saç ayaklarıdır.

Sevkiyatlarda hangi taşıma modlarını kullanıyorsunuz?

Üç ayrı kategoride yurt içi ve yurt dışı olarak oldukça geniş ve yaygın bir ağda üretim ve dağıtım gerçekleştiriyoruz. Sevkiyatlarımızda yurt içinde karayolu, yurt dışında ise intermodel modelleri tercih ediyoruz. Sipariş ve ürün hareketini canlı olarak izleyecek ve mali, yasal gereklilikleri ve müşteri memnuniyeti ve ürün güvenirliğini temin edecek dijital platformlar üzerinden süreçlerimizi organize ediyoruz.

TAŞIMADA 3PL FİRMALARIYLA HAREKET EDİYOR

Lojistik ihtiyaçlarınızı nasıl minimize ediyor ve ne oranda dış kaynak kullanıyorsunuz?

Depo süreçlerinde hibrid bir model kullanarak 3PL ve in-house seçeneklerini bir arada ele alıyoruz. Taşıma süreçlerinde ise ağırlıklı olarak 3PL firmaları ile hareket ediyoruz. Lojistik giderlerimizin toplam giderlerimizin için olması gereken payı nedir? Artı - eksi sapma ve eşlenik aksiyonlar nedir? Bu sürekli iyileştirme kültürü içinde düzenli ilgili paydaşlarımızla takip ediyor ve iyileştirmeye odaklanıyoruz.

Tedarikçi seçiminde öncelikleriniz neler?

Tedarikçi seçiminde; taleplerimize karşı gösterilebilecek esneklik, servis seviyesi, maliyet, finansal güç, dijital altyapı ve güvenilirlik en önemli kriterlerimiz. Yurt içi ve dışında bu kriterlere uygun firmalar ile birlikte çalışıyoruz.

Lojistik gündeminizde neler var?

Sektörel olarak baktığımızda hem çalışanın hem iş süreçlerinin hem de ürünlerimizin ve kaynaklarının güvenilirliğini ve sürekliliğini temin etmek en büyük öncelikler olarak durmaktadır. Nesiller boyu fayda sağlama vizyonumuzu destekleyen global sürdürülebilirlik yaklaşımımızın temel önceliklerini ekonomik performans, ürün kalitesi ve güvenliği, inovasyon ve Ar-Ge çalışmaları ile iş sağlığı ve güvenliği oluşturuyor.

Finansal ve operasyonel başarılarımızın devamlılığını sağlamak ve sürdürülebilir büyümemizi devam ettirmek için tüketici ihtiyaç ve beklentileri ışığında ürünlerimizi çeşitlendirirken, Türkiye ve dünyadaki yatırımlarımızı sürdürüyoruz. Bulunduğumuz ülkelerde satış-pazarlama veya tesis yatırımı yoluyla yerel istihdama destek oluyor ve markalarımızın başarılarını kalıcı kılacak faaliyetlere odaklanarak ekonomik kalkınmaya değer katıyoruz. Operasyonlarımızda, hammadde ve ambalaj seçiminden üretim teknolojilerine kadar verimlilik esaslı çalışıyor, verimliliğimizi geliştirecek sistemleri yaygınlaştırıyoruz.

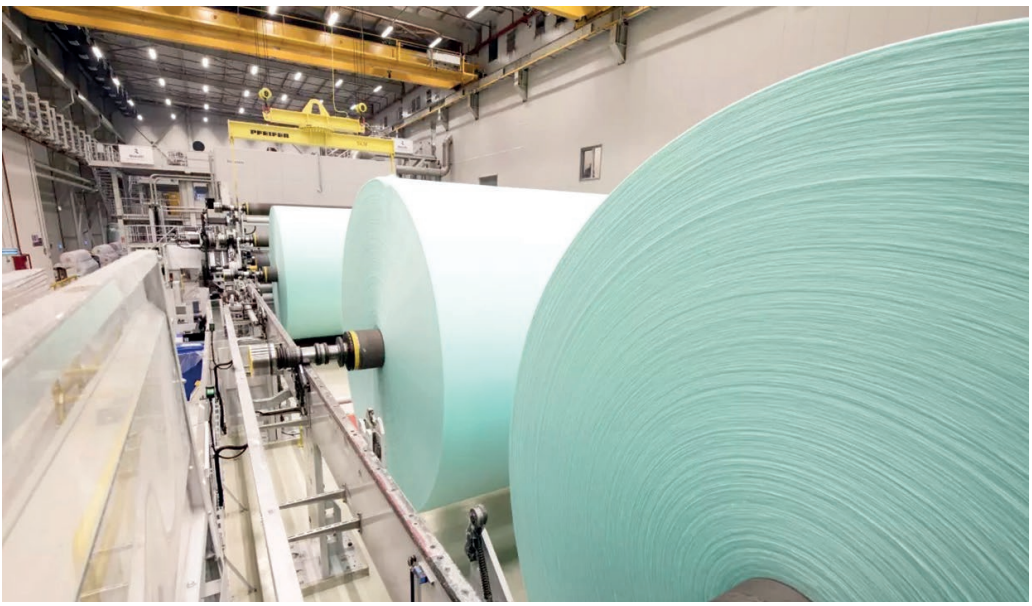


‘DİJİTALLEŞMEYE YATIRIM YAPANLAR KAZANACAK’

Türk lojistik şirketlerinin kimyevi madde taşımacılığındaki hizmet kalitesini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Rekabetin getirdiği maliyet baskıları kuşkusuz taşımacılık konusunda hizmet aldığımız tedarikçilerimizi de önemli oranda etkilemektedir. Ancak dijital altyapılara, uçtan uça izlenebilirlik ve ölçülebilirlik süreçlerine dönük rekabetçi avantaj oluşturan ve çalıştıkları firmalara alternatif çözümler sunabilen partnerlerin, bu yatırımlar için bir kaynak ayırmaları gerekse de orta/uzun vadede tercih edilecek firmalar olacağını düşünüyorum.

“Dijital altyapılara, uçtan uça izlenebilirlik ve ölçülebilirlik süreçlerine dönük rekabetçi avantaj oluşturan ve çalıştıkları firmalara alternatif çözümler sunabilen partnerlerin, bu yatırımlar için bir kaynak ayırmaları gerekse de orta/uzun vadede tercih edilecek firmalar olacağını düşünüyorum.”





DİNÇER LOJİSTİK KAPIDAN-KAPIYA HİZMETLE AVRUPA'YA NÜFUZ EDECEK

Türkiye'de tehlikeli madde taşımacılığında öncü firmalardan Dinçer Lojistik, operasyonel ve dijitalleşme alanında yatırımlarını hız kesmeden sürdürüyor. Bu dönemde Avrupa operasyonlarını geliştirmeye odaklanan şirket, "Dinçer AI" projesiyle yapay zekaya geçmeye hazırlanıyor. İhracat yapan şirketlerin ürünlerinin Avrupa ülkelerine ulaştırılması, orada depolanması ve son kullanıcıya teslimi konusunda kapsamlı bir sistem üzerinde çalıştıklarını vurgulayan Dinçer Logistics Transformasyon Ofisi Lideri Engin Kolat, "Şu an özellikle Batı Avrupa'da verdiğimiz bu hizmeti Avrupa'nın geneline yaymayı amaçlıyoruz" dedi.


Engin Kolat

Dinçer Lojistik, tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığı pazarında nasıl bir konuma sahip?

Dinçer Logistics olarak 2003 yılında kimyasal madde taşımacılığına adım atarken, hedefimiz bu alandaki yüksek güvenlik standartlarını ve müşteri ihtiyaçlarını karşılayacak çözümler üretmekti. Sektördeki markalaşma yolculuğumuzun temelinde, güvenli ve sürdürülebilir lojistik hizmetleri sunma misyonumuz yer aldı. İlk günlerden itibaren ADR gibi uluslararası güvenlik standartlarını benimseyerek, tehlikeli maddelerin taşınmasında yüksek risk faktörlerini başarıyla yönettik. Gelişmiş ülkelerdeki taşımacılık standartlarını Türkiye'ye getirerek kimya sektöründeki boşluğu doldurduk ve bu sayede sektördeki uluslararası şirketlerin Türkiye'ye olan güvenini artırdık.

Sektördeki konumumuza baktığımızda, Dinçer Logistics Türkiye'de tehlikeli madde taşımacılığında öncü firmalar arasında yer almaktadır. Geliştirdiğimiz operasyonel mükemmeliyet, güçlü lojistik altyapımız ve nitelikli insan kaynağımız sayesinde hem yerel pazarda hem de uluslararası arenada hizmet veriyoruz. Kimyasal madde taşımacılığı alanında pazar payımızı sürekli büyüterek, Türkiye genelinde ve globalde geniş bir lojistik ağı kurduk. Bu süreçte, müşterilerimizin ihracat operasyonlarına da önemli katkılar sunarak uluslararası pazarlara erişimlerini kolaylaştırdık. Sektördeki bu güçlü konumumuz, Türk ticaretine ve uluslararası yatırım ortamına değer katmaya devam ediyor.

AKILLI DEPO SİSTEMİNE GEÇİYOR

Operasyonel süreçlerinizi iyileştirmeye dönük gerçekleştirdiğiniz yatırımlardan söz eder misiniz?

Son dönemde özellikle depo yatırımlarımıza odaklanarak operasyonel süreçlerimizi daha verimli hale getirmeye yönelik önemli adımlar attık. Türkiye genelinde stratejik noktalarda bulunan depolarımızın kapasitesini artırdık ve bu alanlarda ileri teknolojiye sahip çözümler geliştirdik. Depolarımızda akıllı depo yönetim sistemlerine yatırım yaparak, envanter takibi ve süreç yönetimini dijitalleştirdik. Bu otomasyon sistemleri sayesinde depo içi işlemleri hızlandırdık, hata oranlarını minimuma indirerek müşteri memnuniyetini artırdık.

Depolarımızda kurduğumuz otomatik ayırma, paketleme ve yükleme sistemleriyle iş süreçlerinde büyük bir hız ve verimlilik elde ettik. Envanter yönetim sistemlerimiz, ürünlerin depo içindeki hareketlerini anlık olarak izlememizi ve optimize etmemizi sağlıyor. Bu da hem depolama maliyetlerini düşürüyor hem de tedarik zincirinde esneklik kazanmamıza olanak tanıyor. Gıda, kimya ve FMCG gibi farklı sektörlere hizmet veren depolarımız, ilgili sektörlerin spesifik gereksinimlerini karşılayacak şekilde yapılandırılmış durumda.

Araç filosu tarafında ise tehlikeli madde taşımacılığına yönelik ADR belgeli ekipmanlarla donatılmış çevre dostu bir filoya sahibiz. Ancak operasyonlarımızın merkezinde, teknolojik altyapıya dayalı depo yönetimi ve bu süreçlerin sürekli iyileştirilmesi bulunuyor. Dinçer Technology ile geliştirdiğimiz yazılımlar sayesinde depo süreçlerimizde dijital dönüşümü en üst seviyeye taşıyarak hem verimliliği hem de güvenliği artırıyoruz.

Yoğunlaştığınız sektörler ve en güçlü olduğunuz alanlar hangileri? Neden?

Dinçer Logistics olarak başta kimyasal maddeler olmak üzere, inşaat malzemeleri, otomotiv yan sanayi ürünleri, plastik ve kauçuk gibi endüstriyel ürünler, bitki koruma ürünleri ve FMCG sektörüne yönelik hızlı tüketim ürünlerinin taşımacılığını gerçekleştiriyoruz. Bu kadar geniş bir ürün yelpazesini taşımamızın arkasında, farklı sektörlerdeki derin uzmanlığımız ve her bir sektörün kendine özgü lojistik ihtiyaçlarını karşılayabilme kabiliyetimiz yatıyor.

Ana işimiz depoculuk olmakla birlikte, müşterilerimize entegre lojistik hizmetler sunuyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçlarına göre, taşımacılık çözümlerini de operasyonlarımızın bir parçası olarak sağlıyoruz. Yıllık taşıma kapasitemiz oldukça yüksek ve bu süreçte birçok büyük firma ile iş birliği yaparak onların tedarik zincirini destekliyoruz.

"Operasyonlarımızın merkezinde, teknolojik altyapıya dayalı depo yönetimi ve bu süreçlerin sürekli iyileştirilmesi bulunuyor. Dinçer Technology ile geliştirdiğimiz yazılımlar sayesinde depo süreçlerimizde dijital dönüşümü en üst seviyeye taşıyarak hem verimliliği hem de güvenliği artırıyoruz."





TEKNOLOJİ VE İNSANA YATIRIM YAPMAYA DEVAM EDECEK

Önümüzdeki süreçte markanızı güçlü kılmak adına neler yapıyorsunuz?

Şirket olarak Avrupa operasyonlarımızı geliştirmeye odaklandığımız bir dönemdeyiz. Özellikle ihracat yapan firmalarımızın Avrupa'daki stratejik lojistik ortağı olma konusunda yatırımlarımıza devam ediyoruz. İhracat yapan şirketlerin ürünlerinin Avrupa ülkelerine ulaştırılması, orada depolanması ve son kullanıcıya teslimi konusunda kapsamlı bir sistem üzerinde çalışıyoruz. Şu an özellikle Batı Avrupa'da verdiğimiz bu hizmeti Avrupa'nın geneline yaymayı ve ülkemizin ekonomisine yaptığımız katkıyı arttırmayı amaçlıyoruz.

Bunun yanında yatırım ajandamızda teknoloji ve insan kaynağına yapılan yatırımlar öncelikli bir yere sahip. Operasyonel süreçlerimizi daha verimli hale getirmek ve rekabet gücümüzü artırmak adına teknolojiye büyük bir önem veriyoruz. Bu yıl, özellikle depo otomasyon sistemlerine, dijital envanter yönetimine ve Dinçer Technology ile geliştirilen yazılımlara yaptığımız yatırımlar öne çıkıyor. Teknolojiye dayalı bu iyileştirmeler, iş süreçlerimizi hızlandırarak müşteri memnuniyetini artırmayı hedefliyor.

İnsan kaynağı ise bizim için büyüme stratejimizin önemli bir parçası. Özellikle Ar-Ge ve dijitalleşme süreçlerine katkı sağlayacak nitelikli personel istihdamına yatırım yapıyoruz. Çalışanlarımızın yetkinliklerini artırmak amacıyla sürekli eğitim programları düzenleyerek, ekiplerimizi daha donanımlı ve yetkin hale getiriyoruz.

Türkiye'de kimyevi madde taşımacılığında hangi alanlarda iyileştirmeye ihtiyaç var?

Kimyevi madde taşımacılığında Türkiye'de altyapı eksiklikleri, sürücü yetersizliği ve standartlara uygun araçların azlığı önemli sorunlardır. ADR'li sevkiyatlarda yeterli yollar, lojistik merkezleri ve eğitimli sürücü sayısı yeterli değil, bu da bir takım sorunları beraberinde getiriyor. Ayrıca, bazı yetkisiz firmalar standartları göz ardı ederek haksız rekabete neden oluyor. Bu sorunların denetimlerle çözülmesi ve altyapının iyileştirilmesi gerekiyor.

'DİNÇER AI' PROJESİYLE YAPAY ZEKAYA GEÇECEK

Dinçer Lojistik, dijitalleşme alanında attığı adımlarla da adından söz ettiriyor. Dijitalleşmenin, Dinçer Lojistik'in geleceğe hazırlık stratejisinin merkezinde yer aldığını ifade eden Engin Kolat, "Lojistik sektörü hızla dijitalleşirken, biz de bu dönüşüme uyum sağlamakla kalmayıp, öncülük etmeye odaklandık. Son dönemde hayata geçirdiğimiz dijital projelerle operasyonlarımızı daha verimli, güvenilir ve şeffaf hale getirdik. Özellikle Dinçer Technology bünyesinde geliştirdiğimiz yazılımlar, iş süreçlerimizin her aşamasında daha fazla kontrol ve optimizasyon sağlıyor" dedi. Teknoloji anlamında en çok heyecanlandıran gelişmelerden birinin Ar-Ge merkezleri tarafından çalışmaları yürütülen "Dinçer AI" projesi olduğunu belirten Kolat, şunları aktardı: "Yazılımcılar ve mühendislerden oluşan ekip tarafından titizlikle yürütülen proje sayesinde yeni bir yapay zeka ürünü ortaya koymaya odaklandık. Son dönemde oldukça yaygın olan yapay zeka entegrasyonlarının çok ötesinde olan bu proje sayesinde hem çalışanları hem de müşteriler ihtiyacı olan tüm verilere tek bir komut aracılığıyla ulaşabilecekler. Boyutları GB'ları aşan verileri karşılaştırmak ve analiz etmek için saatler hatta günlerce uğraşamaya gerek kalmadan tek bir komutla saniyeler içerisinde istenilen bilgiye ulaşılabilecek. Bu hem çalışan verimliliğini hem de iş süreçlerini önemli ölçüde arttıracak. Şu an ön çalışması tamamlanmış olan Dinçer AI projesi önümüzdeki yılın ilk çeyreğinde tüm departmanlarımız ve tüm müşterilerimiz tarafından tamamıyla kullanılabilecek."

Aytemiz, yapay zeka ile lojistik süreçlerini optimize ediyor!

Türkiye genelinde 645 istasyonu, 9 ikmal noktası ve 250 bin metreküplük depolama kapasitesiyle hizmet veren Aytemiz, 2024'ün ilk 7 ayında 2 milyon tona yakın ürün tedariği gerçekleştirdi. Yapay zeka destekli lojistik çözümleriyle verimliliği ve güvenliği en üst düzeye taşıyan Aytemiz, karayolu taşımacılığındaki güçlü operasyonlarına devam ederken geleceğe yönelik yenilikçi adımlar atıyor.



Mesut Bektaş
Aytemiz
Teknik İşler Direktörü

1963 yılından bugüne akaryakıt sektöründe kesintisiz bir şekilde faaliyetlerini sürdüren Aytemiz Akaryakıt A.Ş, 2009 yılından bu yana Aytemiz markası ile hizmet veriyor. Güçlü ikmal ve depolama kapasitesi ile sektörde öne çıkan Aytemiz'in, Türkiye'nin farklı bölgelerinde konumlanan ikmal noktalarını, 250 bin metreküp kapasiteli depolama ve dolum terminallerinde sunduğu hizmetleri, bu alandaki büyüme stratejisini ve hedeflerini, Aytemiz Teknik İşler Direktörü Mesut Bektaş'la konuştuk.

Aytemiz'in Türkiye'deki yapılanması hakkında bilgi verir misiniz?

Aytemiz, Türkiye'nin en köklü akaryakıt dağıtım şirketlerinden biri olarak, 645 istasyonuyla ülke genelinde benzin, motorin ve LPG tedarik ediyor. Müşterilerimize sürdürülebilir bir hizmet sunabilmek adına, Trabzon, Alanya, Kocaeli ve Kırıkkale'deki ana depolama tesislerimiz önemli bir rol oynuyor. Bu ana tesislerin yanı sıra, Tekirdağ, İzmir, Mersin, Samsun ve Batman gibi stratejik noktalardaki anlaşmalı depolama tesislerimizden de ürün sevkiyatlarımızı kesintisiz bir şekilde gerçekleştiriyoruz.

Aytemiz olarak, enerji arzının sürekliliğini sağlamak ve ürün kalitesini en üst düzeyde tutmak, temel önceliklerimiz arasında yer alıyor. Bu doğrultuda çalışmalarımıza titizlikle devam ediyor ve sektörümüzdeki lider konumumuzu güçlendirmek amacıyla geleceğe yönelik gelişim planlarımızı hayata geçiriyoruz.

7 AYDA 2 MİLYON TONA YAKIN ÜRÜN DAĞITTI

Yıllık ne kadar tonluk bir ürün tedariği gerçekleştiriyorsunuz? Ürünlerin teslimatında hangi taşıma modlarını kullanıyorsunuz?

Aytemiz olarak akaryakıt perakende piyasasında yaklaşık yüzde 5, toptan piyasasında yaklaşık yüzde 17 pazar payına sahibiz. 2024'ün ilk 7 ayında akaryakıt ürünleri ve LPG dahil toplam 1 milyon 920 bin ton ürünün tedariğini başarıyla gerçekleştirdik.

Denizyoluyla tedarik ettiğimiz hacmi, liman terminallerimizde depoluyor ve sonrasında daha geniş bir coğrafyaya ulaştırabilmek için ikincil lojistik süreçlerimizi devreye alıyoruz. Bu süreçte karayolu taşımacılığı kullanarak ürünlerimizi farklı terminallerimize yönlendiriyoruz. Ayrıca, uzmanlık gerektiren önemli bir lojistik süreç olan ve EPDK mevzuatı gereği dağıtıcılar tarafından yürütülmesi zorunlu kılınan LPG taşımalarını da Aytemiz bünyesinde gerçekleştiriyoruz. 2024'ün ilk 7 ayında tankerlerimizle toplamda 120 bin ton LPG sevkiyatını gerçekleştirmiş bulunuyoruz. Bu kapsamda, yılbaşından itibaren toplam 74 gemi tahliyesi yaparken, kara tankerlerimiz 12 milyon 200 bin km yol kat ederek ürünlerimizin güvenli ve zamanında teslimatını sağladı. Bu süreçlerde, lojistik operasyonlarımızın sürdürülebilirliğini ve verimliliğini en üst seviyede tutarak, sektördeki uzmanlığımızı bir kez daha ortaya koyuyoruz.

Aytemiz olarak lojistik süreçlerinizi optimize etmek için ne tür adımlar attınız?

Aytemiz olarak lojistik süreçlerimizi optimize etmek için yaptığımız yatırımlar, dijitalleşmeden araç filomuzun modernizasyonuna kadar geniş bir yelpazeyi kapsıyor. Kullandığımız tüm taşıma modlarında yüksek standartları karşılamak ve operasyonel verimliliği artırmak amacıyla kesintisiz çalışıyoruz. Denizyolu taşımacılığında, Aytemiz limanlarına yanaşacak gemilerin uygunlukları, uzman ekiplerimiz tarafından titizlikle denetleniyor. Yalnızca zorunlu standartları sağlayabilen gemilere yükleme izni veriyor, böylece süreçlerimizde maksimum güvenliği sağlıyoruz. Karayolu taşımacılığında ise güvenlik ve kalite standartlarını artırmak adına sürekli iyileştirme hedeflerini benimsiyor, son üç yıldır önemli yatırımlarla araç filomuzu gençleştiriyoruz. Modern araçlarımız, 7/24 uydu takip sistemleriyle izleniyor ve otomasyon sistemlerimiz aracılığıyla ürün güvenliğini garanti altına alıyoruz. Aynı zamanda EPDK ve mali düzenlemelere tam uyum sağlıyoruz. Ayrıca otomasyon sistemlerimize entegre edilen yapay zeka çözümleri, en uygun rota ve dağıtım ağlarını belirleyerek lojistik süreçlerimizin daha verimli ve sürdürülebilir olmasını sağlıyor. Bu yatırımlar sayesinde Aytemiz olarak, lojistik operasyonlarında hem güvenliği hem de verimliliği en üst düzeye taşımayı sürdürüyoruz.

KARAYOLUNDA KENDİ GÜCÜNÜ KULLANIYOR

Lojistik, gider kalemleriniz içinde nasıl bir pay alıyor? Lojistik ihtiyaçlarınızı ne oranda outsource ediyorsunuz?

Lojistik giderleri, sektörde ciddi bir kalem oluşturarak özel uzmanlık gerektiren bir taşıma metodu olan tehlikeli madde taşımacılığında hem deniz hem karayolunda diğer ürün taşımalarına göre daha yüksek maliyet oluşturuyor.

Aytemiz olarak lojistik alanında uzun yıllara dayanan bir tecrübeyle bu süreçleri yönetiyoruz. Özellikle kara nakliyesi operasyonlarımızda; standartlarımızdan ödün vermemek, operasyon sürekliliğini sağlamak ve maliyetleri daha etkin bir şekilde kontrol edebilmek amacıyla, lojistik faaliyetlerimizi büyük ölçüde kendi bünyemizde yürütüyoruz. Bu kapsamda ciddi yatırımlar yaptık ve yatırımlarımızı sürdürmeye devam ediyoruz. Şu an taşımalarımızda kullandığımız kara tankerlerinin yarısından fazlası kendi yatırımımızdan oluşmakta. LPG taşımacılığında ise bu oran yüzde 85'lere ulaşmış durumda.

Aynı zamanda, dış kaynak kullanımına da önem veriyoruz. Lojistik şirketlerinden çeşitli hizmetler alarak, belirli operasyonları outsource etmekteyiz. Bu sayede, uzmanlık alanlarımızda dış kaynaklardan yararlanarak, verimliliğimizi artırıyor ve maliyetleri daha etkili bir şekilde yönetiyoruz. Bu strateji ile lojistik süreçlerimizde sürdürülebilir bir büyüme ve rekabet avantajı sağlıyoruz.



Tedarikçi seçiminde öncelikleriniz neler? Hizmet aldığınız lojistik şirketlerinden neler bekliyorsunuz?

Aytemiz olarak, sektör dinamiklerine uyum sağlamak ve daha esnek bir filo oluşturabilmek adına dış kaynaklardan taşımacılık hizmetleri de alıyoruz. Bu hizmetlerin ağırlığı akaryakıt taşımacılığı üzerine yoğunlaşmakla birlikte, küçük ölçekli LPG taşımacılığında da bir nakliyeci filomuz bulunuyor. Tedarikçi seçerken önceliğimiz, SEÇ-G kültürü ve sürdürülebilirlik. Çalışacağımız tüm nakliye firmaları öncelikle SEÇ-G akreditasyonundan geçiyor, tüm araç ve sürücü belgelerini titizlikle inceliyoruz. Operasyon sürecinde Aytemiz'in kendi lojistik operasyonunda sağlanan tüm standartları, taşıma firmalarından da talep ediyor, operasyonlarını gizli ve haberli denetimlerle gözlemliyoruz. Tedarikçi temininde en önemli kriterlerimizden biri de araç parkının genç, bakımlı ve günümüz teknolojileri ile uyumlu olması. Bu kriterlere uygun olmayan filolar, Aytemiz teknik değerlendirme sürecinden geçemiyor. Tedarikçilerimiz, akreditasyonları ve teknik incelemeleri geçtikten sonra dönemsel açılan ihalelerle belirleniyor ve bu süreç genellikle uzun soluklu iş birlikleri ile sonuçlanıyor. Bu süreçte hem Aytemiz'in hem de tedarikçilerin taahhütlerine uyumlarını sürekli takip ediyoruz. Bu sayede, güvenilir ve sürdürülebilir bir lojistik ağı oluşturmayı hedefliyoruz.

Akaryakıt ve LPG taşımacılığında gelinen noktayı nasıl değerlendiriyorsunuz? Hangi alanlarda iyileştirmelere ihtiyaç var?

Türkiye'de akaryakıt ve LPG taşımacılığında geldiğimiz nokta, gerçekten gurur verici. Devlet organlarının takibi ve sektörün gösterdiği hassasiyet sayesinde, standartlarımızı ciddi bir seviyeye çıkarmış bulunmaktayız. Tehlikeli madde lojistik faaliyetlerimizin, birçok ülkenin çok daha ilerisinde bir kalitede sürdürüldüğünü söyleyebilirim.



Sektörümüzün öncelikli hedefinin, akaryakıt ve LPG taşımalarında demiryolu taşımacılığının payının artırılması olduğunu düşünüyorum. Bu kapsamda şirketimizin de hedefleri var ve çalışmalarımız devam ediyor. Bazı hatlardaki bakım ve onarım çalışmalarının tamamlanmasıyla birlikte demiryolu taşımacılığına daha fazla yönelmeyi planlıyoruz. Ana hedefimizi, daha az efor ve enerji ile daha fazla ürün taşınması, aynı zamanda karayollarındaki trafiğin ciddi şekilde azaltılması ve olası risklerin minimize edilmesi olarak özetleyebilirim.

Karayolunda ise, tüm ulusal ve uluslararası mevzuata uyum sağlamak, sektörün vazgeçilmez bir gerekliliği olmalı. Özellikle sürücü çalışma sürelerine uyumun, karayolunda güvenliği artıracak en önemli konu olduğuna inanıyoruz.

Denizyolu taşımacılığında ise yüksek kapasiteli limanlar ve liman terminalleriyle daha fazla miktarda ürün transferi sağlanması ve gemi trafiğinin olabildiğince seyrekleştirilmesi, temel hedeflerimiz arasında yer alıyor. Bu hedeflere ulaşmak hem operasyonel verimliliğimizi artıracak hem de sektördeki güvenlik standartlarını daha da yukarılara taşıyacaktır.

'TAŞIMACILIKTA AVRUPA STANDARTLARINI YAKALADIK'

Aytemiz Teknik İşler Direktörü Mesut Bektaş, akaryakıt sektörünün lojistik gündemindeki öncelikli konunun her zaman SEÇ-G standartlarının artırılması olduğunu söyledi. "Sektörümüz her dönem sağlıklı, emniyetli, çevreye zarar vermeyen güvenli operasyonlar sürdürmeyi hedefliyor" diyen Bektaş, sözlerini şöyle sürdürdü: "Zira taşınan ürünlerin, lojistik operasyonlardaki diğer yüklerden daha yüksek risk taşıdığı gerçeği, bu konunun önemini bir kat daha artırıyor. Bu kapsamda sürekli kendini geliştirmesi gereken bir sektörde faaliyet gösteriyoruz. Son on yıl boyunca ülkemizde, tehlikeli madde taşımacılığında Avrupa standartlarına uyum konusu önemli bir gündem maddesi oldu. Bu kapsamda karayolunda ADR, denizyolunda IMDG Code, demiryolunda da RID uygulamalarında ciddi yol kat edildi. T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın öncülüğünde, sektörün de katkıları ile taraf olduğumuz bu uygulamalara günümüz itibari ile tam uyum sağlamış durumdayız. Aytemiz olarak, uyum çalışmalarında sektör öncülerinden biri olmaktan dolayı gurur duyuyoruz. Sektörümüzün gündeminde olan bir diğer SEÇ-G geliştirmesi de benzin ve naftanın depolanması ve dağıtılmasından kaynaklanan uçucu organik bileşik emisyonlarının kontrol edilmesi konusu. Bu düzenleme, uçucu akaryakıt ürünlerinin hava kirliliğine yol açmasının önüne geçilmesini amaçlıyor. Bu bağlamda tüm akaryakıt taşıma filomuzu hızla bu düzenlemeye uygun hale getirdik. Konu dahilinde terminallerimiz ve istasyonlarımızda ise yatırımlarımız devam ediyor. Bunun yanı sıra sürücülerin çalışma sürelerinin kontrol altına alınmasına yönelik takograf kayıtlarının takip edilmesini ve raporlanmasını, araçlardaki tüm yüklerin belirli sürelerle bakanlığa bildirilmesini zorunlu kılan U-ETDS, yine şirket araçlarının yakıt alımlarının mali açıdan kontrol altında tutulmasını hedefleyen UTTS ve benzeri lojistik uygulamalarını da yakından takip ediyoruz. Operasyon standartlarımızı yükseltmek ve yasal zorunluluklara uyum sağlamak adına gerekli düzenlemelerle süreci destekliyoruz."



likit kimyasal taşımacılığında MERSİN'DEN YÜKSELİYOR



Servet Akgün

ISO tank ve likit taşımacılığı alanında taşıma, yıkama ve depolama hizmetleri sunan Akdoğu Lojistik, özellikle Mersin, İskenderun ve Akdeniz'den, Ortadoğu ve Türki Cumhuriyetleri'ne yapılan taşımalarda öne çıkıyor. Şirket yeni yapacağı yatırımlarla filo gücünü ve kapasitesini büyütmeyi hedefliyor.

Mersin bölgesinin önde gelen firmalarından Akdoğu Lojistik, 2012 yılından beri dökme kimyasal taşımacılık ve kimyasal tanker yıkama sektöründe faaliyet gösteriyor. Tank taşıma, yıkama ve depolama hizmetlerini bir arada sunan şirket, ISO tank taşımacılığında ciddi bir hacmi yönetiyor. Mersin, İskenderun ve Akdeniz bölgesi başta olmak üzere Türkiye'nin tüm limanlarında faaliyet gösteren Akdoğu Lojistik, özmal araçtan oluşan güçlü filosu ile lojistik operasyonlarını Türkiye, Ortadoğu ve Türki Cumhuriyetler arasında sürdürüyor.

ORTADOĞU VE TÜRKİ CUMHURİYETLER PAZARINDA BÜYÜYOR

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında uzun yıllara dayanan bir tecrübeye sahip olduklarını belirten Akdoğu

"ADR kapsamında dolu-boş tank konteynerlerin güvenli depolanmasını sağlıyoruz. Uzmanlık gerektiren tank konteyner depolama hizmetlerini, Avrupa standartlarına uygun kriterlerde veriyoruz. Tanker yıkama hizmetiyle, kimyasal madde taşıyan tanker ve konteynerlerin sterilizasyonunu sağlıyoruz."



Lojistik CEO'su Servet Akgün, modern tesisleri ve uzman kadrosuyla müşterilerine güvenilir çözümler sunduklarını söyledi. Kaliteli ve güvenli hizmet anlayışıyla yanıcı, patlayıcı, parlayıcı ürünler, gıda ve temizlik gibi farklı türlerde sıvı kimyasalların taşımasını yaptıklarını aktaran Akgün, "15 adetten oluşan araç filomuzla Mersin, İskenderun ve Akdeniz bölgesi başta olmak üzere tüm Türkiye limanlarından hizmet sunuyoruz. Uluslararası alanda Ortadoğu ve Türki Cumhuriyetler pazarına yoğunlaşmış durumdayız" dedi.

Taşımacılık hizmetlerinin yanı sıra tank yıkama ve tank depolama hizmetleriyle müşterilerine entegre çözümler sunduklarını vurgulayan Servet Akgün, "ADR kapsamında dolu-boş tank konteynerlerin güvenli depolanmasını sağlıyoruz. Uzmanlık gerektiren tank konteyner depolama hizmetlerini, Avrupa standartlarına uygun kriterlerde veriyoruz. Tanker yıkama hizmetiyle, kimyasal madde taşıyan tanker ve konteynerlerin sterilizasyonunu sağlayarak kimyasal maddelerin taşınması için gereken hijyenik ortamı sağlıyoruz" ifadelerini kullandı.

AYDA 500 ADET ISO TANK TAŞIMASI

Servet Akgün, Akdoğu Lojistik olarak yoğunlaştıkları bir diğer alanın ise uzmanlık ve dikkat gerektiren ISO Tank taşımacılığı olduğunu söyledi. Bu alanda müşterilerine güvenli, verimli ve kaliteli hizmet sunduklarını belirten Akgün, sözlerini şöyle sürdürdü: "Mersin, İskenderun ve Akdeniz limanlarının stratejik konumlarından faydalanarak, bölgenin ekonomik ve lojistik merkezlerinde güçlü iş birlikleri geliştiriyoruz. Modern tesisimiz ve uzman kadromuzla müşterilerimize sunduğumuz güvenilir çözümlerle, bölgenin en önemli ISO tank depolama merkezlerinden biri olma vizyonunu sürdürüyoruz. Depolarımızda en son teknoloji ve güvenlik protokollerini kullanıyoruz. ISO Tank alanında aylık ortalama 500 sefer düzenliyoruz. Yapacağımız yeni yatırımlarla bu alanda büyümemizi sürdüreceğiz."



FİLOYU ÇEVRECİ ARAÇLARLA GÜÇLENDİRECEK

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında artan yük hacmine paralel olarak filo büyütme yatırımlarına devam edeceklerini belirten Servet Akgün, yıl sonuna kadar gerçekleştirecekleri 10 adet Mercedes Actros 1848 model araçlarla filodaki araç sayısını 25'e çıkaracaklarını söyledi. Akgün, "Bu yatırımla operasyonel verimliliğimizi artırırken, çevre dostu ve sürdürülebilir taşımacılık adımlarımızı güçlendireceğiz" dedi.



INTERMAX LOGISTICS sürdürülebilirlik kimliğini ödülle taçlandırdı



Taşıma hacminin yüzde 60'ını kimyasal ürünlerin oluşturduğu Intermax Logistics, yılda 50 bin tonu aşan yük operasyonuna imza atıyor. Butik iş çözümleriyle öne çıkan şirket, sürdürülebilirlik çalışmalarını EcoVadis Rozeti ile taçlandırdı. Intermax Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Çelikel, "Sürdürülebilirlik, Intermax Logistics için sadece bir hedef değil, aynı zamanda varoluş nedenidir. EcoVadis tarafından verilen Bronz Rozet, bu konudaki çalışmalarımızı teyit etti" dedi.

Tehlikeli ve kimyevi maddeler lojistiğinde nasıl bir güce sahipsiniz?

Intermax Logistics olarak operasyonlarımızın yüzde 60'ını tehlikeli ve kimyevi maddeler oluşturuyor. Bu ürünlerin taşınmasında sektördeki en yetkin markalar arasında yer alıyoruz.

Tehlikeli madde taşımalarımızı, özmal araçlarımız ve anlaşmalı tedarikçilerimizle gerçekleştiriyoruz. 400 kadarı ADR'li ve ısı kontrollü olmak üzere 600'e yakın araca doğrudan erişebiliyoruz.

Bu ürünlerin taşınması ve depolanması, diğer ürünlere göre yoğun dikkat ve özen gerektiriyor. Ofis çalışanlarımızdan sahadaki çalışanlarımıza kadar tüm ekibimiz, tehlikeli ve kimyevi maddeler konusunda derinlemesine bilgi sahibi.

Türkiye'de yanıcı maddeler için hizmet verdiğimiz anlaşmalı depolarımızın yanı sıra yurt dışında da depolarımız bulunuyor. Almanya'nın Mannheim şehrinde bulunan ana depomuzda, bu tür ürünleri güvenle depolayabiliyoruz.

BUTİK ÇÖZÜMLERLE UZUN VADELİ İŞ BİRLİĞİ

Yıllık taşıma kapasitesiniz nedir? Yoğunlaştığınız ürünler hangileri?

Almanya ve Türkiye ofislerimiz dâhilinde yılda 50 bin tonu aşan yük operasyonu gerçekleştiriyoruz. Şirketimizin, kuruluşundan beri yanıcı özellikli ürünler özelinde uzmanlığı bulunuyor. Türkiye'nin ve Avrupa'nın, kimya alanında önemli markalarına


Savaş Çelikel

hizmet veriyoruz. Felsefemizde butik hizmet yaklaşımı olduğu için hizmet verdiğimiz markalarla iş birliğimiz uzun yıllara dayanıyor. Müşterilerimizin süreçlerine tam entegre olmak ve işlerini kolaylaştırıcı çözümlerle ihtiyaçlarını karşılamak, en temel prensibimiz.

Bu dönemde yaşanan ve lojistik sektörünü doğrudan etkileyen krizlerle nasıl başa çıktınız?

Bu tür zorluklarla başa çıkarken müşterilerimize, aksamaları en aza indirmek ve operasyonlarını sürdürülebilir kılmak adına çeşitli stratejiler ve kolaylıklar sunmaya çalışıyoruz. Artan navlun fiyatları sebebiyle müşterilerimize farklı taşıma modları ile alternatifler sunuyoruz. Bu hem maliyetleri kontrol altında tutmalarını hem de teslimat sürelerini optimize etmelerini sağlıyor. Her müşterimiz için onların ihtiyaçlarına uygun özelleştirilmiş taşıma ve fiyatlandırma stratejileri geliştiriyoruz.

Aynı zamanda müşterilerimizi piyasa koşullarındaki değişimler, fiyat dalgalanmaları ve operasyonel aksamalar hakkında sürekli bilgilendiriyoruz. Bu sayede stok yönetimlerini daha etkili yapabilmelerini sağlıyoruz.

TAŞIMALARDA YÜZDE 10 ARTIŞ YAKALADI

2024 yılında nasıl bir performans yakaladınız?

2024 yılının ilk 9 ayını baz aldığımızda, bu alandaki taşımalarımızı yüzde 10 artırdığımızı söyleyebiliriz. Global lojistik sektöründeki dalgalanmalara rağmen, ülkemizin kimyevi madde ihracatına taşımalarımızla katkı vermeyi sürdürdük.

> "TİM verilerine göre kimyevi maddeler ve mamulleri ihracatı ocak-eylül aylarında yüzde 4 artışla 23 milyar 187 milyon dolar olarak gerçekleşti. Ülkemizin en çok ihracat yapılan sektörleri arasında kimyevi maddeler 2. sırada bulunuyor. Bu durum ihracat taşımalarına da olumlu yansıyor. Tehlikeli ve kimyevi madde taşımaları açısından 2024 yılının pozitif bir kapanış yapacağını düşünüyoruz."

Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme alanında ne tür adımlar atıyorsunuz?

Başta ADR'li yük ve kimyasal madde taşımalarımız olmak üzere tüm faaliyetlerimizde çevresel etkileri gözeterek hareket ediyoruz. Çalışan sağlığını ve iş güvenliğini ön planda tutuyoruz. Etik iş uygulamalarına bağlı kalmak konusunda da oldukça titiz davranıyoruz. Bu doğrultuda dünyanın en kapsamlı kurumsal sürdürülebilirlik değerlendirme platformlarından biri olan EcoVadis'ten Bronz Rozet aldık. Bu başarı aynı zamanda sürdürülebilir bir geleceğe katkıda bulunma vizyonumuzun da kanıtı niteliğindedir. Sürdürülebilirlik, Intermax Logistics için sadece bir hedef değil, aynı zamanda varoluş nedenidir. Kimyevi madde taşımacılığının doğası gereği, çevreye duyarlı bir yaklaşım benimsemek zorundayız.

EcoVadis tarafından verilen Bronz Rozet, bu konudaki çalışmalarımızı teyit etti. Daha yeşil ve sürdürülebilir bir geleceğe katkıda bulunmak için attığımız adımların gururunu taşıyoruz. Lojistik sektöründe sürdürülebilirlik standartlarını yükseltme çalışmalarımız, bundan sonra da aralıksız devam edecek.

Bununla birlikte dijital altyapımızı da güncel tutuyoruz. Yüklemeler ve teslimat ile ilgili anlık bildirimler, konum ve yük takibi gibi detaylara önem veriyoruz.

YETİŞMİŞ İNSAN GÜCÜNE İHTİYAÇ VAR

Tehlikeli ve kimyevi maddeler lojistiğinde yoğunlaşılması gereken öncelikli alanlar neler?

Lojistik şirketlerinde tehlikeli madde taşımacılığında görev alan ekiplerin, sürücülerin, forklift operatörlerinin ve bu konu özelinde çalışan danışmanların eğitimli olması son derece önemli. Yetişmiş insan gücü ihtiyacı, günümüzün sadece Türkiye özelinde değil küresel anlamda da en kritik konu başlıklarının en üstünde geliyor. Sektörün büyüme trendleri ile uyumlu olmayan bir gidişat, küresel boyutta tedarik zincirini olumsuz etkiliyor.





Lojistikte' tam zamanında' mottosundan şaşmayan

TOYOTA

HAFTALIK 750 TIR VE 135 KONTEYNER HACMİNİ YÖNETİYOR

Üretim ve ihracatta sayısız başarıya imza atan Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye (TMMT), lojistikte "Tam Zamanında" mottosundan şaşmıyor. Yurt içi ve yurt dışında haftalık toplam 750 TIR ve 135 konteynerlik yük hacmini yönettiklerini belirten TMMT Üretim Kontrol Bölümü Genel Müdürü Cem Kulu, fabrika içerisinde 4 saate kadar düşen stoklarla çalıştıklarını söyledi. Kulu, karbon nötr hedefleri kapsamında lojistiğin her alanında elektrikli ve hidrojen kullanımı ile demiryolu taşımacılığı gibi yöntemleri tercih ettiklerini söyledi.

Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye'nin üretim ve ihracat başarısından söz eder misiniz?

Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye (TMMT), 1990 yılında Sakarya'da kuruldu. 1994 yılında yıllık 50 bin adet kapasite ile otomobil üretimine başladık. 2002 yılında iki vardiya çalışma düzenine geçilerek yıllık kapasitemizi 150 bin adede çıkardık. Aynı yıl yeni Corolla modelimizle birlikte ilk ihracat operasyonumuzu da başlattık. 2004 yılında Türkiye'nin ilk MPV modeli olan Verso'yu üretmeye başladık. 2016 yılında kapasitemizi 280 bin adede çıkararak 3 vardiya ve 6 gün çalışma düzenine geçtik. Aynı yıl bir başka ilke imza atarak Türkiye'nin ilk hibrit otomobili C-HR modelini üretmeye başladık. C-HR ile birlikte Kuzey Amerika destinasyonu dâhil ihracat yelpazemizi 5 kıtada 150 ülkeye çıkararak küresel ihracatçı konumuna yükseldik. Bugün Toyota'nın Avrupa'daki üretim tesislerinden biri olan, üretiminin yüzde 90'nını ihraç eden, bulunduğu bölgeye ve Türkiye ekonomisine değer katan fabrikamızda, benzinli ve hibrit Corolla ile hibrit ve şarj edilebilir hibrit C-HR modellerinin üretimini gerçekleştiriyoruz.



Cem Kulu

TMMT olarak, 280 bin araç üretimi kapasitesi ile Toyota'nın Avrupa'daki en büyük üretim üssü durumundayız. 2023 yılı son çeyreğinde 308 milyon Euro yatırımla üretimine başladığımız Türkiye'nin ilk şarj edilebilir hibrit (PHEV) otomobili olan yeni nesil Toyota C-HR ve ileri teknoloji, çevreyle dost yeni PHEV batarya hattını devreye alarak Avrupa'daki elektrifikasyon dönüşümünde kritik bir rol üstlendik. Bu yatırımla birlikte toplamda 2.5 milyar Euro yatırım tutarına ulaştık. Türkiye'nin ilk şarj edilebilir hibrit (PHEV) otomobilini, yeni nesil Toyota C-HR'ı üreterek dünya genelinde bu modeli üreten ilk Toyota fabrikası olurken, Avustralya ve Yeni Zelanda gibi yeni ihracat pazarlarını da ihracat yelpazemize ekledik. 2023 yılında 4.1 milyar dolar değerinde ihracat gerçekleştirerek Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ikinci firması ödülünün de sahibi olduk.

‘DAKİKA BAZINDA LOJİSTİK PLANLAMASI YAPIYORUZ’

Tedarik zinciri ve lojistik süreçlerinde nasıl hareket ediyorsunuz?

Toyota “Tam Zamanında” prensibinin yaratıcısı olarak, üretim ve tedarik zincirinin her aşamasında, sürekli iyileştirme mottosu ile hareket eden global bir şirkettir. Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye olarak biz bu zincirin hem bir parçası hem de uygulayıcısı olarak çalışıyoruz.

“Tam Zamanında” prensibini uygulayabilmek için, tedarikçilerimizin alt parça tedariğinden başlayarak üretim hattımızda parçaların montajı yapılana kadar her bir adımı Japonya ve Belçika’daki ofislerimizin de desteğiyle aylık planlama döngüsü ve dakika bazında lojistik planlamaları ile yönetiyoruz. Plan sapmalarına karşılık termin sürelerini ve geçmiş tecrübeleri gözönüne alarak gerekli aksiyonları alıyoruz. Anormallik durumunda Türkiye ve yurt dışındaki lojistik ağının gücünü aktif ve esnek biçimde kullanarak üretimin devamlılığı için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Bütün bu çabalarımızın amacı, müşterilerimizin memnuniyetini sağlamaktır.

GÜNLÜK 12 BİN METREKÜPLÜK LOJİSTİK HACMİ

Yük hacminiz nedir? Hangi taşıma modlarını kullanıyorsunuz?

2016 yılından beri yıllık ortalama 250 binden fazla aracın parçalarının lojistik operasyonlarını yönetiyoruz. Her bir aracın yaklaşık 3 bin 500 adet birinci seviye alt parçadan oluştuğunu göz önünde bulundurduğumuzda milyonlarca parçanın ve günlük ortalama 12 bin metreküplük lojistik hacminin geliş ve gidiş olarak çift yönlü bir operasyon takibi yapıyoruz. Haftalık ortalama yaklaşık hacim; 750 TIR Türkiye, 50 konteyner tren Orta Avrupa, 40 konteyner gemi Batı Avrupa ve 45 konteyner gemi Japonya lojistiği şeklindedir.

4 SAATLİK STOKLARLA ÇALIŞIYOR!

Hangi alanlarda dış kaynak kullanımını tercih ediyorsunuz? İş ortaklarınızı nasıl seçiyorsunuz?

Temel olarak depolama ve lojistik süreçlerimizde dış kaynak kullanmıyoruz. Stok politikamız tam zamanında üretime dayalı olup, fabrika içerisinde 4 saate kadar düşen stoklarla çalışmaktayız. Bu sebeple mevcut stok alanlarımızı en verimli kullanacak şekilde lojistik sistemlerimizi geliştirdik.

Lojistik iş ortaklarımızı seçerken birinci önceliğimiz iş güvenliği bilinci ve uygulamalarımızın operasyonlarına yansıtılmış olmasıdır. Bunun yanı sıra en kısa süreli ve stabil tedarik sürelerinin sağlaması, kriz ve anormalliklere müdahale yetkinliği ve esnekliği olarak sıralayabiliriz. Dolayısıyla döngüsel, en kısa termin süresi, yüksek frekans ve verimlik olmak üzere Toyota’nın 4 temel lojistik prensibini iş ortaklarımızı hem seçerken hem de operasyonun sürekliliğinde göz önünde bulunduruyoruz.

ORTA AVRUPA ROTASINDA DEMİRYOLUNU KULLANIYOR

Lojistik gündeminizde neler var?

Toyota’nın “Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları” kapsamında 2040 yılında karbon ayak izimizi sıfırlamayı hedefliyoruz. Bu çerçevede lojistiğin her alanında enerji olarak öncelikle hidrojen, ara geçiş döneminde elektrik kullanımı ve bununla ilgili çözümleri önceliklendiriyoruz. Orta Avrupa rotasında kullandığımız tren lojistiği bunun en önemli örneği diyebiliriz. Lojistik şirketlerinden öncelikli beklentilerimiz, servis kalitesinden ve verimlilikten ödün vermeden, karbon ayak izi olmayan çözümler ile ilgili çalışmalarını hızlandırmalarıdır.

> “Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları kapsamında, maliyet rekabetçiliğimizi ve üretim kalitemizi, iş ortaklarımızın da desteğiyle korumamız gerekiyor. Herhangi bir operasyonel anormallik durumunda, hizmet sağlayıcılarımızın esnek ve çevik çözümler üretebilmelerini bekliyoruz.”

Lojistik süreçlerinde karşılaştığınız en temel sorunlar neler?

Stabil olmayan termin süreleri ve artan maliyetler lojistik yönetim sürecinde karşılaştığımız güncel problemler arasında. Özellikle covid dönemi ve sonrasında konteyner lojistik sürelerinin ciddi şekilde uzadığını gördük. Bunun bir sonucu olarak, lojistik maliyetlerinin son 5 yıl içerisinde artış eğiliminde olduğunu gözlemliyoruz. Öte yandan, Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları kapsamında, maliyet rekabetçiliğimizi ve üretim kalitemizi, iş ortaklarımızın da desteğiyle korumamız gerekiyor. Herhangi bir operasyonel anormallik durumunda, hizmet sağlayıcılarımızın esnek ve çevik çözümler üretebilmelerini bekliyoruz.

HEDEF HER ZAMAN ‘0’ KAZA

“Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye olarak iş güvenliği sadece kendimiz için değil, iş ortaklarımız başta olmak üzere çevremizdeki herkes için olmazsa olmaz bir önceliktir” diyen Cem Kulu, şu noktalara dikkat çekti: “Karayollarında, demiryollarında veya deniz yollarında meydana gelebilecek her kaza insan hayatını ve üretim sürekliliğini etkiliyor. Bunun için hedefimiz her zaman ‘0’ kaza ve bunu sağlayabilmek için tüm çalışanlarımız ve iş ortaklarımızla azami gayret gösteriyoruz. Hızlanan elektrifikasyon süreci ile birlikte, daha ağır daha büyük daha kompleks parçaları taşıyacağız. Bunun için dijitalizasyon ve yapay zekâ desteğiyle verimlik, kalite ve maliyet unsurlarını göz önünde bulundurarak ideal lojistik operasyon ağını kurmayı hedefliyoruz. Paydaşlarımızın da bu yönde iş birliklerini bekliyoruz.”





SEYHAN GÜLHAN
Lojistik ve Tedarik Zinciri Profesyoneli

LOJİSTİĞİN ROLÜ NEDİR?

Lojistik, ürünlerin ve hizmetlerin tedarikçiden son tüketiciye kadar olan akışını yöneten kritik bir süreçtir. Bu süreç, depolama, nakliye, envanter yönetimi, paketleme ve dağıtım gibi temel faaliyetleri içerir. Günümüzün hızla globalleşen ve dijitalleşen dünyada lojistik, işletmelerin verimliliğini artıran ve rekabet gücünü koruyan önemli bir unsur olarak öne çıkmaktadır. Lojistiğin neden bu kadar önemli olduğuna dair birkaç temel sebep yer var:

1. Küresel Ticarette Kritik Rol

Küresel ticaretin artmasıyla birlikte, işletmeler uluslararası pazarlara erişim sağlamaya çalışıyor. Ürünlerin bir ülkeden diğerine taşınması, farklı gümrük prosedürleri, vergi uygulamaları ve taşımacılık yöntemleri gerektirir. Lojistik, bu karmaşık süreçlerin sorunsuz bir şekilde yürütülmesini sağlar ve küresel tedarik zincirinin aksamadan işlemesine yardımcı olur.

Doğru lojistik yönetimi, ürünlerin zamanında ve hasarsız bir şekilde hedef noktaya ulaşmasını garantiler. Bu da uluslararası ticarette başarıya ulaşmanın ve müşteri memnuniyetini sağlamanın en önemli koşullarından biridir.

2. Maliyet Tasarrufu ve Verimlilik

Lojistik, işletmelerin maliyetlerini azaltmalarına yardımcı olur. İyi yönetilen bir lojistik süreci, taşıma maliyetlerini optimize eder, depolama maliyetlerini düşürür ve envanter kontrolünü geliştirir. Örneğin, gereksiz stok birikiminin önüne geçilmesi, işletmelerin sermayelerini daha verimli kullanmalarını sağlar. Bunun yanı sıra, uygun rotaların belirlenmesi ve taşımacılıkta uygun araçların kullanılması da maliyetleri düşürür.

İşletmelerin, lojistik süreçlerini optimize ederek zaman kayıplarını en aza indirmesi, genel iş verimliliğini artırır. Bu, sadece finansal bir kazanç değil, aynı zamanda müşteri memnuniyetini de olumlu yönde etkiler.

3. E-Ticaret ve Hızlı Teslimat Beklentisi

E-ticaretin hızla yaygınlaşmasıyla birlikte lojistik, daha da önemli bir hale gelmiştir. Tüketiciler, online alışveriş yaparken hızlı ve sorunsuz bir teslimat süreci beklemektedir. Lojistiğin burada oynadığı rol, siparişlerin doğru bir şekilde hazırlanması, depolardan hızla çıkış yapması ve müşterilere zamanında ulaşmasını sağlamaktır. E-ticaret firmaları, müşteri memnuniyetini artırmak ve rekabet avantajı elde etmek için lojistik süreçlerini optimize etmek zorundadır. Teslimat süreçlerinde yapılan en küçük bir hata, müşteri kaybına neden olabilir ve işletmenin itibarını zedeleyebilir.

4. Kriz Dönemlerinde Dayanıklılık

Pandemiler, doğal afetler veya siyasi krizler gibi beklenmedik olaylar, tedarik zincirlerini ciddi şekilde etkileyebilir. Bu tür durumlarda lojistik, işletmelerin operasyonlarını sürdürmelerini sağlayan kilit bir araçtır. Kriz anlarında esnek ve dayanıklı lojistik sistemleri, işletmelerin tedarik zincirlerindeki aksaklıkları minimize etmelerine yardımcı olur.

COVID-19 pandemisi sırasında birçok işletme, lojistik süreçlerindeki aksaklıklar nedeniyle büyük kayıplar yaşadı. Ancak, lojistik altyapısını güçlendiren işletmeler, bu tür krizlerden daha az etkilenmiş ve operasyonlarını sürdürebilmiştir.

5. Teknolojik İlerlemeler ve İnovasyon

Lojistik sektörü, dijital dönüşümden büyük ölçüde etkilenmektedir. Yapay zeka, blockchain, robotik otomasyon ve drone teknolojileri gibi yenilikçi çözümler, lojistik süreçleri daha hızlı, verimli ve güvenilir hale getirmektedir. Örneğin, yapay zeka sayesinde talep tahminleri daha doğru yapılabilirken, blockchain teknolojisi tedarik zincirinde şeffaflığı artırmaktadır.

İnovasyonlar, lojistik süreçlerinin sürekli olarak gelişmesini ve optimize edilmesini sağlarken, işletmelere rekabet avantajı sunar. Bu nedenle, teknolojik ilerlemeler lojistik sektörünün geleceğinde büyük bir rol oynayacaktır.

Sonuç olarak Lojistik, işletmelerin verimli çalışması, müşteri memnuniyeti sağlaması ve rekabet avantajı kazanması için vazgeçilmezdir. Küresel ticaret, e-ticaret ve kriz dönemlerinde lojistik süreçlerin etkin yönetimi, işletmelerin sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmalarına yardımcı olur. Ayrıca, teknolojik yeniliklerle birlikte lojistik sektörü, daha verimli ve çevre dostu çözümler sunarak gelişmeye devam etmektedir.

EKO
FUARCILIK TİC. LTD. ŞTİ.

MESSE MÜNCHEN



20-22 Kasım 2024

Yenikapı Avrasya Gösteri ve Sanat Merkezi
Istanbul

›› www.logitrans.istanbul

logitrans TÜRKİYE

international transport
logistics exhibition

Organizasyon EKO MMI Fuarcılık Ltd. Şti.

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

KÖRFEZ ULAŞTIRMA 145 bin ton karbon salımını önledi

Kurulduğu günden bu yana kara yolu taşımacılığına kıyasla 145 bin ton CO2 eşdeğerinde salımı önleyen Körfez Ulaştırma, 2018-2024 Haziran döneminde toplam 10,3 milyon ton akaryakıt ve ara ürünü taşımasına imza attı. Şirket, artan filo yatırımlarıyla da özel sektördeki liderliğini sürdürüyor.



Tüpraş'ın demir yolu taşımacılığındaki iştiraki Körfez Ulaştırma, 2017 sonunda Kırıkkale-İzmit Rafinerileri arasında karşılıklı birer trenle rafineri ve ara ürünlerini taşıyarak başladığı faaliyetlerinde altı yılı geride bıraktı. Tüpraş rafinerileri arasında akaryakıt taşımacılığı yapan Körfez Ulaştırma, kara yolundaki emisyon ve trafiğin azalmasına katkısını artırarak sürdürüyor.

Lojistik operasyonlarını genişletmeye devam eden Körfez Ulaştırma, güçlü bakım altyapısının yanı sıra İsviçreli Stadler firmasından satın aldığı yedi çift yakıtlı (dizel/elektrikli modlarda çalışabilen) lokomotif ile 2022 başından bu yana ticari seferlerini aralıksız sürdürüyor. Şirket, filosuna iki yeni Stadler Eurodual model çift yakıtlı lokomotif daha eklemek üzere sipariş vererek, 2024 yılının son çeyreğinde teslim edilmesi planlanan lokomotiflerle birlikte toplam 14 lokomotife ulaşmayı hedefliyor; bunların 9'u hibrit ve 5'i ise dizel lokomotif olacak.

'10 MİLYON KM'LİK TREN İŞLETMECİLİĞİ'

Bugüne değin yapılan 10 milyon km'lik tren işletmeciliğinin dünyanın çevresini 260 kez dolaşmaya eşdeğer olduğunun altını çizen Körfez Ulaştırma Genel Müdürü Tufan Başarır, "Türkiye'nin ilk özel demir yolu işletmecisi olarak, geçtiğimiz yıl 2,2 milyon ton akaryakıt ve 64 bin ton demir cevheri taşıdık. 2018 – 2024 Haziran dönemi itibarıyla ise 10,3 milyon ton akaryakıt ürünü ve ara ürün taşımacılığıyla ekonomiye ve sanayiye katma değerimizi sürdürüyor, sektörünün en büyük yatırımcısı olma unvanımızı koruyoruz. Bugün 517 akaryakıt vagonu ve 34 platform vagonu ile çalışıyoruz. Ayrıca, Tüpraş'ın petrokok ürününü de İzmit-Kırıkkale hattında taşımaya başladık. Ekibimizi 2024 Haziran itibarıyla 90 makinist, 47 bakım personeli ve 50 çalışan ile 187 kişiye çıkardık. Her yıl pazarın en büyük dört akaryakıt dağıtıcısına hizmetimizi artırıyoruz ve bu iş modelimizi diğer sektörlere de taşımak için çalışmalarımız devam ediyor" diye konuştu.

Türkiye'nin en büyük akaryakıt taşımacısı olmanın sorumluluğunu ve gururunu taşıdıklarını vurgulayan Tufan Başarır, yeni sipariş verdikleri iki çift yakıtlı lokomotifin de dahil olduğu araç yatırımlarıyla akaryakıt dışı demir yolu taşımacılık alanına da girerek yeni segmentlerde bir büyüme hikayesi yazmayı hedeflediklerini belirtti.

Kara yolundaki tanker trafiğini azaltarak çevresel ve toplumsal fayda sağladıklarını belirten Başarır, "Körfez Ulaştırma, kurulduğu günden bu yana kara yolu taşımacılığına kıyasla 145 bin ton CO2 eşdeğerinde salımını engelledi. Böylece, ana şirketimiz Tüpraş'ın '2050'de lider karbon nötr enerji şirketi" olma hedefine de katkıda bulunuyor, daha iyi bir gelecek için var gücümüzle çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

'KADIN İSTİHDAMINDA ÖNCÜ ADIMLAR ATIYORUZ'

Kapsayıcı işyeri uygulamaları üzerine çalışmalarını sürdüren Başarır, kadın istihdamında sektörde öncü uygulamalara imza attıklarını belirtti ve ekledi: "Kırıkkale ve İzmit'teki kadın operasyon görevlilerimiz göreve başladı. Tren makinistliği eğitimlerini tamamlayan kadın makinistlerimiz 2025 yılının ikinci çeyreğinde sahada görev alacak. Hem ofis hem de saha kadrolarındaki kadın istihdam oranını sistematik bir şekilde artırmayı hedefleyen bir stratejimiz var, bu hedefimize kararlılıkla ilerliyoruz" dedi.

Tüpraş'ın Kırıkkale Rafinerisi'nde bulunan, Avrupa ve Türkiye'de demir yolu araçlarının bakımını yapmak üzere yetkilendirilmiş ECM (Entity in Charge of Maintenance) sertifikasına sahip atölyeler, üst düzey kalite anlayışıyla sektördeki diğer firmalara sundukları hizmetleri artırıyor. Türkiye'deki en kapsamlı vagon bakım ve onarım atölyelerinde 2023 yılında, 22 Körfez vagonu ve 45 diğer firma vagonunun bakımı yapıldı. Teker çakma faaliyetleri için gerekli yatırımlar yurt içi imkanlarla tamamlanarak, geçen yıl Körfez vagon ve lokomotifleri için toplam 213 teker takımı hazırlandı; dış hizmet kapsamında ise 100 teker takımı üretildi. Lokomotiflerin servis ve düzenli bakımları, Körfez Ulaştırma bünyesine katılan 48 müteahhit firma çalışanı ile birlikte tamamen şirket ekipleri tarafından yürütülüyor. Ayrıca, vagon takip sistemi kapsamında 551 vagon takip cihazı montajı tamamlanmış durumda; 30 adet yeni beyaz ürün vagonunun ise yakın zamanda teslimleri hedefleniyor.

Körfez Ulaştırma, ana şirketi Tüpraş'ın "Karbon Nötr 2050" hedefleri doğrultusunda, 2030 yılına kadar faaliyetlerinden kaynaklanan Kapsam 1 emisyon yoğunluğunu 2019 baz yılına göre yüzde 45 oranında azaltmayı amaçlıyor. Bu çerçevede, 2018-2023 yılları arasındaki Kapsam 1 ve Kapsam 2 sera gazı emisyonları, ISO 14064-1 standardına uygun olarak akredite bir kuruluş tarafından doğrulandı. Demiryolu taşımacılığı sayesinde, 1 ton yükü kara yolu ile 1 km taşırken ortaya çıkan emisyon miktarı, dizel lokomotiflerle dörtte birine, elektrikli lokomotiflerle ise sekizde birine kadar düşüyor.



Tufan Başarır



2025 model RENAULT TRUCKS kamyonlar artırılmış verimlilik ve tasarruf sunuyor

Renault Trucks, 2025 model ağır vasıta kamyonlarını piyasaya sunuyor. Yeni Renault Trucks T, T High, C ve K serileri, enerji performansını, güvenliği ve sürüş konforunu optimize etmek üzere tasarlandı. Yakıt tüketimini bir önceki nesle göre yüzde 3'e kadar azaltan modeller, taşımacılık profesyonellerine daha fazla verimlilik sağlarken çevresel ayak izlerini de azaltma imkânı sunuyor.

Renault Trucks, iki yıl önce yüzde 10'a kadar yakıt tasarrufu sağlayan Turbo Compound teknolojisini sunmasının ardından, araçlarını daha da enerji tasarruflu hale getirmeye devam ediyor. 2025 ağır vasıta modelleriyle yüzde 3'e kadar ek yakıt tasarrufu sağlıyor.

Renault Trucks, motor, şanzıman ve akslar dahil olmak üzere güç aktarma organlarının çeşitli bileşenlerini de optimize ediyor. Ayrıca, Renault Trucks T, T High, C ve K modellerinde dikiz aynaları yerine isteğe bağlı olarak kameralar sunulabiliyor. Bu da aerodinamiği daha da iyileştirerek yakıt tüketimini azaltmaya yardımcı oluyor. Katlanabilir kanatlara yerleştirilen bu arka görüş kameraları, aracın çevresini görüntüleyen ve gece görüşünü kolaylaştırmak için kızılötesi moda sahip iki kabin içi ekrana bağlı bulunuyor. Renault Trucks, uzun mesafe uygulamaları için geliştirdiği, yakıt tüketimi optimize edilen Renault Trucks T Smart Racer versiyonunu da sunuyor. T ve T High modelleri için sunulan Smart Racer, DE13 Turbo motorunu var olan tüm yakıt tasarrufu seçenekleriyle birleştiriyor. Böylece standart bir modele kıyasla yüzde 14 daha az yakıt tüketimi ve yüzde 15* daha düşük CO2 emisyonu sağlıyor.

GELİŞTİRİLMİŞ GÜVENLİK VE SÜRÜŞ KONFORU

2025 modellerinin ayarlanabilir dinamik direksiyon sistemi, yüksek hızlarda araç stabilitesini artırırken düşük hızlarda daha duyarlı direksiyon sunarak şehir içi ve banliyö güzergahlarında manevra yapmayı kolaylaştırıyor. Bu sistem, hidrolik direksiyonu bir elektrikli motorla birleştirerek, kamyon ve sürücüye göre aracın hareketlerini gerçek zamanlı olarak ayarlamak için sensörler kullanıyor. Şerit koruma sistemiyle birlikte düzeltici direksiyon desteği de bulunuyor. Bu sistem, aracın istem dışı bir sapma durumunda şeridine geri dönmesini sağlıyor ve ayrıca kör noktalara karşı ek koruma sunarak savunmasız yol kullanıcılarının güvenliğini artırıyor. Uzun far, dış koşullara (hava durumu, karanlık, diğer yol kullanıcıları) göre otomatik olarak etkinleştiriliyor ve Renault Trucks'ın önceki nesil kamyonlarında standart olarak bulunan otomatik kısa farı tamamlıyor. Optimum görünürlük için şasiye veya kabinin arkasına ek çalışma lambaları yerleştirilebiliyor.

ALLISON TRANSMISSION'DA YENİ ATAMALAR



Atak Talas

Allison Transmission, Türkiye ve Orta Doğu Bölge Müdürü görevini yürüten Atak Talas'ın, Doğu Asya Satış Direktörü olarak atandığını açıkladı. Türkiye ve Orta Doğu bölgelerinde yakaladığı başarıların ardından Atak Talas, şimdi de Uzak Doğu bölgesindeki yeni görevini devralıyor. Talas, Allison Transmission Doğu Asya Satış Direktörü olarak Japonya, Kore ve Avustralya pazarlarındaki ekiplere liderlik ederek satış stratejilerinin geliştirilmesi ve uygulanması, ilgili pazarlarda şirketin büyüme hedeflerinin gerçekleştirilmesinden sorumlu olacak.

Berk Gönenç ise, Allison Transmission Türkiye, Orta Doğu ve CIS (BDT) Satış Direktörü olarak atandı. Gönenç, yeni görevinde Türkiye, Ortadoğu ve BDT bölgelerinde pazar bazlı satış stratejilerinin geliştirilmesi ve uygulanması yönünde bölgesel satış ve pazarlama ekiplerine liderlik edecek. Müşteri ilişkilerinin ve şirket büyüme programlarının geliştirilmesinden sorumlu olacak.



Berk Gönenç



OTOKAR, Sürdürülebilirlik Raporunu yayımladı

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, "Geleceğe hep birlikte ulaşmak" vizyonuyla yürüttüğü sürdürülebilirlik çalışmalarını aktardığı 2023 yılı Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı.

Otokar, sürdürülebilirlik faaliyetlerini dört ana başlıkta topladı. Ekonomik, sosyal, çevresel başarılar ve kurumsal yönetişim konularını kapsayan Sürdürülebilirlik Raporu'nda Otokar, bu alanlardaki başarılarını daha da ileriye taşımak ve küresel arenada daha da güçlü olmak hedefiyle yaptığı çalışmaları aktardı.

KARBON AYAK İZİNİ AZALTMAYA DEVAM ETTİ

Çevreci ve yenilikçi ürünleriyle gelecek nesillerin yaşam standartlarını yükseltmeyi amaçlayan Otokar, teknoloji ve dijitalleşmeyi bu süreçte itici güç olarak kullanıyor. Şirket, Arifiye'deki fabrikasında gerçekleştirilen enerji verimliliği faaliyetleri kapsamında devreye aldığı projelerle 2023 yılında yaklaşık 1.537 MWh enerji ve 695 ton CO_2 tasarrufu sağladı. Ayrıca, su kaynaklarının korunması için gerçekleştirdiği projelerle yaklaşık 150 bin m^3 suyu geri dönüştürerek üretim süreçlerine kazandırdı.

Otokar'ın, iş stratejilerini küresel bir oyuncu olma yolunda hayata geçirmenin yanı sıra çevresel etkiyi azaltma ve iklim değişikliğiyle mücadeleye yönelik çalışmalarını da artırdığını vurgulayan Genel Müdür Aykut Özüner, "2023 yılında Cumhuriyetimizin 100. yılını ve şirketimizin 60. yılını birlikte kutlamanın gururunu yaşadık. Sürdürülebilirlik çalışmalarımıza aynı kararlılıkla devam ettik. Yenilenebilir enerji yatırımlarımızla karbon ayak izimizi azaltırken enerji verimliliği çalışmalarımız sayesinde önemli tasarruflar elde ettik. En değerli sermayemiz olan çalışanlarımızın gelişimini destekleyerek, eşitlikçi ve katılımcı bir iş iklimi oluşturduk" dedi.

DİJİTAL DÖNÜŞÜMDE YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLERİNİ GENİŞLETTİ

Geleceğin ihtiyaçlarına yönelik yeni donanım ve uygulamalar geliştirme çalışmalarını kesintisiz sürdüren Otokar, geçtiğimiz yıl Ar-Ge ve dijital dönüşüm projeleriyle sektördeki öncülüğünü pekiştirdi. 2023 yılında ticari ve askeri araç alanlarında yeni ürünlerini tanıtan şirket, hidrojen yakıt hücreli otobüs modeli Kent Hidrojen'i geliştirerek bu alandaki başarılarına bir yenisini ekledi. Otokar'ın Seviye 4 otonom sürüş teknolojisine sahip elektrikli otobüsü Otonom e-Centro da 2023 yılında ürün gamında yerini aldı. Ayrıca, Türkiye'nin ilk paletli insansız zırhlı aracı Alpar'ı ürün ailesine dahil eden Otokar, savunma sanayiinde yenilikçi çözümlerini genişletti. Faaliyet gösterdiği sektörlerde dijital dönüşüm yolculuğunda da öncü olmayı hedefleyen şirket, geliştirdiği projelerle sektördeki teknolojik dönüşüme katkı sağlamaya devam etti.

"KOÇ HOLDİNG KARBON DÖNÜŞÜM PROGRAMI'NDA AKTİF ROL OYNUYORUZ"

2014'ten beri BIST sürdürülebilirlik endeksinde yer alan Otokar'ın performansına dikkat çeken Özüner, "Raporlama yılımızda art arda 15. kez Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası olmayı başardık. Türkiye'nin yanı sıra, Avrupa'da da büyümemizi sürdürdük; Fransa ve Romanya'nın ardından ticari araçlarda faaliyet gösteren iştirak şirketlerimiz arasına İtalya'yı da ekledik. Bir yandan küresel açılımımıza devam ederken, diğer yandan uzun vadeli çevresel ve sosyal hedeflerimizi genişlettik. Hedefimiz; yeşil ulaşım, enerji verimliliği, dijitalleşme ve toplumsal katkı alanlarında sürdürülebilir büyümeyi devam ettirerek küresel pazarda daha güçlü bir konum elde etmek. 2050 yılına kadar karbon nötr olmayı hedefleyen Koç Holding Karbon Dönüşüm Programı'nda aktif rol oynuyoruz. Bu doğrultuda, çevresel etkilerimizi yakından takip ediyor, enerji verimliliğini artırmak için yenilikçi teknolojilere, yeşil ulaşım çözümlerine ve geleceğe yatırım yapıyoruz" dedi.

Geçtiğimiz yıl Sakarya'daki fabrikasında güneş enerji panellerini devreye alarak yenilenebilir enerjiye katkısını artıran Otokar, çalışan memnuniyeti ve toplumsal sorumluluk projelerine de aralıksız devam etti. İş sağlığı ve güvenliği alanında çalışanlarına 37 bin 243 saat eğitim veren şirket, gençlere yatırım yapmayı da sürdürürken; 2023 yılında 177 lise ve 38 meslek yüksekokulu öğrencisine staj imkânı sağladı. Otokar ayrıca, çevresel sorumluluğa verdiği önemi Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası tarafından layık görüldüğü "Çevre Ödülü" ile de bir kez daha tescilledi.

TIRSAN'ın şasisi Avrupa'da ikinci kez birinci oldu

Tırsan, IAA fuarında gerçekleşen tören ile "Uluslararası Treyler Ödülleri" (ITA) 2025 şasi kategorisinde 1. oldu. Daha önce 2 kez güvenlik, 2 kez komponent ile birer kez şasi, akıllı treyler, çevre, konsept ve gövde kategorilerinde ödül kazanan Tırsan, toplam ödül sayısını 10'a çıkardı.

Hannover'de düzenlenen IAA Transportation 2024 fuarında taşımacılık sektörünün mega trendleri olan verimlilik, düşük emisyon ve güvenliğe uygun araçlarını sergileyen Tırsan toplam ödül sayısını 10'a çıkarırken, daha önce 2 kez güvenlik, 2 kez komponent ile birer kez şasi, akıllı treyler, çevre, konsept ve gövde kategorilerinde ödül kazanmıştı.

ITA ödül töreni, geçmiş dönemlerde olduğu gibi Avrupa'nın en büyük ticari araç fuarı IAA Transport fuarında gerçekleştirildi. Tırsan Yönetim Kurulu Üyesi Ayşenur Nuhoğlu, Tırsan'ın şasi kategorisinde 2., toplamda 10. ödülünü almak üzere sahneye çıktı. Nuhoğlu, yaptığı konuşmada büyük ödüle layık görülen konsepti, filo büyüklüğü fark etmeksizin tüm lojistik firmalarının verimine odaklanan cesur bir konsept olarak tanımladı.

ELEKTRİKLİ TENTELİ VE BUZ FRİGO TREYLER

Tırsan, AB projesi ZEFES kapsamında geliştirilen elektrikli tahrikli dingilin uygulandığı perdeli tenteli aracını paydaşlarıyla buluşturdu. Proje kapsamında ZF ve BPW'nun ortak geliştirdiği elektrikli dingil ve entegre batarya sistemi Tırsan tarafından geliştirilen ve başarıyla test edilen entegrasyon ile tenteli perdeli aracına uygulandı. Dingil sistemi kendi ürettiği enerji ile yüzde 16, şarj edilebilir bataryası ile birlikte yüzde 40 karbon salınımı azaltımı gerçekleştiriyor. Araç 2025 yılında Avrupa yollarında test edilmeye başlanacak. Pazarın en hafif, en dayanıklı, en verimli aracı, Tırsan Buz Frigo BPW ve ThermoKing ile yürütülen ortak projeyle Full Elektrikli Frigo olarak sergilendi. BPW e-Axle dingili üzerinden elektrik enerjisi elde eden ve tamamen elektrik ile çalışan ThermoKing soğutucu üniteye sahip Tırsan Frigo, 0 karbon emisyonu soğutma ile soğuk zincirde fark yarattı.

Tırsan, Trailer Inovasyon Şasi Kategorisinde 1.'lik ödülü sahibi patentli sekizgen şasi tasarımlı multifonksiyonel konteyner şasisini IAA'da sergiledi. KTL ve metalizasyonun uygulandığı Avrupa'daki tek konteynır şasi olan Tırsan konteynır şasiler, uzun ömürü garanti altına alıyor. Intermodal taşımacılık yapan Avrupa'lı müşteriler, aracın açılma ve kapanmasındaki kolaylığı, sağlam yapısını ve kalitesini ilk elden test etti.

TIRSAN IAA'DA 16 ARAÇ SERGİLEDİ

Tırsan, 1998 yılından bu yana aralıksız olarak katıldığı IAA fuarına bu yıl da damgasını vurdu. Toplam 1600 m2'den büyük bir alan üzerine kurulan 4 stantta, 16 araç ve yeni teknolojiler sergilendi.

Çevrecilik ve verim odaklı ürünlerden bir diğeri ise İkiz Kat treylerdi. Tırsan, 53 Euro Palet ya da 69 roll konteyner taşıma imkanı sağlayan İkiz Kat aracı ile yüzde 60 daha fazla yükleme kapasitesi sunarak işletme maliyetlerini ve karbon emisyonunu azaltıyor.

Tırsan, şasisi ve üst yapısı tamamen alüminyumdan üretilen ve bu sayede en uzun ömürlü kutu aracından yüzde 25 daha uzun kullanım ömrüne sahip TGM TAL aracını da IAA fuarında lojistik sektörü ile buluşturdu. 3.900 kg boş ağırlığı ile Avrupa'nın en hafif 45 ft Swap Body aracı büyük ilgi gördü. Yüksek mukavemetli çelikten Tırsan mühendisliği ile üretilen 24 metreküplük çelik damper, açık alanda sergilendi. 54 metreküp hacime sahip, gıda taşımacılığı için özel olarak geliştirilen yatay silo aracı da müşterileri ile ilk kez IAA fuarında buluştu. Gıda taşımacılığında uzmanlaşmış, Almanya Imgrund şirketi, en hafif 54 metreküp aracın ilkini fuarda satın aldı. Tırsan, 6.500 KG ile Avrupa'nın en hafif 30 metreküp hacimli kimyasal paslanmaz çelik tankerini, Avrupa'nın en hafif silobas ailesinden 33 metreküp yatay çimento silosunu IAA'da müşterileri ile buluşturdu. Son 3 senedir Avrupa'nın tank-silo segmentinde müşterilerin kesintisiz ilk 3 tercihinden biri olan Tırsan silobas





ailesinden 60 metreküplük damperli silobas fuarda ilgi gördü. Uçak motoru taşımacılığı için özelleştirilmiş platform aracı da Tırsan'ın özel taşımacılıktaki yetkinliğinin bir örneği olarak sergilendi. Fuarda sergilenen uzayabilen ağır hizmet platformu, teker havuzlu dizaynı ile 620 mm platfrom yüksekliği sağlıyor. S 700MC çelikten üretilen ce 10.000 KG'dan başlayan ağır hizmet platformu, 6.900 mm açılabilme özelliği ile de daha uzun yüklerde de verimlilik sunuyor. Tırsan lowbed araç serisinden hidrolik deveboynu rampalı lowbed ise, 11.300 KG'nun altında ağırlığı ile en ağır yükleri taşırken yakıt tasarrufu sağlıyor. Yük bağlama çeşitliliği ve opsiyonları dengeli sürüşü sağlayan model her biri 10 ton çekme kapasiteli yük bağlama donanımları ile yüksek yük güvenliği sağlıyor. Tırsan dış alanda, aynı anda 3 adet, 4x2 yada 6x2 yada kombinasyonlarında çekici taşıma kapasitesi sunan full galvaniz çekici taşıyıcı, elektrikli çekiciler ile yüklü olarak sergilendi.

ETS 2'DEN TIRSAN'A ÖZEL PAKET

Dünyanın en çok oynanan simülasyon oyunlarından Euro Truck Simülatör 2 için Kässbohrer araçlarına özel bir paket IAA fuarında gerçekleştirilen canlı yayın ile oyun dünyasına duyuruldu. Cumhuriyetin 100. yılının kutlandığı 29 Ekim 2023 günü Tırsan araçlarından oluşan özel paketi tüm dünyadan kullanıcılara sunan SCS Software, IAA fuarı kapsamında Tırsan'ın standında yapılan canlı yayın ile Kässbohrer araçlarının bulunduğu özel paketi kullanıcılarına duyurdu.

Tırsan aynı zamanda tüm proje paydaşlarını standa gerçekleştirdiği elektrifikasyon panelinde ağırladı. Panelin genel konusu elektirifasyon teknolojisinin geldiği son nokta ve Avrupa'daki regülasyonlar oldu.

KRONE Smart Asistan'a 2025 Uluslararası Treyler Ödülü

KRONE, "Smart Trailer" kategorisinde 2025 Uluslararası Treyler Ödülü'nü (ITA) kazandı. Uluslararası uzmanlardan oluşan jüri, artık tüm yeni KRONE treylerlerde standart olarak sunulan ve sürücüler ile filo yöneticileri için benzersiz destek sunan 'KRONE Smart Asistan'ı ödüllendirdi.

KRONE Smart Asistan, sürücülerin günlük hayatlarını gözle görülür şekilde kolaylaştırmak ve aynı zamanda filo operasyonlarında verimliliği artırmak için geliştirildi. Treylerin durumu ve önemli veriler, sadece treyler üzerindeki QR kodunu tarayarak anında görüntülenebiliyor ve raporlanabiliyor. Sürücüler, ek bir uygulama yüklemeye gerek kalmadan, standart bir akıllı telefon kullanarak treylerin durumunu kaydedebiliyor, hasar veya arızaları bildirebiliyor ve böylece hızlı bir yanıt sağlayabiliyor. Onarımlar kısa sürede başlatılıyor ve zaman kaybının önüne geçiliyor.

KRONE Trailer Servis Genel Müdürü Ralf Faust, "KRONE Smart Asistan, treyler için dijital bir işletim sistemi gibi çalışıyor ve tüm önemli bilgilerin her zaman kullanılabilir olmasını mümkün kılıyor" açıklamasında bulundu. "Kullanım için eğitim gerektirmeyen ve karmaşık sistemler olmadan sürücüye maksimum destek sağlayan bir çözüm yaratmak istedik. Smart Asistan'ın kullanımı oldukça basittir ve doğrudan katma değer sunmaktadır" dedi.

Taşımacılık şirketleri için KRONE Smart Asistan yalnızca kullanıma hazır bir çözüm sunmakla kalmıyor, aynı zamanda yatırımın hızla geri dönüşünü sağlıyor. Anında kullanmaya hazır "tak-çalıştır" özelliği, zamandan ve paradan tasarruf sağlıyor. Treyler kontrollerine, eksik parçalara, hasar raporlarına ve araç belgelerine anında ulaşmak için QR kodunun taranması yeterli oluyor. KRONE Smart Asistan portalındaki otomatik kayıt, kesinti süresini en aza indiriyor ve süreçleri optimize ediyor. Duruş süreleri azaltıldığından ve gereksiz işlemler ortadan kaldırıldığından verimlilik doğrudan ölçülebiliyor.

KRONE Trailer Dijital Hizmetler Müdürü Maximilian Birle, "KRONE Smart Asistan'ın tanıtılması ve kullanılmasının



basitliği yalnızca maliyet tasarrufu sağlamakla kalmaz, aynı zamanda şirketlerin dijitalleşmenin avantajlarından hızla faydalanmasını sağlar. Müşterilerimiz servis bekleme sürelerinde önemli bir azalma ve filolarına ilişkin daha iyi bir genel bakış bildiriyor, bu da kârlara doğrudan etki ediyor" açıklamada bulundu.

SCANIA, satışlarını yüzde 5 artırdı

Scania, Almanya'da düzenlenen IAA Transportation Fuarı'nda şimdiye kadarki en kapsamlı, çeşitli ve kullanıcı dostu sürdürülebilirlik, dijitalleşme ve özelleştirilmiş çözümler üzerine odaklanan geniş ürün yelpazesi ile dikkat çekti. Fuar alanındaki standında Scania, biyodizel, biyogaz ve elektrikli araçlar gibi farklı düşük karbonlu taşımacılık çözümleri sunan modellerini ve müşterilere yönelik modüler bakım, şarj çözümleri ve bağlı hizmetler gibi çözümlerini sergiledi.

Scania standında bir açıklama yapan Doğuş Otomotiv Scania Pazarlama Müdürü Ömer Madazlıoğlu, müşterilerinin ihtiyaçlarına özel sürdürülebilir çözümler sunma konusundaki hedeflerini hatırlatarak şunları aktardı: "Scania olarak, sürdürülebilir taşımacılık çözümlerimize katkıda bulunan geniş ürün yelpazesini tanıtmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. Sürdürülebilirlik ve dijitalleşme, geleceğin taşımacılık sektörünün temel taşlarını oluşturuyor. Biz de bu dönüşümde öncü rol oynayarak, müşterilerimize hem ekonomik hem de çevresel açıdan en verimli çözümleri sunmayı hedefliyoruz. Modüler yaklaşımla geliştirilmiş olan biyodizel, biyogaz ve elektrikli araç seçenekleri, tüm müşterimizin operasyonel ihtiyaçlarına tam anlamıyla uyum sağlayacak esnekliğe sahip. Bu sayede her müşterimize, düşük karbon ayak izine sahip çözümler sunarken, aynı zamanda işletme maliyetlerini optimize eden ve yüksek verimlilik sağlayan entegre hizmetler sunabiliyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel çözümler geliştirmeye ve bu doğrultuda onların güvenilir bir iş ortağı olmaya devam edeceğiz" dedi.



Doğuş Otomotiv Scania Satış Müdürü Bayazıt Canbulat ise ağır ticari araç pazarının 2024 yılının ilk 8 ayında 22.200 adet olarak gerçekleştiğini belirterek "Scania olarak bu dönemde 2.011 adetlik teslimat gerçekleştirdik. Yıl sonuna kadar ithal ağır ticari araç pazarında liderliğimizi devam ettirmeyi hedefliyoruz. 2025 yılında ise pazarın 27.000 adetin üzerine çıkacağını öngörüyoruz. Scania olarak Super modelimizin satışına devam ederken, bağlantılı araçlar ile dijitalleşen iş süreçlerimizle müşterilerimize daha hızlı ve daha kesintisiz hizmetler sunmaya devam edeceğiz" dedi.

PROMETEON, yeni dönemine Türkiye'den start verdi

Ticari lastik devi Prometeon Tyre Group, Kocaeli fabrikasında üretilecek olan Prometeon markalı Serie 02 lastiklerin global lansmanını Türkiye'de gerçekleştirdi. Şirket, bu lansman ile Prometeon markasıyla üretilecek yeni lastiklerini Avrupa ve Türkiye'de satışa sunacak.



Gökçe Şenocak — Roberto Righi

Ticari, zirai ve iş makinesi (OTR) sektörlerine yönelik lastikte küresel liderlerden olan Prometeon Tyre Group, Avrupa'nın ana pazarları ve Türkiye pazarı için geliştirdiği ilk Serie 02 Prometeon markalı lastiklerini ekim ayıyla birlikte satışa sunuyor. Grup, Kocaeli fabrikasında üretilen Prometeon markalı Serie 02 lastiklerin global lansmanını Avrupa'nın ve Türkiye'nin dört bir yanından gelen müşteriler ve gazetecilerin de aralarında bulunduğu 400'den fazla konuğun katılımıyla Türkiye'de gerçekleştirdi. Katılımcılar, Kocaeli fabrikasını ziyaret etme, İstanbul'un tarihi güzelliklerini keşfetme ve İstanbul Park Pisti'nde benzersiz bir deneyim yaşama fırsatı buldu. Prometeon lastikleriyle donatılmış kamyonları hem pistte hem de off-road'da test ettiler. Direksiyon başında, Prometeon ile spor müsabakalarında iş birliği yapan profesyonel motor sporları sürücüleri olarak; 2024 Dakar Rallisi şampiyonu Martin Macík, 2024 Dakar Rallisi'ne Prometeon lastikleriyle katılan Claudio Bellina ve Brezilya'nın en önemli kamyon yarış şampiyonası olan ve Prometeon'un resmi lastik tedarikçisi olduğu Copa Truck'ta yarışan Bia Figueiredo yer aldı.

'SERİE 02 LANSMANI İLE YENİ BİR DÖNEM BAŞLIYOR'

Prometeon Tyre Group CEO'su Roberto Righi, lansman kapsamında gerçekleştirilen basın toplantısında yaptığı konuşmada, "Prometeon markalı Serie 02 lansmanı, şirketimizin tarihinde yeni bir dönemin başlangıcını işaret ediyor. Bu etkinlik, markamızın lansmanı yolunda önemli bir kilometre taşıdır. Önümüzdeki yıllarda Grup olarak müşteri ihtiyaçlarına etkili bir şekilde yanıt veren ürün ve hizmetler sunma, karşılıklı güven ve saygıya dayanan bir iş ortaklığı yaklaşımını benimseme hedefiyle çalışacak ve bu hedefe ulaşmak için hem endüstriyel hem de ticari alanlarda önemli yatırımlar yapmaya devam edeceğiz" dedi.

'MARKA OLARAK BAĞIMSIZLIĞIMIZI İLAN EDİYORUZ'

Prometeon Türkiye, AFME, Rusya, CIS Bölgesi CEO'su Gökçe Şenocak, Prometeon'un yeni çağında Türkiye olarak önemli bir role sahip olduklarını ifade ederek, şöyle konuştu: "Türkiye'nin ilk lastik fabrikası olarak 1960 yılından başlayarak çok önemli başarılar kaydettik. Türkiye Ar-Ge merkezimiz Prometeon markalı ürünlerin geliştirilmesinde öncü rol üstleniyor. Tüm bu çabalarla 2022 senesinde Serie 02 lastiklerimize Prometeon Mühendisliği damgasını ekledik. Teknolojik olarak bağımsızlığımızı ilan ettik. Artık marka olarak da bağımsızlığımızı ilan ediyor; global anlamda kendi markası olan bir üretici halini alıyoruz."

YENİ PROMETEON R02 LASTİKLERİ

Prometeon markasının lansmanı ile birlikte, Serie 02 hem Avrupa'da hem de Türkiye'de bölgesel kullanım için yeni bir model sunuyor. Prometeon markalı R02 Proway'in yanı sıra R02 Proway M1 zorlu saha şartlarının söz konusu olduğu pazarlara özel olarak geliştirildi. Yeni ürün hattı; R02 315/70, R02 315/80 ve R02 295/80 ölçülerine sahip olacak. 2022'de piyasaya sürülen Serie 02 teknolojisini daha da ileri taşıyarak tasarlanan bu ürün, 6 binden fazla lastiğin test edildiği, her türlü hava ve yol koşulunda 200 milyon kilometreden fazla mesafenin kat edildiği yoğun bir Ar-Ge programı ile geliştirildi. Serie 01'e kıyasla, yeni Prometeon markalı Serie 02 lastikleri; yüzde 15 daha fazla kilometre ömrü, yüzde 15 daha fazla dayanıklılık, yüzde 20 daha fazla sürdürülebilirlik ve yüzde 20 daha fazla kaplanabilirlik avantajları sunuyor.

KOCAELİ FABRİKASI'NIN İNOVASYON GÜCÜ

Yeni Prometeon Serie 02, grubun yenilikçilik ve sürdürülebilirlik odağı ile faaliyet gösteren Türkiye'deki Kocaeli fabrikasında üretilecek. Bu tesis aynı zamanda İtalya, Brezilya ve Mısır'daki Ar-Ge Merkezlerinin yanı sıra şirketin 2021 yılında yenilenmiş ve modernize edilmiş olan Araştırma ve Geliştirme Merkezine de ev sahipliği yapıyor. Kocaeli tesisi, grubun teknoloji, sürdürülebilirlik ve inovasyonunu ileriye taşıma konusunda stratejik bir rol oynuyor. 1960 yılında kurulan fabrika, 2.000 kişiyi istihdam sağlıyor. Fabrika, yıllık 1 milyon 850 bin lastik üretim kapasitesi ile Türkiye'nin en büyük kamyon ve otobüs lastik üretim merkezi konumunda. Üretiminin yüzde 50'den fazlası Avrupa başta olmak üzere 87 ülkeye ihraç eden fabrikaya son yedi yılda 185 milyon eurodan fazla yatırım yapıldı. Fabrika kısa süre önce Uluslararası Sürdürülebilirlik ve Karbon Sertifikasyon (ISCC) kuruluşundan ISCC Plus sertifikası aldı.



RENAULT TRUCKS

İTT Lojistik filosunu Renault Trucks ile güçlendirdi

İTT Lojistik, 40 adet Renault Trucks T480 ADR'li çekiciler ile filosunu güçlendirdi. Filosunun neredeyse tamamı Renault Trucks çekicilerden oluşan İTT, yeni araçlarını Turbo Compound yakıt teknolojisi ile teslim aldı. 2015 yılından bu yana filosunu düzenli olarak Renault Trucks çekiciler ile genişleten İTT Lojistik'in yeni araçları, Renault Trucks Kıdemli Başkan Yardımcısı Antoine Duclaux tarafından teslim edildi. Teslimat törenine ayıraca İTT Lojistik Kurucu Başkanı Tekin Öztanık, Genel Müdürü Didem Öztanık ve Operasyon Müdürü Aybüke Öztanık, Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine, Ticari Direktörü Özgür Fırat, Filo Müşterilerinden Sorumlu Ülke Müdürü Cihan Kayan, Satış Sonrası Hizmetler ve Bayi Geliştirme Direktörü Mehmet Doğan ve Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan katıldı.

Filolarında 175 adet özmal çekici bulunduğunu belirten ITT Lojistik Kurucu Başkanı Tekin Öztanık; "Filomuzdaki araçların 165 adedi Renault Trucks çekiciler. Renault Trucks araçların performans ve yakıt tasarrufundan memnuniyetimiz, satış sonrası hizmetlerdeki beklentilerimizin karşılanması ile birleştiğinden iş birliğimiz başarıyla devam ediyor. Turbo Compound donanımı ile son nesil araçlarımıza göre yüzde 10'a kadar yakıt, %50'ye varan adblue tasarrufu sağlamayı planlıyoruz. Bu aynı zamanda şirketimizin sürdürülebilir politikaları doğrultusunda karbon salınımı ve ayak izi açısından da büyük bir tasarruf" açıklamasında bulundu. İTT Lojistik Genel Müdürü Didem Öztanık ise, "Her yıl düzenli, organik büyüme trendimiz doğrultusunda ekibimizi de güçlendiriyoruz. Kalifiye sürücülerin istihdamı için ise sürücülerin konfor ve güvenliğini göz etmeniz gerekiyor. Araçlarımızın donanımlarını belirlerken sürücü beklentilerini her zaman göz önünde bulunduruyoruz ve bu nedenle ekibimiz de araçlarımızdan oldukça memnun" dedi.

Renault Trucks Kıdemli Başkan Yardımcısı Antoine Duclaux, teslimat töreninde yaptığı açıklamada; "Türkiye'de alanında lider, araçlarımız ve hizmetlerimizden memnuniyetleri yüksek, uzun soluklu ve güven ilişkisine dayalı iş birliğimizin sürdürüldüğü şirketlerin çözüm ortağı olmaktan gurur duyuyoruz. ITT'nin faaliyetlerini, depolama ve antrepo alanlarını ziyaret ederek yakından takip etmek bizler için çok önemli. Bu teslimatımızda bir kez daha gördük ki iş alanlarına en uygun, titizlikle seçtikleri araç konfigürasyonları, gerçekten faaliyetlerine değer katıyor" diye belirtti. Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine ise şunları açıkladı: "Renault Trucks olarak sunduğumuz yakıt tasarrufu, tüm dünyada müşterilerimizin takdir ettiği konulardan biri. Turbo Compound teknolojimiz ile optimum performans için T model çekicilerimizi, opsiyonel olarak manevra kabiliyetinden veya ticari hızdan ödün vermeden ek yakıt tasarrufu sunuyoruz. Turbo Compound, daha düşük motor hızlarında, daha yüksek tork seviyelerine ulaşılmasını sağlıyor. Otoyolda, hız sabitleyici altında ve yokuş yukarı sürüşlerde vites küçültmeye gerek kalmadan sabit bir hız korunabiliyor. Bu nedenle İTT Lojistik'in de Turbo Compound ile sağlayacakları yakıt tasarrufundan memnun kalacaklarına inanıyoruz."

TIRSAN

Tırsan'dan TGL'ye 20 adetlik Tank Konteyner teslimatı



Tırsan, likit kimyasal madde taşımacılığı, tank konteyner depolama ve taşımacılığı sektörünün önde gelen markalarından TGL ile kurduğu iş birliği çerçevesinde ilk 20 adetlik Tank Konteyner Taşıyıcı Konteyner Şasi teslimatını gerçekleştirdi. Tırsan'ın Adapazarı mega kampüsünde gerçekleştirilen törene Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, TGL Genel Müdür Yardımcısı Cemil Can Yalçın ve Yönetim Kurulu Üyesi Zuhal Ballıcalı katıldı.

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Çetin Nuhoğlu, "Tırsan ve TGL'nin uzun soluklu iş birliğinin ilk teslimatını gerçekleştiriyoruz. Avrupa'nın teknoloji ve kapasite olarak zirvesinde olan 2 Ar-Ge merkezimizde sürekli müşterilerimizin rekabetçiliği için geliştirmeye devam ediyoruz. Adapazarı Mega Kampüsümüzde de 47 yıllık tecrübe ve yetkinliğimizle araçlarımızı en uzun ömür için en kaliteli şekilde üretiyoruz. Bu iş birliğinin uzun yıllar başarıyla devam etmesini temenni ediyorum" açıklamasında bulundu.

TGL Genel Müdür Yardımcısı Cemil Can Yalçın ise, "Müşterilerimize kesintisiz ve kaliteli hizmet vermeye odaklanıyoruz. 20 araçlık yeni yatırımımızda doğal olarak bizimle aynı bakış açısında olan Tırsan'ı tercih ettik. Bugün teslim aldığımız Türkiye'nin en hafif tank konteynır taşıyıcıları ile en verimli operasyonları gerçekleştireceğiz. En ince ayrıntısına kadar güvenli kimyasal taşımacılığı operasyonu için tasarlanmış bu araçlarla, müşterilerimize özellikle faaliyet gösterdiğimiz sektör nedeniyle en güvenli hizmet sunacağız. Tırsan'ın yaygın ve uzman servis ağı ile yedek parça operasyonlarının hızlı yürütülmesi operasyonel beklentilerimizi karşılıyor. Tırsan ile oluşturduğumuz iş birliğinin büyüyerek devam etmesini umuyoruz" dedi.



SCANIA

Ceran Nakliyat Scania filosunu büyütüyor

1980'li yıllarda taşımacılık sektöründe hizmete başlayan Ceran Nakliyat, filosunu genişletmek için Scania markasını tercih etti. Ceran Nakliyat filosuna 10 adet Scania 500 S Dream aracı dahil etti. Böylelikle filosundaki Scania sayısı 36'ya yükseldi. Ceran Nakliyat'a yeni araçları firmanın merkez ofisinin bulunduğu İzmir'de teslim edildi. Teslimat törenine Scania Türkiye Satış Müdürü Bayazıt Canbulat, Scania Bölge ve Filo Satış Yöneticisi Metin Bayrak, satışı gerçekleştiren Scania Yetkili Satıcısı Ankara Ağır Vasıta'dan Satış Müdürü Ahmet Türemiş, SSH Müdürü Şükrü Mutlubaş ile İkinci El Satış Müdürü Osman Erdem katılırdı. Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Ceran ve Genel Müdür Öner Ceran firmayı temsilen araç teslim törenine katılım sağladı.

Ceran Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Ceran yeni araçlarını teslim alırken yaptığı açıklamada Scania markası tercih nedenlerini güvenlik, arıza oranının düşük olması ve ikinci el değerinin yüksek olması olarak açıkladı. Ceran "Sektörümüzde sahip olduğumuz yüksek prestij ile global ve yerel anlamda premium marka olan Scania'nın imajının örtüşmesi motivasyonumuzu daha da artırmaktadır. Filomuzu güçlendirirken kaliteli ve güvenilir araç markalarını tercih etmemizin nedeni, müşterilerimize verdiğimiz sözleri eksiksiz yerine getirme arzumuzdur. Scania markasıyla yıllardır süregelen iş birliğimizin bize sağladığı avantajlar sayesinde, sektördeki gücümüzü her geçen gün daha da artırıyoruz" şeklinde konuştu.

FORD TRUCKS

KRE Kare Lojistik'ten 20 adet Ford FMAX yatırımı



KRE Kare Lojistik, filosunu 20 adet Ford FMAX model kamyonla genişletti. Bu yeni araçlar, şirketin karayolu taşımacılığı, tekstil taşımacılığı ve depolama gibi çeşitli alanlarda sunduğu hizmetleri daha da güçlendirecek.

KRE Kare Lojistik Genel Müdürü Berk Yalçınkaya, konuyla ilgili yaptığı değerlendirmede, "Bu anlamlı günde burada olmaktan ve iş ortaklığımızı taçlandırmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. 34 yıldır taşımacılık sektöründe faaliyet gösteriyoruz. 1990'da başlayan yolculuğumuzda, filo yapımız sürekli olarak artarak güçlendi. Sektördeki başarımız, işe bakış açımız, ilkeli duruşumuz ve yenilikçi çalışmalarımızın bir sonucudur. İnsan kaynağımıza ve ekipmanlarımıza yaptığımız yatırımlar, hizmet kalitemizin temelini oluşturuyor. Bugün filomuza eklediğimiz yeni F-MAX araçlarla, müşterilerimize kaliteli ve üst düzey hizmet sunmaya devam edeceğiz. Ford Trucks ve Çetaş Otomotiv ile olan iş ortaklığımızın önümüzdeki dönemde daha da güçleneceğine inanıyorum" dedi.

Çetaş Otomotiv Satış Yönetmeni Hakan German ise, "Bu 20 araçlık teslimat, sadece bir ticari işlem değil, aynı zamanda markalarımızın güçlü iş birliğini ve güvenini de simgeliyor. Lüks, konfor, güvenlik ve teknolojiyi bir araya getiren Ford Trucks araçlarımızın, KRE Kare Lojistik ailesine hayırlı olmasını diliyoruz. Kendilerinin beklentilerini en üst düzeyde karşılayacak çözümler sunmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.



IVECO

SUPET ve SOLUTION, IVECO S-Way'i tercih etti

Lojistik sektöründe hizmet veren SUPET ve SOLUTION, 2024 için yaptıkları araç yatırımında IVECO S-Way çekicileri tercih etti. Ortak olarak faaliyet gösteren SUPET ve SOLUTION 120 adetlik filosunu 30 adet 530 beygir gücünde IVECO S-Way çekici ekleyerek sektördeki hacmini genişletti. 30 adet IVECO S-Way' in ilk 16 adedi, IVECO Yetkili Satıcısı Öz Gözde Ankara'nın tesisinde düzenlenen törenle teslim edildi.

Teslim töreninde SOLUTION firması Yönetim Kurulu Üyesi Gürol Yurttakalan IVECO S-Way'i tercih etme nedenleri ile ilgili şunları söyledi: "SUPET firması yaklaşık 30 yılın sonunda uluslararası nakliye sektöründe bir marka haline gelmiştir. İki sene önce kurulan SOLUTION firması ise SUPET ve NECATİ YURTTAKALAN firmalarının birlikteliği ile doğmuş ve 70 yıllık mirasın temsilcileri olmuşlardır. SUPET bünyesinde bulunan 100 adet çekici ve SOLUTION bünyesinde bulunan 20 adet çekici ile, SUPET grubu var olan 120 adetlik araç parkına ilave olarak 30 adet IVECO S-Way çekici ile sektördeki hacmini arttırıp, filosunu genişletmiştir. IVECO S-Way ile filomuzu güçlendirmek ve hizmet kalitemizi bir üst seviyeye taşımak istedik. IVECO S-Way'in en bilinen özelliği olan yakıt tasarrufu ve uzun bakım aralıkları ile sağladığı düşük işletme maliyetlerinin yanı sıra şoförlerin güvenliği ve konforu göz önüne alınarak tasarlanmış kabini bu yatırımı yapmamızın en önemli sebeplerindendir. İnanıyorum ki önümüzdeki yıllarda da yapacağımız filo yatırımlarında yine IVECO S-Way tercih edeceğiz."

IVECO markası ile her geçen gün büyüyen ve üç farklı ildeki yapılanmasıyla pazardaki varlığını genişleten Öz Gözde Otomotiv'in Ankara Şube Müdürü Sezgin Işık ise; "Müşteri portföyümüze yeni firmalar kazandırarak, uzun soluklu iş birliklerimizin artmasını temenni ediyor ve ilerleyen zamanlarda müşteri portföyümüzü genişleterek onları da bu ailenin bir üyesi yapmayı hedefliyoruz. Ayrıca uzun yıllardır iş birliği yaptığımız müşterilerimizle de mevcut iş ortaklığımızı güçlendirerek devam ettirmek şirket vizyonumuzun en önemli halkası. Portföyümüzde ilk sıralarda yer alan SUPET ve SOLUTION firmalarına, bu vizyon kapsamında satışını gerçekleştirdiğimiz IVECO S-Way çekicilerin hayırlı olmasını diliyor, firmamız ve markamızı tercih ettiklerinde dolayı tekrar teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi.

MERCEDES-BENZ

Ekol Lojistik filosuna 150 adet Mercedes-Benz Actros



Ekol Lojistik, geniş filosunu Mercedes-Benz Actros L 1848 LSnRL çekicilerle güçlendirdi. 150 adet Mercedes-Benz Actros L 1848 LSnRL çekiciyi Mengerler Ticaret Türk İstanbul Şubesi'nin ev sahipliğinde düzenlenen törenle teslim alan Ekol Lojistik, böylece 1.300 araçlık filosunda Mercedes-Benz markalı araç sayısını 1.000 adedin üzerine çıkarmış oldu. Törende konuşan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Ekol Lojistik'in 1.300 adetlik araç parkında 1.000 adedin üzerinde Mercedes-Benz aracın yer alması, Mercedes-Benz yıldızına duyduğu güveni açıkça gösteriyor. Yeni Actros'ların yüksek performansları, üstün teknolojileri ve üst düzey güvenlik, konfor özellikleri ile Ekol Lojistik'in operasyonlarına önemli katkılar sağlayacağına yürekten inanıyorum. Gelecek dönemde de iş birliğimizin güçlenerek devam edeceğine ve birlikte daha birçok başarıya imza atacağımıza inancımız tam" dedi.

Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü Arzu Ekiz de, "Ekol Lojistik olarak her zaman tüm süreçlerimizde mükemmeliyeti odağımıza alıyoruz. Mercedes-Benz Türk ile olan iş birliğimiz de iki mükemmeliyetçi markanın bir araya gelerek oluşturduğu sinerjiyi temsil ediyor. Mercedes-Benz Türk ile olan ilişkimizi daha da güçlendirerek, başarıyı karşılıklı şekilde artıracağımıza ve sektörlerimize ilham vermeye devam edeceğimize yürekten inanıyorum" diye konuştu.

Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Nusret Güldalı ise 150 araçlık dev teslimat hakkında şunları söyledi: "Amacımız, her zaman en iyi hizmeti sunarak, iş ortaklarımızın, müşterilerimizin başarısına katkıda bulunmak ve müşteri memnuniyetini daimi kılmak. Ekol Lojistik, teslim edilen 150 adet araç için Ekonomik Paket Servis Sözleşmesi satın alarak, bakım-onarım işlemlerini avantajlı koşullarla Mercedes-Benz Türk yetkili servislerinde yaptırma imkânı bulacak. Böylece Ekol Lojistik'in operasyonel süreçlerinde kesintisiz bir akış sağlanmasına da destek vermiş olacağız. İş birliğimizin uzun yıllar boyunca başarıyla devam etmesini diliyorum."

A gate of logistics opening from Türkiye to the world

www.logisticsinturkiye.com

What do you need in Türkiye?

- freight from/to Türkiye
- warehouses
- logistics partners
- companies in various services
- news • interviews • reports



find all on
www.logisticsinturkiye.com

contact: cemk@esmyayincilik.com.tr



INDUSTRY FOCUS

- Aerospace & AOG
- Automotive
- Chemicals
- Fashion & Garments
- Health Care & Life science
- E-Commerce

SPECIAL SERVICES

- Heavy Lift & Projects
- Ship spares & Marine logistics
- Live animals

MEMBERSHIPS

IATA, FIATA, utikad, İSTANBUL TİCARET ODASI 1882, DEiK, İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz, Karadeniz Bölgeleri DENİZ TİCARET ODASI

CERTIFICATES

ISO 9001:2015, ISO 27001, GDP GOOD DISTRIBUTION PRACTICE CERTIFIED, TİO



info@geneltransport.com.tr
www.geneltransport.com.tr

GENEL TRANSPORT
Since 1988