www.lojistikhatti.com

ULUSLARARASI LOJİSTİK DERGİSİ

UTA Lojistik

KASIM 2022 YIL 28 SAYI 11

İHRACATIN 'KİMYA'SI LOJİSTİKLE DEĞİŞİYOR

✓ Alışan ✓ Omsan ✓ İKMİB

✓ LGT Logistics ✓ Tet Global Lojistik

Ekolojistik

Resesyonun ilacı lojistikte YERLİLEŞME

Lojistik Vizyon

Lojistiğin 8. Doğrusu SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

HİPER LOJİSTİK ADR'li yük taşıma kapasitesini % 25'E ÇIKARACAK

» sayfa 36

PAN LOGISTICS

www.panlogistics.com.tr

444 7 726

PAN FLASH

İHRACAT KARGONUZA SÜPER-HIZLI BİR SERVİS

7/24

24 SAATTE TESLİMAT!

▸ 15.000 € mal bedeline

▸ 300 KG brüt ağırlığa kadar

▸ Kapınızdan-Dünyanın direkt uçulan her havalimanına

BATU International Logistics

Tüm Avrupa Kapınızda!

Avrupa ülkeleri ile Türkiye arasında farklı taşıma modlarını kullanarak yüklerinizi hedefe ulaştırıyoruz.

444 BATU 2288

batulogistics.com | info@batulogistics.com

Bu tankın ardında **Tecrübe var.**

Sınai Gaz, Madencilik, Petrokimya ve **Enerji** sektörlerindeki büyük ölçekli projeler için, ürüne özel hizmetler geliştiriyoruz. **ADR** mevzuatına uygun, sürekli gençleştirdiğimiz öz mal filomuzla, **tehlikeli** ve **tehlikesiz likit kimyasalların** güvenle taşınması konusundaki tecrübelerimizle, yurt içinde ve yurt dışında iddiamızı sürdürüyoruz.

alisangroup.com

alişan logistics

bu sayıda...

24 THY, ihracat yükünü %30 indirimli taşıyacak

30 Kimya ihracatı lojistiğe ağırlığını koydu

Adil Pelister

32 Alışan Lojistik kimya sektörü için koşuyor

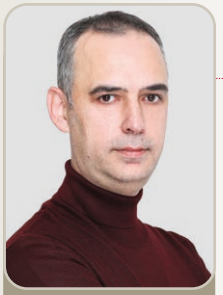
Damla Alışan

46 Avrupa'da karayolu navlunları inişe geçti

48 Resesyona lojistikte yerlileşmeyle cevap verilmeliyiz

Prof. Dr. Oral Erdoğan

50 Lojistiğin 8. Doğrusu: Sürdürülebilirlik


Emre Can

» İÇİNDEKİLER

DOSYA

TEHLİKELİ VE KİMYEVİ MADDELER TAŞIMACILIĞI

32 Alışan Lojistik kimya sektörü için koşuyor

34 Omsan Logistics 'enerjisini' global pazara yayacak

36 Hiper Lojistik ADR'li yük taşıma kapasitesini %25'e çıkaracak

38 TGL Tet Global Lojistik'ten üç koldan hizmet

40 LGT Logistics'ten 'Door to Door' tehlikeli madde taşımacılığı hizmetleri

42 Havayoluyla tehlikeli madde taşımacılığında fark eğitimle yaratılacak

HABER

24 THY, ihracat yükünü %30 indirimli taşıyacak

26 Mars Logistics'ten Fransa'da depo yatırımı

28 Limanlarda elleçlenen yük miktarı yüzde 3,8 arttı

46 Avrupa'da karayolu navlunları inişe geçti

48 Resesyona lojistikte yerlileşmeyle cevap verilmeliyiz

50 Lojistiğin 8. Doğrusu: Sürdürülebilirlik

54 Milk Run Yönetim Sistemi ile 1 milyon kg'dan fazla CO_2 salımı önlendi

LOJİSTİK GÜNDEM

44 Seyhan Gülhan: Lojistiğin Zor Alanı: Tehlikeli Madde Taşımacılığı

LOJİSTİK STRATEJİ

45 Robert T. Ateş: Lojistikte Dönüşüm Çanları!

TRANSİT KONTEYNER TRAFİĞİ YAVAŞLADI

AYŞEM ULUSOY
UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı

TEHLİKELİ MADDELER DEMİRYOLUYLA TAŞINMALI

ALİ ERCAN GÜLEÇ
Demiryolu Taşımacılığı Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

omsan LOGISTICS

Müşteri Odaklı Entegre Hizmetler

Sektördeki 45 yıllık köklü yapımızı; büyüme stratejimizin merkezine koyduğumuz dijitalleşme, inovasyon ve sürdürülebilirlik alanlarındaki başarılı dönüşüm süreçlerimiz ile birleştiriyor; global bir şirket olma vizyonuyla geleceğe emin adımlarla ilerliyoruz.

omsan.com

EDİTÖRDEN

Cem KAÇMAZ
cemk@esmyayincilik.com.tr

EKONOMİ NAVLUNA KIRMIZI IŞIK YAKTI

Pandemi, Rusya-Ukrayna Savaşı ve enerji krizi sonrasında, lojistik sektörünün gündemine navlunlardaki ani düşüş oturdu. ABD başta olmak üzere dünya genelinde merkez bankalarının enflasyonla mücadele için faiz artırımlarına gitmesiyle patlak veren resesyon zemini, navlun fiyatlarını aşağı çekti. Pandemi sonrası tüketici iştahının düşmesi ve tedarik zincirinde malların normalden daha erken tedarik edilmesi de düşüşe katkıda bulundu. Denizyolu navlunları yarı yarıya düşerken, üçüncü çeyrekte zirve yapan karayolu navlunlarında da fiyatlar inişe geçmeye başladı. Deniz taşımacılık şirketlerinin düşüşü yavaşlatmak için boş seferleri artırdığı görülüyor. Diğer yandan bu dönemde göze çarpan bir başka sorun da, konteynerde yetersiz depo alanları. Buna karşı şirketlerin bazılarının boş konteynerleri ücretsiz verirken, bazılarının ise komisyon ücretlerini artırdığı görülüyor.

Resesyon ve navlun fiyatlarındaki düşüşün 2024'ün ilk çeyreğine kadar devam edeceğini öngören uzmanlar, şirketleri finansal modeli oluşturma ve kontrolsüz yatırım yapmama konusunda uyarıyor. Yine bu dönemde lojistik sektöründe birleşme ve satın alma eğiliminin artması bekleniyor.

GELECEĞİ ŞEKİLLENDİRECEK 5 GÜÇ…

Deloitte tarafından yayınlanan yeni bir araştırmada, küresel ticareti sekteye uğratan tedarik zinciri gerginliğinin ardından, beş önemli faktörün lojistik sektörünü yeniden şekillendireceği tespiti yapılıyor. Başarının zorluklar ve fırsatlar barındıran bu beş öğenin ustaca yönlendirilmesiyle sağlanacağı vurgulanıyor.

1-Onshoring ve nearshoring ile ulaşım haritasının yeniden çizilmesi: Bu dönemde üretimin son tüketiciye yaklaştırılmasına yönelik ilginin arttığı görülüyor. Deloitte anketine katılanların beklediği yaklaşma oranın yarısının bile gerçekleşmesi durumunda, mal ulaşım haritasında köklü bir değişim yaratacağı vurgulanıyor. Bunun da, sektör için yeni fırsatlar yaratırken, yeni oyuncuların pazara girmesinin kapılarını açacağı belirtiliyor.

2- İyi düzenlenmiş veri en büyük farklılaştırıcı: Gelişmiş dijital stratejilere sahip şirketler şu anda önemli bir avantaja sahip. Deloitte anketine katılanların neredeyse yarısı, önümüzdeki üç yıl içinde verilerin varlıklara ve ürünlere ilişkin görünürlüğünün artmasını bekliyor. Veri analitiğinin yükselişi, dijital girişimlerin ve hiper ölçekli şirketlerin kâr kaynağı olarak taşımacılığa göz dikmesiyle yeni bir rekabetin önünün açılabileceği ifade ediliyor.

3-Yeni rekabet dinamikleri: Sektör kendini yeniden yapılandırırken, bulut hizmetleri sağlayıcıları, mega perakendeciler, araç üreticileri ve teknoloji girişimcileri, taşımacılık sektörünün ve kâr akışlarının peşine düşüyor. İlgi ve uzmanlıkları arttıkça, yeni işbirliği modellerini teşvik ederken, lojistik şirketlerinden bölge ve müşteri alacak şekilde konumlanıyorlar.

4-Yeniden yapılanma, temel yetenekleri değişen ortama uygun hale getirecektir: Taşımacılık şirketleri bu ortam karşısında değişmeleri gerektiğinin farkındalar. Ankete katılanların çoğu yapılarını ve operasyonlarını yeniden şekillendirme sürecindeler. Dış kaynak kullanan şirketler aynı zamanda yeni temel yetenekler geliştiriyor veya satın alıyor.

5-Yeni araçlar ve yeni bilgiler yeni rekabet anlamına geliyor. Otonom teknoloji ve IoT verilerinden yararlanan yeni nesil araçların yaklaşan dalgası, yalnızca ulaşım sisteminin yeteneklerini, verimliliğini ve sürdürülebilirliğini değiştirmekle kalmayacak, aynı zamanda potansiyel olarak bir güç sarsıntısını da hızlandıracak.

Keyifli okumalar…

UTA Lojistik

ESM Yayıncılık Eğitim ve Tanıtım Ltd. Şti. Adına İmtiyaz Sahibi (Publisher) ve Genel Yayın Yönetmeni (Editor-in-Chief)
Cem KAÇMAZ

Kurucu (Founder)
Hüsamettin ÜNSAL

Yazı İşleri Müdürü (Sorumlu)
Burcu GÜRSES KAÇMAZ

Haber Müdürü (Editor)
Gülbahar SALIK

Haber Merkezi (Reporter)
Özgür ÇİLEK

Reklam Rezervasyon
(0212) 283 55 65

Abone (Subscription)
0212 283 55 65

Sektörel Danışma Kurulu
(Sectoral Advisory Board)

Turgut ERKESKİN
(Genel Transport Yönetim Kurulu Bşk.)

Kosta Sandalcı
(FIATA Onur Üyesi)

Mete TIRMAN
(KONSPED Genel Müdürü)

Atilla YILDIZTEKİN
(Bağımsız Lojistik Danışmanı)

Akademik Danışma Kurulu
(Academic Advisory Board)

Prof. Dr. Tunçtan BALTACIOĞLU
(İzmir Ekonomi Üniversitesi
Lojistik Yönetimi Bölümü Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Okan TUNA
(Dokuz Eylül Üniversitesi
Denizcilik Fakültesi Öğretim Üyesi)

Prof. Dr. Murat ERDAL
(İÜ SBF Öğretim Üyesi)

Yönetim Yeri: ESM LTD. ŞTİ.
İnönü Cad. Yıldırım İşhanı 11/1
4. Levent - İSTANBUL
TEL: (0212) 283 55 65 (pbx) FAKS: (0212) 282 36 18
e-mail: uta@esmyayincilik.com.tr

ŞAN MATBAA
Anadolu Caddesi No: 50/3
Kağıthane / İSTANBUL

UTA Lojistik aylık olarak yılda 12 sayı yayımlanır.
Dergide yer alan yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilmeden kısmen veya tamamen başka bir yere aktarılamaz.
İmzalı yazılarda belirtilen görüşler yazarına aittir.
Danışma Kurulu üyelerinin adları, soyadlarına göre alfabetik olarak yazılmıştır.

YEREL SÜRELİ
ISSN 1307-7813

TURKISH CARGO'DAN YENİ HİZMETLER

DÜNYANIN EN ÇOK NOKTASINA UÇAN HAVA KARGO MARKASI TURKISH CARGO, İŞİNİZİ GELECEĞE TAŞIMAYA DEVAM EDİYOR.

GENEL KARGOLARINIZ İÇİN KULLANABİLECEĞİNİZ **TK SMART**, ÖNEMLİ GÖNDERİLERİNİZ İÇİN HIZLI VE AYRICALIKLI BİR HİZMET SUNAN **TK PREMIUM**, ACİL GÖNDERİLERİNİZİ SEKTÖRDEKİ EN HIZLI ŞEKİLDE GÖNDEREBİLECEĞİNİZ **TK URGENT** HİZMETİNİZDE.

TURKISH CARGO

Daha fazla bilgi için web sitemizi ziyaret edin.

turkishcargo.com.tr

Alışan Lojistik'in dijital dönüşümüne ödül

Alışan Lojistik, dijital dönüşüm ve teknolojinin etkin kullanımı konularında yaptığı yatırımlar ile adından söz ettirmeye devam ediyor. Firma, son olarak CIO Dergisi tarafından düzenlenen "2022 Future of Cloud Awards" yarışmasında "Cloud Implementation " kategorisinde TMS AKS projesi ile ödüle layık görüldü. Teknoloji ve dijitalizasyonda çağın gereklerine uygun yeni çalışma ve iş yapış modülleri tasarlayarak sektördeki öncü hareketlerini devam ettirmeyi hedeflediklerini dile getiren Alışan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan "Dijitalleşme yolculuğumuz 2021 yılında Microsoft Global ile başlattığımız iş birliği anlaşması kapsamında başladı ve bu kapsamda uygulamalar, veri tabanları, sunucu sistemleri, kurum içi haberleşme sistemleri ile raporlama sistemleri bulut teknolojilerine uygun şekilde tasarlandı; kurumumuzun iş sürekliliği göz önünde bulundurularak Microsoft Azure sistemine taşındı. Bu iş birliği ile hem bir yandan özellikle Batı ve Kuzey Avrupa'daki iş süreçlerimizde yakaladığımız iş sürekliliğini garanti altına aldık hem de kurum içi iletişimde daha etkin bir intranet ortamına geçiş yaptık. Bu değişim ile hem iş gücünden kazanmış olduk, hem de her zaman güncel, her yerden erişilebilir ve tüm çalışanların pratik bir şekilde kullandığı, yaşayan bir sayfaya sahip olduk" dedi. Damla Alışan, sektörde daima fark yaratacak adımlar atmaya, projeler üretmeye, dijital dönüşüm ve teknolojinin etkin kullanımı konularında yatırımlarına hızla devam edeceklerini de sözlerine ekledi.

Havaş'tan, Online Araç Randevu Sistemi

Havaş, İstanbul Havalimanı'nda ihracat kargosunun kabulü aşamasında yaşanan araç trafiğinin kontrol altına alınması, gelen araçların manuel bir şekilde sıraya alındığında geliş anına göre oluşan bekleme sürelerinin yarattığı yoğunluğun önüne geçmek amacıyla "Online Araç Randevu Sistemi" uygulamasını hayata geçirdi. Sistem, İstanbul Havalimanı Havaş Geçici Depolama Yeri'nde kullanıma açıldı. OARS hizmeti sayesinde, firma-acenteler uygun saate randevu alarak nakliyesi alana geldiğinde sıra beklemeden yük boşaltma bölümünde hizmet alabilecek. Şirketten konuya ilişkin yapılan açıklamada ayrıca, şu detaylara yer verildi. "Randevu alabilmek üzere kullanıcı tanımlamasının gerçekleştirilmesi için HAVAŞ İstanbul Antrepo Şefliğine başvurulabilir. Uygulama üzerinden kayıt oluşturmayan müşteriler, randevu alan müşterilere tahsis edilen yük boşaltma kapıları dışında kalan diğer kapılardan hizmet almaya devem edebilecektir."

Bulung Logistics otomotiv lojistiğinde 18 bin sefer hedefliyor

Otomotiv sektörüne sunduğu lojistik çözümleri ile yıllık 12 bin sefer gerçekleştiren Bulung Logistics, 2023'te bu sektöre özel toplam 18 bin sefere ulaşmayı hedefliyor. Yedek parça lojistiği hizmetleriyle öne çıkan Bulung Logistics, gelecek yıl için bu alanda yüzde 50 düzeyinde büyüme hedefini şimdiden belirledi. Bulung Logistics Türkiye Genel Müdürü Savaş Kasap, yıllık taşıma kapasitelerinin yüzde 60'ını otomotiv sektörünün oluşturduğunu vurgulayarak, "Yeni yatırımlarımız sonrası 2023'te sadece otomotiv sektörü seferlerimizin 18 bin seviyesine ulaşmasını hedefliyoruz" dedi. Bitmiş araç dışında lastik ve jant dâhil tüm otomotiv yedek parça ürünlerinin lojistiğini gerçekleştirdiklerini anlatan Kasap, İspanya, Fransa, Romanya, Slovakya, Portekiz, Almanya, Çekya başta olmak üzere bütün Avrupa ülkelerine taşımacılık yaptıklarını aktardı. Kasap, "Türkiye - İspanya, Portekiz ve Fransa arasındaki taşımalarımızın tamamını intermodalle tenteli dorse ve box konteynerler ile gerçekleştiriyoruz. Eylül ayı itibarıyla Slovakya ve Çekya taşımalarımızın da yüzde 80'ini intermodale çevirdik. Diğer ülke taşımalarını ise büyük oranda özmal araçlarımızla kara yolu ile yapıyoruz" diye konuştu.

BLUE WATER SHIPPING TÜRKİYE'DE YENİ ATAMA

Danimarka merkezli global lojistik şirketi Blue Water Shipping'in Türkiye Finans Direktörlüğü görevine, alanının deneyimli isimlerinden Cem Atalay getirildi. Lisans eğitimimi Marmara Üniversitesi İşletme Bölümü'nde tamamlayan Atalay, MBA eğitimini University of North Alabama'da (UNA) tamamladı. Kariyerine 2005 yılında Mavi Jeans USA'nın New Jersey ofisinde Finansal Analist olarak başlayan Atalay, burada 5 yıl çalıştı.

Atalay, 2010 yılında Türkiye'ye döndükten sonra Novo Nordisk Sağlık Ürünleri şirketinde Nakit Yönetimi ve İç Denetim Uzmanı olarak görev aldı. Yaklaşık 12 yıl boyunca bu firmanın Türkiye ve bölgesel ofislerinde farklı birimlerde çalışan Atalay, en son Güneydoğu Avrupa, Orta Doğu, Afrika ve Asya Pasifik (SEEMEA & APAC) Kıdemli Hazine Müdürü olarak görev yaptı.

BİR KUŞAKLA BİRLİKTE BÜYÜDÜK ŞİMDİ DE ONLARLA BERABER BÜYÜMEYE DEVAM EDİYORUZ.

ÇEYREK ASIRLIK TECRÜBEMİZLE 1997'DEN BERİ GELECEĞİ TAŞIYORUZ. 25 YILDIR DÜNYANIN 5 KITASINDA HER ZAMAN BİR YOLUNU BULUYORUZ.

25.yıl

GALATA ALPI

TAŞIMACILIK VE TİCARET A.Ş.

Great Place To Work. Certified OCA 2022-OCA 2023 TURKEY

Best Workplaces™ for Millennials Great Place To Work. TÜRKİYE 2022

Best Workplaces™ for Women Great Place To Work. TURKEY 2021

+90 850 755 0 458

galpi.com.tr

NGL, Polonya'da şirket ve depo açtı

Norther Global Logistics (NGL), Avrupa'daki gücünü artırmak ve Avrupa içi taşıma organizasyonlarını yönetmek için Polonya'da yatırım yaptı. Tarnowskie Gory'de kurduğu NGL Logistics SP Z.O.O. ile faaliyetlerine hız veren şirket, aynı zamanda Sosnowiec şehrinde de depo yatırımı gerçekleştirdi. Şirketin Kurucu Ortağı Ferhat Emanetoğlu, bu yatırımla birlikte Türkiye ile Polonya ve diğer Avrupa ülkeleri arasındaki taşımalarda rekabetçi çözümler ve önemli avantajlar sağlayacaklarını belirtti. Doğu Avrupa, İskandinav ve Baltık ülkeleri başta olmak üzere Avrupa içi lojistik operasyonlarını Polonya'dan yöneteceklerini ifade eden Emanetoğlu, yaptıkları depo yatırımla burayı bir dağıtım merkezi gibi konumlandıracaklarını söyledi. Emanetoğlu, "Sosnowiec'deki depomuz hizmete başladı.

Polonya'ya komşu ülkelere taşınacak yükleri de buradaki depomuzda toplayacağız. Burayı uygun bir ara yükleme noktası haline getireceğiz. Böylece hem iş hacmimizi arttırıp hem de maliyetleri düşürerek piyasaya daha rekabetçi fiyatlar sunmayı hedefliyoruz" dedi. Emanetoğlu, Polonya'nın yurt dışı yatırımları anlamında bir başlangıç olduğunu, yatırımların devam edeceğini söyledi.

TruKKer Türkiye cirosunu 10'a katladı

Türkiye'deki birinci yılını geride bırakan dijital taşımacılık platformu TruKKer, yurt içi ve yurt dışı faaliyetlerine tüm hızıyla devam ediyor. 2022 yılı başındaki aylık cirosunu Eylül itibariyle 10'a katlayan şirket, 2022 yılı sonunda, Mayıs ayında ulaştığı cirosunu da ikiye katlayarak büyümeyi hedefliyor. Geçen bir yılı değerlendiren TruKKer Türkiye Genel Müdürü Hakan Arıkan, "TruKKer olarak Türkiye'de birinci yılımızı hedeflerimizi dörde katladığımız bir başarı ile tamamladık. Bu bir yılda yurt içinde 81 şehre, yurt dışında 42 ülkeye ulaştık. Bu sene İstanbul'a ek olarak Bursa ofisimizi de açtık.

Mevcuttaki ofislerimize ek İzmir, Ankara, Adana ve Mersin'de yapılanmaya gitmek 2023 hedeflerimizin içerisinde yer alıyor. Türkiye dışında da yeni operasyon merkezleri açmaya devam edeceğiz. Şişecam, Eczacıbaşı, P&G, Ode Yalıtım, İder Mobilya ve Dorçe Holding gibi yurt içinde toplam 83 müşteriyle birlikte çalışıyoruz. 2022 yılının başındaki ciromuzu 10'a katladık. Ayrıca, halihazırda güçlü olduğumuz Orta Doğu coğrafyası ile birlikte üretici konumundaki Çin, Hindistan gibi ülkeleri batıyla bağlayan lojistik ağının en büyük dijital platformu olmak öncelikli hedefimiz" dedi.

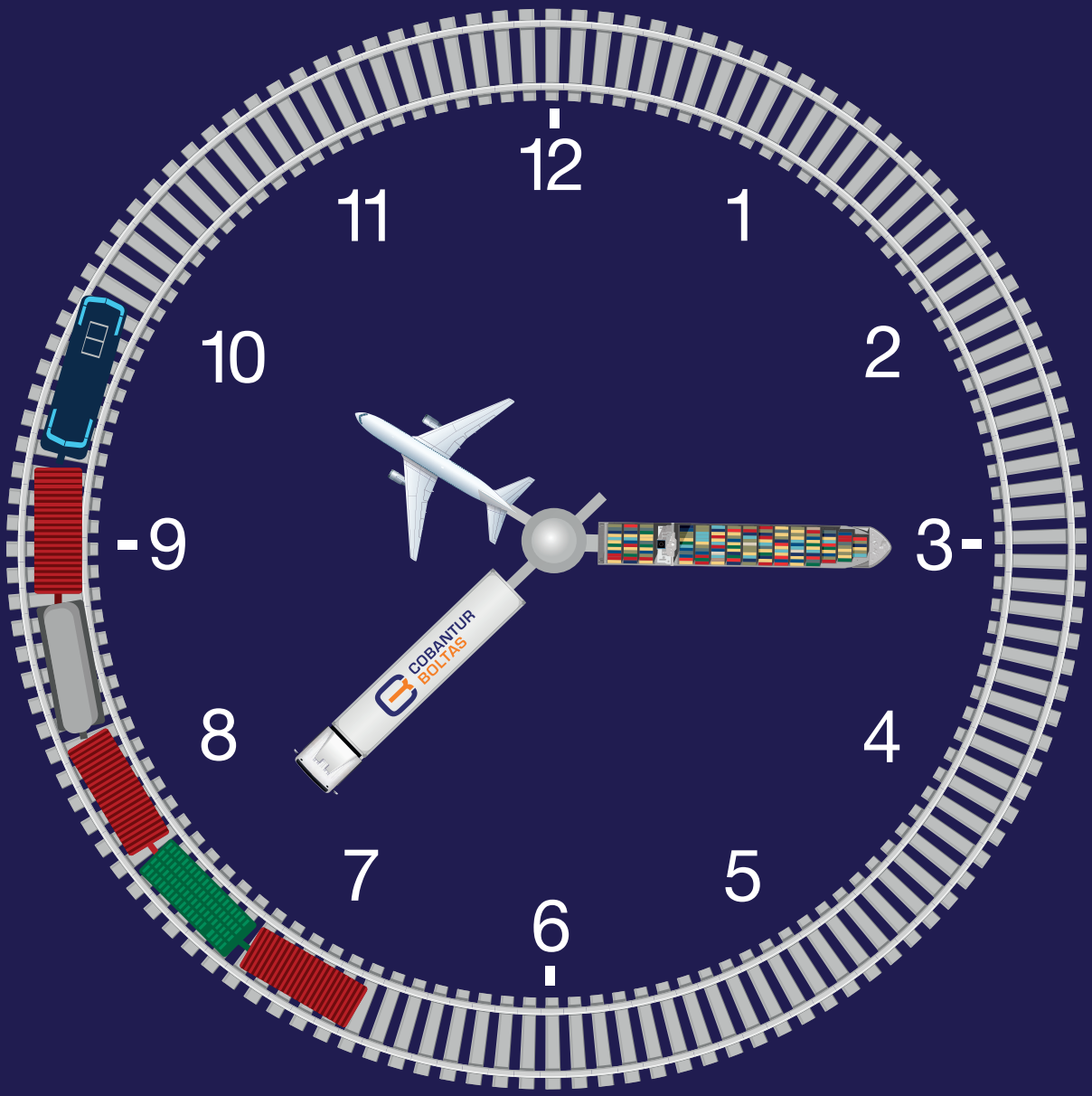
Reysaş sürücü eğitimleri devam ediyor

Reysaş, uzun yıllardır rutin olarak düzenlediği "İleri Defansif ve Güvenli Sürüş Teknikleri" eğitimini gerçekleştirdi. Şirketin Operasyon Müdürü Bahadır Yiğit, Lojistik Müdürü Ecdat Yılmaz ve sürücülerin katıldığı 3 günlük organizasyonda, Autodrom eğitmenleri tarafından teorik ve pratik eğitimler verildi. Eğitimli ilgili olarak Bahadır Yiğit, "Reysaş markası altında, 30 yıldır çoğunluğu çok uluslu firmalardan oluşan geniş bir portföye başarıyla lojistik hizmet sağlıyoruz. Bu başarımızın sırrı, gerek çalışanlarımıza, gerek ise müşterilerimizin yüklerine verdiğimiz önem. Önce şoförlerimizin, sonra da bize emanet edilen yüklerin güvenliği en büyük önceliğimiz. Bu sebeple, hem araçlarımızı sürekli güncel teknolojili yeni modeller ile değiştiriyor hem de her sene şoförlerimizin farkındalığını arttırmak için bu eğitimleri düzenliyor ve müşterilerimize raporluyoruz" dedi.

ARKAS LOJİSTİK SERAMİK SEKTÖRÜNÜ UNICERA'DA AĞIRLADI

Kara yolu ve demir yolunun yanı sıra hava kargo ile de müşterilerinin ihtiyaçlarına yönelik özel çözümler sunan Arkas Lojistik, UNICERA 2022 Seramik Banyo Mutfak Fuarı'nda buluştuğu seramik sektörü temsilcilerine hizmetlerini anlattı. Fuarda konuşan Arkas Lojistik CEO'su Onur Göçmez, "Alanında dünyanın en büyük ikinci ihtisas fuarı olan UNICERA İstanbul-Seramik Banyo Mutfak Fuarı'nda olmayı önemsiyoruz. Yerli, yabancı çok sayıda firma ve ziyaretçi ile bir araya gelme şansı yakalıyoruz. Gerek yurt içi gerekse yurt dışında bulunan geniş hizmet ağımızla hızlı ve güvenli çözümler sağlıyoruz ve seramik sektörünün her zaman yanında yer alıyoruz. Dünyanın her yerine uçtan uca tüm ihtiyaçları karşılama gücüne sahip olan Arkas Lojistik seramik sektörünün bu yılki 2 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşmasında gerekli hizmetleri sunuyor" dedi.

Seramik sektöründe ihracat alanında Almanya, İngiltere, İsrail, Belçika, Fransa, Hollanda, Romanya, Polonya, ABD, İtalya, Fas ve Çekya ile ağırlıklı çalışan Arkas Lojistik, ithalat tarafında ise İtalya, Çin, Hindistan, Almanya, Ukrayna, İngiltere ve Portekiz ile hizmetlerine devam ediyor.



Saatimizi Yükünüze Göre Ayarladık

Geride bıraktığımız 45 yılda sizlere sağladığımız maliyet ve zaman avantajı hiç değişmedi. Yüklerinizi en uygun taşıma modları ve teknolojik altyapımızla taşıyor, çevresel etkileri optimize ediyor, ihtiyaçlarınıza göre Türkiye ve Avrupa'daki depolarımızda yükünüzü en uygun koşullarda muhafaza etmeye devam ediyoruz.

COBANTUR BOLTAS

Twice as good.

cobanturboltas.com

DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü Buket Cox oldu

DHL Supply Chain Türkiye'deki kariyerine 2009 yılında başlayan Buket Cox, 1 Kasım tarihinden itibaren DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü olarak atandı. 25 yılı aşan profesyonel iş hayatına sahip Buket Cox, Arthur Andersen (Ernst & Young) ile başlayıp, Arnold & Porter ve Dentons İstanbul ofislerinde devam etti. Kariyerine 2009 yılından beri DHL Supply Chain Türkiye'de devam eden Buket Cox, önceki rolünde Orta Doğu, Afrika, Türkiye Yönetim Kurulu üyesi ve Türkiye Hukuk Direktörüydü. 1 Kasım 2022 itibariyle DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü olarak atanan Cox, bu görevinde DHL Supply Chain Orta ve Doğu Avrupa bölge yapılanması içinde çalışacak. DHL Supply Chain 2025 stratejilerinin temelini oluşturan 4 ana başlık ışığında çalışmalarını sürdürecek olan Cox, DHL Supply Chain Türkiye yönetim kurulu üyeleriyle birlikte; bağlı çalışanlar, operasyonel mükemmellik, mutlu müşteriler ve geleceğe yatırım alanlarında projeler geliştirmeye hazırlanıyor.

TATKO ve TIRPORT'tan kamyonculara lastik çözümü

TATKO ve TIRPORT, yollardaki 930 bini aşkın kamyona ulaşarak, kamyoncuları yol yardımından lastik değişimine kadar her türlü ihtiyaçlarında mobil teknolojilerle buluşturacak önemli bir iş birliğine imza attı. TIRPORT'un teknolojik deneyimi, TATKO'nun lastik sektöründeki güçlü ağı ve inovasyon gücüyle birleşecek, ortaya çıkacak sinerji ile sektörün dijital dönüşümü hızlanacak, bireysel kamyon sahipleri her türlü lastik ihtiyaçlarına gerçek-zamanlı, konum-tabanlı olarak hızlı ve uygun çözümler bulabilecekler. Yaptıkları iş birliği hakkında açıklamada bulunan TATKO Lastik Genel Müdürü Vedat Özçelik, "Lojistik yönetimini dijitale taşıyan, ağı her geçen gün büyüyen TIRPORT ile iş birliğini çok önemsiyoruz. TIRPORT'la birlikte sadece Türkiye değil, Doğu Avrupa'dan Çin'e ve Afrika'ya uzanan aksta iş birliğimizi büyütme arzusu taşıyoruz" dedi. TIRPORT Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Akın Arslan şu açıklamada bulundu: "Kamyoncunun istediği yer ve zamanda doğru yüke hızla ulaşabilmesi çok önemli. TIRPORT akıllı eşleştirme teknolojileriyle kamyonların boş dönme sorununu ortadan kaldırıyor, atıl kapasiteleri dolduruyor ve böylece her yıl binlerce ton CO2'nin doğaya boşuna salınımını da önlüyor. Bu iş birliği ile sayıları 470 bini bulan bireysel kamyonlar TIRPORT'un teknolojileri sayesinde TATKO'nun tüm hizmetlerine 7/24 rekabetçi ve her ihtiyaca uygun alternatif çözümlere erişebilecekler, kampanya ve fırsatlardan anında haberdar olacaklar."

Sertrans Logistics 12 milyon adet e-ticaret çıkışı hedefliyor

Salgının etkisiyle hızlı büyüme trendini yakalayan e-ticaret sektörü, 2022 yılında da yükselişini sürdürüyor. Bu büyüme beraberinde lojistik sektörü gibi sektörlerin de hacmini genişletiyor. Sertrans Logistics'in Yönetim Kurulu Üyesi Batuhan Keleş, kasım-aralık aylarında gerçekleşen indirim döneminde 7 milyar TL ticaret hacmi öngördüklerini söyledi. Şirketlerin yıl içinde yapılan toplam e-ticaret cirosunun yaklaşık dörtte birini kasım-aralık döneminde yaptıklarını söyleyen Keleş, "2022 yılı özelinde ülkemizdeki e-ticaret cirosunun 500 milyar TL'ye yaklaşmasını öngörüyoruz. Bu yıl sektör genelinde bir önceki yıla göre yüzde 40'a yakın bir büyüme yaşanması kuvvetle muhtemel. E-ticaret pazarının yılı 4.7 milyarın üzerinde bir sipariş adediyle kapatacağını düşünüyoruz. Konuya kasım-aralık özelinde bakıldığında ise e-ticaretin genelinde 1.4 milyar adet ürün ve 150 milyar TL'ye yakın bir cironun döneceğini öngörüyoruz. Sertrans özelinde geçtiğimiz yıl kasım-aralık dönemini 10 milyona yakın sipariş adediyle kapatmıştık. Bu yıl hedefimiz 12 milyon adedin üzerine çıkmak. Bu anlamda Sertrans depolarında bu yılki kış indirim döneminde yaklaşık 7 milyar TL'lik bir cironun dönmesi yüksek ihtimaldir. Geçtiğimiz yıl bu dönemde depolarımızda çalışan insan kaynağı sayısı yaklaşık 3 bindi. Bu yıl bu sayının 4000'e ulaşacağını öngörüyoruz. Tabii bu sayı ihtiyaca göre anlık olarak daha yukarı seviyelere çıkartılabilir" dedi.

MSC, İTHALAT VE İHRACATÇILARLA ASYAPORT'TA BULUŞTU

Dünyanın en büyük konteyner gemileri arasında yer alan MSC Reef, Tekirdağ'ın Süleymanpaşa ilçesine geldi. MSC, Tıger Servisi'nde hizmet veren, 398 metre uzunluğa, 59 metre genişliğe ve 19 bin TEU taşıma kapasitesine sahip gemiyi, Asyaport Liman'ında müşterileri ile birlikte karşıladı. MSC tarafından düzenlenen etkinlikte, Türkiye'nin dış ticaretine katkı sağlayan beyaz eşya, seramik, maden, otomotiv, gıda ve plastik gibi sektörlerin lider firma yetkilileri, limanı ve MSC Reef gemisini gezdi. MSC Genel Müdürü Barış Dilek, firmanın çalışmaları ve gemi hakkında katılımcıları bilgilendirdi. Daha sonra katılımcılar, Asyaport, Medlog ve MSC iş birliğinde düzenlenen "Tarihe Saygı Fotoğraf Yarışması"nda ödüle değer görülen eserlerin yer aldığı sergiyi gezdi.

ARES Logistics

Avrupa ve Kuzey Afrika ülkelerine #BirlikteGidelim

Farklı özelliklerdeki yüklerinizi komple ve parsiyel olarak hedefe ulaştıralım.

Yavuz Sultan Selim Bulvarı, Keleş Plaza Kat:8/138 34520 Beykent - İstanbul - Türkiye
+90 (212) 444 10 96 | 0850 333 27 37
ares@areslogistics.com.tr | **www.areslogistics.com.tr**

Çobantur Boltas'ın Teknoloji ve Ar-Ge Direktörü Harun Özdemir oldu

Çobantur Boltas'ta Teknoloji ve Ar-Ge Direktörü görevine, sektörün deneyimli isimlerinden Harun Özdemir getirildi. Özdemir, son olarak SOCAR Türkiye'de Operasyon Teknolojileri Direktörü olarak görev yapıyordu. Yüksek lisans eğitimini Orta Doğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ) Mühendislik Yönetimi Bölümü'nde tamamlayan Özdemir, çalışma hayatına 2007 yılında Sentim Bilişim Teknolojileri'nde IT Sistemleri & Proje Mühendisi olarak başladı. Özdemir daha sonra TÜPRAŞ'ta Bilgi ve Operasyon Teknolojileri Yöneticiliği, Star Rafineri'de Bilgi ve Operasyon Teknolojileri Yöneticiliği ve Endüstriyel Bilgi Teknolojileri Müdürlüğü, SOCAR Türkiye'de Operasyon Teknolojileri Kıdemli Müdürlüğü yaptı. Harun Özdemir, son olarak SOCAR Türkiye'de, şirketin üretim süreçlerinin dijitalleşmesi yönündeki başarılı projelerinden sorumlu Operasyon Teknolojileri Direktörlüğü görevini yürütüyordu.

Lojistikte istihdam ve eğitimde yeni işbirliği

WeLD Uluslararası Taşımacılık ile Bolelli İnsan Kaynakları Yönetim Danışmanlığı, İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi ile işbirliği protokolü imzaladı. Protokole göre her yıl yeni kayıt olan 20 öğrenciye ve ara sınıflarda başarılı 5 öğrenciye üniversite eğitimlerinin bitimine kadar burs verecek olan WeLD, zun olan öğrencilere istihdam sağlayıp, işbaşı eğitimleri verecek. Ayrıca şirket bünyesinde istihdam edilen bu öğrenciler İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi, İstanbul Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi ve WeLD Akademi işbirliği ile düzenlenen sertifika programına katılacak. Bu amaçla kurulan WeLD Akademi ise ilk mezunlarını geçen ay verdi. Öğrenciler, başarı sertifikalarını 29 Ekim'de düzenlenen WeLD Cumhuriyet Balosu'nda aldı. WeLD Yönetim Kurulu Üyesi ve Stratejik İş Geliştirme Direktörü Çiğdem Cebecigil, "Hayata geçirdiğimiz sertifika programımıza katılan genç arkadaşlarımıza yönelik verdiğimiz eğitimlerimiz devam ediyor. Lojistik bölümünden yeni mezun arkadaşlarımız için üç ayda bir, İŞKUR desteği ile 20 kişilik yeni istihdam açacağız. Yıl sonuna kadar 50 yeni mezun arkadaşımızı bu şekilde istihdam etmeye hazırlanıyoruz" dedi. İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Abdullah Okumuş "Fakültemiz Lojistik Yönetimi lisans programları Türkiye'de benzer nitelikli programlar arasında en yüksek puana ve tercih başarı sırasına sahip durumda. Ancak böyle bir bursun işletilmesinin fakültemizin tercihlerdeki durumunu daha da iyileştirecektir. Amacımız ise tüm öğrencilerimizi burslu hale getirmek" dedi.

GrakGrak Cargo, aktarmasız kargo uygulaması başlattı

GrakGrak Cargo sürdürülebilir ve kişiselleştirilebilir kargo hizmetiyle sektörde bir ilki gerçekleştirdi. Yerli girişim, insanların seyahat ederken paket kargo taşımasına, böylece ek gelir elde etmesine olanak sağlamanın yanı sıra, kullanıcıların kargolarını kimin taşıyacağına karar vermesini de mümkün kılıyor. GrakGrak Cargo Kurucu Ortağı Halil İbrahim Dursunoğlu, iş modellerine dair şu bilgileri paylaştı: "Hizmetimizden faydalanmaya başlamadan önce hem kuryelerin hem de göndericilerin gerçekleştirmesi gereken birkaç prosedür bulunuyor. İlk adımda kullanıcıların mail adresiyle platforma kaydolması gerekirken, bunu bilgilerin doğrulama süreci takip ediyor. Bu noktada süreç müşteriler ve kuryeler için ikiye ayrılıyor. Kuryeler kayıt olduktan sonra seyahatlerinin tarihlerini, başlangıç ve bitiş rotalarını sistemde belirtiyor. Göndericiler ise puanlar ve yorumlar üzerinden kuryeleri incelemesiyle birlikte kuryelerle iletişime geçerek süreci başlatıyor. Kurye kargoyu kapıdan alıp doğrudan alıcıya götürürken, göndericiler de süreci canlı takip sisteminden izleyebiliyor." Çift taraflı kazan kazan mekanizmasıyla oluşturulmuş kargo hizmetlerinin yeni bir ekosistem yarattığına dikkat çeken Dursunoğlu, "2 ay gibi kısa bir sürede 20 bin kullanıcıyı aşan ailemizi büyütmeye devam etmek ve şu ana kadar kargo teslimatı yaptığımız 35 ülke de dahil olmak üzere alacağımız yatırımlarla faaliyet alanımızı genişletmek, pazarın dinamiklerini belirleyen kritik bir oyuncu olarak konumlanmayı hedefliyoruz" dedi.

MIP ÇALIŞANLARI YARIM TON ATIK TOPLADI

Mersin Uluslararası Limanı (MIP) çalışanları, geleneksel 'Go Green' kampanyası çerçevesinde atık topladı. Merkez Akdeniz ilçesi Adanalıoğlu sahilinde gerçekleştirilen kıyı temizliği etkinliğinde yaklaşık 100 MIP personelince 500 kilogramdan fazla atık toplanırken, aynı zamanda 200'e yakın MIP çalışanı, çevre bilincinin nasıl artırılacağına ilişkin düzenlenen eğitim programına katıldı. Her iki etkinlik de TURMEPA ve Türkiye Liman İşletmecileri Derneği (TÜRKLİM) ile iş birliğinde gerçekleştirilen 'Mavi İklim Elçileri' projesinin bir parçası niteliğinde yapıldı. MIP çalışanları tarafından gerçekleştirilen faaliyetler aynı zamanda MIP'nin ana hissedarı olan PSA International'ın çevre sorunlarına ilişkin farkındalığı artırmaya yönelik her yıl düzenlediği 'Go Green' kampanyasının bir parçası. MIP Genel Müdürü Johan Van Daele konuya ilişkin, "Sürdürülebilirlik alanındaki girişimlerimize dahil olan herkese teşekkür etmek istiyorum. Çevre temizliği aktivitemiz sonucu toplanmış olduğumuz yarım tondan fazla atık, bize ancak birlik olursak fark oluşturabileceğimizi gösteriyor. MIP olarak sürdürülebilirlik alanındaki çabalarımız 'Go Green' kampanyamızdan çok daha öteye gidiyor. Sürdürülebilirliği her gün yaptığımız her işte göz önünde bulundurmamız gereken bir konu olarak görüyoruz. Çünkü nihayetinde yalnızca tek bir dünyamız var" dedi.

360 PAY

Full circle solutions

Supporting transport everywhere

Ro-Ro geçişleri
Otoyol ve vergiler, KDV iadeleri
Nakit yönetim uygulamaları
Demiryolu Intermodal

Tecrübeli ve konusunda uzman ekibimize güvenebilirsiniz

360pays.com

BARBAROS MAH. MOR SÜMBÜL SOK. - VARYAP MERIDIAN BUSINESS I BLOK
KAT:13 D:179-180 ATAŞEHIR - 34746 ISTANBUL

UPS, Türkiye'deki 300. uçuşunu kutluyor

UPS'in geçtiğimiz yıl Türkiye ihracat operasyonlarına dahil olan Boeing 767 tipi uçağının 300. uçuşu gerçekleşti. Geçtiğimiz yıl 1 Kasım itibariyle Türkiye'deki KOBİ'leri ve girişimcileri kendi uçağıyla dış pazarlara uçurmaya başlayan UPS, İstanbul Havalimanı Kargo bölümünde bulunan merkezinde 300. uçuşu kutladı. Haftanın 6 günü İstanbul-Köln arası sefer yapmaya başlayan uçak ile Türkiye'deki ihracatçıların gönderileri Köln aktarma merkezinden tüm dünyada UPS operasyonlarının bulunduğu 220 ülke ve bölgeye daha hızlı ve daha verimli bir bağlantı ile ulaşmaya başladı. Bu sayede, UPS müşterileri kısalan teslimat sürelerinden yararlanabiliyor. Bu yatırım sayesinde ihracat operasyonlarında yüzde 40'lık bir kapasite artışı sağlanırken UPS uçağı Türk ihracatçısının dünyaya daha hızlı ve daha kolay bağlanmasına katkı sağlıyor.

300. uçuş için bir açıklama yapan UPS Doğu Avrupa Başkanı Kim Ruymbeke, şunları söyledi: "Türkiye bizim için Avrupa'daki en önemli pazarlar arasında yer alıyor. Yakın bir geçmişte İstanbul Havalimanı'ndaki operasyonlarımızı genişlettiğimizi duyurmuştuk. Hayata geçirdiğimiz son genişleme ile birlikte 2018 yılından bu yana on kat artan operasyonel kapasitemizi ikiye katlamış olduk. Türkiye'deki müşterilerimizin daha başarılı olabilmesi ve onları daha hızlı ve daha rekabetçi hale getirmek için birinci sınıf ulaşım ağımıza sürekli olarak yatırım yapıyoruz. İhracat alanında verimli bir şekilde genişlemeye ve kapasite artırımına yardımcı olan Türkiye'deki operasyonumuzun ve ihracat yapan müşterilerimizin yeni başarı hikayeleri yazacağına inanıyoruz."

İstanbul Havalimanı'ndaki törende konuşan UPS Türkiye Ülke Müdürü Engin Kolat, "Türkiye'nin ihracat potansiyeline ve üretim kapasitesine güveniyoruz o yüzden bundan tam bir yıl önce kendi uçağımız ile ülkemizdeki ihracatçıları tüm dünyaya taşımak üzere önemli bir adım atmıştık. Bugün, o adımın üzerine UPS Havayolları'na ait uçağımız ile tam 300 uçuş gerçekleştirdik. Bu 300 uçuşta sadece gönderileri değil, çözüm ortağı olduğumuz müşterilerimizin işlerini büyütme potansiyellerini, gelecek planlarını ve umutlarını da taşıdık. Ülkemizin ihracat potansiyeline ve bu topraklarda büyüttüğümüz değere gönülden inanıyoruz. Başta kadınlar ve gençler olmak üzere çözüm, hizmet ve tüm dünyayı kapsayan ağımız ile tüm girişimcilerimizin yanındayız. Müşterilerimiz için önemli olanı en hızlı ve en güvenli şekilde taşıma taahhüdümüzü yerine getirmek için yatırımlarımıza devam edeceğiz" dedi.

IRU, genç sürücülerin sektöre kazandırılmasını gündeme taşıdı

Profesyonel sürücü sıkıntısı Avrupa genelinde kronik bir sorun haline geldi. Avrupa'nın her yerinde sürücü kıtlığı yaşanıyor, bu durum tedarik zincirlerinin istikrarını ve sürekliliğini tehdit ediyor. Bu yıl sonunda sürücü açığının 500 binin üzerine çıkması beklenen AB'de, genç TIR sürücülerini direksiyona geçirilmesi için harekete geçen IRU, Avrupa Parlamentosu'nda verdiği akşam yemeğinde konuyu gündeme taşıdı.

Karayolu taşımacılığı sektörünü ve kamu yetkililerini bir araya geldiği yemekte konuşan IRU'nun AB Direktörü Raluca Marian yaptığı konuşmada, "AB, yıl sonuna kadar yaklaşık 500 bin boş sürücü pozisyonuna sahip olacak. Yüzde 14,5'lik genç işsizlik oranı göz önüne alındığında, gerçekten boşa harcanmış bir fırsat. Aynı zamanda tedarik zincirlerinin devamlılığı ve insanların hareketliliği için bir tehdit. Yasal engellerin, çalışma koşullarının ve mesleğin imajının yol açtığı okul ve tekerlek arasındaki boşluk, Avrupa Parlamentosu'ndaki diyaloğumuzun merkezinde yer aldı. Sektörün sürücü sıkıntısına ne kadar ciddiyetle çözüm peşinde koştuğunu ve ayrıca Avrupa Parlamenterleri ve AB yetkililerinden gelen desteği görmek cesaret vericiydi. Ancak durumun aciliyeti açıktır. Bu yolda devam edemeyiz; bizi çok karanlık bir yola götürecek" diye konuştu. IRU Başkanı Radu Dinescu ise, "Zorluklar ve olası çözümler konusunda iyi bir anlayış var. Şimdi harekete geçmenin ve genç sürücüleri direksiyona geçirmenin zamanı geldi" dedi.

Nereye Varmanız Gerekiyorsa

Biz Oradayız...

GIDA

Teksüt, ihracat ağına iki yeni ülke ekledi

Türkiye'nin önde gelen süt ve süt ürünleri kuruluşlarından Teksüt, ihracat yaptığı ülkeleri artırmaya devam ediyor. Bu yıl hem yurtiçinde hem de yurtdışında pazarlama ve tanıtım çalışmalarına ağırlık veren Teksüt İstanbul'da düzenlenen WorldFood İstanbul Fuarı'nın ardından Paris SIAL Fuarı'na katıldı. Bu süreçte ürün gönderdiği ülkelere, Bosna Hersek ve Bulgaristan'ı ekleyerek ihracat yaptığı **ülke sayısını 39'a** çıkarmayı başardı.

Teksüt Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mert Özmen, "Fransa'nın başkenti Paris'te 1964 yılından bu yana düzenlenen SIAL Paris Gıda Fuarı, Avrupa'nın en önemli gıda ve yiyecek inovasyonu fuarı olarak biliniyor. Dünyanın en önemli gıda markalarını bir araya getiren fuarda gıda ve yiyecek endüstrisine yön verecek trendler belirleniyor. Türkiye'de dünya standartlarındaki üretim gücümüz, 'Üstün Lezzet Ödülü' almayı başaran süt ve süt ürünlerimizle fuarda yer almaktan büyük mutluluk duyduk. 2022 yılını hem yurt içinde hem de yurt dışında dengeli bir büyüme politikasıyla tamamlamayı hedefliyoruz" dedi.

Mert Özmen, Türkiye'de sütün en kaliteli olduğu topraklarda dünya standartlarında üretim teknolojilerini kullanarak yerel ve evrensel lezzetleri hem Türkiye hem de dünya pazarına sunmak için çalıştıklarını belirtti. Amerika'dan Uzakdoğu'ya, Avrupa'dan Ortadoğu'ya kadar uluslararası geçerliliği olan ödüllü ürünlerle çalışmalarına hız kesmeden devam ettiklerinin altını çizdi.

MOBİLYA

Azerbaycan'da İstikbal rüzgarı

İstikbal, yurt dışı mağaza zincirlerine Azerbaycan'da bir yenisini daha ekledi. İstikbal Mobilya'nın yeni mağazası, 6 katlı ve toplamda 2 bin 400 metrekare alana sahip. Mağazada evlenecekler ve evini yenileyecek tüm müşteriler, oturma odasından yatak odasına, yemek odasından çocuk ve genç odalarına kadar bir evin ihtiyacı olan tüm ürün çeşitlerine ulaşabilecek. Erciyes Anadolu Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Üst Yöneticisi (CEO) Doç. Dr. Alpaslan Baki Ertekin, 8 farklı sektörde faaliyet gösteren şirketlerinin 5'i kendi sektöründe Türkiye lideri olduğunu belirtti.

Ertekin, şunları kaydetti: "İstikbal Mobilya olarak Türkiye'de mobilya sektörü liderliğinin yanında 57 ülkede faaliyet göstermekteyiz. Milletimize ve bayrağımıza aşk ile bağlıyız ve işimizi en iyi yapan bir grup olmak bizler için bir gurur kaynağı. Uzun yıllardır bayiliğimizi sürdüren Gasımov ailesi ile birlikte açılışını gerçekleştirdiğimiz Bakü'de 7., Azerbaycan'da 9. ve **yurt dışındaki 170.** mağazamızın hayırlı ve uğurlu olmasını temenni ediyorum. Dünyanın dört bir tarafında çalışan 14 bin mesai arkadaşım adına sizleri saygı, sevgi ve hürmetle selamlıyorum."

Açılışa katılan T.C Azerbaycan Ticaret Baş Müşaviri Ahmet Erdal ise, "Ülke olarak Azerbaycan ile geçtiğimiz yıl 4,6 milyar dolar ticaret hacmi gerçekleştirdik. Cumhurbaşkanlarımızın gelecek yıllar için belirlediği hedef 15 milyar dolar" dedi.

SAVUNMA SANAYİ

HAVELSAN, Endonezya'da 60 milyon dolarlık iş hacmine ulaştı

Türk savunma sanayi şirketlerinden HAVELSAN, Endonezya'da savaş gemilerine kazandırdığı Advent Savaş Yönetim Sistemi ile 60 milyon dolarlık iş hacmine ulaştı. HAVELSAN, Endonezya'nın Cakarta kentinde düzenlenen Indo Defence Expo&Forum 2022 Fuarı kapsamında yapılan anlaşmalarla Ağ Destekli Savaş Yönetim Sistemi Advent'e yönelik yeni sorumluluklar üstlendi. Fuar kapsamında, PT Pal ile 2 fırkateyne Advent kazandırılmasına yönelik sözleşme imzalandı. Şirket, ayrıca Endonezyalı bir tersaneyle yeni deniz platformlarına Advent entegrasyonu için mutabakata vardı. Bunun yanında, bu yıl içinde anlaşmaya varılan **3 gemiye** Advent entegrasyonuna ilişkin sözleşme de fuarda imzalandı. Endonezya'nın büyük olduğu kadar zor bir pazar olduğunu vurgulayan HAVELSAN Genel Müdürü Mehmet Akif Nacar, "Buraya girmek, burada tutunmak, iş yapabilmek bizim için iddialı bir durumdu, bunu başardığımıza seviniyoruz. Özellikle Savunma Sanayii Başkanlığımızın yönlendirmeleri doğrultusunda 2 yıl önce başladık çalışmalara. Buradaki Savunma Bakanlığının büyük destekleri oldu, diğer Türk firmalarımızın hep birlikte çalışmaları gerçekleşti. Uzun bir süreç sonunda ipi göğüsledik ve güzel projelere imza attık. Artık Endonezya'da daha kalıcı olabilmenin, aldığımız işleri sürdürmenin, başarıyla tamamlamanın peşindeyiz" diye konuştu.

İşlerin tamamlanmasına yönelik olarak ekiplerin faaliyetlerinin yoğunlaşacağını belirten Nacar, "Endonezya tarafı bizden teknoloji transferi istiyor. Burada da müthiş bir insan kaynağı var. Yetişmiş insan kaynağı da çok iyi. Bunu değerlendirmeye yönelik çalışmalarımız olacak" dedi.

www.hiperlojistik.com

BELGE TÜRÜ

TİO

E-TİCARET

Trendyol Suudi Arabistan pazarına giriyor

Trendyol ile Suudi Arabistanlı perakende şirketi Fawaz Alhokair Group arasında iş birliği anlaşması yapıldı. Anlaşma kapsamında Trendyol, Türkiye'de üretilen ürünleri Suudi Arabistan pazarındaki müşterilerle buluşturacak. Ayrıca fiziksel mağaza da dahil olmak üzere Suudi Arabistan'da büyümeye yönelik diğer fırsatlar için Fawaz Alhokair Group ile iş birliği kuracak.

Trendyol Grubu Başkanı Çağlayan Çetin iş birliği anlaşmasıyla Türkiye ile Suudi Arabistan arasındaki ikili e-ticaret hacmini artırmada stratejik öneme sahip bir ortaklığın ilk adımını attıklarını belirterek, "Suudi Arabistan'a, ilk etapta, Fawaz Alhokair Group iş birliğinde, Türkiye çapında **600 fabrikada** üretilen yerli ürünlerimizin e-ihracatını yapacağız. Fawaz Alhokair Group'un operasyonel yetenekleri ve pazar bilgisi ile Trendyol'un gelişmiş teknolojik altyapısının, lojistik ve üretim anlamındaki yetkinliklerinin yaratacağı sinerji, Türk üretici ve satıcılarına Suudi Arabistan pazarına erişim olanağı sunacak. Bu anlamda iş birliğinin başarısına yürekten inanıyoruz" ifadelerini kullandı.

Fawaz Alhokair Genel Müdürü ve Üst Yöneticisi (CEO) Mohamad Mourad da, "Trendyol, e-ticaretteki yenilikçi uygulamalarında sürekli olarak çıtayı yükseltiyor. Çok kanallı perakendecilikteki kapsamlı uzmanlığımızın markanın Suudi Arabistan'da ve onun da ötesinde büyümesini destekleyeceğini umuyoruz. Fawaz Alhokair Group, Trendyol'un Suudi Arabistan'daki fiziksel ve dijital ayak izini büyütmede çok önemli roller oynayacak" dedi.

DERİ

Derimod, Avrupa'ya Almanya'dan açıldı

Yurt içinde 88, yurt dışında ise 16 mağazası bulunan Derimod, 1 milyar TL ciro hedefiyle başladığı 2022 yılını beklenenin üzerinde artan satışlar nedeniyle ikinci kez revize etti ve ciro hedefini 2 milyar TL'ye çıkardı. Şirket, Avrupa'ya online satışlara da Almanya'yla başladı. 2022 performansı ve ileriye dönük hedeflerle ilgili düzenlenen basın toplantısında konuşan Derimod Başkan Yardımcısı Murat Zaim, markanın kurucusu olan babası Ümit Zaim'in 30 yıl önce Türk deri ceketini dünya markası haline getirdiğini hatırlatarak, kendilerinin de ikinci kuşak olarak aynı başarıyı ayakkabıda göstermek için çalıştıklarını anlattı. Murat Zaim, "Yola en zor pazarlardan biri olan Avrupa'dan başlamak istedik. Bu yılın başında Almanya'da bir şirket kurmuştuk. Ana hedefimiz Avrupa'da önce pazar yerleri sonra kendi sitemiz ile online satışa başlamak ve ardından da mağazalaşmaktı. Bu kapsamda geçen hafta Zalanda'da mağaza açtık. İlerleyen süreçte diğer pazaryerlerine de gireceğiz. Satışlar da beklediğimizden daha iyi başladı. Türkiye'de ortalama **50 euro ile** sattığımız ayakkabıyı Almanya'da 100 Euro ile satıyoruz" dedi. Bu noktada Avrupa pazarının çok rekabetçi olduğuna dikkat çeken Murat Zaim, şöyle devam etti: "Bizim avantajımız iyi ürünü, ucuz değil doğru fiyatlarla üretebilmemiz. Türkiye ayakkabıda yan sanayisi, işçiliği, modeli ve teknolojisi ile tam bir üretim ülkesi. Bu avantajı da pazarlamaya dönüştürmemiz lazım. Hedefimiz önümüzdeki yıl online satışların yüzde 20'sini yurtdışından elde etmek." Derimod'un satışları içinde yurtdışının payı hali hazırda yüzde 5 civarında. Murat Zaim, yakın zamanda bu oranı da yüzde 10'a çıkaracaklarını söyledi.

AYAKKABI

Tamer Tanca yurt dışına franchising hazırlığında

Ayakkabı sektörünün köklü markası Tamer Tanca'ya yurt dışında mağaza açması için talepler arttı. Özellikle İtalya, Almanya, İngiltere, İsveç gibi Avrupa ülkeleri ile ABD, Güney Afrika, Zimbabve Avustralya gibi uzak pazarlardan talep geliyor. Tamer Tanca Mağazacılık Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Tanca, yurt dışından gelen talepleri değerlendirmeye başladıklarını belirterek, çeşitli ülkelerde master franchising yöntemiyle mağazalar açmayı planladıklarını bildirdi. Türk markalarına karşı yurt dışında ilginin giderek arttığını dile getiren Tanca, perakende mağazacılık yatırımları açısından birçok ülkede ortamın elverişli olduğuna dikkat çekti. Tamer Tanca marka ayakkabıların birçok ülkedeki department store'larda yıllardır satıldığını hatırlatan Tanca, bu yüzden yurt dışında marka bilinirliklerinin çok yüksek olduğuna işaret etti. Tanca, "Ürünlerimizin satıldığı bu pazarlar arasında Almanya, ABD, Fransa, Makedonya, Irak, Romanya ve Türk Cumhuriyetleri gibi farklı coğrafyalardaki ülkeler de var. Yine Afrika'daki birçok ülkeye de Laleli'deki toptan mağazamız üzerinden ihracat yapıyoruz. Kalitemizle yurtdışında da tanınan bir markayız" dedi.

İlk mağazasını 2002 yılında Tepe Nautilus AVM'de açan Tamer Tanca Mağazacılık'ın yurt içinde yaklaşık **100 mağazası** bulunuyor. Daha önce Kemal Tanca olan bu mağazaların ismini, Tamer Tanca Mağazacılık'ın tescilli markası Tamer Tanca'ya çevirdiklerini hatırlatan Tanca, son olarak birçok perakendecinin girmek için yarıştığı İstanbul Havalimanı Dış Hatlar Terminal Binası ve Galataport'ta da yerlerini aldıklarını vurguladı.

LET'S GO TOGETHER

En son teknolojiyi takip ederek ve düşük maliyet, yüksek performans ve çevre bilinci ile lojistik alanına liderlik ediyoruz.

Müşterilerimizin ihtiyaçlarını uzman ekibimiz sayesinde her zaman zamanında karşılıyoruz.

Doğal kaynakların tüketimini en düşük düzeyde tutup, iklim değişikliğine sebep olacak etkenlerdeki rolümüzü en aza indiriyoruz.

Uluslararası standartlar çerçevesinde tehlikeli madde, gaz ve kimyasal taşımacılığı yapıyoruz.

We follow and use the cutting-edge technology and lead the way in logistics with low costs, high performance and environmental awareness.

We meet customer needs on time with our expert team.

We keep the consumption of natural resources to the minimum level.

We transport dangerous goods, gas and chemicals within the framework of international standards.

lgtlogistics.com.tr

LGT LOGISTICS
LIQUID · GRANULE · GAS · TANK

AYŞEM ULUSOY
UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı
aysem.ulusoy@atcgrup.com.tr

TRANSİT KONTEYNER TRAFİĞİ YAVAŞLADI

Enflasyon, özellikle Amerika Birleşik Devletleri ve büyük Avrupa ekonomilerinde daha sıkı finansal koşulları tetiklemekte; mal talebindeki veriler, küresel büyüme ve ticarette önemli bir yavaşlamaya yol açacağının göstergesi olarak yorumlanmaktadır. Rusya savaşı ve enerji krizi özellikle Avrupa'yı tedirgin ederek enerji harcamalarında kısıtlamaya varan önlemlere neden olmakta, enerji krizi ve güvensizlik nedeniyle Avrupa hane halkının harcamalarının, dolayısıyla ihracatının ciddi anlamda azalacağı öngörülmektedir. Uzun yıllardır büyüme ve artan ekonomik değerlere alışkın olan dünya ekonomisi durgunluk ve küçülme gibi kavramlar ile karşı karşıya gelmenin tedirginliğini yaşamakta ve piyasalar bu tedirginlikle uzun vade kestirimler yapmakta zorlanmaktadır.

2022 Eylül ayında Dünya Bankası, faiz artırımlarının durağanlaşan piyasayı daha kötü hale getirebileceğini söyleyerek uyarılarda bulundu. Dünya Ticaret Örgütü (WTO), geçen yılın son çeyreğinde yüzde 5,7 seviyesinde olan küresel ticaret hacmindeki büyümenin, bu yılın ilk çeyreğinde yüzde 3,2'ye gerilediğini açıklamış ve yılın kalan dönemlerinde de ticarette yavaşlamanın devam edeceğini belirtmişti. Küresel ekonomiye dair benzer olumsuz öngörüler, yılın ilk çeyreğinden bu yana uluslararası ekonomi kuruluşları tarafından dile getirilmektedir. Dünya Ticaret Örgütü (WTO), nisan ayında küresel mal ticaretine ilişkin 2022 büyüme beklentisini yüzde 4,7'den 3'e düşürdü. Denizyolu yük hareketi ve navlun endeksindeki gerilemeye işaret eden veriler, ticaret hacmindeki düşüşü doğrular niteliktedir. Asya-Amerika rotasındaki konteyner navlunları bir önceki yıla göre yüzde 70'in üzerinde düştü. Geçen yıl kapasite artırma yatırımı yapan gemi işletmeleri son birkaç aydır bazı seferleri iptal ederek kapasite azaltmaya başladı.

Şangay konteyner navlun endeksinin, 5.110 puanlık zirvesinden 4.000 puanın altına düşmesi yedi ay sürmüşken temmuz-eylül arasındaki dönemde Nisan 2021'den bu yana ilk kez 3.000 puanın altına düştü. Bu nedenle ekim ayında birçok konteyner operatörü Çin'den Batı sahillerine daha az kapasite ile hizmet verdi. Ekonomik belirsizlik, 2022'nin geri kalanı için beklentilerin düşürülmesi yönünde. Global ekonomik durum, siyasi krizler, savaşlar ve kısıtlamalar sağlıklı bir tahmini zorlaştırsa da navlun fiyatlarının kısa-orta vadede artması beklenmemekte. Konteyner ticaret hacmindeki düşüşü, Türk limanlarının elleçleme miktarlarında da rahatlıkla görmekteyiz. Yılın ilk altı ayında aylık bazda 1 milyon TEU'nun üstünde konteyner elleçlenirken, elleçleme miktarının temmuz ve eylül ayında 1 milyon TEU'nun altına gerilediği görüldü.

Pandemi ve sonrasında üstlendiği tedarikçi rolüyle dünyanın konteyner aktarma merkezi olarak öne çıkan Türk limanlarının, 2022'de transit konteyner trafiğinde kaydedilen düşüş küresel ekonominin bir yansıması olarak kabul edilebilir ancak içinde bulunduğumuz coğrafyanın artılarıyla yola devam etmemiz yeterli değil. Rekabet gücümüzü korumamız ve sürdürülebilir gelişim için stratejik adımlarla korunması zor olan transit taşımacılıktaki payımızı ekonomik dalgalanmadan etkilenmeden artırmak için çalışmalar yapmalıyız. İhracat ve ithalat lojistik süreçlerinin hızlandırılmasının yanı sıra altyapısal anlamda da birtakım iyileştirmeler yapılması gerekmektedir. Ülkemizin doğu ve batısı arasında kesintisiz demiryolu ulaşımının mümkün kılınması, limanlarımızın demiryolu bağlantılarının yapılması, ulaşım modları arasında entegrasyonun sağlanması gibi adımlar öne çıkıyor. Yine bu anlamda ülkemizin bir üretim üssü haline dönüşmesi için üreticiler ve taşıyıcılara yönelik teşvik mekanizmaları oluşturulmalı, uluslararası rekabetçiliğimizi artıracak dijitalleşme yatırımlarına da önem verilmelidir.

Gümrükler, limanlar ve ötesinde kargonuzu hızlandırmanın en hızlı ve ucuz yolu

140 yıllık geçmişe, dünya genelinde yapılanmış 2.600 ofis ve 93.000'den fazla çalışana sahip SGS Grubu'nun üyesi olan SGS TransitNet, 22 anlaşmalı partneri ile müşterilerine 7/24 hizmet vermektedir. Taşımacılık sektörünün en büyük firmalarının uzun yıllardır tercih ettiği SGS TransitNet'in hizmet kalitesi ISO 9001:2015 ve ISO 27001:2013 belgeleri ile de tescil edilmiştir. Taşımacılardan bağımsız yapısıyla tüm verilerinizin özenle korunduğu SGS TransitNet platformu üzerinden 2019 yılında 397.000, 2020 yılında ise 361.000 araç için beyanname açılmıştır ve bu sayı her gün artmaktadır.

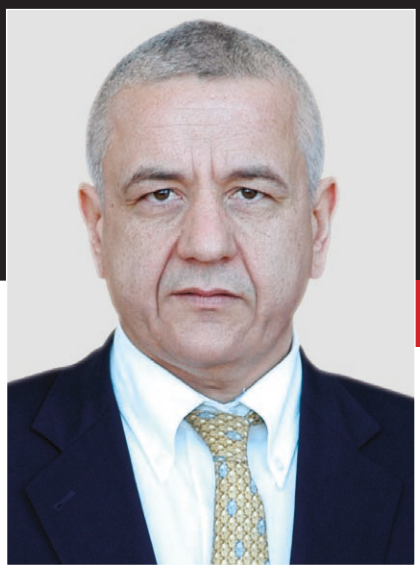
SGS TransitNet müşterileri, aşağıda yer alan 23 ülkenin gümrük sistemine herhangi bir aracı kuruma ihtiyaç duymaksızın direkt olarak beyanname sunabilmektedir.

- Türkiye
- Bulgaristan
- Romanya
- Macaristan
- Polonya
- Litvanya
- Belarus
- Almanya
- Hollanda
- Birleşik Krallık
- İtalya
- Fransa
- İspanya
- Hırvatistan
- Sırbistan
- Makedonya
- Slovenya
- Slovakya
- İsviçre
- Letonya
- Yunanistan
- İrlanda
- Belçika

SGS TransitNet Transit Sistemi
Destek Hizmetleri A.Ş.
Bağlar Mah. Osmanpaşa Cad. No:95
İş İstanbul Plaza Güneşli Bağcılar - İstanbul
t +90 212 368 40 20
f +90 212 224 78 96
e transitnet.turkey@sgs.com

SGS.COM.TR/TRANSITNET

SGS TransitNet



Demiryolu Geleceğimizdir

ALİ ERCAN GÜLEÇ
Demiryolu Taşımacılığı Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

TEHLİKELİ MADDELER DEMİRYOLUYLA TAŞINMALI

Tehlikeli madde taşımacılığı, dünyanın ve Türkiye'nin tüm kamu kurumlarını, lojistik ve taşımacılık kuruluşlarını, araç, konteyner, ekipman üreten sanayi kuruluşlarını, tehlikeli madde kapsamına giren tüm üreticileri, ithalat ve ihracatçılarını ve tehlikeli maddeler ile yakın veya uzak olan tüm insanları, üretici ve tüketicilerini ve aslında tüm Türkiye'yi çok yakından ilgilendiren "hayati" bir konudur.

Tehlikeli maddelerin taşınırken, güvenli bir şekilde taşınmasını sağlamak için her bir taşıma modu için uluslararası ve ulusal düzenlemelere uygun olacak şekilde doğru şekilde paketlenmesi gerekmektedir.

Aşağıdaki tehlikeli mallar, taşıma sırasında sağlık, güvenlik, mal ve çevre için risk oluşturabilecek nitelikte olup, "Tehlikeli Maddelerin Demiryolu ile Uluslararası Taşımacılığına İlişkin Yönetmeliklere (RID)" göre sınıflandırılmıştır.

Tehlikeli maddeler 1 ile 9 arasında değişen farklı sınıflara atanır. Bunlar, patlayıcılar, yanıcı maddeler ve dumanlı asitler gibi son derece tehlikeli mallardan boyalar, çözücüler ve böcek ilaçları gibi günlük ürünlere kadar olan malları kapsar. Sınıf 1: Patlayıcılar, Sınıf 2: Gazlar, Sınıf 3: Yanıcı Sıvılar, Sınıf 4: Yanıcı Katılar, Sınıf 5: Oksitleyici Maddeler ve Organik Peroksitler, Sınıf 6: Toksik ve Mikrop Bulaştırıcı Maddeler, Sınıf 7: Radyoaktif Maddeler, Sınıf 8: Aşındırıcı (Korozif) Maddeler, Sınıf 9: Diğer Tehlikeli Maddeler.

Ayrıca, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı (UAB) tarafından Uluslararası Demiryolu Taşımalarına İlişkin Sözleşmenin (COTIF) C ana eki olan Tehlikeli Eşyanın Demiryolu ile Uluslararası Taşınmasına İlişkin Yönetmeliğe (RID) uygun olarak, Tehlikeli Maddelerin Demiryolu ile Taşınması Hakkında Yönetmelik 16 Temmuz 2016 yılında Resmi Gazetede yayımlanmıştır. Bu yönetmelik, tehlikeli maddelerin, insan sağlığı ve diğer canlı varlıklar ile çevreye zarar vermeden güvenli ve emniyetli bir şekilde demiryolu ile taşınmasını sağlamak ve bu faaliyetlerde yer alan tarafların hak, sorumluluk ve yükümlülüklerine ilişkin usul ve esasları belirlemektir. Türkiye sınırları içerisindeki ulusal demiryolu altyapı ağı üzerinde yabancı tren veya vagonlar dahil demiryolu ile yapılan tehlikeli madde taşımacılığını, tehlikeli maddeleri gönderenleri ve bu maddelerin alıcılarını, paketleyenleri, dolduranları, boşaltanları, demiryolu alt yapı işletmecilerini ve tehlikeli madde taşınmasında görev alan personel ile tehlikeli maddelerin taşınmasında kullanılacak ambalajlar ve yük taşıma birimlerini kapsamaktadır. Ülkeler de bu hukuki metinleri yasama meclislerinden geçirerek iç mevzuat haline getirmiş ve bu düzenlemelere göre kendisine gelecek veya transit geçecek maddeleri kabul edeceğini bildirmiştir. Kendisinden ihraç edeceği maddelerin taşınmasında da bu hükümlere uyacağını da belirtmişler. Türkiye olarak uluslararası denizyolu taşımacılığında IMO/İMDG, demiryolu taşımacılığında COTİF/RID, havayolu taşımacılığında ise IATA/DGR'yi kabul ettik.

Ülkeler uluslararası tehlikeli maddelerin/eşyaların tüm taşıma (karayolu, demiryolu, denizyolu, havayolu) türlerinde nasıl yükletilip boşaltılacağını, taşımada kullanılacak araçların, yük birimlerinin üretim koşullarını, taşıma türlerinin trafiğinin ve güvenliğinin şartlarını tespit ederek hukuki bir metin haline getirmişlerdir.

Ancak kabul edelim ki aslında çoğumuz tehlikeli maddelerin neler olduğunu bilmiyoruz. Tehlikeli madde taşımacılığında eğitim olmazsa olmaz bir koşuldur. Bu eğitimi alması gerekenlerin kapsamını düşündüğümüzde, neredeyse Türkiye'nin tamamının bu eğitimi alması gerekmektedir. Bu konuda eğitim alan ve alması gereken insanlara eğitim verecek eğiticilerin yetiştirilmesini de düşündüğümüzde süreç ve boyut çok büyümektedir.

Dünya ve Türkiye intermodal ve kombine taşımacılık türüne geçmiştir. Tehlikeli madde taşımacılığında da özellikle intermodal ve kombine taşımacılık kullanılmaktadır. Böylece uzun mesafeler denizyolu ve demiryoluyla, kılcal/kısa taşımalar için de karayolu taşımacılığı kullanılmaktadır.

Tehlikeli maddeler hakkında lojistikçileri ve taşımacıları özellikle ilgilendiren yönü, tehlikeli maddelerin nasıl depolanacağı, yükleneceği, boşaltılacağı, taşınacağıdır. Ülkemizdeki ulusal ve uluslararası mevzuat açısından neredeyse hiç bir sorunumuzun kalmadığını açıklıkça söyleyebiliriz. Tehlikeli maddeler ile ilgili mevzuatlarını çok daha önce tamamlamış ülkeler ile eşdeğer bir mevzuatımız olduğunu görüyoruz. Bununla birlikte; eş değer uygulamalara henüz ulaştığımızı söyleyemeyiz.

Türkiye demiryolu işletmeciliğinin serbestleşmesi ile birlikte tehlikeli madde taşımacılığında demiryolunun payının artması beklenmektedir. Ayrıca tüm modlarda uzmanlaşmış firmalar ve kişilerin etkileriyle, firmalar güvenli ve daha düşük maliyetler ile taşımacılık ve lojistik faaliyetlerde önemli gelişmeler sağlanacaktır.

ORBALOG

Swiss Customs Agent

ORBALOG GMBH
İsviçre Gümrük Müşavirliği
Speditower 4. Kat Ofis 411/412
Customs Area
CH-4000 Basel / Weil am Rhein
Switzerland

Tel: +41 61 821 33 33

Email: zoll@orbalog.com

Web: www.orbalog.com

- ✓ İsviçre Giriş Beyannamesi
- ✓ İsviçre Cikiş Beyannamesi
- ✓ Zati Eşya Gümrük İşlemleri
- ✓ Transit Evrak düzenleme (T-1 / T-2)
- ✓ EUR.1 düzenleme
- ✓ Carnet TIR / ATA Carnet düzenleme
- ✓ Depolama
- ✓ İsviçre domestic taşima

- ✓ Weil am Rhein
- ✓ St. Louis
- ✓ Rheinfelden
- ✓ Thayngen
- ✓ Kreuzlingen
- ✓ Wolfurt
- ✓ Schaanwald
- ✓ Bardonnex
- ✓ Chavornay
- ✓ Waldshut
- ✓ Chiasso

- ✓ BSL Airport
- ✓ ZRH Airport
- ✓ GVA Airport
- ✓ UAB Basel
- ✓ UBF Basel
- ✓ Wolf Basel
- ✓ Pratteln Basel
- ✓ Seaport Basel
- ✓ Bülach ZRH
- ✓ ZRH Mitte
- ✓ Aarau Nord
- ✓ Aarau Mitte

THY, ihracat yükünü YÜZDE 30 İNDİRİMLİ TAŞIYACAK

Türk Hava Yolları (THY) ile Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) arasında ihracatçılara "31 ülkedeki 40 noktaya yüzde 30'a varan indirimlerle ürünlerini taşıma imkanı sunan" protokol imzalandı.

Türk Hava Yolları (THY) Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ile imzaladığı protokol kapsamında ihracatçıların kargolarını 31 ülkedeki 40 noktaya yüzde 30'a varan indirimlerle taşıyacak.

Mustafa Gültepe Prof. Dr. Ahmet Bolat

HAVA KARGO İLE İHRACAT 10,3 MİLYAR DOLARI AŞTI

THY Genel Müdürlüğü'nde düzenlenen imza töreninde konuşan TİM Başkanı Mustafa Gültepe, hava kargo taşımacılığının Türkiye'nin ihracatı için kritik önemde olduğunu vurgulayarak, "Ülkemizin gururu THY, havacılık sektörünün her alanında Türkiye markasına hizmet eden, bizi gururlandıran, çok önemli projeler gerçekleştiriyor. İhracatçılarımız, hava kargo ile uzak pazarlara kısa sürede erişim imkanına kavuşuyor" dedi.

Türkiye'nin ortalama ihracat menzilinin 3 bin 65 kilometre olduğunu, bu rakamı dünya ortalaması olan 4 bin 744 kilometreye yükseltmeyi hedeflediklerini aktaran Gültepe, şunları kaydetti: "Bu anlamda hava kargo seçeneği, ortalama ihracat mesafemizi artırabilmemiz adına son derece önemli. Protokol kapsamında, Uzak Ülkeler Stratejisi'nde de hedefler arasında yer alan ABD, Pakistan, Endonezya ve Nijerya'da önemli avantajlar sağlanacak. Hedef destinasyonları, ihracatçımız için en verimli olacak şekilde belirledik. 31 ülkede 40 şehre, ihracatçılarımız yüzde 30'a varan indirimlerle ürünlerini ulaştırabilecek."

Gültepe, bu yıl hava kargoyla ihracatın 10,3 milyar doları aştığını belirterek, "Hava kargo yükümüz ise 158 bin ton. İnşallah, protokolle beraber hava yolu ile taşımacılığın payını daha da yukarılara taşıyacağız" dedi.

2,1 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT ÖNGÖRÜLÜYOR

THY Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı Prof. Dr. Ahmet Bolat da, Türkiye'nin ihracat alanında tarihi rekorlara imza attığını, ihracatçıların içinden geçilen krizleri fırsata çevirmeyi bildiğini söyledi. İhracatın ülke ekonomisine sağladığı katkı ve bu alanda kırılan rekorlara işaret eden Bolat, "Milli bayrak taşıyıcı hava yolu olarak bu rekorlarda katkımızın olduğunu bilmek bizleri sevindiriyor. THY olarak bizler, yaptığımız planlamalarda bu bilinçle ve bu azimle çalışıyoruz" dedi.

Türkiye'nin hizmet sektörü ihracat şampiyonu olarak, bu yıl ülkeye 14 milyar dolar kazandırdıklarını bildiren Bolat, her alanda ülkenin değerleriyle zenginliklerinin tanıtımı ve ülkeye sağlanacak katkı hususlarında herkese destek verdiklerini, vermeye de devam edeceklerini kaydetti.

Bugün TİM ile imzalayacakları 3'üncü protokolle ihracatçılara ve ülkeye sundukları bu katkıları artırarak devam ettirdiklerini belirten Bolat, Turkish Cargo'nun uzun süredir ivmesi hızla artan bir büyüme trendinde olduğunu söyledi.

Turkish Cargo'nun son yıllarda ulaştığı başarılı sonuçlara değinen Bolat, "Hem 2021 hem de 2022'de uluslararası arenada en hızlı büyüyen hava yolu kargo şirketi oldu ve pazar payını yüzde 5'e çıkardı. Bu sayılar ise yükselen değerimiz olan Turkish Cargo'yu en iyi hava kargo şirketleri arasında 4'üncülüğe yükseltti" diye konuştu.

Ahmet Bolat, TİM ile salgın döneminde imzaladıkları ilk iki protokolde 4'er aylık periyotlarda belirlenen uluslararası destinasyonlara farklı kalemlerde kargo desteği sağladıklarını ve ülke ekonomisine hep birlikte büyük katkı sunduklarını aktararak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bugünkü protokolle birlikte de TİM ile birlikte belirlediğimiz toplam 40 destinasyonda, 1 ton ve üstü kargo taleplerinde yüzde 30'a varan ve değişen oranlarda indirim yapıyoruz. Ayrıca, belirlenen bu destinasyonlar için yaklaşık 15 bin ton kapasite planlandı. Bu protokolün kapsamında ise genel kargoların yanı sıra meyve-sebze, yumurta ve balık gibi bozulabilir kargolar da bulunuyor. Sadece bu protokol kapsamında 2,1 milyar dolarlık ihracat öngörülmesi, bugün attığımız imzaların önemini ortaya koyuyor."

Renault Trucks'tan,
önleyici ve öngörülü bakım onarım sözleşmesi:

Excellence Predict. Excellence Predict ile araçlarımızdaki olası arızaları 3 hafta ile 3 ay öncesinden tespit ederek müşterilerimizin hizmet süresini maksimum seviyeye çıkartmayı hedefliyoruz. Detaylar için sizi en yakın Renault Trucks Yetkili Bayisine bekliyoruz.

PREDICT

RENAULT TRUCKS

renault-trucks.com.tr

Mars Logistics, yurt dışı yatırımlarına Paris'te açtığı yeni depo ile devam ediyor. 5 bin 200 metrekarelik depoda Türkiye trafiği için crossdock, dağıtım-toplama, gümrüklü antrepo gibi hizmetlerin dışında Fransa ve Avrupa içi nakliye organizasyonları, gümrüklü-gümrüksüz depolama ve katma değerli hizmetler verilecek.

MARS LOGISTICS'ten FRANSA'DA DEPO YATIRIMI

Mete Şekli

Mars Logistics, Paris'te 5 bin 200 metrekarelik yeni deposunu açtı. Mars Logistics Karayolu Yurtdışı Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Mete Şekli, Fransa bölgesinde 33 yıllık bir know-how'a sahip olduklarını belirterek, "Avrupa, Balkanlar, Kuzey Afrika, Türki Cumhuriyetler'e karayolu taşımacılığı hizmeti sunuyoruz ancak Fransa bizim içim ayrı bir önem taşıyor. Mars, 1989 yılında kurulduğunda sektöre Fransa taşımaları ile girmişti. Bu zamana kadar Fransa'da da acente yapılanmalarımız ile müşterilerimize en iyi hizmeti sunduk. Şirketimizin büyüme stratejilerine uygun olarak geçen sene Mars Fransa şirketimizi kurmuştuk. Şimdi ise Paris'te ilk depomuzu açtık. Böylelikle, bölgedeki hizmet çeşitliliğimizi ve alt yapımızı geliştirerek müşterilerimize daha geniş ve avantajlı imkanlar sunacağız" dedi.

Mars'ın Fransa bölgesindeki gücünü yeni depo ile pekiştireceklerini ve sağlayacakları servis olanakları ile Avrupa'da Mars kalitesini üst düzeyde sunmayı hedeflediklerini ifade eden Şekli, 2019 yılından beri İspanya'da varlığını sürdüren Mars İspanya ile birlikte Fransa'daki yeni yapılanmanın hem iki ülke arasında sunulan hizmetlerde hem de çevre ülkeler ile entegrasyonda güçlü olacağını belirtti.

YATIRIMLAR DEVAM EDECEK

"Mars kalitesi ve kültürünü Türkiye ve İspanya'dan sonra Fransa'da da tüm müşterilerimize sunacağız. Acentelerden aldığımız hizmetlere göre daha rahat hareket edebileceğiz ve müşterilerimizin taleplerine daha esnek bir şekilde cevap verebileceğiz." diyen Şekli, süreçlerin tümünün 2 binin üzerinde profesyonel çalışanı ve 3 bin 150 özmal aracı ile Mars Logistics tarafından organize edileceğini ve müşterilerin yetkin çözümlere daha hızlı ulaşabileceklerini belirtti.

Şekli, Paris'ten sonra Güney Fransa'da da depo açmak için fizibilite çalışmalarının devam ettiğini söylerken, başka Avrupa ülkelerinde de benzer yapılanma planları olduğunu belirterek, yurt dışı yatırımlarının devam edeceğinin altını çizdi.

Mars Fransa ile otomotiv, tekstil, banyo malzemeleri/vitrifiye sektörlerine crossdock, dağıtım-toplama, gümrüklü antrepo gibi hizmetlerin dışında Fransa ve Avrupa içi nakliye organizasyonları, gümrüklü-gümrüksüz depolama ve katma değerli hizmetler sunulacak. 5 bin 200 metrekarelik alanda 5 adet rampa ile hizmet verecek depo, Paris merkeze 35 km., Charles de Gaulle Havaalanına ise 15 km. uzaklıkta yer alıyor.

ESNEK ÇALIŞMA MODELİNE GEÇTİ

Nihal Kansu

2020 yılında pandemi ile birlikte uzaktan çalışma modelini hayata geçiren Mars Logistics, 1 Kasım itibarıyla esnek çalışma modelini uygulamaya aldı. Konuyla ilgili konuşan Mars Logistics İnsan Kaynakları Direktörü Nihal Kansu, "Pandemi öncesi strateji planımıza aldığımız, teknolojik alt yapısı hazır olan uzaktan çalışma modelini pandemi ile birlikte hızlıca uygulamaya geçirmiştik. Uzaktan çalışma modeli ile çalışma arkadaşlarımız sorumluluklarındaki görevleri üstlenirken kendi çalışma alanını oluşturma konusunda özgür hareket edebiliyor. Bu ay uygulamaya aldığımız esnek çalışma modeli ile ise çalışma arkadaşlarımız artık nerede ve ne zaman çalışacakları konularına kendileri karar verebilecekler. Böylelikle iş ve özel hayatlarını birbirinden ayırıp, sevdikleri ile birlikte istedikleri gibi zaman geçirebilecekler" dedi.

GELECEK YÜKLENİYOR

Sıfır emisyon hedefiyle üretilen %100 elektrikli kamyonumuz ile çevreye dost...
Uzaktan araç kontrolü, otomatik geri park etme ve otonom sürüş teknolojilerimiz ile geleceğe çok yakınız.

Daha güzel bir gelecek için her yükte birlikte.

Detaylı bilgi **www.fordtrucks.com.tr**'de.

GENERATION-F

Koç

Ford TRUCKS

Her yükte birlikte

Limanlarda elleçlenen yük miktarı

Türkiye limanlarında elleçlenen yük miktarı, ekimde geçen yılın aynı ayına göre yüzde 3,8 artarak 45 milyon 883 bin ton olarak gerçekleşirken, konteyner miktarı ise yüzde 9,8 azalarak 1 milyon 2 bin TEU oldu.

Ekonomik durgunluk ve enerji krizi yüzünden dünya limanlarına talep azalırken, Türkiye'nin limanlarında yük miktarı artmaya devam ediyor. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, ekim ayı konteyner ve yük istatistiklerini açıkladı. Bu yılın ekim ayında limanlarda elleçlenen yük miktarı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 3,8 artarak 45 milyon 883 bin ton olarak gerçekleşti. Ocak-ekim döneminde ise limanlarda elleçlenen yük miktarı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4,6 artarak 454 milyon 763 bin tona yükseldi.

Ekim ayında dış ticaret taşımaları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 5,7 artışla 34 milyon 207 bin tona ulaştı. Denizyolu ile yapılan transit yük taşımaları yüzde 5,3 azalarak 6 milyon 324 bin ton oldu. Aynı ayda kabotajda taşınan yük miktarı ise 5 milyon 351 bin ton ile yüzde 3,5 arttı.

EN FAZLA YÜK ALİAĞA'DA ELLEÇLENDİ

Söz konusu ayda en fazla yük elleçlemesi 7 milyon 358 ton ile Aliağa Bölge Liman Başkanlığında gerçekleşirken, bunu 6 milyon 735 bin ton ile Kocaeli Bölge Liman Başkanlığı, 6 milyon 167 bin ton ile Ceyhan Bölge Liman Başkanlığı takip etti.

Ekimde limanlarda 1 milyon 766 bin ton kok ve yarı kok kömürü elleçlemesi gerçekleşti. Kok ve yarı kok kömürü 727 bin 417 tonluk artış ile bir önceki aya göre elleçleme miktarlarında en fazla artış gösteren yük cinsi oldu.

KATI DÖKME YÜK MİKTARI YÜZDE 13 ARTTI

Denizyolu ile en fazla ihraç edilen yük cinsi portland çimento olarak kayıtlara geçti. Denizyolu ile en fazla ithal edilen yük cinsinin ise ham petrol olduğu kaydedildi. Denizyolu ile yapılan ihracatta en fazla yük elleçlemesi 1 milyon 427 bin ton ile İtalya'ya yapılan taşımalarda gerçekleşti. Yapılan ithalatta en fazla yük elleçlemesi 8 milyon 472 bin ton ile Rusya'dan yapılan taşımalarda oldu. Limanlarda elleçlenen katı dökme yük miktarında yüzde 13 artış gerçekleşti.

EN FAZLA KONTEYNER ELLEÇLEMESİ MISIR'A

Ekim ayında limanlarda elleçlenen konteyner miktarı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 9,8 azalarak 1 milyon 2 bin TEU oldu. Ocak-ekim döneminde ise limanlarda elleçlenen konteyner miktarı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 0,8 azalarak 10 milyon 357 bin TEU olarak gerçekleşti. Elleçlenen dış ticarete konu konteyner miktarı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 1,7 azalarak 796 bin 899 TEU oldu.

Kabotajda elleçlenen konteyner miktarı yüzde 9 azalarak 66 bin 9 TEU olarak kayıtlara geçti. En fazla konteyner elleçleme 239 bin 547 TEU ile Ambarlı Bölge Liman Başkanlığında gerçekleşti. Ambarlı Bölge Liman Başkanlığını, 166 bin 760 TEU ile Mersin Bölge Liman Başkanlığı ve 160 bin 343 TEU ile Kocaeli Bölge Liman Başkanlığı takip etti.

Mısır, ekimde 108 bin 534 TEU ile en fazla konteyner elleçlemesi yapılan ülke olarak kayıtlara geçti. En fazla ihracat amaçlı konteyner yüklemesini 53 bin 770 TEU ile Mısır'a giden konteynerler oluşturdu. En fazla ithalat amaçlı konteyner boşaltmasını 58 bin 283 TEU ile Yunanistan'dan gelen konteynerler oluşturdu.

NAVLUN FİYATLARI DÜŞÜYOR, SİPARİŞLER İPTAL EDİLİYOR

Konteyner fiyatlarının ölçütü olan Drewry Konteyner Endeksi, 2,773 dolar seviyesine düşerek, geçen senenin Eylül ayındaki tepe noktasından yüzde 73 geriledi. Yılın en çok harcama yapılan Noel dönemi yaklaşırken, iptal edilen siparişlerin de artışta olduğu görülüyor. Drewry, büyük konteyner taşımacılığı rotaları içinde, Kasım ayının sonları ile Aralık ayının başları arasındaki siparişlerin yüzde 14'ünün iptal edildiğini bildirdi. Diğer yandan boş konteyner depoları, küresel ekonominin yavaşlaması ve tüketici talebinin düşmesinin ardından dolmaya başladı. Konteyner lojistiği platformu xChange'in CEO'su Christian Roeloffs, "Tüm konteynerleri saklamaya yetecek kadar depo alanı yok. Önümüzdeki aylarda depolar üzerindeki baskı artacak" dedi. xChange'in görüştüğü taşımacıların yaklaşık yüzde 60'ı, jeopolitik ve ekonomik risklerin tüketime ve dolaylı olarak konteyner talebine aşağı yönlü baskı uyguladığını belirtti. Taşımacıların depolardaki doluluğu azaltmak amacıyla boş konteynerleri bedavaya dağıttığı da bildiriliyor.

PIRELLI

TRUCK BUS AGRO OTR

SERIE 02

Detaylı Bilgi için
QR Kodunu Okutunuz.

GELECEK ŞİMDİ BAŞLIYOR

VERİMLİ. YENİLİKÇİ. SÜRDÜRÜLEBİLİR.

Cesur, vizyoner ve daima teknolojik yenilik arayışıyla hareket eden Prometeon'dan çığır açan yepyeni ürün ailesi! **02 Serisi** - dayanıklılık ile sürdürülebilirliği, verimlilik ile performansı mükemmel bir şekilde dengelemek için tasarlanmış, yepyeni ve ileri teknoloji lastik ailesi. **Gelin, siz de bu geleceğin bir parçası olun.**

Telif hakkı © 2022 Prometeon Tyre Group S.r.l. PIRELLI logosu, Prometeon Tyre Group S.r.l. tarafından lisans altında kullanılan ticari bir markadır.

Bizi takip edin prometeon.com

PROMETEON

Profesyoneller İçin Lastik Çözümleri

KİMYA İHRACATI lojistiğe ağırlığını koydu!

Yakaladığı performansla ihracatta liderlik koltuğuna oturan Türkiye kimya sektörü, 2030'da 50 milyar dolar ihracat ile küresel pazarda hacmini yüzde birin üzerine çıkarma hedefinde. İhracat başarılarında lojistiğin kritik öneme sahip olduğunu vurgulayan İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, küresel ölçekte resesyona girildiğini, ancak Türkiye'nin lojistik avantajlarıyla bu süreçten daha az etkilenerek çıkacağını söyledi.

Türkiye ekonomisinin lokomotif sektörlerinden kimya sanayi, stratejik önemi ile her geçen gün büyümeye devam ediyor. Bu gelişme ve büyüme lojistik ve taşımacılık süreçlerine de yansıyor. İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, dünyanın gelişmiş ülkelerine bakıldığında kimya sektörünün de gelişmiş olduğunu söyledi. Otomotivden enerjiye, sağlıktan savunmaya ve hatta gıdaya kadar hayatın her alanında var olan kimya sektörünün, 16 alt sektörü ile diğer sektörlere girdi tedarik eden ve ekonominin çarklarının dönmesini sağlayan bir anahtar görevi gördüğünü vurgulayan Pelister, şunları aktardı: "Türk kimya sektörümüz bugün ihracatta sağladığı performans ile en çok ihracat yapan birinci sektör olarak ülke ekonomimize çok büyük katkı sağlıyor. Sektörümüz ilk on aylık dönemde gerçekleştirdiği 28,1 milyar dolarlık ihracat ile yüzde 37,1 büyüdü. Bu yıl ilk on aylık dönemde en çok kimya ihracatı yapılan ilk üç ülke Hollanda, İtalya ve ABD olurken en çok ihracat yapılan ilk üç alt sektörümüz ise plastikler ve mamulleri, mineral yakıtlar, mineral yağlar ve ürünler ile anorganik kimyasallar oldu. İKMİB olarak kimya sektörümüzün ihracatının artması, sektörümüzün büyümesi ve ülkemizin kalkınması için pek çok faaliyet gerçekleştiriyoruz. Nitekim ihracatçılarımızın özverili çalışmaları ile sektörümüzü bu on aylık dönemde ihracatta birinciliğe taşımayı başardık."

Adil Pelister

TAŞIMALARIN YÜZDE 81,4'Ü DENİZYOLUYLA YAPILDI

Pelister, kimyevi maddeler ve mamulleri sektörünün 2022 yılının ilk on ayında yaptığı ihracatın ürün taşımacılığının yüzde 81,4'lük kısmının denizyoluyla yapıldığını, karayolu taşımacılığının yüzde 17,7 payla ikinci sırada yer aldığını, kalan yaklaşık yüzde 1'lik kısımda ise diğer taşıma şekillerinin kullanıldığını aktardı.

LOJİSTİK İHRACAT BAŞARISINI ETKİLİYOR

Adil Pelister, kimya sektörünün ihracat başarısını etkileyen önemli faktörlerden birinin de lojistik süreçler olduğunu söyledi. Lojistiğin, hem üretim için gerekli olan hammadde tedariğinin temininde hem de üretilen ürünlerin teslimatında zaman ve maliyet açısından büyük önem taşıdığını vurgulayan Pelister, "Dolayısıyla lojistikte yaşanan aksamalar maliyetlerimizi olumsuz etkilerken aynı zamanda teslim sürelerinin uzamasına ve fiyat artışlarına da sebebiyet verdiği için rekabet gücümüzü düşürüyor. Bu durum da ihracatımızı etkiliyor" dedi.

KONTEYNER FİYATLARINDA DÜŞÜŞ DEVAM EDİYOR

Pandemi ve sonrasında lojistik süreçlerde yaşanan sıkıntılara dikkat çeken Adil Pelister, şunları aktardı: "Bu dönemde tedarik zincirinde konteyner taşımacılık fiyatları oldukça değişkenlik gösterdi. Freightos Baltık Küresel Konteyner Endeksi'nin (FBX) değeri 2020'de ortalama bin 400 dolar düzeyinde iken, geçtiğimiz yıl Eylül ayında 11 bin doların üzerine çıktı. Bu yıla ise 9 bin dolar üzerinde başlarken, Eylül ayı itibariyle yüzde 50'den fazla düşüşle 5 bin doların altına indi. Halen düşüş eğilimi devam ediyor. Artan talep ile lojistiği sınırlayan liman sıkışıklıkları, gemilerin mahsur kalışı, bekleme sürelerinin uzaması, azalan konteyner tedariği ve buna bağlı konteyner fiyatlarının yükselişi, yakıt maliyetlerinin artışı gibi başlıca faktörler yaşanan bu artışta etkendi. Sonrasında ise arzın artışı, transit sürelerinin kısalması ile navlun fiyatlarında düşüş oldu."

"2022 yılının ilk on ayında ihracatın yüzde 81,4'ü denizyoluyla yapıldı. Karayolu taşımacılığı yüzde 17,7 payla ikinci sırada bulunurken, kalan yaklaşık yüzde 1'lik kısımda ise diğer taşıma şekilleri kullanıldı."

2022 AYLIK BAZDA KİMYA İHRACATI

AY	2021 DEĞER ($)	2022 DEĞER ($)	FARK (%)
Ocak	1.643.482.791,93	2.131.747.688,42	% 29,71
Şubat	1.681.077.907,20	2.439.867.853,22	% 45,14
Mart	2.003.892.775,60	2.987.649.557,85	% 49,09
Nisan	2.172.220.175,51	3.306.224.390,05	% 52,20
Mayıs	2.143.391.357,23	2.759.274.430,80	% 28,73
Haziran	2.375.248.045,61	3.195.287.101,68	% 34,52
Temmuz	1.918.576.595,38	2.900.770.316,74	% 51,19
Ağustos	2.058.179.793,76	2.945.135.515,62	% 43,09
Eylül	2.294.510.487,72	2.922.969.940,96	% 27,39
Ekim	2.269.702.175,12	2.600.379.263,72	% 14,57
TOPLAM	**20.560.282.105**	**28.189.306.059**	**% 37,11**

EN FAZLA KİMYA İHRACATI YAPILAN ÜLKELER (EKİM 2022)

S. NO	Ülke	EKİM 2021 DEĞER ($)	EKİM 2022 DEĞER ($)	DEĞİŞİM DEĞER (%)
1	HOLLANDA	91.715.628,89	197.205.094,23	% 115,02
2	RUSYA	50.454.011,10	191.049.238,49	% 278,66
3	LÜBNAN	123.191.484,60	152.172.354,71	% 23,53
4	ABD	71.451.054,18	132.216.880,49	% 85,05
5	İTALYA	75.852.949,89	121.265.248,13	% 59,87
6	IRAK	98.595.205,05	105.343.257,02	% 6,84
7	ALMANYA	98.988.095,99	95.461.015,48	% -3,56
8	BELÇİKA	94.105.476,25	89.707.755,78	% - 4,67
9	ROMANYA	63.681.281,17	89.298.739,13	% 40,23
10	FRANSA	58.739.534,92	83.358.516,69	% 41,91

RESESYON DALGASI LOJİSTİK AVANTAJLARLA KIRACAK

Adil Pelister, her ne kadar sıkıntılar ortadan kalkıyor görünse de konteyner fiyatlarındaki bu düşüşün ardındaki esas nedenin küresel ölçekte talebin azalışı olduğu söyledi. Düşüşün küresel durgunluğa doğru gittiğini ifade eden Pelister, "Nitekim Avrupa Birliği'nde başladı. ABD'de de sinyalleri görülüyor. Ayrıca enerji krizi başta olmak üzere Çin'in sıfır Covid politikası gibi sebeplerden ötürü üretimde de kısıntılar söz konusu. Bu noktada ülke olarak elbette etkileneceğiz ancak Türkiye'nin lojistik avantajı, ürün kalitesi bakımından daha tercih edilir hale gelmesi avantajı dolayısıyla ülkemizin olası resesyondan daha az etkilenmesini umuyoruz" diye konuştu.

KTM İLE YENİ NESİL BİR KİMYA EKOSİSTEMİ KURULACAK

İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, sektörün yakından takip ettiği diğer konuların ise Avrupa Yeşil Mutabakatı ve yeşil ekonomi olduğunu söyledi. İKMİB olarak, kimya sektörünün gelecek vizyon hedefi doğrultusunda sürdürülebilirliği odak noktası olarak belirlediklerini ifade eden Pelister, bu konuya ilişkin şunları aktardı: "Bu kapsamda Birleşmiş Milletlerin ve ülkemizin hedefleri ile paralel olarak 2030 sürdürülebilirlik hedeflerini gerçekleştirmek üzere projelerimiz üzerinde çalışıyoruz. Sürdürülebilir, çevreye duyarlı, döngüsel ekonomiye önem veren, yüksek teknolojili ve yüksek katma değerli yerli ürün geliştirme vizyonumuz doğrultusunda Türkiye'de bir ilk olacak 'Kimya Teknoloji Merkezi' (KTM) projesini başlattık. Kimya Teknoloji Merkezi ile yeni nesil bir kimya ekosistemini kurmaya hazırlanıyoruz. Bilişim Vadisi'nde yer alan Kimya Teknoloji Merkezi bünyesinde kuracağımız 'Uluslararası Akredite Referans Laboratuvar Hizmetleri', 'Dijital Kütüphane', 'İhracatı Geliştirme Merkezi' ve 'İnovasyon, Girişimcilik ve Ar-Ge Merkezi' sayesinde, 4 ayrı disiplini tek merkezde bir araya getireceğiz.

KTM'nin faaliyete başlaması ile birlikte İhracatı Geliştirme Merkezi (İGM) içinde 'Sürdürülebilirlik Merkezi'mizi en kısa zamanda devreye almayı planlıyoruz. Burada mobil karbon ayak izi ölçüm istasyonumuzla kimya sektörümüzün üretim tesislerinde ölçüm hizmeti vermeyi, yeşil mutabakat uyum destek birimimizi açarak sektörümüzün yeşil mutabakata hazırlık süreçlerini yönetmelerine destek vermeyi planlıyoruz. Çevre ve doğa sorunları araştırma destek birimimiz ile döngüsel ekonomi kapsamında sektörümüzü güçlendirerek ihracatlarını artırmalarına imkan oluşturmayı hedefliyoruz."

HEDEF, KÜRESELDEN %1 PAY ALABİLMEK

İhracatın lokomotif sektörü olarak, Made in Türkiye kalitesi ile teknolojisini dünyanın dört bir yanına taşımaya devam edeceklerini belirten Adil Pelister, "Hedefimiz 2030 yılında ihracat rakamımızı 50 milyar doların üzerine çıkararak küresel boyutta kimya sektörü hacmimizi yüzde 0.5'den yüzde 1'in üzerine yükseltmek" dedi.

37 yıldır kimya sektörü için katma değeri yüksek çözümler geliştiren Alışan Lojistik, yatırımlarını hız kesmeden sürdürüyor. 2022'de depolamada palet kapasitesini 490 binin üzerine çıkaran, çekici filosunu yenileyen, dijital dönüşüm alanında yeni projeler geliştiren şirket, ISO konteyner elleçleme ve paketleme tesisinin açılışı için ise gün sayıyor. Alışan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan, yoğunlaştıkları her alanda yatırımların devam edeceğini söylüyor.

Damla Alışan

alışan logistics

KİMYA SEKTÖRÜ İÇİN KOŞUYOR

Alışan Lojistik sektörde nasıl fark yaratıyor?

Alışan Lojistik olarak işe 1985 yılında uluslararası karayolu taşımacılığı ile başlayan bir markayız. Ancak, bizi farklı kılan, kurulduğumuz günden bu yana birçok sektörün yanı sıra ağırlıklı olarak hızlı tüketim malları (FMCG) ve özellikle kimya sektörlerine hizmet sunmaya devam etmemiz. Alışan Lojistik bugün, 550 adet öz mal araç filosu ve Türkiye genelindeki 50'yi aşkın farklı lokasyondaki bin 600'den fazla çalışanı ile tehlikeli kimyasallar dahil olmak üzere, kimya sanayisi ile hızlı tüketim ürünleri, gıda, tarım ve daha birçok sektördeki müşterilerine uluslararası nakliye, depo / antrepo, dökme kuru yük, dökme likit ve enerji taşımacılığı gibi hizmetleri sunmaktadır. Alışan Lojistik, sektörde "kontrat lojistiği" diye de ifade edilen entegre lojistik hizmetleri ile müşterilerinin taleplerini A'dan Z'ye kurgulamakta; ihtiyaca özel katma değeri yüksek çözümler geliştirmektedir.

2022 yılında nasıl bir performans sergilediniz? Yılı nasıl bir büyümeyle kapatmayı hedefliyorsunuz?

Alışan Lojistik olarak 2021 yılı ciromuz, bir önceki yıla göre yüzde 45'i aşan bir büyüme ile, 1 milyar TL olarak gerçeklemişti. Bu büyüme trendinin daha fazlasını 2022 yılı için hedefliyoruz. Yılın ilk üç çeyreğinde, öncelikle İstanbul-Tuzla, Kocaeli-Gebze, Konya, Gaziantep, İskenderun'da bulunan "Multi-user Depolama" alanlarımız ile Yalova, Tekirdağ, Bursa, İzmir, Muğla, Ankara, Konya, Antalya, Mersin, Adana, Şanlıurfa, Samsun'da bulunan "Müşteri Dedike Depolama" alanlarımıza ek olarak Eskişehir'de müşterilerimizin depolama ihtiyaçlarına yeni bir katkı sağlamak istedik. Bu yeni yatırım depomuzu da müşterilerimizin ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılayacak biçimde tasarladık.

Öte yandan, yıla çekici filomuzu yenileyerek girmiştik, ikinci parti yenilemeyi de 3 çeyrek sonunda tamamladık. Ayrıca treyler ve swapbody filomuzu da yeniliyor ve sayılarını arttırıyoruz. Dijital dönüşüm ve teknolojinin etkin kullanımı konularında ise yatırımlarımız sürüyor. İstanbul ve Konya'da kurulu Ar-Ge Merkezlerimiz sürekli yeni projeler geliştiriyor. Tüm bunlara ek olarak, biliyorsunuz Türkiye'nin ilk tanker ve "Tank Konteyner Temizleme Tesisi" Alışan Lojistik çatısı altında 2005 yılında kurulan ALIŞAN - Den Hartogh tarafından Gebze'de kurulmuştu. Bu yıl da, izinleri henüz tamamlanan ve 12 bin m2'lik bir alan üzerine kurulacak olan ISO Konteyner Depolama, Elleçleme, Paketleme tesisimizi Gebze Muallimköy'de hizmete sunacağız.

OCAK 2023'TE TANK DEPOLAMA TESİSİNİ HİZMETE AÇACAK

Çevreye duyarlı bir firma olarak sektörde varlığını sürdüren Alışan Lojistik'in bu alanda yeni yatırım ve projeleri neler olacak?

Alışan olarak bu konu, özellikle tehlikeli kimyasalların taşınmasındaki uzmanlığımız nedeni ile, bizim için çok hassas. Zira biliyorsunuz atıkların azaltılması ve bunların çevreye zarar verilmeden bertaraf edilmesi konusunda da uzun süredir hassas çalışmalar yürütmekteyiz. Kısa ve orta vadede de bu konudaki yatırımlarımız devam edecek. Bahsetmiş olduğum ve Gebze Muallimköy'de temellerini attığımız ve Ocak 2023'de hizmete girecek olan tank depolama & dolum & ısıtma tesisimizde, konteynerdan IBC, varil ve bidon dolumu, ihtiyaca yönelik farklı ambalaj ebatlarına uygun dolum ve aktarım hizmetleri sunulacak. Çevre dostu olan bu yeni tesisimizde sunacağımız hizmetin amacı, bölgede halihazırda standartlara uygun olmayan şartlarda depolama ve elleçlemesi yapılan ISO konteynerlerin uluslararası yönetmeliklere uygun şekilde

depolanması. Tüm güvenlik tedbirleri alınmış ve kontrollü bir alanda konsolide edilen bu depolama işlemi sayesinde trafiğe açık alanlarda araç üstünde bekletilen konteynerlar bölgenin trafiğini artık tehdit etmeyecek ve bir tehlike oluşturmayacaklar. Uluslararası standartlarda kapalı devre ve otomatik sistemleri, özel havalandırma ve söndürme altyapısı, düşük emisyon ve "0" sıfır döküntü hedefi ile hizmet verecek olan konteyner elleçleme ve paketleme tesisimiz ile bölgeye 50 milyon TL tutarında bir yatırım ve 50'yi aşkın yeni istihdam ile katkı sağlayacağız.

Biliyorsunuz, kimyasal madde taşıyan tankerlerin çevreye zarar vermeden yıkanmasını sağlayan ilk tank temizleme tesisini 2005 yılında Avrupa Birliği standartlarında biz hizmete açmış ve eş zamanlı olarak ülkemiz lojistik ve kimya firmalarının kullanımına sunmuştuk. Aynı şekilde ilgili mevzuatın çıkartılması konusunda da önemli katkılarımız var.

Ayrıca, uzun süredir bu konuyla ilgili lobi çalışmalarının yoğun şekilde içindeyiz. Örneğin; KTTD (Kimyasal Taşıma Araçları Temizleyicileri Derneği)'nin de kurucusuyuz ve bu önemli konunun takipçisi olmaya devam etmek amacıyla, Alışan Lojistik olarak derneğin Yönetim Kurulu'nda hala aktif bir şekilde yer almaktayız.

Tüm bunlara ek olarak, biliyorsunuz 2022 her anlamda yatırım yılı oldu bizim için. Yıla çekici filomuzu yenileyerek girmiştik, ikinci parti yenilemeyi de 3 çeyrek sonunda tamamladık. Ayrıca Treyler ve swapbody filomuzu da yeniliyor ve sayılarını arttırıyoruz. Yeni araçlarımız, sahip oldukları teknolojik avantajlar, ADR Mevzuatına uygunluklarının yanı sıra daha uzun süre operasyonda kalabilecek çevre dostu yeni nesil motorla donatılmış halde. Karbon ayak izimizi düşürmek için yatırımlarımız devam edecek.

Taşıma ve depolamada nasıl bir orana ulaştınız?

İstanbul-Tuzla, Kocaeli-Gebze, Konya, Gaziantep, İskenderun'da bulunan "Multi-user Depolama" alanlarımız ile Yalova, Tekirdağ, Bursa, İzmir, Muğla, Ankara, Konya, Antalya, Mersin, Adana, Şanlıurfa, Samsun'da bulunan 340 bin metrekareyi aşkın "Müşteri Dedike Depolama" alanlarımıza bir yenisini daha ekledik. Eskişehir Organize Sanayi Bölgesi (OSB)'de 15 bin metrekare üzerine yerleşik alanda 7 bin 500 palet kapasite ile hizmet sunmaya başladık ve bu şekilde tüm Türkiye'de toplam palet kapasitesimizi 490 bin üzerine çıkartmış olduk. Depo yatırımlarımız süratle devam ediyor. Yeni yılda gerek güçlü olduğumuz Gebze Bölgesinde açacağımız yeni depolar gerekse Avrupa yakasındaki yeni depo projemizin hayata geçmesi ile birlikte ciddi bir kapasiteyi müşterilerimizin hizmetine sunmuş olacağız.

Yıllık taşıma kapasitemize baktığımızda yurt içi nakliye, likit ve enerji taşımaları ile birlikte uluslararası operasyonlarımızı da eklediğimizde yıllık yaklaşık 300 bin sefer ve 6 milyon tonluk bir taşıma hacmi yönettiğimizi rahatlıkla söyleyebiliriz. Özellikle multimodal taşıma projelerindeki başarılarımızın bir sonucu olarak bu sefer sayılarında da 2023 yılında önemli ölçüde artış ve büyüme bekliyoruz.

AR-GE MERKEZİMİZDE YENİ İŞ MODELLERİ TASARLIYORUZ

Dijital dönüşüm ve teknoloji alanında gerçekleştirdikleri yatırımlara da değinen Damla Alışan, şunları aktardı: "Her sektörde olduğu gibi inovasyon ve teknoloji yatırımları lojistik sektöründe de rakipler arasında fark yaratma anlamında en önemli parametrelerin başında geliyor. Sektörümüzde, Bilim ve Sanayi Bakanlığı onaylı 13 Ar-Ge merkezi var. Bunlardan ikisi şirketimiz tarafından kuruldu. İstanbul ve Konya bölgesi bu manada üssümüz diyebiliriz. Ar-Ge merkezimizde 50'ye yakın uzman çalışıyor. Bugün burada, gerçek ve sanal dünyanın birlikte hareket ettiği, kullanıcıların ve ulaşım araçlarının birbirleriyle iletişime geçtiği, böylelikle de süreçlerin hatasız ve daha verimli işlendiği bir çalışma sistemine odaklanıyoruz. Ayrıca, bilgi teknolojileri anlamında gerçekleştirdiğimiz işler var. Bu kapsamda fiziksel altyapı yenilemesi yolu ile teknoloji ve dijitalizasyon anlamında çağın gereklerine uygun yeni çalışma ve iş yapış modülleri tasarlanıyor. Ek olarak, yazılım teknolojileri değişimi ile özellikle müşterilerimizin iş takip sistemleriyle konuşan, entegrasyon kabiliyeti yüksek yazılım teknikleri hayata geçiriliyor."

DENETİM VE İNSAN FAKTÖRÜ ÇOK ÖNEMLİ

Tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında kaliteli hizmet için nelere dikkat edilmesi gerekiyor?

Özellikle uzmanlık alanımız olan tehlikeli madde taşımacılığına değinmek isterim. Hızla gelişen sanayileşme ile tehlikeli maddelerin yaygın olarak kullanımı, bu maddelerin bir noktadan diğerine taşınmasını hızla arttırdı. Tehlikeli maddeler, başta karayolu olmak üzere çeşitli yollarla taşınıyor. Tehlikeli maddelerin taşınması sırasında can ve mal kaybı ile çevre felaketleri gibi önemli riskler ortaya çıkmaktadır.

Tehlikeli madde taşımacılığında beklenen kaliteyi sağlayabilmek için taşıyıcılar, belirlenmiş kanun ve yönetmeliklerden yola çıkılarak başta çevre ve insan sağlığı göz önünde bulundurmak üzere müşteri tatminini hedeflemektedir. Bu bağlamda verilen hizmetin periyodik kontroller ve testlerle güvenilirliği denetim altında tutulmalıdır. Güvenliği sağlamanın ve dolayısı ile kaliteyi arttırmanın bir diğer yolu ise insan faktörüdür. Tehlikeli madde taşımacılığının her aşamasında çalışan personelin taşıdıkları ürün ve tehlikeleri hakkında detaylı olarak bilgilendirilmeleri gerekmektedir. Bununla birlikte personelin seçiminden, yerleştirilmelerine, görev tanımlarına ve performanslarına önem verilmesi gerekmektedir.

Alışan Lojistik olarak, bu alanda daima hizmet kalitemizi ve teknolojik altyapımızı geliştirmeye yönelik yatırımlar yapıyoruz. Ayrıca, filomuzu yenileyerek, bütün uluslararası regülasyonlara eksiksiz uyum göstererek, teknolojik entegrasyonları tamamlayarak her zamanki gibi bu konudaki tüm gelişmelerin öncüsü olmayı hedefliyoruz.

omsan LOGISTICS

'ENERJİSİNİ' GLOBAL PAZARA YAYACAK

Omsan Logistics, stratejik büyüme alanı olarak belirlediği enerji taşımacılığında, 250'yi aşkın ADR'li araç ve 500'den fazla SRC-5 belgeli sürücüyle müşterileri için çözüm sunuyor. Türkiye'de akaryakıt, LPG ve endüstriyel gaz taşımacılığında ilk 3 firma içinde yer aldıklarını belirten Omsan Logistics Otomotiv ve Enerji Direktörü Kürşad Ünlü, gelecekte de sektöre bu alanda yön vermeye devam edeceklerini ve global pazarda iş hacimlerini artıracaklarını söyledi.

Omsan Logistics, enerji taşımacılığında nasıl bir tecrübeye, altyapıya ve müşteri yelpazesine sahip?

45 yıldır faaliyet gösteren Omsan Logistics olarak, 1998 yılından bu yana enerji sektöründeki iş ortaklarımıza, sektöre yön veren SEÇ-G uygulamaları ve SRC-5 belgeli sürücülerimizle hizmet veriyoruz. Tümüyle Tehlikeli Malların Karayolu ile Uluslararası Taşımacılığına İlişkin Avrupa Anlaşması (ADR) kapsamındaki 250'yi aşkın özmal ve kiralık araçtan filomuz ile tamamı SRC-5 belgeli 500'den fazla sürücümüzle müşterilerimiz için çözüm sunuyoruz.

Enerji Taşımacılığı Müdürlüğü bünyesinde hem yerli hem de global müşterilerimiz için akaryakıt, LPG, atık yağ, endüstriyel dökme ve tüplü gaz taşımaları gerçekleştiriyoruz. Araçlarımız, Türkiye'nin tüm bölgelerinde 27 farklı noktadan çıkış yapıyor.

EMNİYETTEN TAVİZ YOK!

Enerji taşımacılığında öncelikli stratejiniz ve odaklandığınız konular neler?

Tüm araçlarımız ADR standartlarında, sürücülerimiz ise SRC-5 belgesine sahip. Yasal gereklilik olan bu başlıklar dışında yapılan operasyonun her alanında tüm çalışanların bildiği / öğrendiği ve uygulamakla mükellef olduğu en önemli ve birincil kaidemiz "emniyetsiz işin durdurulması". Enerji taşımacılığı operasyonlarında çalışan sürücülerimiz ve idari tüm personel durum ne olursa olsun her şartta emniyetsiz işi durdurmaya yetkin konumdalar. Bunun dışında sektör norm ve standartlarının üzerinde sürücü eğitimleri veriyor, birebir sürücü görüşmeleri / koçluk uygulamaları ile çalışanlarımızın bireysel gelişim ve performanslarını yakından takip ediyoruz. Operasyonlarımızı SEÇ-G (Sağlık, Emniyet, Çevre ve Güvenlik) birimimiz ile birlikte her safhasında kontrol ediyor, operasyonel riskleri değerlendiriyor, önleyici ve azaltıcı aksiyonları belirleyerek takip ediyoruz.

Bünyesinde bulunduğumuz OYAK tarafından oluşturulan ODAK yazılımı sayesinde emniyetsiz durum bildirimlerinin raporlanması, incelenmesi ve kök-sebep analizlerinin yapılabilmesi için çalışmalar gerçekleştiriyoruz.

Taşınan ürünler çok tehlikeli madde sınıfında olduğu için taşıma süreçlerinin birçoğunda nihai kontrol ve idarenin çalışanlarda olması gerekiyor. Bu nedenle tüm personelimizin tam anlamıyla yetkin ve dinamik olarak risk değerlendirmesi

yapabilme yetisine sahip olmasını istiyoruz. Diğer yandan yetkinlik gerektiren tehlikeli madde sürücülüğü iş alanında; sektöre nitelikli insan kaynağı yetiştirmeye yönelik projeler geliştirerek, kalıcı ve katma değerli çözümler üretmek için çalışıyoruz.

Tüm çalışanlarımız görevlerine başlamadan önce kapsamlı bir oryantasyon sürecinden geçiyor. Bu süreç, çalışanın yetkinliğinin değerlendirildiği ilk seçim aşamasıyla başlayıp, 15 günlük yoğun bir eğitim süreciyle devam ediyor. Merkezi olarak gerçekleştirdiğimiz bu eğitimlerden sonra çalışanlarımız bölgelerine giderek eğitim sonrası oryantasyon sürecine başlıyor. Göreve yeni başlayanlar, asgari 10 gün süren oryantasyon (tecrübeli bir kişi ile iş başı eğitimi) sürecinin ardından alanında uzman ve yetkin personellerce son bir değerlendirmeden daha geçiriliyor. Son olarak operasyonun farklı alanlarından gelen katılımcıların olduğu bir komitede değerlendirilen çalışanlarımız operasyonu devralarak işe başlıyor. Bu süreç toplamda yaklaşık 35 gün sürüyor.

'TÜRKİYE'DE İLK ÜÇ FİRMA İÇİNDEYİZ'

Enerji ürünlerine yönelik artan ihtiyaç iş hacminize nasıl yansıyor? Bu alanda nasıl bir pazar payına sahipsiniz?

Tehlikeli madde ve akaryakıt taşımacılığı ihtisaslaşma ve yüksek yatırım gerektiriyor. Bu tür maddelerin taşınması, müşterilerimizle son derece yakın çerçevede yürüttüğümüz operasyonlarımız içinde yer alıyor. Global ve yerli firmaların enerji ürünlerine duydukları ihtiyacın artması, dolaylı olarak bizim iş süreçlerimize de yansıyor. Omsan Logistics olarak 'enerji taşımacılığı'nı kendimize stratejik büyüme alanı olarak belirledik. Enerji taşımacılığını gerek Türkiye gerekse global çapta ulaştığımız bölgelerde pazar liderliği hedeflediğimiz bir alan olarak görüyoruz. Türkiye'de 2022'nin son çeyreğinde akaryakıt, LPG ve endüstriyel gaz sektöründe pazar payımızla ilk 3 firma içindeyiz. Gelecekte de sektörümüze bu alanda yön vermeye devam edeceğiz.

"Sektör norm ve standartlarının üzerinde sürücü eğitimleri veriyor, birebir sürücü görüşmeleri / koçluk uygulamaları ile çalışanlarımızın bireysel gelişim ve performanslarını yakından takip ediyoruz. Operasyonlarımızı SEÇ-G birimimiz ile birlikte her safhasında kontrol ediyor, operasyonel riskleri değerlendiriyor, önleyici ve azaltıcı aksiyonları belirleyerek takip ediyoruz."

'YURT DIŞINDA İŞ HACMİMİZİ ARTIRACAĞIZ'

Bu alana dönük büyüme planlarınız neler?

Mevcut müşterilerimiz ile iş ortaklığımızı güçlendirecek stratejik adımlar atmayı sürdürüyoruz. Potansiyel yeni iş ortaklarımızın da önümüzdeki dönemlerde 'Omsan Emniyet Bilinci'nin ayrıcalıklarından faydalanmalarını sağlamayı hedefliyoruz. Ayrıca yakın vadede yurt dışı enerji taşımaları hacimlerimizi artırırken, markamızın bu alandaki bilinirliğini de yükseltmeyi planlıyoruz.

TEHLİKELİ MADDE TAŞIMACILIĞINDA KADINLARA FIRSAT YARATIYOR

Omsan Logistics, tehlikeli madde taşımacılığında kadın istihdamını artırmaya dönük adımlarıyla sektörüne öncülük ediyor. Tehlikeli madde taşımacılığı özelinde kadın istihdamını artırmak adına, bu yönde ilgisi olan fakat ehliyeti ve eğitimi olmayan kadınlara her türlü desteği sağladıklarını vurgulayan Omsan Logistics Otomotiv ve Enerji Direktörü Kürşad Ünlü,"Bu sayede kadın istihdamını artırarak ağır vasıta şoförlüğü alanında çalışan ve eğitim eksikliğini kapatıp lojistik sektörünün gelişimine de katkı sağlamayı amaçlıyoruz" diyor.

ADR'li yük taşıma kapasitesini yüzde 25'e çıkaracak

Hiper Lojistik, Türkiye Avrupa hattında hızlı, güvenilir ve rekabetçi fiyatlarla ADR'li yük taşımacılığı hizmeti sunuyor. ADR'li taşımaların iş hacimleri içinde yüzde 20 paya sahip olduğunu belirten Hiper Lojistik Genel Müdürü Hüseyin Ergör, 2023'te bu oranı yüzde 25'e çıkarmayı planladıklarını söyledi.

2000'li yılların başında kurulan Hiper Lojistik, kara, hava ve denizyolu taşımacılığının yanı sıra tehlikeli madde taşımacılığında uluslararası standartlarda çözümler sunuyor. Türkiye-Avrupa hattında tehlikeli madde taşımacılığı yapan şirket, ADR'li yük taşıma kapasitesini artırmayı planlıyor.

Tehlikeli madde taşımacılığında kapalı ve tenteli ADR'li araçlarla güvenilir hizmetler sağladıklarını belirten Hiper Lojistik Genel Müdürü Hüseyin Ergör, "Özellikle kapalı kasa araçlarımızla hammadde, yarı mamul ürünlerin Türkiye'den Avrupa'ya, Avrupa'dan Türkiye'ye taşımasını yapıyoruz. Türkiye'den; Almanya, Belçika, Hollanda, Fransa, İspanya ve Portekiz ülkelerine hızlı, güvenilir ve rekabetçi fiyatlarla çözümler sunuyoruz. Bünyemizde çalışan araçlar ve şoförler (tedarikçilerimiz) gerekli ADR standartlarına uygun donanıma sahiptir" dedi.

ÇEVRECİ ÇÖZÜMLER

Hüseyin Ergör, yaptıkları ADR'li taşımalarda özellikle kapalı kasa araçların ağırlıkta olduğunu söyledi. Ergör, bunun nedenini ise şöyle açıkladı: "Çevresel faktörlerden daha az etkilenerek, çevreye daha duyarlığı taşımacılık yapmak için öncelikli olarak kapalı kasa araçları tercih ediyoruz. Yükleri EURO 6 araçlar ve genelde 3 yaşını geçmeyen dorselerle taşıyoruz. EURO normlarında tüm gerekli standartları sağlayacak araç ve tedarikçilerle çalışarak, ağımızı günden güne genişletmekte ve daha yenilikçi çözümler üretmekteyiz."

ADR'li taşımların iş hacimleri içinde yüzde 20 paya sahip olduğunu belirten Hüseyin Ergör, 2023 yılında bu oranı yüzde 25'e çıkarmayı planladıklarını ifade etti.

'ADR EĞİTİMLERİ YAYGINLAŞTIRILMALI'

Tehlikeli madde taşımacılığında yaşanan sorunlara ilişkin de değerlendirmelerde bulunan Hüseyin Ergör, "Avrupa normlarının, Türkiye'deki taşıma ve araçlara uygulanması sektörümüzdeki firmaları daha da kurumsal bir yapıya kavuşturdu. ADR eğitimlerinin daha yaygın hale getirilmesiyle, sektörümüzde riskli taşıma diye adlandırdığımız tehlikeli madde taşımacılığının daha kurumsal ve sistemli bir hale geleceğine, sektörümüzün kalitesinin yükselteceğine inanıyoruz" dedi.

14 – 15 HAZİRAN 2023

8. EKONOMİ ve LOJİSTİK ZİRVESİ

CUMHURİYETİN 100 YILINDA

EKONOMİ ve LOJİSTİKTE GELECEK PERSPEKTİFLERİ

8. Ekonomi ve Lojistik Zirvesi, 29 yıldır aylık olarak yayınlanmakta olan UTA Lojistik Dergisi tarafından ilgili bakanlıklar, sektörel birlik ve dernekler, lojistik dünyası ve profesyonellerinin katılımlarıyla 14 – 15 Haziran 2023 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirilecek.

SEKTÖRLER ve LOJİSTİK OTURUMLARI LİDER SEKTÖRLERİN GELECEK PLANLARI

- » E-TİCARET LOJİSTİĞİ
- » TEHLİKELİ ve KİMYEVİ MADDELER LOJİSTİĞİ
- » PROJE & AĞIR YÜK ve ENERJİ LOJİSTİĞİ
- » TEKSTİL ve HAZIR GİYİM LOJİSTİĞİ
- » OTOMOTİV ve YAN SANAYİ LOJİSTİĞİ
- » GIDA LOJİSTİĞİ
- » SAĞLIK ve FARMA LOJİSTİĞİ
- » SAVUNMA LOJİSTİĞİ

- » CUMHURİYETİN 100. YILINDA DÜNDEN BUGÜNE LOJİSTİK DÜNYASI NASIL BİR DÖNÜŞÜM GERÇEKLEŞTİRDİ?
- » YENİ YÜZYILDA LOJİSTİKTE GELECEK PERSPEKTİFLERİ NASIL İNŞA EDİLECEK?
- » TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜM EKONOMİ DÜNYASINDA YENİ UFUKLAR AÇARKEN LOJİSTİK DÜNYASI BU DÖNÜŞÜMDE NASIL ROL OYNUYOR?
- » AB YEŞİL MUTABAKATINDA TÜRKİYE'DE NASIL YOL ALIYOR? LOJİSTİK SEKTÖRÜ BU SÜRECE UYUM İÇİN NELER YAPMALI?
- » METAVERSE, EKONOMİ VE LOJİSTİK DÜNYASINI NASIL DÖNÜŞTÜRECEK?
- » YAPAY ZEKA İLE TEDARİK ZİNCİRİNDE OPTİMİZASYON SÜREÇLERİ NASIL HAYATA GEÇİRİLECEK?
- » GELECEĞİN GÜMRÜK İŞLEYİŞİ NASIL OLMALI? GÜMRÜK SÜREÇLERİ TEKNOLOJİ DÖNÜŞÜMÜN NERESİNDE YER ALIYOR?
- » E-TİCARET HIZLA YÜKSELİRKEN LOJİSTİK SEKTÖRÜ BU YÜKSELİŞE NASIL KARŞILIK VERİYOR, NELER YAPILMALI?
- » LOJİSTİKTE BÖLGESEL OYUNCU OLMA HEDEFİNDEKİ TÜRKİYE HANGİ MODLARDA HANGİ PROJELERİ HAYATA GEÇİRMELİ?
- » İNTERMODAL TAŞIMACILIK LOJİSTİK SEKTÖRÜNE HANGİ FIRSATLARI SUNUYOR?
- » ULUSLARARASI PROJELERDE TÜRKİYE'NİN YERİ VE ÖNEMİ NASIL BELİRLENECEK?
- » ULAŞTIRMA VE LOJİSTİKTE YASAL DÜZENLEMELER SEKTÖRÜN İHTİYAÇLARINA YANIT VEREBİLİYOR MU?

7. YILIN LOJİSTİKTE BAŞARI ÖDÜLLERİ TÖRENİ
15 Haziran 2023

www.ekonomivelojistikzirvesi.com

Cemil Can Yalçın

TGL Tet Global Lojistik'ten ÜÇ KOLDAN HİZMET

TGL Tet Global Lojistik, karayolu ve intermodal taşımacılık çözümleri, tek çatı altında sunduğu tank taşıma, yıkama ve depolama hizmetleriyle kimya sektörüne desteğini sürdürüyor. Bu dönemde kimya ihracatında artan yük trafiğini filoya kattıkları yeni araçlarla sırtladıklarını belirten TGL Tet Global Lojistik İcra Kurulu Üyesi Cemil Can Yalçın, yılı yüzde 35'lik bir büyümeyle kapatmayı hedeflediklerini söyledi.

Şirketiniz hakkında bilgi verir misiniz?

TGL Tet Global Lojistik olarak, uluslararası likit kimyasal taşımacılık alanında çözümler sunuyoruz. Karayolu taşımacılığının yanı sıra intermodali kullanarak likit taşımalar yapıyoruz. Türkiye'de ilk kurulan kimyasal tanker yıkama tesisine sahibiz. Avrupa standartlarda yıkama yapılan tesisimizde müşterilerimize, Türkiye Temizlik Belgesinin yanı sıra ECD (European Cleaning Document) temin edebiliyoruz, aynı zamanda 400 TEU kapasiteli dolu ve boş konteyner elleçleme yaptığımız terminalimiz ile hizmet sunuyoruz.

Merkezimiz İstanbul'da, araç parkı, araç bakım onarım birimi ve tanker yıkama tesisimiz kimya sanayinin kalbi olan Gebze Dilovası bölgesinde yer almaktadır. Alanında uzman 427 çalışan ve 300'ün üzerinde araç filosuyla operasyonlarımızı yürütüyoruz.

TEK ELDEN ENTEGRE HİZMETLER

Hangi ürünleri hangi bölgelere taşıyorsunuz? Sektörde nasıl fark yaratıyorsunuz?

TGL Tet Global Lojistik olarak kaliteli, güvenli ve çevre dostu hizmet anlayışımızla yanıcı, patlayıcı, parlayıcı ürünler, gıda ve temizlik gibi farklı türlerde sıvı kimyasalların taşımalarını yapıyoruz. Türkiye'de tüm noktalar arası sürdürdüğümüz lojistik faaliyetlerimizi global alanda geniş bir coğrafyada gerçekleştiriyoruz. Başta Avrupa olmak üzere Amerika, Uzakdoğu, Avustralya bölgelerine düzenli hizmet vermekteyiz.

Müşterilerimizin talebi doğrultusunda istenilen bölgelere kapıdan kapıya ürün teslimi yapabiliyoruz. Karayolu, denizyolu ve demiryolu bağlantılı entegre intermodal lojistik hizmeti vererek, likit kimyasal maddelere çıkış noktasından varış noktasına kadar her aşamada eşlik ediyoruz. Karayolu, denizyolu ve demiryolu taşımacılığı, tank yıkama tesisi ve tank depolama terminali ile müşterilerimize tek elden entegre hizmet sunarak fark yaratıyoruz.

İnovasyon, teknolojik dönüşüm ve AB Yeşil Mutabakatı, tehlikeli & kimyevi madde taşımacılığına nasıl yansıdı?

Tüm dünyada teknolojik dönüşümün ve inovasyonun üretim faaliyetlerini artırması sonucu, bunun insan ve çevreye etkileri ilk soru olarak gündeme oturmuş durumda. Gelişimin etkilediği ve teknolojinin desteklediği sektörlerin başında olan kimya, ürün çeşitliliğiyle konuya en çok odaklanması gereken sektörlerin başında gelmektedir. Uygulama ve güvenlik alanlarında en etkin olması gereken kısım ise çevreye ve insana olan etkileridir. AB Yeşil Mutabakatı kapsamında lojistik sektörünün karbon salınımına karşı etkin önlem alacağı faaliyet alanları sadece araçları yenilemek ve değiştirmek değildir. Aynı şekilde bunu kontrol edebilecekleri dijital verileri toplayarak izleme, önleme ve kontrol altında tutma ihtiyacını da doğurmaktadır.

TGL TET Global Lojistik olarak bu alanlarda hangi adımları attı ve atıyor?

TGL TET Global Lojistik olarak, teknolojinin geldiği noktada geri kalınamayacağının farkında olarak tüm süreçlerimizi otomasyon sistemleri ile modernize etmeye odaklandık. Dijital dönüşümü, çevre ve insan bilinci ile uygulamalarımıza günden güne ekleyerek stratejik faaliyetlerimize yeşil gelecek mottosu ile devam etmekteyiz. Filomuzu doğa dostu yeni araçlarla modernize ederken, teknolojik alanda yaptığımız yatırımlarla dönüşüm sürecini destekliyoruz.

Uzun zamandır ECTA üyeliğinde olan ve Resposible Care sertifikaları taşıyan TGL Tet Global Lojistik filosu, doğa dostu yolculuğa uzun zaman önce başlamıştır. Müşterilerimizin taşıma güvenliği ve teknolojik ihtiyaçlarına hızlı ve esnek altyapımız ile cevap verebilecek ve uyum sağlayacak durumdayız. Ayrıca bilgi birikimimizi, yeni projeler ile sürücülerimizin eğitimlerine ve çevre güvenlik standartlarına uygun olarak dijital ortamlara da aktarmaya devam etmekteyiz. Bulut teknolojilerini kullanarak enerji sarfiyatını en aza indirmeye, böylece ortam bağımsız olarak her noktada bu bilincin eğitimi ve yayılmasına katkımızı sürdürüyoruz. Dijital AR-Ge faaliyetlerimizden hız kesmeden, Türkiye lojistik sektörünün kimya lojistiğinde lider olmasının verdiği bilinç ile ihtiyaç duyulan tüm noktalara dijital imzamızı yansıtabilecek altyapımızı ileriye taşıma planları yapmaya, kontrol süreçlerini ve kadro deneyimini zenginleştirmeye devam etmekteyiz.

Dijital iş ortaklıklarımızı, Türkiye'nin bilinen markaları ile yaptığımız anlaşmalarla güçlendirmekte, akademik çoklu unsurların destekçisi ve danışanı olarak değişime ve çevreye verdiğimiz önemi her geçen gün adımızı daha fazla duyurarak kanıtlamaktayız.

Türkiye'de uluslararası bir lojistik markası olan TGL Tet Global Lojistik olarak, AB Yeşil Mutabakatı'nın bir parçası olduğu bilinciyle dijital dönüşüm faaliyetlerimize; gelecek nesiller için sürdürülebilir doğa dostu olmanın sorumluluğunun önemini görerek ve hissederek devam edeceğiz.

HEDEF YÜZDE 35'LİK BÜYÜME

Kimya sektörünün artan ihracat performansı iş hacminize nasıl yansıdı? Yılı nasıl bir büyümeyle kapatmayı hedefliyorsunuz?

Kimya sektörü ihracatının son 10 ayda yüzde 37,4'lük gibi ciddi bir büyüme yakalaması, lojistik sektöründe de ciddi artışlar yarattı. TGL Tet Global Lojistik olarak filomuza yeni araçlar dahil ederek bu yükü sırtlamayı başardık. Kimya sektöründeki büyümeye paralel olarak, yılı yüzde 35'lik bir büyüme ile kapatmayı ön görüyoruz.

Kimyevi madde taşımacılığında yaşanan sorunların aşılmasına dönük ne tür adımların atılması gerekiyor?

TGL Tet Global Lojistik olarak filomuzun yüzde 80'ini ADR'li araçlar oluşturmakta. Tüm sektör oyuncularının güvenlik standartlarına uygun olarak taşıma yapması, hem çevre hem de sürdürülebilirlik olarak öncelik haline gelmelidir.

DESTEKLER İHRACATÇIYA VE LOJİSTİKÇİYE FAYDA SAĞLAYACAK

Kimyevi madde taşımacılığının özel olarak üretilen tankerler ve ISO tanklar ile yapıldığını belirten TGL Tet Global Lojistik İcra Kurulu Üyesi Cemil Can Yalçın, "Ürün çeşidine göre farklı ekipmanlar kullanılmaktadır. Taşınan ürün bilgisine yetkin olmakla birlikte, farklı ürünlerin doğru ekipmanlarla taşınmasını bilmek de çok önemlidir. Kimyasal ürün taşımacılığı, bazı ürünlerin genel kargoya göre ADR'ye tabii olması sebebiyle diğer taşımalardan farklılaşıyor. Bizim uzmanlık alanımız likit kimyasal ürün taşıması olması sebebi ile taşıdığımız bazı ürünler de ADR mevzuatına tabiidir. ADR mevzuatına uygun olan özel ekipmanlar ve sürücülerimize verdiğimiz özel eğitimlerle kimyasal ürünlerin güvenli taşımasını sağlamaktayız" dedi.

Bu dönemde lojistik sektörüne verilen desteklerin önceki yıllara göre hiç olmadığı kadar arttığına dikkat çeken Yalçın, "İhracat sektörünün lojistik ihtiyacı hiç olmadığı kadar arttı. Lojistik sektörüne yapılacak destekler, hem lojistik sektöründeki oyunculara hem de ihracatçı firmalara uzun dönemde çok büyük fayda sağlayacaktır" değerlendirmesinde bulundu.

‘DOOR TO DOOR’ tehlikeli madde taşımacılığı hizmetleri

M. Selçuk Arslan

Kaan Ömeroğlu

Karayolu ve intermodal ile tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında “door to door” hizmet sunan LGT Logistics, pandemi döneminde iş hacmini yüzde 70 artırdı. Taşımacılığın yanı sıra depolama, ısıtma, elleçleme, yıkama ve gümrükleme hizmetleri de sunan şirket, 2023 yılında açacağı tesisle hizmetlerini güçlendirecek. Şirket kurucusu M. Selçuk Arslan ve Lojistik Direktörü Kaan Ömeroğlu, sundukları hizmetleri ve büyüme hedeflerini anlattı.

LGT Logistics’in tarihi ve lojistik altyapısı hakkında bilgi verir misiniz?

M. Selçuk Arslan: LGT Logistics olarak 2005 yılında faaliyetlerimize sıvı gaz taşımacılığı ile başladık. 2013 yılında hizmet yelpazemize kimyasal ve kuru dökme yükleri de ekledik. Özmal filomuzda ADR’li 38 çekici, 50 tank konteyner taşıyıcı yarı römork, kimyasal ve gaz ISO konteyner tankları ve 5 adet tanker yarı römork bulunuyor. İstanbul Tuzla’daki merkezimiz ve Kocaeli Gebze’deki konteyner depo, ısıtma ve elleçleme tesisimizde, alanında uzman 23 kişilik bir ekiple müşterilerimize hizmet sunuyoruz.

2023’TE YENİ TESİSİNİ AÇACAK

Tehlikeli madde taşımacılığında müşterilerinize hangi hizmetleri sağlıyorsunuz?

Kaan Ömeroğlu: Karayolu ve intermodal ile likit gaz ve kimyasal türü tehlikeli maddelerin “door to door” tüm lojistik süreçlerinde müşterimize yardımcı oluyoruz. Taşımacılığın yanında tank konteyner depolama, ısıtma, elleçleme, yıkama ve gümrük alanında katma değerli hizmetlerimiz ile müşterilerimizin tek bir muhatap ile çözüme daha hızlı ulaşmalarını sağlıyoruz. 2023 yılı içerisinde planlanan tank yıkama ve antrepo tesislerimizle müşterilerimize çok daha kaliteli ve hızlı hizmet vereceğiz.

Taşımalarınızın yoğunlaştığı bölgeler hangileri?

Kaan Ömeroğlu: Tüm gaz ve kimyasal maddelerin Avrupa, Balkanlar ve Ortadoğu ülkelerine karayolu ve intermodal olarak taşımasını yapıyoruz. Müşteri portföyümüz üretici, nihai kullanıcı, ihracatçı ve ithalatçı firmalardan oluşmaktadır.

SALGINDA İŞ HACMİNİ YÜZDE 70 ARTIRDI

Yaptığınız taşımalarda nasıl bir hacme ulaştınız? Bu yılı nasıl bir büyümeyle kapatmayı planlıyorsunuz?

M. Selçuk Arslan: Tüm tesis, filo, ekip ve ekipmanlarımız gaz ve kimyasal türü tehlikeli maddelerin taşınmasında kullanılmaktadır. Son yıllarda yaşanan olumsuzluklar lojistik sektörüne pozitif yansıdı. Pandemi döneminde gaz ve kimyasal taşımacılığında yaklaşık yüzde 70 iş hacmi artışı yaşadık. Rusya – Ukrayna savaşı tüm kuralları değiştirdi. Türkiye’deki üretici ve ihracatçılar daha da güçlendi. Bu doğrultuda bizlere düşen görev sürece ayak uydurarak yatırımlara devam etmek oldu. Hedeflerimize emin adımlarla ilerliyoruz. 2023 yılı içerisinde müşterilerimize yeni yatırımımızla daha fazla destek olacağız.

LGT Logistics, dijital ve yeşil dönüşüme ne kadar hazır?

Kaan Ömeroğlu: LGT Logistics olarak altyapımız ve teknolojik yatırımlarımız tüm bu süreçlere hazır. Dönüşümün etkilerini aynı hız ile müşterilerimize yansıtıyoruz. İlk adım olarak ise filomuzda bulunan araçların doğaya olan etkilerini azaltmak adına üretim yıllarını en üst seviyede tutuyor ve periyodik bakımlarını eksiksiz şekilde tamamlıyoruz. 2023 yılında şirket içerisinde kullandığımız araçları da elektrikle çalışan yerli TOGG markalı

araçlarla değiştirmeyi planlıyoruz. Ayrıca ofis içi ve depoda kullandığımız malzemelerde seçimimizi geri dönüşümlü ürünlerden yana kullanıyoruz.

FİLOYU GÜÇLENDİRECEK VE MÜŞTERİ SAYISINI ARTIRACAK

2023 yılı için gündeminizde neler var?

M. Selçuk Arslan: Dünya düzeni 2023 yılında değişmeye devam edecek. Yıllık planlardan daha çok dönemsel planlar ve değişiklilere uyum sağlayabilmek en önemli konu bizce. Biz de bu süreçte şirket bünyemizdeki hem özmal araçlarımızı hem müşteri sayımızı artırarak, kişiye özel, sürdürebilir, doğru ve verimli hizmetlerle globalde oluşan tüm riskleri dağıtmayı ve büyümeyi planlıyoruz.

Tehlikeli madde taşımacılığının öncelikleri neler?

Kaan Ömeroğlu: Tehlikeli madde taşımacılığı sektöründe en temel kural eğitim. Tüm personelin eğitimlerinin güncel olarak tutulması çok önemli. İşin tehlike boyutu ortada, liyakatin en üst seviyede olması bu sektörde güvenliğin ve kuralların baş maddeleridir.

DENETİM MEKANİZMASI GÜÇLENDİRİLMELİ

Sektörde hangi alanlarda sorunlar çözüm bekliyor?

M. Selçuk Arslan: Lojistik sektöründeki sorunların çözülmesi adına çok fazla dernek ve kuruluş mevcut. Tümünü tek bir çatı altında toplamak ve sorunların çözümü için daha güçlü adımlar atmak gerekli. Firmaların denetimleri için özel kuruluşlar ile anlaşmak ve bunun zorunlu hale getirilmesi çok önemli. Tehlikeli madde sektörüne hizmet veren tüm firmaların, ciddi denetim ve kontrol mekanizmalarına tabii olmaları gerekmektedir.

Kimyasal madde ihracatında ve taşımacılığında son 3 yılda ülke olarak ciddi bir ivme kazandık. Doğru ve sağlıklı büyüme ile denetimleri de eksiksiz sağladığımızda yeni dünya düzeninde söz sahibi olabileceğimiz çok açık. Bu süreçte LGT Logistics olarak biz de gelişen ve değişen tüm kurallara ilk uyum sağlayan uluslararası bir firma olmaya devam edeceğiz.

"Filomuzdaki araçların doğaya olan etkilerini azaltmak adına üretim yıllarını en üst seviyede tutuyor ve periyodik bakımlarını eksiksiz şekilde tamamlıyoruz. 2023'te şirket içerisinde kullandığımız araçları elektrikle çalışan yerli TOGG markalı araçlarla değiştirmeyi planlıyoruz."

HAVAYOLUYLA TEHLİKELİ MADDE TAŞIMACILIĞINDA FARK eğitimle yaratılacak

Gamze Mutlu
UTİKAD Sektörel İlişkiler Uzmanı

"IATA verilerine göre her yıl 1,25 milyondan fazla tehlikeli madde sevkiyatı havayoluyla taşınıyor. Gelecek beş yılda her yıl yüzde 4,9 olarak tahmin edilen hava kargo büyümesi ile tehlikeli madde sevkiyatlarının sayısının önemli ölçüde artması bekleniyor. Havayolu tehlikeli madde taşımacılığı payının, bu derece yüksek olduğu bir noktada, kurallara tam olarak uyulması gerektiği aşikârdır."

Havayolu taşımacılığı, mevcut küresel ticaret sistemini desteklemede kilit bir konuma sahip. Sağladığı hız ile güvenli taşıma unsurları göz önünde bulundurulduğunda, tehlikeli maddeler gibi önemli yüklerin ticareti için de havayolu taşımacılığının rolü oldukça büyük. Havayolu taşımacılığı, hız ve planlı işleyiş gibi avantajların yanı sıra gelişen teknoloji ile birlikte en gelişmiş hizmeti sunuyor. Uluslararası Sivil Havacılık Örgütü'nün (ICAO) açıkladığı verilere göre dünya havayolu sektörünün ülke ekonomilerine, doğrudan ve dolaylı olmak üzere 2,7 trilyon dolar büyüklüğünde ekonomik katkısı bulunuyor.

EN ÖNEMLİ EKSİKLİK EĞİTİM

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) İcra Kurulu'ndaki görevimin bir parçası olarak takip ettiğim Havayolu Çalışma Grubu faaliyetleri kapsamında, özellikle hava kargo taşımacılığında gerekli eğitime, bilgiye ve bilince sahip olmanın en önemli sorumluluk olduğunu söyleyebilirim. Gerek çalışma grubu toplantılarında gerekse de FIATA diploma eğitimimizde, sektör temsilcilerinin ve eğitmenlerimizin üzerinde durduğu en önemli nokta eğitim eksikliğidir.

Sektörde uzmanlık kazanmak, bilgileri yenilemek, değişen iş yapış şekillerine adapte olmak, teorik ve pratik süreçleri edinebilmek, farklı bakış açılarına sahip olmak ve tecrübe kazanabilmek; mesleki eğitimi zorunlu kılan unsurlardır. Ancak yoğun çalışma temposunda eğitime ayrılmayan vakit, ne yazık ki beraberinde önemli hataları getiriyor. Havayolu taşımacılığında özellikle emniyet ön planda tutulması gereken tehlikeli madde yüklemelerinde, eğitim ve bilgi eksikliği nedeniyle hem zaman ve maliyet kayıpları hem de geri dönülemez kazalar yaşanabiliyor.

"Tehlikeli Maddelerin Havayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik" kapsamında, 4'üncü maddenin bb bendinde yer alan tanıma göre "Tehlikeli Maddeler"; Uluslararası Sivil Havacılık Örgütü tarafından yayımlanan tehlikeli maddeler listesi "Teknik Talimatlar" kısmında gösteriliyor. İlgili talimatlara göre sınıflandırılan can ve mal emniyeti ile çevreye yönelik risk oluşturabilecek mal, eşya veya maddeleri kapsıyor.

HAVAYOLU KURALLARI EN NET MOD

Uluslararası Sivil Havacılık Örgütü (ICAO) ve Uluslararası Hava Taşımacılığı Birliği (IATA) tarafından tehlikeli maddelerin havayoluyla emniyetli taşınmasına ilişkin önemli kurallar, sektör temsilcilerine aktarılıyor. Ayrıca ICAO, IATA, IATA eğitim akreditesi olan havayolları ile yetkili eğitim kuruluşları tarafından özel eğitimler düzenleniyor.

Uluslararası mevzuatı destekleyici ulusal mevzuatımız ile de kurallar net olarak belirlenmiş durumda. Havayoluyla yapılan tehlikeli madde taşımacılık faaliyetlerinde, taraf olunan uluslararası sözleşmelerin yanı sıra Uluslararası Sivil Havacılık Örgütü tarafından yayımlanan "Teknik Talimatlar" ve "Tehlikeli Maddelerin Havayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik" hükümleri

uygulanıyor. Belki de havayolu taşımacılığını, tüm modlar arasında kuralları en net mod olarak belirlemek yanlış da olmaz. Ancak bu kuralların başarılı bir şekilde uygulanması, büyük ölçüde eğitime bağlı.

Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) verilerine göre 2020 yılında 1 milyon 368 bin 576 ton olarak gerçekleşen toplam kargo trafiği, 2021 yılında yüzde 21 artış ile 1 milyon 615 bin 709 ton oldu. IATA verilerine göre her yıl 1,25 milyondan fazla tehlikeli madde sevkiyatı havayoluyla taşınıyor. Gelecek beş yılda her yıl yüzde 4,9 olarak tahmin edilen hava kargo büyümesi ile tehlikeli madde sevkiyatlarının sayısının önemli ölçüde artması bekleniyor. Havayolu tehlikeli madde taşımacılığı payının, bu derece yüksek olduğu bir noktada, kurallara tam olarak uyulması gerektiği aşikârdır.

Tehlikeli madde taşınması sürecinde ürünleri hazırlayan, sunan, kabul eden ve elleçleyen herkes için tehlikeli madde eğitimi gerekli. Tehlikeli maddelerin uygun şartlarda taşınmasını sağlamak adına yürütülen hazırlık sürecinde ve hazırlık sonrası taşıma sürecinde yaşanabilecek olası tehlikelerin önlenmesi ve ilgili tüm tarafların yetkinliğinin sağlanması adına uygun eğitim, hayati bir önem taşır. Eğitimin önemini, tehlikeli madde taşımacılığı sürecinde yaşanan kazalar üzerinden incelemeye ne dersiniz?

ÖRNEK VAKALAR

Dubai'de 3 Eylül 2010 tarihinde yaşanan bir kargo uçağı kazasının, konteynerde taşınan ve varlığı gizlenen 81 bin adet lityum pilden kaynaklandığını hatırlıyor musunuz? Ya da Kore'nin Incheon Havalimanı'ndan Çin Shangai Pudong Havalimanı'na gitmek üzere 28 Temmuz 2011 tarihinde kalkan kargo uçağı kazasının boya, fotoresist gibi yanıcı materyallerin (Class 3), aşındırıcı likit (Class 8) ve hibrid otomobillerde kullanılan lityum-ion batarya (Class 9) gibi yanıcı materyallerle birlikte aynı palete konulmasından kaynaklandığını biliyor muydunuz?

> "Türkiye'nin örnek ülke konumuna ve transit taşımacılık merkezi hâline gelebilmesi için tehlikeli maddelerin havayolu ile taşınmasında risklerin azaltılması, yaşanan zaman ve maliyet kayıplarının önüne geçilmesi, yetkisiz kişilerce yürütülen süreçlerin engellenmesi ve bunların sağlanması için de eğitime yüksek oranda önem verilmesi gerekiyor."

Örnekleri paylaşılan kazalar dikkate alındığında ve ICAO ile IATA tarafından düzenlenen eğitimlerin uygulanabilirlik, sınıflandırmalar, sınırlandırmalar, talimatlar, dokümantasyon, taşıma süreçleri, paketleme gibi adımları içerdiğini düşündüğümüzde; sektördeki firmaların riskleri en aza indirebilmeleri adına öncelikle kendilerini, sonrasında ise sektöre yeni giren meslektaşlarını bu eğitimlere sevk etmeleri önemli ve emniyetli bir adım olacak. Burada firmalarımız, "Zaten bünyemizde tehlikeli madde sorumlusu bulunduruyoruz." diyebilir; doğrudur. Ancak önemli olan "Tehlikeli Maddelerin Havayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik" kapsamında belirtilen uygun eğitimi alan en az iki çalışanı firmada bulundurmak değil, tehlikeli madde yüklemesinin rezervasyon aşamasından yükleme aşamasına kadar her ayağında yer alan çalışanların bilinçlendirilmesi ve yaşanabilecek olumsuzlukların önceden fark edilerek, kazaların ve hataların en aza hatta sıfıra indirgenmesidir.

EĞİTİME YÖNELİK USUL VE ESASLAR BELİRLENDİ

IATA'nın tehlikeli madde kuralları (DGR) gereği tehlikeli maddelerin havayolu ile taşınmasında sorumluluk, göndericiye ve taşıma sisteminde bulunan tüm taraflara ait. Bu noktada asıl önemli oyuncu, kargo acenteleridir. IATA, sektör temsilcilerine tehlikeli maddelerin emniyetli bir şekilde nasıl taşınacağı ve ne şekilde sevk edileceğine ilişkin en güncel yönergeleri sağlıyor. Bununla beraber tehlikeli maddelerin taşınması öncesinde acenteler tarafından yürütülen eksik süreçler, hatalı paketlemeler gibi aksamalar; firmaların zaman ve maliyet kayıpları yaşamalarına neden oluyor. Söz konusu durumlar da eğitim ve bilgi eksikliğinden kaynaklanıyor.

Türkiye'de ithalat ve ihracat havayolu kargo hacminin yaklaşık yüzde 95'ini elleçleyen UTİKAD üyeleri, duyurularımız ile bilgilendirilirken T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü tarafından da uyarılar yapılmaya devam ediyor. Genel Müdürlük tarafından ayrıca 18 Nisan 2022 tarihinde "Tehlikeli Maddelerin Havayoluyla Taşınması Hakkında Eğitim Talimatı (SHT-EĞİTİM/DGR)" yayımlandı. Bu talimat ile tehlikeli maddelerin havayoluyla taşınmasında görev alacak kişilere verilecek eğitimler, eğitim programlarının içeriği, eğitimi icra edecek eğitim kuruluşları ve işletmeler ile söz konusu eğitimleri verecek eğiticilerin yetkilendirilmesine ve denetimine ilişkin usul ve esaslar belirlendi.

MESLEKİ GELİŞİM ARTTIKÇA REKABET ARTACAK

Bu yazıda her ne kadar havayolu taşımacılığı özelinde bilgiler verilse de bahsedilen konular, tüm taşıma modlarını yakından ilgilendiriyor. Türkiye'de karayolu, demiryolu, havayolu ve denizyoluyla yapılacak tehlikeli yük taşımacılığı faaliyetlerinin uluslararası sözleşmeler, standartlar ve mevzuata uygun olarak güvenli, kaliteli, çevreye kötü etkisi en az ve serbest, sürdürülebilir bir rekabet ortamında yapılması ve bu faaliyetlerin diğer taşımacılık faaliyetleriyle uyumlu olarak hizmet vermesi önemli.

Türkiye'nin örnek ülke konumuna ve transit taşımacılık merkezi hâline gelebilmesi için tehlikeli maddelerin havayolu ile taşınmasında risklerin azaltılması, yaşanan zaman ve maliyet kayıplarının önüne geçilmesi, yetkisiz kişilerce yürütülen süreçlerin engellenmesi ve bunların sağlanması için de eğitime yüksek oranda önem verilmesi gerekiyor. Eğitim ile yaratılacak farkındalık, bilinçlenme ve mesleki gelişim; sektörün hizmet kalitesinde artış sağlayacak, lojistik sektörünü kalifiye hâle getirecek ve ülkemizi dünya ülkeleri ile rekabette daha güçlü konuma taşıyacak.

SEYHAN GÜLHAN
Lojistik ve Tedarik Zinciri Profesyoneli

LOJİSTİĞİN ZOR ALANI: TEHLİKELİ MADDE TAŞIMACILIĞI

Lojistik rolü gereği birçok alanda faaliyet göstermektedir. Faaliyet gösterdiği alanlara göre bir takım özel koşullar içermektedir. Tehlikeli madde taşımacılığı lojistik faaliyetin özel alanına girmektedir.

Tehlikeli madde insan sağlığı ve çevreye zararlı olabilecek maddeler olarak belirtebiliriz. Bu nedenle kendine özel koşullar barındırır. Örneğin tehlikeli madde taşımacılığı yapmak için ADR belgesi (SRC5) alınma zorunluluğu vardır. Tehlikeli maddeler kendi içerisinde özelliklerine göre ayrılmaktadır.

1.Sınıf: Patlayıcılar

2.Sınıf: Gazlar

3.Sınıf: Yanıcı sıvılar

4.Sınıf: Yanıcı katılar

5.Sınıf: Oksitleyici maddeler

6.Sınıf: Mikrop bulaştırıcı maddeler

7.Sınıf: Radyoaktif maddeler

8.Sınıf: Aşındırıcı maddeler

9.Sınıf: Diğer tehlikeli maddeler

Tehlikeli maddelerin sınıflandırmasına göre paketleme farklılıkları olmaktadır. Ayrıca taşıma koşulları da sınıflara göre değişiklik göstermektedir. Tehlikeli madde taşımacılığı ile ilgili uzmanlık belgeleri çok sıkı koşullara bağlanmıştır ve gerekli yeterlilikleri (eğitimi, sınav vb.) yerine getirenler bu belgeye sahip olmaktadır. Bu alanda faaliyet gösteren lojistik firmalarında uzman bulundurma zorunluluğu bulunmaktadır.

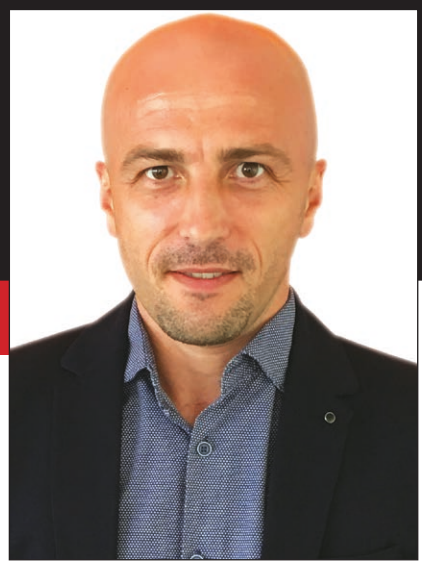
Kimya sektörünün gelişmesi ve ithalat-ihracatın artması ile birlikte tehlikeli madde taşımacılığı da büyümüştür. Bu büyümeye istinaden ülkemizde lojistik firmalarının lojistik faaliyet alanlarına göre kısmi de olsa uzmanlaşma olduğu görülmektedir.

Tehlikeli madde taşımacılığında birkaç lojistik firması bu alanda uzmanlaşmış olup faaliyetlerinde yoğunluğunun bu alanda olduğu görülmektedir. Ülkemizde geçtiğimiz yıllarda bu alanda yaşanan kazanın tehlikeli madde taşımacılığının önemli ve kesinlikle uzmanlık gerektiren bir alan olduğunu ve uzmanın direktiflerine göre hareket edilmesi gerektiğini göstermiştir. Burada ISG uzmanlarının denetimleri ve tespitleri önemlidir.

Ülkemizin doğal bir lojistik üssü olması nedeniyle lojistik branşlaşmadaki yetkinliklerimizi artırmamız önemli. Tehlikeli madde taşımacılığı ile ilgili lisans seviyesindeki eğitimde branşlaştırma yapılarak sektörün ihtiyacı karşılanmalıdır. Ayrıca okullarından mezun olan öğrenciler, ek bir eğitime gerek kalmadan uzman yardımcısı olarak görevine başlayabilir. Bunun teşvik edilmesi hem sektör açısından hem de öğrenciler açısından faydalı olacaktır. Bu sektörün önde gelen lojistik kurumlarının ve eğitim birimlerinin koordinasyonu ile sağlanabilir. Özel sektörün üniversitelere giderek işlerini anlatmaları, sektöre daha fazla sayıda nitelikli insan gücü kazandırılmasına yardımcı olacaktır.

Mutlu müşteri memnuniyeti için yeşil lojistik ile kalın…

ROBERT T. ATEŞ
Genel Müdür Avrupa ve Amerika / Power Wind Service Inc.
E-mail: robertates@powerwindservice.com / Instagram: Robert_ates



LOJİSTİKTE DÖNÜŞÜM ÇANLARI!

Geride bıraktığımız yaz Avrupa kıtası için ortalamaların üzerinde sıcaklık değerleri ile geçti. Karbon salınımı kaynaklı küresel ısınmayla mücadele tüm ülkelerin ve Avrupa Birliği'nin ajandasında öncelik kazanmaya devam ediyor. Avrupa Komisyonu'nun çeşitli birimlerince yapılan araştırmaların neticeleri küresel ısınma etkileri olarak sıcağa bağlı ölümlerin kıtada arttığını gösteriyor. Ölümlerin dışında çeşitli hastalıkların daha geniş kitlelerde yayılımını hızlandıracak etkilerde öngörülmekte. İklim değişikli sebebiyle oluşacak salgın hastalıkların kıta nüfusunun üçte ikisini etkileme tehlikesi var. Raporları analiz ettikçe herkesin zihninde aynı soru beliriyor. Acaba küresel ısınma etkilerini azaltacak adımları atmakta geç mi kalıyoruz?

Hali hazırda Birleşmiş Milletlerin Paris İklim Anlaşması birçok boyuttan dolayı gündemdeki yerini koruyor. Fosil yakıtların kullanımının kısıtlanması ve sera gazı emisyonlarının azaltılması ile, küresel sıcaklık artışının 1,5 ile 2 derecede kalması için ülkelerin çaba göstermesini öngörüyor.

Şirketlerin küresel ısınmadaki rolüne odaklanmamızda ayrıca fayda var. Küresel ısınmada rolleri giderek artıyor. Çeşitli kurumların raporları küresel ısınmanın yaklaşık yüzde 70 kadarının 100 şirket tarafından gerçekleştirildiğini işaret ediyor. İlk 5-6 şirketin isimlerini muhtemelen evinizden ofisinize gittiğiniz süre içinde görmüşsünüzdür.

Şirketlerin kâr hedefleri karbon emisyonlarında acil düşüş ihtiyacıyla ciddi biçimde çelişiyor. Özellikle biz sektör paydaşları daha sonraki yazılarımızda değineceğimiz yeşil üretim ve yeşil lojistik hedeflerini bütçe hedefleri, iş güvenliği hedefleri ve sosyal hedefleri kadar önemli tutmalı, organizasyon motivasyonlarına katmalıyız. Gelin bizler örnek olalım ve bugün hep birlikte çevre hedeflerimize hız verelim.

Konu karbon emisyonunu geniş çaplı düşürmemize geldiğinde, her ne kadar elektrikli arabaların fosil yakıt tüketen arabalara tercihi bilinçli nihai kullanıcılar tarafından yapılıyor olsa da daha geniş kitle desteği oluşması için belirleyici etken devletlerin sürdürülebilir destek politikaları oluşturmaları olacaktır. Taşımayla ilgili ilk bakışta karayolu taşımacılığına alternatifler üretebiliyor olmamız konusu, demiryolu taşımacılığını nasıl daha etkin hale getirilir beyin jimnastikleri, her zaman gündemde olacaktır. Demiryolu taşımacılığının kilometre başına karbon emisyon oranı karayolu taşımacılığına göre çok düşük. Bu oran demiryolu taşımacılığını havayolu taşımacılığıyla kıyasladığımızda aradaki makas daha da açılmakta.

Gönül ister ki toplu taşımada alanında önceliğimiz ve yaygın taşıma modelimiz demiryolu ile taşıma ve hiç bir talihsiz olay yaşamayacak güvenlik önlemlerimiz ana önceliğimiz olsun. Kişisel temennilerimizi bir yana bırakıp konumuza geri dönersek, demiryolu taşımacılığını nasıl daha verimli, düşük maliyetli, tercih sebebi taşıma modeli yapabiliriz? Tabii ki var olan altyapı sorunları, yeni yapılması gereken altyapı yatırımları gibi gerçekliklerin farkındayız fakat isterseniz kısaca Avrupa Komisyonu Araştırma ve Geliştirme Bilgi Servislerinin 698669 numaralı projesine bir göz atalım. Projenin amacı intermodal taşımacılıkta demiryolu taşımacılığını merkez haline getirmek, yani verimli ve giderleri düşürerek karayolu-demiryolu intermodal konteyner taşımacılık sistemi oluşturmak.

Proje kurgusu aktarma merkezlerinde toplanan malzemelerin karayolu ile birinci ana merkeze getirilmesi ile başlamaktadır. Aktarma merkezlerine hizmet verecek ana merkezler en kısa mesafe karayolu taşımacılığı yapılacak şekilde konuşlandırılmış olacaktır. Danimarka üzerinde yapılan örnekte tüm aktarma merkezleri ana merkeze 50 kilometre mesafede olacak şekilde konuşlandırıldı. Toplam 11 aktarma merkezi. Birinci ana aktarma merkezine karayolu taşımacılığı ile varış yapan konteyneri günümüzde tren vagonuna nasıl aktarıyoruz; bu aktarmaları yapabilecek büyük terminaller kurarak ancak verimliliği yakalayabiliriz. Büyük terminaller zengin elleçleme imkanı verilmekle birlikte ciddi bir alanı kaplamakta. Bu geniş alanlara yine devasa vinç yatırımları yapılmalı ki çok sayıda elleçleme yapılabilsin. Alan ve ekipman yatırımları zaten başlı başına tüm süreçlerimize yansıyacak gider artışı demektir. Konu rekabetçilik olunca devasa terminal ihtiyacımız yukarıdaki sürecimizi yarıda kesmektedir. 698669 Numaralı projenin amacı devasa terminal ihtiyacını ortadan kaldırmak için güvenlik öncelikli olmak üzere taşımacılık teknoloji çözümü kullanarak akışı devam ettirmektir.

Devasa terminal yatırım maliyeti ve operasyonel yavaşlığı ortadan kaldıracak çözüm tır çekicisinden tren vagonuna konteynerin yatay geçişini sağlamak üzere kurgulanmış çözümleri içermektedir. Proje dahilinde bu aşama için yoğun bir statik ve dinamik test programları devam etmektedir.

Eğer bu yenilikçi yaklaşım akışımızı devam ettirirse 50 kilometre mesafede yerleşik olan aktarma merkezlerimizden birinci ana aktarma merkezimize geldiğimizde tır çekicisinden üzerindeki konteynerimizi tren vagonuna ek bir ekipman gerekmeden transfer ederek uzak mesafedeki ikinci ana aktarma merkezimize demiryolu kullanarak varabileceğiz. Aynı yöntemle tekrar tır çekicisine yatay geçiş sağladığımız konteynere 50 kilometre içinde aktarma merkezleri ya da nihai noktasına karayolu ile teslim edebileceğiz.

Eğer 698669 numaralı proje amacına ulaşırsa birçok ciddi kalem giderin düşmesine karayollarında göreceğimiz tırların sayısının azalmasına, yeşil bir lojistiğe kavuşmamıza daha da yaklaşmış olacağız. Her projenin hayata geçerek yaygın şekilde kullanılıyor olması için devletlerin destek stratejileri süreci belirleyecek. 698669 Numaralı proje ile ilgili gelişmeleri takip ediyor olacağız.

Çalışmalar sadece bu projenin bile karayollarında taşımacılık kaynaklı karbon emisyonunun yüzde 35 gibi iyi bir düşüş gerçekleşirken ayrıca gündelik trafiğin azalmasına katkıda bulunacağı yönünde. Elektrikli araçların kullanımı arttıkça bu sistem ile bütünleştirilebilecektir.

Üzerinde yaşayabileceğimiz bir tek yerküremiz var. Organizasyon hedeflerimize çevre hedeflerimizi eklemeli, bütçe hedeflerimizi kontrol ettiğimiz disiplinle, ciddi ve sürekli ölçümlemeliyiz. Sürdürülebilir yeşil lojistik stratejilerin hayat bulduğu ve yeşil dünyanın keyfini doyasıya çıkardığımız günlerde görüşmek dileğiyle!

AVRUPA'DA KARAYOLU NAVLUNLARI İNİŞE GEÇTİ

Akaryakıt fiyatları, sürücü kıtlığı, düşük tüketici harcamalarının etkisiyle 2022 yılında artış eğilimi gösteren Avrupa karayolu nakliye navlunları, yılın üçüncü çeyreğinde devam etti. Navlun oranları üçüncü çeyrekte tüm zamanların en yüksek seviyesine ulaşmasının ardından inişe geçti.

Transport Intelligence, Upply ve IRU tarafından üç ayda bir hazırlanan ve Avrupa genelinde karayolu navlun oranlarını inceleyen Avrupa Karayolu Navlun Oranları Kıyaslama Raporu yayınlandı. Yakıt artışlarından küresel olaylara kadar değişimi yönlendiren göstergeleri inceleyen rapor, karayolu taşımacılığı piyasasına genel bir bakış sunuyor.

Rapora göre ortalama Avrupa karayolu navlun sözleşmesi oranları, Q-o-Q 5,4 puan ve Y-o-Y 19,6 puan artarak 2022'nin üçüncü çeyreğinde (129,7 endeks puanı) tüm zamanların en yüksek seviyesine ulaştı. Spot piyasada oranlar, Q-o-Q 6,0 puan ve Y-o-Y 26,4 artışla 142,6 puana ulaştı.

» Birçok Avrupa hattında oranların, üçüncü çeyrek zirvesinden sonra yumuşamaya başladığı görülüyor.

» Dizel yakıt maliyetleri genellikle toplam işletme taşıma maliyetlerinin üçte birini oluşturuyorken, artışla birlikte, bu oranın maliyetlerin yüzde 50'sine ulaşabileceği öngörülüyor.

» Sürücü ihtiyacı giderek artarken, kamyon şoförü pozisyonlarında tahmini yüzde 40'lık bir artışla birlikte 2022'nin sonuna kadar artmaya devam etmesi bekleniyor.

RAPORDAN ÖNE ÇIKAN BAŞLIKLAR

» Piyasa daha yüksek maliyetlere uyum sağlıyor: 3. çeyrekte görülen daha küçük oran artışları, piyasanın daha yüksek maliyetlere uyum sağladığını, yüksek üretim maliyetleri ve daha düşük tüketici harcama gücünün oranlar üzerindeki talep yönlü baskıyı hafifletmeye başladığını gösteriyor.

» Almanya'da üretim sözleşmeleri: Artan enerji maliyetleri ve enerji arzındaki belirsizlikler Alman sanayi sektörü için zorluklara neden oluyor. Bu, Almanya'nın imalat sanayisini

düşüşe itti ve Almanya'nın imalat PMI'si Q-o-Q 5.1 puanlık bir düşüşle 3. çeyrekte ortalama 48.7'ye düştü. Bu, Almanya'nın imalat sektörünün daralmaya başladığına işaret ediyor. Fabrikaların daha az çıktı talep etmesi ve daha az ara ve bitmiş mal üretmesi nedeniyle Alman endüstrisinin giderek daha az karayolu taşımacılığı talep etmeye başlayacağının ilk açık işaretidir.

» Birleşik Krallık'ta üretim kesintisi: Birleşik Krallık'ta yalnızca Ağustos ayında yüzde 64,2 oranında artan fiyatlar ile birlikte Y-o-Y'de yüzde 500'ün üzerinde arttı. İngiltere, Avrupa'nın en belirsiz enerji arzı çıkmazında kışa giriyor. Bunun etkileri belirsiz olsa da, kış boyunca Birleşik Krallık'ta üretimde kesintiler olması ve bunun da karayolu navlun hacimlerinde azaltma yaratması bekleniyor.

» Sürücü talebi: Ana Avrupa ülkeleri arasında (Fransa, İspanya, Almanya, Romanya, Polonya ve Danimarka), Ocak ve Eylül 2022 arasında sürücü talebi sürekli artıyor (+%44). Kıtlığın 2026'da çok daha kötü olacağı ve Fransa örneğinde çarpan etkisinin yediye kadar çıkacağı tahmin ediliyor.

» İspanya'da erken hasat: İspanya'nın bazı bölgeleri, 1.200 yılı aşkın süredir en kurak yazını yaşıyor. Üzümlerin genellikle Eylül ortasında hasat edildiği yerlerde, birçok yetiştirici Ağustos ayında başlamak zorunda kaldı. Bu, üçüncü çeyrekte İspanyol karayolu taşımacılığı için normalden daha fazla talebe neden oldu, ancak aynı zamanda 4. çeyrekte normalden daha az taleple sonuçlanacak.

» Nehir taşımacılığı kapasitesi azaldı: Avrupa'daki kuraklık, kıta genelinde nehir taşımacılığı kapasitesinin azalması ve talebi karayolu taşımacılığına itmesi ve bazı rotalarda oranlar üzerinde daha fazla yukarı yönlü baskı oluşturması anlamına geliyordu. Yüksek yaz sıcaklıkları kıtanın tarımsal üretimini de etkiledi ve birçok sektör rekor düzeyde düşük hasat hacimleri görmeyi bekliyor.

» Paris-Madrid rotası: Paris ve Madrid arasındaki 1.270 km'lik yolculuktaki tüm fiyatlar, 3. çeyrekte tüm zamanların en yüksek seviyesine ulaştı. Madrid'den Paris'e aktarmalı olarak, kontrat oranları şu anda yolculuk başına ortalama 1.570 EUR (1.24 EUR/km), bu oran Q-o-Q yüzde 2.7 ve Y-o-Y yüzde 21.8 arttı.

» Avusturya hatları: Yakıt ek ücretleri, sözleşme oranlarının Avusturya şeritlerinde en büyük artışı görmesi anlamına gelirken, spot piyasa ekstra yakıt maliyetlerini hızlı bir şekilde fiyatlandırdı. Avusturya ithalat hatlarındaki ortalama Q-o-Q artışı, hem spot hem de sözleşmeli pazarlarda Avrupa ortalamasının iki katından fazlaydı.

» Almanya-Polonya: Spot oranlar artık Duisburg'dan Varşova'ya yapılan sözleşmeden yüzde 23.2 daha pahalı, bu Avrupa'daki en büyük farklardan biri.

UZUN VADELİ SÖZLEŞMELERE İLGİ ARTIYOR

Upply CEO'su Thomas Larrieu, rapor sonuçlarını şöyle değerlendirdi: "Küresel enflasyon bağlamında, Avrupa iklimi zayıflayan talep ve tüketim ile kendini gösteriyor. Bu, karayolu navlun oranlarındaki artışı yavaşlatıyor, ancak eğilimi tersine çevirmiyor. Gerçekten de karayolu taşımacıları, mevcut kapasite miktarını ve ayrıca toplam maliyetlerinde bir artışı etkileyen işgücü sıkıntısıyla karşı karşıya. Upply verileri, spot ve sözleşme fiyatları arasında büyüyen bir uçurum olduğunu gösteriyor. Nakliyecilerin uzun vadeli tercihlere her zamankinden daha fazla ilgisi var. Kapasitelerini güvence altına almak ve taşıyıcılardan rekabetçi fiyatlar elde etmek için vadeli sözleşmeler."

YENİ TEHDİT SÜRÜCÜ KRİZİ

IRU Strateji ve Geliştirme Kıdemli Direktörü Vincent Erard, ise şunları söyledi: "Sürücüler, pandemi sırasında açıkça gördüğümüz bir şey olarak, temel tedarik zincirlerinin hareket etmesini sağlamada kritik bir faktördür. Şimdi, birçok ülkede lojistik operatörleri ve navlun oranları, yaklaşan başka bir kriz tarafından tehdit ediliyor: bu paha biçilmez insan kaynağının artan sıkıntısı. Bu zorluğun merkezinde insanlar var. Sürücülük mesleğinin özellikle gençler için çekiciliğini artırmaya yönelik çaba ve yatırımları zorlamaya devam etmeliyiz. İnsanların kalifiye olmasını ve sürücü havuzuna katılmasını kolaylaştırmalıyız."

DÜŞÜŞ DEVAM EDECEK

Transport Intelligence'ın Ticari Geliştirme Başkanı Michael Clover ise, "Uluslararası Avrupa Karayolu Taşımacılığı üçüncü çeyrekte yeni bir zirveye yükseldi. Ancak Avrupa genelinde zorlu bir kışın ne olacağına baktığımızda, navlun oranlarının eylül ayına kadar yumuşamaya başladığını görebiliriz. İleriye dönük olarak, oranlardaki bu yumuşamanın önümüzdeki birkaç çeyrekte de devam etmesini bekliyoruz."

Prof. Dr. Oral Erdoğan: Resesyona lojistikte YERLİLEŞMEYLE cevap verilmeliyiz

Küresel ekonomide başlayan resesyon sürecinin taşımacılık sektörüne faturası ağır olacak. Navlun fiyatlarında başlayan düşüşün devam edeceğini belirten Piri Reis Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Oral Erdoğan, taşımacılık şirketlerinin karının yarı yarıya azalacağını söyledi. Erdoğan, Türkiye lojistik sektörü için ise birleşme ve yerlileşmeye dikkat çekti.

Piri Reis Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Oral Erdoğan, UTİKAD tarafından düzenlenen webinarda küresel ekonomide yaşanan gelişmeleri ve lojistik sektörüne etkilerini değerlendirdi. Küresel ekonomideki yavaşlamayla birlikte navlun endekslerinde hızlı bir düşüş yaşandığını belirten Erdoğan, bunun 2024'ün ilk çeyreğine kadar devam edebileceğini söyledi. Taşımacılık şirketlerinin karlılık oranlarının düşeceğini ifade eden Erdoğan, Türkiye lojistik sektörü için ise küresel kartelleşmeye karşı birleşmelerin önemine dikkat çekti. Erdoğan, üretimde olduğu gibi lojistikte de yerlileşme hamlesi başlatılması gerektiğini vurguladı.

KÜRESEL BÜYÜME YAVAŞLADI

Küresel büyümede yavaşlamaya girildiğini belirten Prof. Dr. Oral Erdoğan, "Pandemi döneminde V şeklinde krize giriş ve çıkış yaşandı. Pandemiden sonra büyüme yaratılırken resesyon ve stagflasyon riskine karşı anormal bir parasal politika uygulandı. Bu parasal genişlenmenin etkisiyle büyümede toparlanma oldu. Şu anki geldiğimiz nokta o parasal büyümeden, yavaş yavaş ödün veren bir noktaya doğru gitmedir. Aslında bu dönem Rusya-Ukrayna savaşı nedeniyle gecikti. Dünya için büyümede daha çok feda edeceğimiz bir dönem olduğunu öngörüyoruz. 2021'de yüzde 5,7 büyüyen Amerika, 2022'de yüzde 3 gibi bir büyüme sağlayabilecek. 2023'te büyümenin daha da azalması bekleniyor. Amerika bugün, enflasyonun 'belini kırma' politikası izliyor. Bunun başarılacağı kanaati öngörülerde mevcut. Dünyada parasal daralma mecburiyet olarak yönetiliyor. Çin'in büyümesinde ise ödün verilmiş gibi görünüyor. Ancak Çin'in elinde çok ciddi rezerv mevcut. Ben 2023'te dünyanın büyümede ödün verdiği bir noktada Çin'in yeniden devreye gireceği kanaatindeyim" dedi.

ENFLASYONDA GERİLEME YAŞANACAK

Pandemi sonrası dönemde rekor kıran küresel enflasyon rakamlarında düşüş yaşanmaya başlandığını ifada eden Erdoğan, "Amerika Merkez Bankası uyguladığı politikayla 'enflasyonu indireceğim' dedi ve rakamlar zirveden aşağıya doğru inmeye başladı. Amerika'da enflasyon bu tarih itibariyle yüzde 8.2'ye ulaştı. 2023'te dünya ve Amerika'da enflasyonda 2022'ye göre ciddi bir şekilde gerileme yaşanacak" diye konuştu.

Parasal miktar göstergelerinde doların değerinin yükseldiğini, altının ise düşüşte olduğunu ifade eden Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü: "2022'den Rusya-Ukrayna savaşının etkisiyle bu genişlemenin yavaşladığını görüyoruz. Amerika'da yapılan açıklamalar, parasal yavaşlamanın devam edeceği yönünde. Parasal ekonomik büyüklük reel büyüklüğe denktir. Bu dönemde izlenen parasal politika doğrultusunda tüketim artarken, üretim aynı seviyede artmadığı için mal hizmet fiyatları yukarı doğru gitti. Bu hızlı bir enflasyona yol açtı. Yavaşlatma eğilimi geciktiği için enflasyon kalıcı hale gelme tehlikesine dönüşmüş durumda. Şu anki girdap bununla ilgili… Yine bu dönemde dünya Amerika Merkez Bankası'nı anlamadı. Amerika kendi milli gelirine ayarlı bir parasal büyüklük politikası uyguladı. 2020'de parasal miktarı büyüttü ama sonrasında milli gelire oransal olarak bunu aşağı çekmeye başladı. Ama Japonya ve Avrupa merkez bankaları bunu anlayamadı, bilanço büyütmeye devam etti, izledikleri para politikalarıyla sınıfta kaldılar. O nedenle dolar güçlendi, bu diğer ülkelerin hatalarından kaynaklıdır."

TÜRKİYE'NİN DIŞ BORÇLANMA MALİYETİ İYİ SİNYAL VERMİYOR

Türkiye'de faiz, kur ve enflasyon ilişkisini değerlendiren Prof. Dr. Oral Erdoğan, "Türkiye'de döviz kuru bir yıl önce 18,40'ları görmüştü, şu anda 18,60'larda. Ama tüketici fiyatlarına göre yüzde 85, üreticiye göre yüzde 157 ile enflasyon rakamları anormal seviyelere ulaşmış durumda. Politika faizi 10,5'a inmiş durumda. Bunun 9-9,5'a kadar inmesi bekleniyor. Yani döviz kuru, faiz, enflasyon arasında karmaşık bir durum söz konusu. Ama ekonomide bu böyle gitmez. Döviz, faiz, enflasyon orta ve uzun vadede birbirini kollar ve takip eder. Dış borçlanma maliyetleri yüzde 9-10 arasında. Bu sadece Hazine'nin maliyeti. İçeride ucuza TL alıp üretim yapma anlayışı dünyada bu şekilde uygulanmıyor. Dış kaynağa dayalı bir ekonomik anlayış her yerde var. Ancak daha ucuz borçlanma kullanılarak yatırım yapılması gerekir. Ama yüzde 10'un üzerinde dolarla yatırım yapıp, buradan gelir beklersen dış dünyaya hizmet edersin. Türkiye'nin dış borçlanma maliyeti iyi sinyal vermiyor. Buna karşı politika geliştirilmesi gerekiyor" dedi.

RESESYONUN FATURASI AĞIR OLACAK

Küresel ekonominin ciddi bir resesyon sinyali verdiğini vurgulayan Piri Reis Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Oral Erdoğan, bunun 2024'ün ilk çeyreğine kadar sürmesinin beklendiğini söyledi. Resesyondan en çok lojistik ve özellikle de konteyner taşımacılığının etkileneceğini belirten Erdoğan, "Üretim tarafı için bir sinyal aracı olarak görülen Baltık Kuru Yük Endeksi (BDI) 2022'de işlerin iyi gitmediğini gösteriyor. Birkaç ay önce 3 bin dolar olan endeks, 1300 dolarlara kadar geriledi. Bu lojistik firmalarını derinden etkiliyor. Bir toparlanma sinyali de görünmüyor. Aksine ihracat ve ithalat verileri sıkıntıların artacağına işaret ediyor. Ancak Çin'in ekonomiyi destekleme kararı alması halinde yukarı doğru bir yükselme yaşanabilir" diye konuştu.

> "Dünyada dev taşımacılık şirketlerinin değerlerinde ciddi düşüş yaşanıyor. Karlarında yarı yarıya azalma olacak. Büyük firmalar buna göre tedbirlerini alıyorlar. Ciddi bir finansal yönetim modeli oluşturmak ve kontrolsüz yatırım yapmamak gerekiyor."

Tüketim tarafındaki yaşananları işaret eden konteyner taşımacılığında ise navlunlarda ciddi bir düşüş yaşandığını ifade eden Erdoğan, bunun bir süre daha devam edeceğini söyledi. Erdoğan, bunun denizcilik piyasasına yansımalarını ise şöyle açıkladı: "Enflasyonist ortam resesyonsa ortama dönmüş durumda. Dünyada dev taşımacılık şirketlerinin değerlerinde ciddi düşüş yaşanıyor. Karlarında yarı yarıya azalma olacak. Büyük firmalar buna göre tedbirlerini alıyorlar. Ciddi bir finansal yönetim modeli oluşturmak ve kontrolsüz yatırım yapmamak gerekiyor" dedi.

ŞİRKET BİRLEŞMELERİ ÇOK ÖNELİ

Küresel denizcilik şirketlerinin milyar dolarlar üzerinde piyasa değeri olduğuna dikkat çeken Erdoğan, Türkiye lojistik sektörü için ise şu değerlendirmeyi yaptı: "Dünyada denizcilikte bir kartel yapısı var. 7-8 şirketin piyasa değerlerini topladığınızda neredeyse Türkiye'nin milli gelirine yaklaşıyor. Türk şirketleri bunun karşısında çok küçük rakamlarda kalıyor, sektördeki firmalar birleşme eğilimi de göstermiyor. Ekonomi ölçeği her zaman büyüklerin ve karter yapısı gösterenlerin lehine ilerlemekte. Bu gidişatla Türkiye ancak kendi küçük lojistik firmalarını büyük şirketlerin iştiraki haline döndürür veya tamamen satar. Bu noktada lojistikte şirket birleşmeleri çok önemli. Devlete ve sivil toplum örgütlerine bu noktada ciddi görevler düşüyor. Yerli ve milli anlayış sadece üretimle değil, özellikle lojistik ve ulaştırma alanında da bir politika haline getirilmelidir. Hizmet sektöründe Türkiye'ye mal olmuş çok önemli şirketler var, bunların kaybedilmemesi gerekiyor."

Piri Reis Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Oral Erdoğan, sonuç olarak ise, "Amerika bilerek ve kontrollü olarak resesyon yaşatacak. Küresel resesyon olursa Türkiye bundan mutlaka etkilenecektir. Türkiye'de faiz, kur, enflasyon mutlaka birbirini yakalayacaktır. Lojistik ve taşımacılık sektörü küresel inovasyonun ve artışının öncüsü olacak. Türkiye bu alana mutlaka öncelik vermelidir" dedi.

Emre Can
Lojistik ve Stok Yönetim Müdürü - RAMSEY I KİP (Gürmen Group)

LOJİSTİĞİN 8. DOĞRUSU: SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

"2023'te Milk Run yönetim sistemimizi ortaklık yaptığımız partnerimiz ile entegre ederek, tedarik noktalarımızdan mağazalarımıza kadar tüm süreçlerde uçtan uca çevre dostu inovatif kutu kullanımıyla yaklaşık 364 ağacın doğada varlığını koruyacak, 1.3 milyon litre su tasarrufu sağlarken, 16 ton karbon ayak izinin oluşmasını önleyeceğiz. Lojistiğin 7 doğrusuna 8. olarak sürdürebilirlik kavramının çok yakışacağını düşünüyorum."

Uzun yıllardır tekstil perakendeciliği ve lojistik iş akışları içerisindeki tüm birimlerde görev ve sorumluluk aldım.

Son zamanlarda dünya genelinde yaşanan gelişmeler ve dönüşümler, üretimden müşterilere kadar olan tüm süreçlerde "sürdürülebilirlik" kavramının önemini ön plana çıkarmıştır. Müşteriler, kullandıkları ürünlerin çevreye olan etkileri hakkında bilgilerinin artmasıyla, satın alma kararlarında da bu durumu göz önünde bulundurarak, çevre dostu marka ve ürünleri tercih edeceklerdir. Devletler, bu anlamda çok sayıda kapsamlı program ve çevreci sistemler geliştirmiştir.

"Pandemi, küreselleşen dünyanın ticari kaygılarının yanı sıra, tedarik zincirlerinin ve lojistiğin hayati önemini göstermiş, güvenilir ve sürdürebilir tedarik zincirlerine duyulan ihtiyacı artırmıştır."

Doğu ile Batı'yı birbirine bağlayan coğrafi konumumuz, hem pandemi hem de Rusya-Ukrayna krizi ülkemizin tedarik zinciri yönetim sistemleri içerisinde çok önemli bir role sahip olduğunu göstermiştir. Daha önce "dünyanın fabrikası" olarak gördüğümüz Uzak Doğu ve özellikle Çin'de artan maliyetler, ham maddeye ulaşımdaki zorluklar ile lojistik süreçlerin uzaması; yerel ve kolay ulaşılabilir tedarik zinciri sistemlerine dönüşümü hızlandırmıştır.

Pandemi ile başlayan ve Ukrayna krizinin beraberinde getirdiği enerjideki arz sıkıntıları ile devam eden krizler, artık uzun dönemli planlamaların yerine, dijitalleşmenin katkılarıyla kısa süreli ve etkilerinin hızlı alındığı sürdürülebilir proaktif yaklaşım sistemlerini ön plana çıkarmıştır.

Pandeminin lojistik sektörünün önemini belirgin hale getirmesiyle özellikle kargo ve üçüncü taraf lojistik şirketlerinin hazırlıksız ya-

kalanmalarından dolayı salgında olağanüstü performans sergilemek zorunda kalınmıştır. Lojistik sektörünün sevk ve teslimat çeşitliliğini geçmiş ile değerlendirdiğimizde, geleceği iyi okuyan yöneticiler ve firmalar, çözümsel ve sürdürülebilir yaklaşımlar geliştirmek konusunda ivme kazanmıştır.

Sadece uluslararası taşımalarda değil, yurt içinde de özellikle kargo sektöründe faaliyet gösteren firmaların çevresel duyarlılık ile filolarında daha çevreci olan elektrikli araçları test etmeye başlamaları; yeşil lojistik anlamında firmalara özgü olan bireysel çabalara örnek teşkil eder.

Son dönemlerde yaşanan gelişmeler gösteriyor ki, hayatımızda krizler hep olacak. Krizler, gerçekte iş bilenler için birer fırsat ve kurumsal kaynak planlaması için ciddi öneme sahiptir. Krizlerin ve krizlere maruz kalmanın zorladığı gelişim ve dönüşüm ihtiyacında kaynakların dağılımı, yeni fikirlerin yeşertilmesi için kullanılmazsa birçok fikir ekonomiye dönmeden yok olup gider.

Sürdürülebilirlik konusu, moda perakendesi açısından, özellikle pandemi süreciyle daha fazla gündemde olsa da Gürmen Group olarak yatırım yaptığımız, koleksiyondan tedarikçisine dönüşüm sağladığımız öncü bir alandır.

Markalarımızın koleksiyonlarında; daha az su, daha az kimyasal ile üretilmiş kumaşlar, sürdürülebilir malzemelerden aksesuarlar kullanılarak hazırlanan tasarımlar yer alırken hem kullandığımız elektriği yenilenebilir kaynaklardan karşılıyor hem de tükettiğimizden çok daha fazla enerjiyi yine yenilenebilir kaynaklardan üretiyoruz.

"Dünya yenilenebilir enerji ligi RE100'de ilk ve tek Türk şirketi olarak yer almanın gururunu yaşıyoruz. Ayrıca bu yıl itibarıyla Sıfır Atık Belgesi'ne de sahibiz.'

"Krizi fırsata çevirmenin diğer bir kuralı inovasyondur. Milk Run'ın çevre dostu inovatif kutuları, lojistik süreçlerimizde kullandığımız ürün ve malzemeler ile döngüsel ekonominin bir parçası olarak çevre kirliliğini ve karbon emisyonunu azaltıyoruz."

Sürdürülebilir lojistik yönetim sistemlerimizde aldığımız öncü kararlarımızı 2021 yılı başlarında uygulamaya başladık. Üretimden tasarıma, mağazalarımızdan genel merkezimize; atık yönetimi, enerji tasarrufu, tasarımlarda daha fazla doğal içerik kullanımı gibi birçok noktada sürdürülebilirlik temelli bir süreç yürütürken, lojistik operasyonlarımızda da yine sürdürülebilir, çevreye dost aksiyonlar alıyoruz.

2021'nin başlarında mağazalarımız, fabrikalar ve depolarımız arasındaki lojistik ve ürün transferlerinde "yeşil lojistik" başlığı altında başlattığımız sürdürülebilir projeler ile çevrenin korunması adına büyük kazanımlar elde ettiğimizi görüyoruz.

Krizi fırsata çevirmenin diğer bir kuralı inovasyondur. Milk Run'ın çevre dostu inovatif kutuları, lojistik süreçlerimizde kullandığımız ürün ve malzemeler ile döngüsel ekonominin bir parçası olarak çevre kirliliğini ve karbon emisyonunu azaltıyoruz.

"2022 yılı 3. çeyrek verilerine göre 167 ağaç kurtardığımızı, 639.340 litre su tasarrufu sağladığımızı ve 7 ton karbon ayak izinin oluşmasını önlediğimizi görüyoruz."

2023 yılında Milk Run yönetim sistemimizi ortaklık yaptığımız partnerimiz ile entegre ederek, tedarik noktalarımızdan mağazalarımıza kadar tüm süreçlerde uçtan uca çevre dostu inovatif kutu kullanımıyla yaklaşık 364 ağacın doğada varlığını koruyacak, 1.3 milyon litre su tasarrufu sağlarken 16 ton karbon ayak izinin oluşmasını önleyeceğiz. Lojistiğin 7 doğrusuna sekizinci olarak sürdürebilirlik kavramının çok yakışacağını düşünüyorum.

Son söz olarak iz bırakan ve daha iyisinin peşinde koşan gelecek nesillere; "Sürdürülebilirlik, Gelecek Nesillere Güzel Bir Dünya Bırakabilmektir!"

Türkiye ve Bulgaristan arasında tren trafiği hızlanacak

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu ile Bulgaristan Ekonomik İşlerden Sorumlu Başbakan Yardımcısı ve Ulaştırma ve Haberleşme Bakanı Hristo Aleksiev Kapıkule Sınır Kapısı'nda ikili ve heyetler arası görüşmelere katıldı. Türkiye ile Bulgaristan arasında, demiryolu başta olmak üzere taşıma kapasitesinin hızlandırılması ve artırılması konularında görüş birliğine varıldı.

Hristo Aleksiev Adil Karaismailoğlu

Görüşmeler sonrası düzenlenen basın toplantısında konuşan Bakan Karaismailoğlu, demiryolu taşımacılığın kapasitesinin artırılmasının gerekliliğine vurgulayarak, şöyle devam etti: "Yükün demiryollarına kaydırılması önemli ölçüde en büyük gündemlerimizden birisi. Hem Türk hem Bulgar tarafı demiryolundaki kapasitenin hızlı artırılması için önemli görüşmeler yapıyoruz. İnşallah önümüzdeki günlerde demiryollarındaki geçişleri çok çok daha fazla artıracağız. Bunun yanında deniz yolunu, roro taşımalarını da desteklememiz gerekiyor. O yüzden Burgaz, Varna, Romanya bağlantılı Türkiye roro seferlerini geliştirmek için Bakanlık olarak önemli politikalar gerçekleştiriyoruz. Ro-Ro'ya teşvik için gerekli yönetmeliklerimizi çıkarmıştık. İnşallah hem ticaretimiz artacak hem kapılardaki sorunlarımız azalacak. Bulgaristan çünkü Türkiye'nin Avrupa'ya açılan kapısı. Hem uzun yıllara dayalı dost ilişkilerimiz ticaretimize de yansımakta ticareti daha da geliştirmek için sürekli istişare içinde olmamız gerekiyor. Bununla birlikte Bulgaristan, Sırbistan, Macaristan olarak özellikle demiryolu taşımacılığı nasıl geliştirebiliriz bununla ilgili de önemli çalışmalarımız var. Dörtlü toplantılarımızı önümüzdeki günlerde tekrar gerçekleştireceğiz. Türkiye'nin artan ticari hacmine çözüm bulmak, dost kardeş ülkelerle ilişkileri geliştirmek açısından bugünkü toplantı çok verimli geçti."

Bakan Hristo Aleksiev de Rusya-Ukrayna savaşı nedeniyle lojistiğin Bulgaristan üzerinden Avrupa'ya sağlandığını ifade eden Aleksiev, bu nedenle zaman zaman araç yoğunluğunun oluştuğunu belirtti. Bu kadar yoğun trafik akımına sadece kara yollarının yetmeyeceğini anlatan Aleksiev, demir ve denizyollarının da bu trafiğe dahil edilmesi gerektiğini vurguladı. Aleksiev; şu an var olan demiryollarının dolu olduğunu, alternatif olarak bir demiryolu gümrüğünün daha açılması gerektiğini söyledi.

Demiryolu hatlarıyla sanayinin rekabet gücü artacak

2023 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı'na göre, modlar arası taşımacılığın yaygınlaştırılması ve sanayinin rekabet gücünün artırılması için 38 OSB, özel endüstri bölgesi, liman ve serbest bölge ile 36 üretim tesisine yönelik demiryolu iltisak hattı yapılması hedefleniyor. İltisak hat uzunluğunun 2023 yılı sonu itibarıyla 524,5 kilometreye ulaştırılması planlanıyor. Çukurova Bölgesi ve İskenderun Körfezi ile Filyos Limanı ve Filyos Endüstri Sanayi Bölgesi iltisak hatlarının yapımına başlanarak yüzde 30 düzeyinde fiziki gerçekleşme sağlanacak. İstanbul ve Sabiha Gökçen havalimanlarının uluslararası bir hava kargo, bakım-onarım ve aktarma merkezi olması sağlanacak, söz konusu havalimanları arasında demiryolu bağlantısı yapılarak buraların ulusal demiryolu güzergahına entegrasyonu temin edilecek. Mevcut demiryolu şebekesinde trafik yoğunluğunun artırılması ve yük taşımacılığından daha fazla pay alınabilmesini teminen ana hatlardaki darboğazlar giderilecek, trafik yoğunluğuna bağlı olarak belirlenen tek hatlı demir yolları çift hatlı hale getirilecek, sinyalizasyon ve elektrifikasyon yatırımları tamamlanacak.

Halkalı-Kapıkule Demiryolu Projesi, imalat sanayisine hizmet edecek şekilde tamamlanarak bölgedeki ihracat imkanları artırılacak ve ulaştırma maliyetleri azaltılacak. Çerkezköy-Ispartakule kesimine dış finansman temin edilerek projenin yapımına başlanacak ve yüzde 50 düzeyinde fiziki gerçekleşme sağlanacak. Çerkezköy-Kapıkule kesiminde yüzde 95 düzeyinde fiziki ilerleme sağlanarak, sinyalizasyon test ve sertifikasyon çalışmalarına başlanacak. Bandırma-Bursa-Yenişehir-Osmaneli Demiryolu Hattı tamamlanacak. Bandırma-Bursa-Yenişehir-Osmaneli Yüksek Standartlı Demiryolu Projesi kapsamında kalan altyapı ve üstyapı çalışmalarında ortalama yüzde 25 düzeyinde fiziki ilerleme sağlanacak. Bursa-Yenişehir kesiminde altyapı işleri tamamlanacak. Konya-Karaman-Niğde-Mersin-Adana-Osmaniye-Gaziantep Demiryolu Hattı tamamlanarak, imalat sanayi sektörlerinin Adana, Mersin ve İskenderun limanlarına erişimi kolaylaştırılacak.

Mersin-Adana-Osmaniye-Gaziantep Yüksek Standartlı Demiryolu Projesi'nde kalan işlerde yüzde 40 düzeyinde fiziki gerçekleşme sağlanacak. Aliağa-Çandarlı-Bergama-Soma ve Çandarlı Limanı Demiryolu bağlantısı tamamlanarak bölgedeki imalat sanayi sektörlerinin liman bağlantısı kurulacak ve ihracat süreçleri etkinleştirilecek. Aliağa-Çandarlı-Bergama Demiryolu Projesi'nin revize fizibilite etüdü tamamlanacak ve yapım ihalesi çalışmalarına başlanacak. Kars-Erzurum-Erzincan-Sivas-Malatya-Gaziantep güzergahındaki demiryolu modernizasyon çalışmaları bitirilerek koridordaki darboğazlar giderilecek ve bölgedeki imalat sanayisi, madencilik sektörleri ile Orta Koridor'a yönelik lojistik süreçler geliştirilecek.

DFDS, yeni intermodal çözümüyle Yalova'dan Paris'e 6 günde ulaşacak

DFDS Akdeniz İş Birimi, Paris'e haftada karşılıklı 3 tren seferi hizmeti başlatacak. Yeni seferler Yalova'dan çıkış yapan yükleri Paris'e 6 günde ulaştırarak zaman avantajı da sağlayacak.

DFDS Akdeniz İş Birimi, sürdürülebilirlik vizyonuyla intermodal çözümlerini genişletmeye devam ederken, 17 Kasım 2022 tarihinden itibaren Yalova'dan Fransa Séte'ye DFDS gemileriyle taşınan üniteler, sonrasında Paris'e tren yolu aracılığıyla taşınacak. DFDS Akdeniz İş Birimi, Eylül ayında Yalova-Sete hattındaki haftalık karşılıklı 5 sefere çıkardığı Ro-Ro hizmetinin yanı sıra intermodal ağına bir yenisini daha ekleyerek sürdürülebilir hizmetlerini geliştiriyor.

DFDS Akdeniz İş Birimi Fransa & İspanya Rotası Direktörü Önder Başboğa yeni intermodal çözümü ile ilgili şöyle konuştu: "DFDS olarak sürdürülebilir hizmetlerimizi ve intermodal çözümlerimizi güçlendirmeye devam ediyoruz. 17 Kasım 2022 tarihinden itibaren başlamak üzere Yalova'dan gemilerimize yüklenen üniteleri Séte limanından haftada karşılıklı 3 tren seferi hizmeti ile Paris'e 6 günde ulaştırarak Türk ihracatçıları ve müşterilerimize büyük bir zaman avantajı sağlayacağız."

DFDS Demiryolu İş Birimi Ticari ve Performans Yönetimi Direktörü, Christina Mørup konu hakkında şunları söyledi: "Güvenilir aynı zamanda çevresel etkiyi azaltan ve teslimat sürelerini kısaltan bu yeni demiryolu hattını hizmete sunmaktan mutluluk duyuyoruz. DFDS global düzeyde deniz ve demir yolu taşımacılığını birleştiren intermodal taşımacılık çözümlerine yatırım yapmaya devam ediyor."

Hasan Pezük, Avrupalı Parlamenterlere İpek Demiryolu'nun anlattı

Türkiye Cumhuriyeti Devlet Demiryolları (TCDD) Genel Müdürü Hasan Pezük, Avrupa Güvenlik ve İşbirliği Teşkilatı Parlamenter Asamblesi'nin (AGİT PA) 4. Uluslararası Parlementerler Konferansı'nda "İpek Demiryolu Güzergahının Ekonomik İmkanları"nı anlattı. Asrın Projesi Marmaray ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün, Asya-Avrupa arasında kesintisiz demiryolu trafiğinde kilit rol oynadığını hatırlatan Genel Müdür Hasan Pezük, Bakü-Tiflis-Kars (BTK) Projesi'nin de Çin ile Avrupa arasındaki ticarete yeni bir perspektif sunduğunu kaydetti. BTK Hattı'nın daha yüksek kapasitede çalışmasını sağlamak için ülkeler arasındaki iş birliğini önemsediklerini ifade eden TCDD Genel Müdürü Hasan Pezük, "İpek Demiryolu koridoru ile birlikte ülkemizin mevcut demiryolu ağını geliştirmek için yatırımlar yapıyoruz" diye konuştu.

2003 yılında 10 bin 959 kilometre olan demiryolu ağının bugün 13 bin 50 kilometreye ulaştırıldığını ifade eden Genel Müdür Pezük, "Ülkemiz dünyada 8, Avrupa'da ise 6. Yüksek hızlı demiryolu işletmecisi ülke konumuna geldi. 2053 Ulusal Ulaştırma ve Lojistik Ana Planı'nda demiryolu hat uzunluğunu 28 bin 590 kilometreye, yüksek hızlı ve hızlı tren bağlantısına sahip il sayısını da 8'den 52'ye yükseltme planı doğrultusunda çalışmalarımız sürüyor" ifadelerini kullandı.

Milk Run Yönetim Sistemi ile 1 milyon kg'dan fazla CO2 salımı önlendi

LogD, teknoloji, operasyon ve çevreci malzemelerin kullanıldığı sürdürülebilirlik içeren inovatif bir uygulama olan Milk Run Yönetim Sistemi ile, binlerce ağacın kesilmesinin önüne geçiyor ve dünyaca ünlü şirketlerin karbon ayak izini azaltıyor.

LogD, teknoloji, operasyon ve çevreci malzemelerin kullanıldığı sürdürülebilirlik içeren inovatif bir uygulama olan Milk Run Yönetim Sistemi'ni iş ortaklarıyla düzenlediği basın toplantısında tanıttı. Yüksek operasyon deneyimine sahip bir ekiple teknolojiyi de kullanarak markaların operasyon süreçlerinin takip edildiği, özel geliştirilen kutulardan oluşan Milk Run Yönetim Sistemi, lojistik süreçlerinde kullan-at malzemelerin çevreye ve ekonomiye zararını görerek bunu ortadan kaldırıyor. Ayrıca sistem ekolojinin devamlılığı için markaların sürdürülebilir adımlar atmasına ve şirketlerin döngüsel ekonomisine büyük katkı sağlıyor. Eko tasarım bilinciyle, malzemeyi kaybetmeden hayat döngüsünde sürekli tutmayı hedefleyerek geliştirilen kutulardaki geri dönüştürülmüş içerik kullanımını 2025 yılına kadar %100'e çıkarmayı hedefleyen marka, oluşturduğu Milk Run Yönetim Sistemi ile sadece iki ayda binlerce ağacın kesilmesinin ve 1 milyon kg'dan fazla karbon ayak izinin oluşmasının önüne geçti.

Hem çevreye hem de şirketlerin döngüsel ekonomisine katkı sağlayan Milk Run Yönetim Sistemi'nin Türkiye'de bir ilk olduğunu belirten LogD CEO'su Seyhan Gülhan; "Geliştirdiğimiz Milk Run Yönetim Sistemi ile geri dönüştürülmüş malzemeden ürettiğimiz çevre dostu inovatif kutu, etiket ve mühürler şirketlerin sevkiyatlarındaki karton koli kullanımını ortadan kaldırarak binlerce ağacın kesilmesini, kolilerin üretimi sırasında kullanılan tonlarca suyun kullanılmamasını, doğaya atık olarak bırakılmış malzemelerin yeniden kullanım sürecine dahil edilerek çevreye verilen zararın engellenmesini sağlıyoruz. Tek bir gezegenimiz var ve dünyanın herhangi bir yerinde atılacak ufacık bir adım bile çok kıymetli. Bu nedenle çevreci ve sürdürülebilir Milk Run Yönetim Sistemi'nin tüm dünyada kullanılması için çalışmalarımızı geliştireceğiz" dedi.

Ali Öztayıncı | Büşra Orakçıoğlu | Seyhan Gülhan

Milk Run Yönetim Sistemi'nin çıkış noktalarından biri de markaların lojistik yönetim maliyetlerinden tasarruf etmelerini sağlamak olduğunu vurgulayan Gülhan, sözlerini şöyle sürdürdü: 'Tek kullanımlık sarf malzemeler için ayrılan bütçe, satın alma sürecinde harcanan zaman, emek, depolama alanı gibi birçok etmeni dikkate alarak geliştirdiğimiz Milk Run Yönetim Sistemi ile harcanan fazla zaman, emek ve tek kullanımlık ürünlerin yüklediği finansal yükün de önüne geçiyor, şirketlerin döngüsel ekonomilerine katkı sağlıyoruz."

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞİ TAAHHÜT EDİYOR

192 kutu ile başladığı üretimine çok kısa sürede taleplerin artması ile 6.500 adet kutu ile devam eden LogD, sektörün sürdürülebilir politikalar izleyen öncü perakende markaları Altınyıldız Classics, Beymen, Dagi, English Home, Koton ile el sıkışarak Milk Run Yönetim Sistemi'ni şirketlerin lojistik süreçlerine entegre etti.

Damat Tween & DS Damat, Le Wrangler, Yargıcı, Ramsey, Teknosa gibi yeni markaları sistemine dahil eden LogD, Milk Run Yönetim Sistemi'yle yılda 25.000.000 kg karbon ayak izini azaltmayı hedefleyerek lojistiğin yeşil dönüşümüne büyük katkı sağlıyor.

PERAKENDECİLER LOGD İLE KARBON AYAK İZİNİ AZALTIYOR

Basın toplantısına katılan LogD'nin iş ortaklarından Orka Holding Pazarlama Grup Başkanı Büşra Orakçıoğlu: "Hem üretimde hem lojistiğimizde hem mağaza tarafında ikiz dönüşümü gerçekleştirmeye çalışıyoruz. Lojistik partnerimizin LogD olması bizim için kıymetli. Bu aslında önümüzdeki gelecek nesillere karşı verdiğimiz bir sorumluluk. Bunu teknolojiyle birleştirmeyen, doğasına ve yaşadığı yere saygı duymayan hiçbir marka 10 sene içinde varlığını sürdüremeyecek" diye konuştu.

Gürmen Group CFO'su Ali Öztayıncı ise; "Ticarette kazanmak tabii ki önemlidir ama bazen kaybetmemek çok önemli hatta kaybettiğiniz şey yerine koyamayacağınız bir şeyse... Bir doğa veya ağaç kaybediyorsanız bu çok daha kötüdür. Sürdürülebilir değer yaratan markamızın temel felsefesi, bir değer yaratırken bunun sürdürülebilir olması... O yüzden pandemi sonrası dünyada birçok işin yeniden dizayn edildiği bir dönemde LogD'nin lojistiğin sürdürülebilir dizaynını yapıyor olması çok değerli" dedi.

WorldFood Istanbul

a Hyve event

WorldFood

31. Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı

31st International Food Products & Processing Technologies Exhibition

6 - 9 Eylül / *September* 2023

TÜYAP FUAR ve KONGRE MERKEZİ İSTANBUL

TUYAP Fair Convention and Congress Center ISTANBUL

www.worldfood-istanbul.com

Gıda Dünyasının Türkiye Buluşması

Where the World of Food Meets

Destekleyenler / *Supporters*

T.C. TARIM VE ORMAN BAKANLIĞI

T.C. TİCARET BAKANLIĞI

KOSGEB

İşbirliğiyle / *In Cooperation with*

İHBİR

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR IS ORGANIZED UNDER SUPERVISION OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174

Ford Türkiye, Ford'un yenilikçi global iş modeli Ford Pro'yu gerçekleştirdiği tanıtımla Türkiye'ye taşıdı. Ford Pro iş modeli; araç, şarj, finans, yazılım ve servis gibi tam entegre ve dijital öncelikli çözümleri tek noktadan sunuyor.

FORD Türkiye'den Yeni İş Modeli: Ford Pro

Ford Türkiye, her ölçekteki ticari müşteriye üretkenliklerini artırmak ve işletme maliyetlerini düşürmek için çözümler sunmaya odaklı Ford Pro'yu düzenlediği bir basın toplantısıyla tanıttı. Etkinlikte Ford'un yenilikçi ürün gamının en yeni ticari üyesi Ford E-Transit'in test sürüşü de yapıldı.

Profesyonel ticari araç müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktadan karşılayacak olan Ford Pro iş modeli insiyatifi, bu kapsamda ticari araçlar için yazılım, şarj, servis ve finansman hizmetlerini bir arada sunuyor. Böylelikle Ford Pro, sürekli açık bir hizmet noktası olarak ticari müşterilerin hem günümüzde hem de gelecekteki verimlilik ve üretkenliklerini daha da artırmalarını desteklemeyi amaçlıyor. Ford Pro aynı zamanda filolardaki içten yanmalı motorlu araçların elektrikliye geçişini de kolaylaştırıyor. Bu kapsamda karma filolardaki akıllı telematik yazılımları, şarj yönetim yazılımını, donanım ve hizmetlerle kusursuz bir şekilde de eşleştiriyor ve böylelikle karma filoların kesintisiz çalışmasını sağlıyor.

FORD PRO BÜTÜNSEL BİR MÜŞTERİ DENEYİMİ SUNACAK

Ford Pro'nun Türkiye lansmanında konuşan Ford Türkiye İş Biriminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Özgür Yücetürk, Ford Türkiye olarak 'Geleceği Bugünden Yaşa' diyerek yola çıktıklarının altını çizdi. Ford Türkiye olarak yer aldıkları her segmentasyonda en iyiyi hedeflediklerini ve bu doğrultuda çalışmalar yaptıklarını aktaran Yücetürk, "Gerek ülkemizde gerekse uluslararası arenada ortaya koyduğumuz üretim gücümüzü, sürekli geliştirdiğimiz hizmet ağımızla optimum seviyeye çıkarmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda bütünsel bir müşteri deneyimi inisiyatifi olan Ford Pro iş modelimizi de ülkemiz tüketicisine sunmanın mutluluğu içerisindeyiz. Ticari araç pazarında sahip olduğumuz liderliğimiz, Ford Pro ile ticari araç segmentinin geçirdiği bu dönüşüm sürecinde daha da pekişecek. Bağlantılı teknolojilere ve kullanıcı odaklı tasarımlara sahip olan yeni nesil araçlarımız da, Ford Pro Hizmetlerinin gerçekleşmesi aşamasında önemli bir itici güç olacak. Ticari araç profesyonellerinin daha tasarruflu

ve daha üretken iş yapış biçimine ulaşması yolunda Ford Pro etkisini net biçimde görebilecekler" ifadelerini kullandı.

TEK NOKTADAN TAM ENTEGRE VE DİJİTAL ÖNCELİKLİ ÇÖZÜMLER

Ford Pro, araçlara ek olarak şarj, yazılım, finansman ve servis gibi tam entegre ve dijital öncelikli çözümleri tek noktadan sunuyor. Bu ürün ve hizmetler şunları kapsıyor:

Ford Pro Araçlar: Ford Pro, hemen her işletmenin ihtiyaçlarına göre özelleştirilebilen ticari araçlar için çözümler sunuyor. Bu araçlardan biri olan E-Transit de Ford'un sürekli ticari araç inovasyonunun en yeni örneği olarak ön plana çıkıyor.

Ford Pro Şarj: Ford Pro, evde, halka açık noktalarda ve iş yerinde şarj için entegre ve uçtan uca çözümlerle müşterilerin elektrikli araçlara sorunsuz bir şekilde geçebilmesini sağlayacak.

Ford Pro Yazılım: Ford Pro bu yazılımla, Ford veya Ford dışı araçlara sahip filoları bütünsel bir yaklaşımla yönetmek, çalışma süresini artırmak ve maliyetleri düşürmek için benzinli, dizel ve elektrikli araçları birbirine bağlayan iş üretkenliği sağlayan bir model sunuyor.

Ford Pro Servis: Ford Pro servis ticari araç müşterilerinin araçlarıyla işlerini her zaman yapabiliyor olmalarını hedefleyen yeni bir servis anlayışıdır. Yerinde servis araçları, uzatılmış/düzenlenen servis çalışma saatleri, akıllı bakım ve servis yönlendirmeleri gibi birçok yeni yaklaşımı devreye almayı hedeflemektedir.

Ford Pro Finansman: Ofis tarafında olabildiğince sorunsuz yönetim için sadeleştirilmiş finansman ve faturalama çözümleri ile paket çözümler. Araç, servis, yazılım ve şarj konularında tüm ihtiyaç duyulan finansal çözümleri, basitleştirilmiş finans ve faturalama çözümleri ile sürtünmesiz bir şekilde sunmayı hedeflemektedir.

FORD E-TRANSİT

Ticari araç profesyonellerinin işlerini maksimum seviyede kolaylaştırmayı hedefleyen Ford Pro, Ford'un yenilikçi ürün gamıyla kullanıcılarına en işlevsel çözümleri sunmayı da görev biliyor. Ford'un yenilikçi ürün gamının en yeni ticari üyesi Ford E-Transit, 68 kWh kullanabilir batarya kapasitesinin yanı sıra, WLTP ile 315 km'ye varan menziliyle günlük ortalama sürüşlerinin 3 katı mesafeyi vadediyor. E-Transit, daha düşük bakım giderleri sayesinde de servis maliyetlerinde dizel modellere göre yaklaşık yüzde 40 daha fazla tasarruf sağlıyor. Hem AC hem de DC Hızlı şarj özelliğine sahip E-Transit, yaklaşık 8,2 saatte yüzde 100 şarj olabiliyor, 115 kW DC Hızlı şarj özelliği ile de 34 dakika içinde yüzde 15'ten yüzde 80'e kadar şarj gerçekleştirebiliyor.

Ford'un Avrupa'da hafif ticari araçlar için ilk kez sunduğu 'Pro Power Onboard' özelliği ilk tam elektrikli E-Transit'i 2.3 kw'a kadar bir mobil jeneratöre dönüştürüyor. Böylece, müşterilerin iş mekanlarında ve sürüş esnasında araç gereçlerini kullanmaya devam etmelerine ve şarj etmelerine yardımcı oluyor. Taşıma kapasitesinden ödün vermeyen E-Transit, van modelleri için 1.616 kg ve kamyonet modelleri için 1.967 kg'a varan yük kapasitesi sunmaya devam ediyor. Maksimum 198 kW (269PS) ve 430 Nm tork güç sunan elektrikli motoru ile E-Transit, Avrupa'da satışa sunulan en güçlü tam elektrikli ticari araç unvanıyla öne çıkıyor.

FORD TRUCKS VE EINRIDE GELECEK İÇİN GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRDİ

Ford Trucks; elektrikli ve otonom araç geliştirmede iş birliği yapma hedefiyle İsveçli taşımacılık teknolojisi şirketi Einride ile iyi niyet protokolü imzaladı. İş birliği kapsamında Ford Trucks ve Einride; AR-GE ve üretim güçlerini geleceğin inovasyon ve teknoloji odaklı ağır ticari filolarında bir araya getirecek. Ford Trucks'ın sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda gelecekte tanıtacağı sıfır emisyonlu araçlarının yanı sıra, Einride ile elektrikli ve otonom ağır ticari araçların geliştirilmesi ve üretimi konusunda yeni iş birliği alanlarının da doğması hedefleniyor. Bu güç birliğiyle, filo verimliliğinin artırılmasının yanında, karayolu taşımacılığında operasyon maliyetlerinin ve karbon emisyonlarının azaltılmasına katkı sağlanması amaçlanıyor. Ford Otosan Genel Müdürü Güven Özyurt, Einride iş birliği hakkında şunları söyledi: "Ford'un global ağır ticari araç markası Ford Trucks'ın iddialı global vizyonu, Einride'ın ağır ticari araçların geleceğinde teknoloji odaklı yaklaşımıyla stratejik uyum sağlıyor. Ford Trucks olarak bu güne kadar, mühendislik ve üretim gücümüz, inovatif ürünlerimiz sayesinde, 40'tan fazla ülkede bir başarı hikayesi yazdık. Einride ile iş birliğimiz sürdürülebilirlik yaklaşımımız ve geleceğin teknolojilerine yaptığımız yatırımların kıymetli bir göstergesi. Sıfır emisyon hedefimiz doğrultusunda, elektrikli kamyonlarımız teknoloji odaklı taşımacılık çözümleriyle öne çıkan Einride'ın filosunda hak ettiği yeri bulacak. Bu anlaşma, bize sadece otomotiv sektöründe iş birliğinin önemini göstermekle kalmıyor, aynı zamanda geleceğin ağır ticari araçlarında öncü olmayı amaçladığımız sürdürülebilir teknolojileri de teşvik ediyor." Einride CPO'su Ellen Kugelberg ise "Ford Trucks, kaliteli ağır ticari araç üretiminde örnek bir şirket. Bunu bizim teknolojimizle birleştirerek, küresel taşımacılık elektrifikasyonumuzu daha da ileriye götürebileceğiz. Taşımacılığın geleceğini yeniden inşa ederken, Ford Trucks'ın sahip olduğu özellikler gibi, aynı vizyonu ve becerileri paylaştığımız şirketlerle iş birliği yapıyoruz" diye konuştu.

Güven Özyurt | Ellen Kugelberg

RENAULT TRUCKS

Excellence Predict ile beklenmeyen arızaların önüne geçecek

Renault Trucks, ilk olarak 2019 yılında tanıttığı öngörülü bakım onarım sözleşmesi olan Excellence Predict'i Türkiye'de müşterilerine sunmaya başlıyor. Türkiye'de bir ticari araç üreticisi tarafından ilk defa sunulan hizmet, araçların kullanım süresinin artmasını sağlıyor.

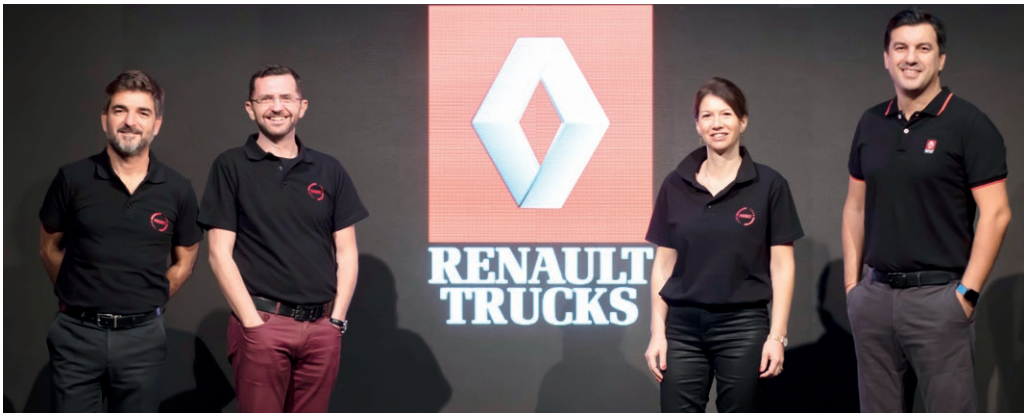
Arıza meydana gelmeden önce önlem alarak müşterilerinin araçlarını maksimum seviyede yolda tutmayı amaçlayan Renault Trucks, Excellence Predict öngörülü bakım onarım hizmetini tanıttı.

İstanbul'da Sabancı Müzesi'nde düzenlenen tanıtım toplantısında konuşan Renault Trucks Hizmet Süresi Direktörü Anne-Virginie Nesme Deletre, şu anda 23 ülkede kullanılan bu hizmetin ticari araç filolarına maksimum araç kullanım süresi ve dolayısıyla daha fazla üretkenlik sunduğunu söyledi. Anne-Virginie Nesme Deletre, "Excellence Predict bakım onarım teklifi, 2017'den beri devam eden bir projemizin sonucu. İlk olarak Fransa ve Çek Cumhuriyeti'nde bir yıl süreyle denenen Excellence Predict, 2019'da on iki Avrupa ülkesinde uygulanmaya başlandı. Avrupa genelinde Excellence Predict sözleşmesiyle korunan 15 bin araçta 2019 yılından bu yana 6 bin 500 beklenmeyen arızayı öngörerek plansız duraksamaların önüne geçmeyi başardık. Şimdi bu hizmeti, Türkiye'de ilk sunan ticari araç üreticisi olduğumuz için gurur duyuyoruz" dedi.

Avrupa'da Excellence Predict sözleşmesi kullanımlarına İtalya'daki uygulamaları örnek gösteren Anne-Virginie Nesme Deletre; "İtalya'da 2018'de servis sözleşmelerimizin penetrasyonu, yüzde 37'ydi. Excellence Predict sözleşmesini sunduktan sonra 2021'de bu oran, yüzde 52'ye ulaştı ki bunun yüzde 92'sini Excellence Predict sözleşmesi oluşturuyordu. Müşterilerimiz, sunduğumuz hizmetten oldukça memnun. Birçok arızanın önceden tespiti sayesinde araçlarımız, yollarına sorunsuz şekilde devam edebiliyorlar" diye konuştu.

'ÖNGÖRÜLMEYENİ ÖNGÖRÜLÜR YAPMAYI BAŞARACAĞIZ'

Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine ise açıklamasında; "Türkiye'de yeni TCK EVO serisi araçlarımız ile birlikte bağlantılı hizmetleri başlatmıştık. TCK EVO serisi, tüm müşterilerimiz ve sürücülerden



üstün araç özellikleri kadar sunduğumuz yeni hizmet çözümleri nedeniyle de büyük ilgi gördü. EVO lansmanını yaklaşık bir yıl önce gerçekleştirdik ve şimdi bağlantılı hizmetlerde bir adım daha atıyoruz. Türkiye'de bir ilki gerçekleştirerek Excellence Predict önleyici ve öngörülü bakım onarım sözleşmeleri ile müşterilerimizin iş ortağı olarak, hizmet sürelerini maksimize etmeyi, aracın tüm potansiyelini ortaya çıkartmayı ve öngörülmeyeni öngörülür yapmayı başaracağız" dedi.

EXCELLENCE PREDICT İLE ARAÇ HİZMET SÜRESİ ARTIYOR

Renault Trucks Türkiye Yedek Parça ve Servis Sözleşmeleri Müdürü Altuğ Karaman da şunları aktardı: "Excellence Predict sözleşmesini kullanacak müşterilerimizin araçlarından şu anda 15 sensörden aldığımız verileri analiz ediyoruz. Bunlar temel olarak akü, debriyaj, fren balatası ve AdBlue sistemi ana ekseninde yer alıyor. Bu dört aksamda olabilecek bir arıza, aracı çok büyük ihtimalle hareketsiz bırakacağından bu noktalara yoğunlaştık. Excellence Predict ile araç hizmet süresini en yüksek seviyede tutmayı hedefliyoruz. Verilerin analizi sonucunda olası bir arıza, 3 hafta ile 3 ay öncesine kadar tespit edilebiliyor. Bayimiz arızanın tipine göre ilgili parçaların teminini sağlarken müşterimiz, iş planına göre aracının servis ziyaretini organize ediyor. Servise gidildiğinde önceden yapılan teşhis ve parçanın hazır olması sayesinde minimum iş kaybı yaşanıyor. Böylece müşterimizin olası bir arızadan dolayı zaman kaybı yaşamasının önüne geçildiği gibi tespit edilen onarımın serviste planlı yürütülmesi sayesinde aracın hizmet süresi maksimize edilebiliyor."

LOJİSTİK ŞİRKETLERİNDEN BÜYÜK İLGİ

2022 Ocak ayından itibaren Türkiye'de Excellence Predict pilot çalışmalarına başlanıldı. Pilot çalışmalarının 9 aydır birlikte yürütüldüğü müşterilerin iş birliği sayesinde Excellence Predict sözleşmesi, lokal olarak çok olumlu bir yol kat etti. Avrupa hattında ve yurtiçi taşımacılık alanında hizmet sunan müşteriler ile yapılan çalışmalarda toplam 76 araç, Excellence Predict sözleşmesinin avantajlarından yararlanıyor.

Renault Trucks Türkiye Yedek Parça ve Servis Sözleşmeleri Müdürü Altuğ Karaman, "Türkiye'de müşterilerimiz, yüzde 25 oranında aktif bir şekilde servis sözleşmelerinden faydalanıyor. Excellence Predict sözleşmesini ise bayilerimiz kanalıyla müşterilerimiz ile kısmen paylaştık ve yakından ilgilendiler. Lansmanı yapılmadan önce bile uluslararası lojistik hizmeti sunan müşterilerimizin bu sözleşmeyi beklediğini söyleyebiliriz" diye konuştu.

DAF yeni nesil XF, XG ve XG+ araçlarını tanıttı

DAF Trucks, 2022 Uluslararası Yılın Kamyonu ödülünü alan yeni nesil XF, XG ve XG+ araçlarının Türkiye tanıtımını yaptı. Yeni nesil DAF'lar; verimlilik, güvenlik ve konfor özellikleriyle hem filo sahiplerine hem de sürücülere üstün özellikler sunuyor.

DAF yeni nesil araçlarının Türkiye tanıtımını yaptı. İzmit Körfez Pisti'nde gerçekleştirilen tanıtım ve test sürüşü etkinliğine DAF Trucks Türkiye Genel Müdürü Gregor van der Mark ile DAF Trucks Türkiye Satış Direktörü Mert Ersoylu katıldı. Yeni Nesil DAF XF, XG ve XG+ serilerinin tanıtımında yüzde 10 iyileştirilmiş yakıt verimliliğine bu verimliliğe katkıda bulunan başta aerodinamik geliştirmelere modellerin aktif ve pasif güvenlik teknolojilerine dikkat çekildi. Aerodinamik tasarım ve yeni ön cam tasarımıyla aracın görüşünde gerçekleşen önemli ölçüdeki iyileştirmeler göze çarparken aracın kabininde girişten itibaren başlayan yenilikler, ayna yerine kullanılan kameralar, standart LED ön farlar dikkat çekiyor. İlk defa yeni seriyle kullanılan gösterge ekranı merkezi bir 12 inç ekranda kendini gösterirken DAF Navigasyon ve Bilgi Eğlence Sistemi için opsiyonel 10,1 inç dokunmatik ekran da aracın modern görünüşüne katkıda bulunuyor.

YENİ NESİL XF

Ön tarafta 160 mm uzama ile tamamen yeni bir kabin tasarımına sahip olan Yeni Nesil XF, mevcut XF Super Space Cab ve Space Cab ile karşılaştırıldığında 75 mm daha alçak bir kabin verisine sahip. Geniş ön cam ve ultra alçak kemer çizgisi ile birlikte doğrudan görüş sağlar ve özellikle bisiklet sürücüleri ve yayalar açısından güvenliğe katkıda bulunur. Yeni XF'de ayakta durma yüksekliği kabin içindeki konuma bağlı olarak 1.900 ile 2.075 mm arasında.

YENİ NESİL XG VE XG+

DAF, XF'ye ek olarak XG ve XG+ 160 mm uzatılmış ön kısmın yanı sıra, çalışmak, yaşamak ve uyumak için daha geniş bir alan sağlamak için kabinin arka kısmında 330 mm ekstra uzunluğa sahip. XG ve XG+'nın kabin yüksekliği Yeni Nesil XF'den 125 mm daha yüksek. DAF XG kabin içinde 1.980 ila 2.105 mm arasında bir ayakta durma yüksekliği sunuyor. Sınıfının en iyi değerlerinden birini sunma konusunda iddialı olan DAF XG+ ile tavan yüksekliği daha da artırılarak 2.220 mm'ye kadar bir ayakta durma yüksekliği sunuluyor. XG+, DAF'ın gerçek üst sınıf modeli olarak tüm üst düzey yaşam konforu ve ferahlık düzeyi sunuyor. DAF XG+, 12,5 metreküplük hacmiyle sektörün referans modeli olan mevcut DAF XF Super Space Cab'den bile yüzde 14 daha fazla hacme sahip.

TASARIM

Yeni Nesil XF, XG ve XG+, aerodinamik verimliliği hissettiren gövde panelleri ve yeni kavisli ön cam tasarımı ve kapılar konik kabin şekli ile karakterize edilmiş. Uzun ön tarafı vurgulayan belirgin ızgara ile daha da geliştirilen Yeni Nesil XF, XG ve XG+ kamyonların tümü krom desenli ızgaraya sahip. Kabin yapısı için hafif, yüksek mukavemetli çelik kullanılırken, kompozit bir kaplamaya sahip olan çelik tampon ve hasar durumunda maliyeti azaltmak için üç parçadan oluşmuş.

TEKNOLOJİ

10,8 litre PACCAR MX-11 ve 12,9 litre PACCAR MX-13 motorlarla donatılan yeni seride enjektörler, daha yüksek silindir basınçlarına olanak tanıyan yeni bir silindir kapağı ve bloğu, yeni bir piston ve gömlek tasarımı kullanılarak optimize edilmiş. Yeni nesil verimli turbo şarj cihazları kullanılan ve yeni hava kompresörleri, yağ pompaları ve alternatörler araçtaki kayıpları minimize etmek için tasarlanmış. 200 bin kilometre ile yılda bir kez servis aralığı ile sunulan yeni XF, XG ve XG+ serisinde düşük araç ağırlıkları (Yeni Nesil XF 4x2 çekicinin en temsili özellikteki boş ağırlığı sadece 6.912 kg) dikkat çekiyor. Başta EcoRoll işlevlerine sahip Adaptif Hız Sabitleyici 3 ve Yokuş Aşağı Hız Kontrolü gibi gelişmiş sürücü destek sistemleriyle donatılan araçlar, Fren Asistanı, Şerit Takip Uyarı Sistemi ve Acil Durum Fren Lambaları ve Gelişmiş Acil Frenleme Sisteminin (AEBS-3) en son versiyonuyla ayrıca diğer yol kullanıcılarını algılayan City Turn Assist sistemine da sahip.

KABİN KONFORUNDA YENİ BOYUT

Yeni bir özellik olan Park Airco, DAF XG+'da araç park halinde veya rölantideyken kabin içini otomatik olarak soğutmak veya ısıtmak için opsiyonel olarak sunulurken kabin içinde tavan konsollarında, gösterge panelinin üstünde, kapı ceplerinde ve ranzanın altında büyük saklama alanları yer alıyor. İç mekanda premium binek araçlarda kullanılan yumuşak dokunuşlu Slush malzeme ve deri kullanımı göze çarparken; optimum baş, sırt ve bacak desteği için mekanik veya hatta tamamen elektrikli olarak ayarlanabilen DAF Relax Yatak ta araç opsiyonları arasında yer alıyor.

MERCEDES-BENZ TÜRK

kamyonlarını yeniliklerle donattı

Yeni nesil OM 471 motor ile donatılan Mercedes-Benz Actros ve Arocs modelleri, seçilen sürüş moduna göre bir önceki nesle kıyasla yüzde 4'e varan yakıt verimliliği sağlarken araçların standart donanımları da genişletildi. Hafif kamyon segmentinde Atego modelinde de Powershift şanzımanı standart olarak sunulmaya başlandı.

Mercedes-Benz Türk, Actros, Arocs ve Atego'dan oluşan çekici, inşaat ve kargo-dağıtım gruplarında sunduğu yenilikleri müşterileriyle buluşturmaya başladı. Pazar koşulları ve müşterilerinden gelen talepler doğrultusunda kamyon model ailesinde yenilikler gerçekleştiren şirket, yeni nesil kamyonlarıyla da filo müşterilerinin ve bireysel kullanıcıların ilk tercihi olmayı hedefliyor.

YÜZDE 4'E VARAN YAKIT VERİMLİLİĞİ

Mercedes-Benz Türk, önceki iki nesli ile standartları belirleyen OM 471 motorunun yeni neslini Actros ailesinde sunmaya başladı. Ekim ayından itibaren sunulan ve verimliliği artıran birçok yeniliğe kavuşan yeni nesil OM 471 motor, müşteri ve sürücülerin her türlü taleplerine yanıt verebilecek özelliklerle donatıldı. Yeni ateşleme sistemine sahip olan 3. nesil OM 471, motor gücüne en uygun turbo besleme seçenekleri ile sunuluyor. 480 PS'e kadar Mercedes-Benz Actros çekici ve kamyonlarda yakıt tüketimi odaklı turbo beslemeyle sunulan motor, turbo beslemesi ve seçilen sürüş moduna göre bir önceki nesle kıyasla yüzde 3 ila yüzde 4 arasında değişen yakıt verimliliği sağlıyor. 510 PS - 530 PS güç seneğine sahip Actros çekici ve kamyonlar ise güç odaklı turbo besleme ile donatılıyor.

G281-12 şanzıman ile donatılan Mercedes-Benz Actros 1848 LS modelinde ise standart ve power sürüş modlarında 7 ve 12. vitesler arasında 200 Nm'lik ekstra bir tork sunuluyor. Bu özellik sayesinde, örneğin otoyol rampalarında veya sollama gibi daha fazla performans gerektiren durumlarda tek bir düğme ile ekstra güç sağlanıyor. 3. nesil OM 471 motor ile Powerbrake (güçlendirilmiş motor freni) gücünde de değişimler söz konusu oldu. Powerbrake, turbo tipine göre 380 kW - 425 kW arasında güç sunuyor.

Daha hızlı vites geçişi ve kalkışlarda daha doğru vites seçimi sağlayan Powershift Advanced paketi, 3. nesil OM 471 motorlu araçlarda standart olarak sunulmaya başladı. İlk etapta sadece 3. nesil OM 471 motorlu araçlarda sunulan Powershift Advanced paketi ile iyileştirilmiş kalkış ve vites değiştirme performansı, yüzde 40'a kadar azaltılmış tork kesintisi süresi ve optimize edilmiş kavrama kontrolü sunuluyor.

'ÇOK TEKNOLOJİK ÇOK KAZANÇLI'

Mercedes-Benz Türk, Actros ailesinin kokpitlerinde de önemli değişimler sunmaya başladı. Mercedes-Benz Actros 1845 LS modelinde sunulan klasik kokpitin gösterge paneli 10,4 cm'den 12,7 cm'ye yükseltilirken, Mercedes-Benz Actros L 1848 ve Actros L1851 LS modellerinde standart olarak sunulan 10 inçlik multimedya kokpitten Mercedes-Benz Actros L 1851 LS Plus paketinde standart olarak sunulan 12 inçlik Multimedia Kokpit Interaktif'e geçildi. Böylece bütün Mercedes-Benz Actros L çekici ailesinde artık 12 inçlik Multimedia Kokpit Interaktif standart hale geldi.

Daha önce Mercedes-Benz Actros L1851 ve Actros L 1851 Plus modellerinde sunulan LED farları Actros L 1848 modelinde de sunulmaya başlandı.

Damper römork ile yapılan hurda ve hafriyat taşımacılığı için piyasadan gelen daha kalın şasili Mercedes-Benz Actros 1845 LS talepleri doğrultusunda yapılan çalışma neticesinde, modelin şasi kalınlığı artık 6 mm'den 8 mm'ye çıkartılabiliyor. Opsiyonel olarak sunulan ilgili donanım ile ön aks ve makas 7.5 tondan 8 tona çıkartılırken, aracın lastik ölçüleri de 295/80'den 315/80'e dönüştürüldü. Bununla birlikte Mercedes-Benz Actros 1845 LS'in ağırlık varyantı da 18 tondan 20.5 tona yükseltildi.

Nakliye ürün portföyünde yer alan tüm standart araçlarda 10,4 cm büyüklüğündeki gösterge paneli yerine 12,7 cm büyüklüğündeki yeni gösterge paneli sunulmaya başlandı.

Mercedes-Benz Arocs 1842 ve Arocs 3351 modellerinde 10,4 cm büyüklüğündeki gösterge paneli yerine 12,7 cm büyüklüğündeki yeni gösterge paneli, USB bağlantılı radyo yerine bilgi eğlence sistemine sahip dokunmatik radyo ve LED Gündüz Sürüş Farları sunulmaya başlandı. Multimedia Kokpit Interaktif, ambiyans aydınlatma, Premium yataklar ve cam versiyonlu elektrikli sunroof gibi birçok premium yeniliğe kavuşan 2.5 metre kabine sahip Mercedes-Benz Arocs 3353 ve Arocs 3358 modelleri, dış donanımda ise LED Gündüz Sürüş Farları ve aydınlatmalı Mercedes-Benz yıldızı ile dikkat çekiyor.

ATEGO'DA POWERSHIFT ŞANZIMAN SUNULMAYA BAŞLANDI

Mercedes-Benz Türk, hafif kamyon segmentinde şehir içi dağıtım, kısa mesafe taşımacılığı ve kamu uygulamalarında yoğun bir şekilde kullanılan Atego modelinde de yenilikler sunuyor. Tüm Mercedes-Benz Atego modellerinde Powershift şanzıman sunulmaya başlanması söz konusu ürün ailesindeki en büyük yenilik oldu. Bu özelliğe ek olarak tüm Mercedes-Benz Atego araçlarda 10,4 cm büyüklüğündeki mevcut gösterge paneli yerine 12,7 cm büyüklüğündeki yeni gösterge paneli sunulmaya başlandı. Mevcut durumda çöp paketlerinde standart olarak sunulan PSM'nin tüm Mercedes-Benz Atego portföyünde sunulmaya başlanması ile üst yapı ile araç arasında ortak dil olması sağlanıyor.

VOLVO FM elektrikli kamyonlar Türkiye'de

Türkiye pazarında ağır hizmet tipi ve tamamen elektrikli dört yeni kamyon modelinin satışına başlayacak olan Volvo Trucks, karayolu ağır yük taşımacılığında elektrikli araçlara geçişi hızlandırmayı hedefliyor.

Volvo Trucks, karayolu taşımacılığının geleceğine imza atacak elektrikli kamyon ailesinin Türkiye lansmanını gerçekleştirdi. Tüketicilerin karbonsuzlaştırma ve daha çevreci nakliye seçeneklerini tercih etmeleri ve iklim hedeflerini dikkate alan marka, satışa sunduğu dört yeni elektrikli kamyon modeliyle Türkiye yollarındaki dönüşümün öncüsü olmayı amaçlıyor.

ELEKTRİK KAMYON DÖNÜŞÜMÜNE VOLVO TRUCKS İMZASI

Lansman toplantısında konuşan Temsa İş Makinaları Kamyon Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Kıvanç Kızılkaya, Volvo Trucks olarak taşımacılık sektörünün şimdiye kadarki en büyük dönüşümüne öncülük etmenin gururunu yaşadıklarını söyledi. Elektrikli kamyon modelleriyle gerçekleşecek büyük dönüşümün hem taşımacılık sektörüne hem de topluma fayda sağlayacağından emin olduklarını söyleyen Kızılkaya, 2017 yılından beri satış ve satış sonrası hizmetlerde gerçekleştirilen yatırımlardan bahsederek "Tüm Türkiye'de yetkili satıcı ve servis ağımızı genişleterek sektördeki gücümüzü gün geçtikçe artırıyoruz. Genişleyen ağımız ve işimizdeki uzmanlığımızla müşterilerimizin çözüm ortağı olmak, ihtiyaçlarınıza özel hizmetler sunmak ve taşımacılık sektörüne değer katmak için çalışıyoruz" dedi. Volvo Trucks'ın insan hayatına verdiği değerle tanınan bir marka olduğunu vurgulayan Kızılkaya, sözlerini şöyle sürdürdü: "Son yarım asırda bu değerli vizyona çevreyi de dahil ederek; hem iklim hem doğal kaynaklar hem de insanlık için sürdürülebilir teknolojiler geliştirmeye odaklandık. Gelecek için belirlediğimiz hedef ise 'Sıfır Emisyon'. 2040 yılına ulaştığımızda Volvo Trucks markasını taşıyan tüm araçların yollarda sıfır emisyonla hareket etmesini öngörüyoruz. Bizi bu sürdürülebilirlik hedefimize taşıyacak en önemli adım elektromobilite olacak."

2030'DA SATIŞLARIN YARISI ELEKTRİKLİ OLACAK

Volvo Trucks Uluslararası Elektrikli Kamyon Segment Geliştirme Direktörü René Müller ise, yakın dönemde kamyon taşımacılığında elektrikli araçlara geçilmesi konusunda büyük bir potansiyel olduğunu belirtti. Elektrikli kamyonların 2030 yılına kadar satışlarının yarısını oluşturmasını hedeflediklerini açıklayan René Müller, "Bu yıl itibarıyla üretimde olan toplam altı elektrikli kamyon modeliyle Volvo Trucks, küresel kamyon endüstrisinde şehir içi dağıtımdan kamuya, inşaat araçlarından bölgesel nakliyeye kadar tüm segmentleri kapsayan eşsiz bir elektrikli ürün yelpazesine sahip. Küresel bayi ağımız ve servislerimiz aracılığıyla sunduğumuz bu eksiksiz elektrikli taşımacılık çözümleri, müşterilerimizin başarıları açısından da hayati bir role sahip" açıklamasında bulundu.

DÖRT AYRI MODELLE TAM ELEKTRİKLİ TAŞIMACILIK

Günümüz itibarıyla Volvo Trucks, seri üretimdeki altı farklı modelle sektördeki en geniş elektrikli kamyon ailesine sahip bulunuyor. Türkiye pazarında satışa sunulacak dört farklı elektrikli Volvo kamyon modeli bulunuyor.

Volvo FH Electric, şehirler arası taşımacılık için geliştirilen sessiz ve sıfır emisyona sahip bir ağır yük kamyonu. Bu tam elektrikli kamyon, 35. yaşını kutlayan FH modelinin gelecekteki temsilcisi olarak görülüyor.

Volvo FM Electric, işlevselliği, geniş görüş açısı ve manevra kabiliyeti ile bölgesel taşımacılık ve şehir içi taşımacılık için çevreci, sessiz ve ekonomik bir çözüm sunuyor.

Volvo FMX Electric, kentsel inşaat projeleri için sıfır emisyona sahip, sessiz ama çok güçlü ve sağlam bir iş kamyonu olarak hizmet veriyor.

Volvo FL/FE Electric modelleri ise esneklik, güvenlik ve manevra kabiliyeti gerektiren şehir içi taşımacılık ihtiyaçlarına ekonomik, güvenli ve çevreci çözümler sunuyor.

TIRSAN

Pace Lojistik Tırsan Treyler sayısını 285'e yükseltti

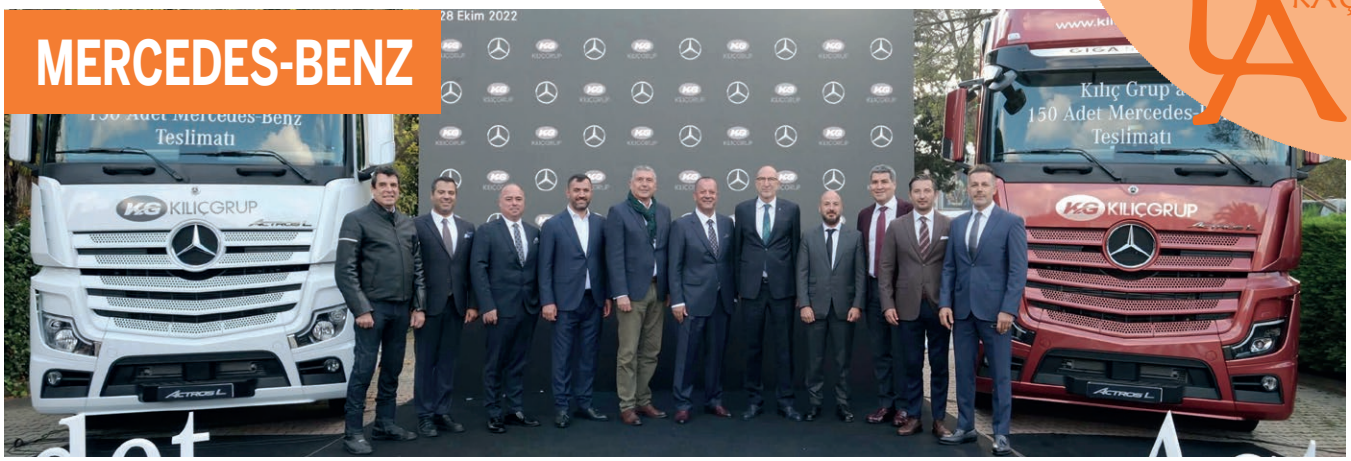
Pace Lojistik'in yeni aldığı 30 adet Tırsan treylerle, filosundaki Tırsan marka araç sayısı 285 adede ulaştı. Şirket büyüme hedefleri doğrultusunda 2023 için 200 adetlik daha Tırsan yatırımı yapacağını duyurdu. Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirilen teslimat töreninde konuşan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, "Tırsan Ar-Ge merkezimizde müşterilerimiz için ve müşterilerimiz ile birlikte ihtiyaçlarınızı tam karşılayacak en son teknoloji ürünleri geliştiriyor ve sektöre yön veriyoruz. Müşteri memnuniyeti, bu işe başladığımız ilk günden bu yana her zaman önceliğimiz oldu. Biliyoruz ki müşterilerimiz bizim ürünlerimiz ile geleceği tasarlayacak, rekabet gücünü artıracak ve değer kazanacak. Sektörün yeni ve güçlü oyuncularından biri olan iş ortağımız Pace Lojistik'e bugün araç teslimatı gerçekleştirmekten dolayı gururluyuz. Pace Lojistik ile iş birliğimizin uzun yıllar devam edeceğine inanıyorum" dedi.
Pace Lojistik Kurucu Ortağı Onur Talay ise şunları belirtti: "Müşterilerimize, otomotiv, tekstil, makine, FMCG, gıda, kimya-petrokimya ve elektronik alanında hizmetler sunuyoruz. Sektör lideri Tırsan'ı öncelikle tercih etme nedenimiz, her zaman ve her koşulda yanımızda olmasıdır. Bunun yanı sıra, Tırsan ürünlerinin güvenilirliği ve sağlamlığı, yıllara dayanan tecrübesi, grup şirketlerimizin duyduğu memnuniyet, şeffaf iletişim ve hızlı geri bildirim de bulunmaları da bizim için diğer önemli bir tercih sebebidir. Firmamızın, Türkiye'de Dilovası'nda gümrüklü, serbest deposu ve Büyükçekmece'de serbest ihracat deposu bulunmaktadır. Ayrıca Bulgaristan şirketimize bağlı olarak, Plovdiv'de geçtiğimiz yıl faaliyete başlayan gümrüklü ve serbest depomuzla da faaliyet göstermekteyiz. 2021 yılında filomuza için gerçekleştirdiğimiz Tırsan yatırımıyla pazara hızlı bir giriş yaptık. Yeni alımını yapmış olduğumuz 30 adet Tırsan Multi Ride aracı ile filomuz daha da güçlendirdik. Araçta bulunan tren yükleme opsiyonuyla taşımalarda yüksek verimlilik elde ederken, Yük Emniyet Sertifikasına sahip araç üst yapısıyla da yükün güvenliğini garanti altına alabiliyoruz. Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride aracının sahip olduğu bu özellik ile tüm operasyonlarımızda zamandan tasarruf ediyoruz. Tırsan ile sürdürdüğümüz başarılı iş birliğimizin ilerleyen dönemlerde de artarak devam edeceğine inancımız tam. Önümüzdeki yıl içinde yine 200 adetlik Tırsan araç yatırımı yapacağız."

FORD

Ford Transitler Sendeo filosunda

2022 yılında Ford Otosan'ın Gölcük fabrikasından ilk olarak Avrupa'ya ihraç edilmeye başlanan Ford E-Transit, Türkiye'de de filolara katılmaya başladı. Eylül 2021'de faaliyetlerine başlayan altı ayda operasyonunu 81 ile taşıyan Sendeo, Türkiye'nin tam elektrikli ilk ticari aracı Ford E-Transit'leri filosuna dahil etti. Sendeo Genel Müdürü Özgün Şahin alınan ilk 2 Ford E-Transit'in anahtarını Ford Türkiye İş Birimi Lideri Özgür Yücetürk'ten aldı.
Sendeo Genel Müdürü Özgün Şahin teslimat töreninde şunları söyledi: "Önceliğimiz müşteri memnuniyetinde liderlik. Bunun için 7/24, çok kanallı ve her an ulaşılabilir bir müşteri deneyimi sunuyoruz. Bu liderlik hedefini, sürdürülebilirliğe hizmet eden çevreci marka stratejimizle de destekliyoruz. Bu doğrultuda, Ford E-Transit araçları filomuza dahil ederek yeni bir ilke imza attık. Koç Topluluğu'nun düşük karbon ekonomisine geçiş vizyonu bizim için önemli bir kılavuz. Bu kapsamda hazırlanan Karbon Dönüşümü Programına uygun olarak operasyonumuzu daha çevreci hale getireceğiz. Elektrikli araçların ülkemizde yaygınlaşması, şarj altyapısının ülke genelinde ulaşılabilir hale gelmesi ulaşımda tercihleri değiştirecek. Biz de uzun vadede araç filomuzu elektrikli araçlardan oluşturmayı istiyoruz." dedi.
Ford E-Transit araçları dağıtım ve teslimat sektöründe ilk olarak Sendeo'nun filosuna kattığını belirten Ford Türkiye İş Birimi Lideri Özgür Yücetürk ise, "Otomotivde gelecek ve gerçek arasındaki boşluk kapanırken, Ford olarak geleceği bugünden yaşamaya yönlendiren teknolojiler geliştiriyoruz. Ford'un global 'Gelecek Şimdi' vizyonuna paralel şekilde, Ford Türkiye olarak biz de bir dönüşüm yolculuğundayız. Bu kapsamda; dünyanın en çok tercih edilen hafif ticari aracı olan efsane Transit aracımızın ilk tam elektrikli versiyonu E-Transit'i Kocaeli Fabrikamızda ürettik. Türkiye'nin ilk tam elektrikli ticari aracı olan E-Transit, ticari işletmeler ve filo müşterileri için heyecan verici bir yolculuğun başlangıcını simgeliyor. Geleceğin filolarında önemli bir yer edineceğine inandığımız E-Transit'in Sendeo filosuna dahil olmasından mutluluk duyduk" şeklinde konuştu.

MERCEDES-BENZ



Mercedes-Benz Türk'ten Kılıç Grup'a 150 adet Actros

Kılıç Grup, yurtiçi nakliye alanında kullanacağı 150 adet Mercedes-Benz Actros çekiciyi teslim aldı. Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın kredi desteği ile Mercedes-Benz Türk bayisi Koluman Motorlu Araçlar tarafından satış işlemleri yapılan araçlar için 28 Ekim'de tören gerçekleştirildi.
Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt törende yaptığı konuşmada, "Kılıç Grup'un yeni yatırımında tercih ettiği Mercedes-Benz Actros ürün ailemiz; sürekli güncellenen güvenlik donanımları, artırılmış kabin ve sürüş konforu ve düşük işletme maliyeti ile yıllardır Türkiye kamyon pazarının en çok tercih edilen modellerinden biri olmayı sürdürüyor. Bu kıymetli iş ortaklığına yakışır kalite ve donanımlara sahip, sektörün tüm beklentilerini karşılayacak şekilde Aksaray Fabrikamızda yerli ürettiğimiz Actros çekici ailemiz, pazarda öncü konumunu her geçen gün daha da sağlamlaştırıyor" dedi.
Kılıç Grup Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kılıç ise, "1995 yılında hizmet vermeye başlayan şirketimiz, her geçen gün faaliyet alanını ve iş hacmini büyütmeyi başardı. Gerek kamu gerekse özel sektörde imza attığımız başarılı çalışmalar ve gerçekleştirdiğimiz önemli yatırımlarla, Kılıç Grup bugünkü güvenilir ve saygın konumuna ulaştı. Merkezi Kocaeli'nde bulunan şirketimiz, Karadeniz Ereğli, Karabük, Hatay Dörtyol ve Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde Kılıç Grup olarak faaliyetlerine devam ediyor. Birçok kriteri değerlendirdikten sonra gerçekleştirdiğimiz araç alımında, tercihimizi uzun yıllardır iş birliği yaptığımız Mercedes-Benz Türk'ten yana yapmış olmaktan dolayı mutluyuz. Sahip olduğu teknoloji, sürüş güvenliği, konforu ve ekonomik sürüş avantajları nedeniyle Mercedes-Benz'in Arocs ve Actros modellerinde olmak üzere 2022 yılında 150 adet aracı filomuza ekledik" diye konuştu. Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Üyesi Ali Saltık da şunları söyledi: "Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın sağladığı uygun kredi şartları ile yeni araçlarını teslim alan Kılıç Grup, filosuna eklediği 150 adet Mercedes-Benz Actros çekici ile müşterilerine sunduğu hizmet kalitesinde çıtayı bir üst seviyeye taşıyacak. Konfor, güvenlik, düşük yakıt tüketimi ve uzun bakım aralıkları ile sektörde fark yaratan Mercedes-Benz Actros ailesinin, Kılıç Grup'a çok önemli avantajlar sağlayacağına inanıyorum."

MAN

Erşenler Tarım filosuna 6 MAN TGX çekici

Tarım, kömürcülük, çeltik kabuğu, hayvancılık alanlarında hizmet veren Erşenler Tarım, filosuna Lokman Koçaslan Otomotiv'den 6 adet MAN TGX'i dahil etti.Erşenler Tarım Ortağı Mehmet Erdoğan teslimat töreninde: "Kuruluş yılımız olan 2003 yılından beri ilk günden itibaren hem hizmet kapasitemizi, hem de ürün gamımızı geliştiriyor, her geçen gün üzerine koyarak ilerliyoruz. Müşterilerimiz ve piyasanın talepleri doğrultusunda en yüksek kalite ürünü, en uygun fiyatlarla sunmaya çalışıyoruz. Yüksek kalite anlayışını temel alan bir firma olarak, tüm iş ortaklıklarımızda bu konuya dikkat ediyoruz. Bu nedenle hem kalitesi, hem güvenilirliği hem de verimliliği açısından sınıfının en iyilerinden olan MAN ile çalışıyoruz. Bunun yanı sıra hem satış, hem de satış sonrası hizmetlerde ihtiyacımız olan tüm desteği eksiksiz bir şekilde bizlere sunan Lokman Koçaslan Otomotiv'e teşekkür ederiz" dedi.
Lokman Koçaslan Otomotiv Satış Temsilcisi Melih Kazi ise şunları söyledi: "Lokman Koçaslan Otomotiv olarak müşterilerimizin çözüm ortağı olmak, müşterilerimizin operasyonel maliyetlerini en aza indirgemek ve en kaliteli hizmeti vermek bizlerin temel amacı. Tüm bu amaçlar doğrultusunda, Bigadiç'in başarılı firmalarından olan Erşenler Tarım ile yapmış olduğumuz işbirliği bizler için çok değerli. Kendilerine teşekkür ediyor, araçlarımızın kendilerine hayırlı, uğurlu olmasını diliyoruz."

SCANIA COP27'de yerini aldı

Scania, 6-18 Kasım tarihlerinde Mısır'ın Şarm El-Şeyh kentinde düzenlenen 27'inci Birleşmiş Milletler (BM) İklim Değişikliği Konferansı'na (COP27) katılıyor. Afrika ülkelerindeki iklim değişikliğinin etkisine ve kıtada ihtiyaç duyulan çözümlere odaklanan konferansta Scania, sürdürülebilir ulaşım sistemine geçişin itici gücü olarak konumlandırılıyor.

SCANIA'NIN ELEKTRİFİKASYON STRATEJİSİ

Scania, konferansta mevcut sürdürülebilirlik sorunlarına yönelik çözümlerini sergileyecek. Ayrıca, Scania iklim geçişinde hem elektrifikasyonun hem de biyoyakıtların önemini vurgulayacak. Scania artık hem elektriğe geçmenin hem de biyoyakıt üretimini ve kullanımını artırmanın zamanı geldiğini belirterek her ikisi de Paris Antlaşmasına ulaşmada kilit öneme sahip olduğunun bilgisini paylaşacak. Ayrıca Scania, mobilite taşımacılığına yönelik genel çözümleri de vurgulayarak şehirlerde sürdürülebilir taşımacılığın geliştirilmesinde en güvenilir, yetkin ve sürdürülebilir potansiyel ortak olarak konumlandırılmayı amaçlıyor.

Scania, sektörde bilime dayalı karbon azaltma hedeflerini benimseyen ilk şirket olarak 2030 yılına kadar tedarik zincirinde karbonu sıfırlamayı hedefliyor.

IVECO, yeni elektrikli güç aktarma tesisini açtı

Iveco Grubu'nun küresel güç aktarma organları markası FPT Endüstriyel, yalnızca elektrikli araçlar için elektrikli akslar, elektrikli merkezî tahrikler ve pil üniteleri üretecek olan yeni elektrikli güç aktarma organları tesisinin açılışını gerçekleştirdi. Yeni tesis, yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı ve karbon kredileri aracılığıyla Iveco Grubu'nun ilk karbon nötr üretim tesisi olma özelliğini taşıyor. Tesis aynı zamanda cephesindeki güneş panelleri ve "mini rüzgâr türbini" ile "akıllı çiçek" gibi yenilikçi teknolojilerle de enerji üretiyor. Iveco Grup Sürdürülebilirlik Bahçesi ise 6 bin metrekarelik alana dikilen 100'den fazla kuraklığa dayanıklı yerel bitki barındırıyor ve karbondioksit emilimi sağlıyor.

Torino Belediye Başkanı Stefano Lo Russo ve Piedmont Bölgesi Bütçe, Miras ve Üretken Faaliyetler Geliştirme Konseyi Üyesi Andrea Tronzano ile Torino Üniversitesinden profesör ve öğrencilerden oluşan bir delegasyon tesisin açılış törenine katıldı.

FPT Endüstriyel'in yeni tesisi ve Iveco Grubunun iş vizyonu; Iveco Grup Güç Aktarma Organları Departmanı Başkanı Sylvain Blaise, Iveco Grup Otobüs Departmanı Başkanı Domenico Nucera, Iveco Grup Çekici Departmanı Başkanı Luca Sra ve Iveco Grup Operasyon Direktörü Annalisa Stupenengo'nun katıldığı bir forumda ele alındı.

İçten yanmalı motorlar, transfer kutuları ve akslar için test ve üretim tesisinin yanında yer alan yeni tesis, endüstriyel sinerji bağlamında belirgin avantajlar sunuyor. 15 Bin metrekarelik alana sahip yeni elektrikli güç aktarma organları tesisinin elektrikli akslar, elektrikli merkezî tahrikler ve pil üniteleri üretimi için üç paralel üretim hattı bulunuyor. Tesisin kapasitesi ise yılda 20 bin elektrikli aks ve 20 bin pil ünitesinden fazla. Tesis aynı zamanda Endüstri 4.0 teknolojileriyle güvenlik, kalite ve üretkenliği de üst düzeyde tutuyor.

LOGISTICSinTURKEY.COM

"TÜRKİYE'NİN DÜNYAYA AÇILAN LOJİSTİK KAPISI"

TÜRKİYE LOJİSTİK SEKTÖRÜ TÜM TAŞIMA ALANLARINDA SUNDUĞU HİZMETLERLE ARTIK TEK BİR TIKLA ULAŞILABİLİR OLACAK.

TÜRKİYE LOJİSTİK SEKTÖRÜ TÜM TAŞIMA MODLARI VE HİZMET ALANLARIYLA LOGISTICSinTURKEY.COM PORTALINDA AYRINTILI OLARAK YER ALACAK.

LOGISTICSinTURKEY.COM TÜM DÜNYADAN TÜRKİYE LOJİSTİK SEKTÖRÜNE ULAŞMAK İSTEYEN FİRMALAR İÇİN BİR BAŞVURU KAYNAĞI OLACAK.

DÜNYANIN ÖNEMLİ LOJİSTİK VE TAŞIMACILIK ETKİNLİKLERİNDE YER ALARAK PORTAL ÜYELERİNİN TANITIMINA KATKI SUNACAK.

- PORTALDA YER ALAN ARAMA MOTORUYLA FİRMALARA KOLAY VE DETAYLI ULAŞILABİLECEK
- PORTAL ÜYELERİNİN DÜNYA GENELİNDE 20.000'İN ÜZERİNDE YABANCI FİRMAYA ULAŞIMI SAĞLANACAK
- YABANCI FİRMALARIN PORTAL ÜYELERİYLE ONLINE GÖRÜŞME OLANAĞI OLUŞTURULACAK
- PORTALDA YER ALAN HABER KATEGORİLERİNDE FİRMALARLA İLGİLİ GÜNCEL HABERLERE YER VERİLECEK
- PORTAL ÜYELERİ ULUSLAR ARASI ONLINE LOJİSTİK DERGİSİ LOGISTICS VISIONS DERGİSİNDE HABER, RÖPORTAJ ve İLANLARLA YER ALABİLECEK
- VE DAHA BİR ÇOK HİZMET VE YENİLİKLERLE İŞ FIRSATLARINIZI GELİŞTİRMEK İÇİN SİZ DE LOGISTICSinTURKEY.COM'DA YERİNİZİ ALIN.

LOGISTICSinTURKEY.COM ARAMA MOTORUNDA NASIL YER ALACAKSINIZ?

- ✔ FİRMA HAKKINDA
- ✔ HİZMET ALANLARI
- ✔ ŞUBELER
- ✔ ULUSLAR ARASI ÜYELİKLER
- ✔ İLETİŞİM BİLGİLERİ
- ✔ ONLINE RANDEVU

HANGİ TAŞIMA MODLARINDA HİZMETLER SUNULUYOR?

- ✔ ROAD
- ✔ SEA
- ✔ AIR
- ✔ RAIL
- ✔ FORWARDING
- ✔ INTERMODAL

HANGİ SEKTÖRLERDE HİZMETLER SUNULUYOR?

- ✔ PROJECT CARGOES
- ✔ HEAVY TRANSPORTATION
- ✔ DANGEROUS GOOD CARGOES
- ✔ COLD CHAIN TRANSPORTATION
- ✔ E-TRADE LOGISTICS
- ✔ TEXTILE
- ✔ AUTOMOTIVE
- ✔ FOOD
- ✔ PHARMA
- ✔ CHEMISTRY
- ✔ ENERGY
- ✔ FURNITURE

SİZ DE LOGISTICSinTURKEY.COM AİLESİNE KATILMAK İSTER MİSİNİZ?

İLETİŞİM:
cemk@esmyayincilik.com.tr

INDUSTRY FOCUS

- Aerospace & AOG
- Chemicals
- Health Care & Life science
- Automotive
- Fashion & Garments
- E-Commerce

SPECIAL SERVICES

- Heavy Lift & Projects
- Ship spares & Marine logistics
- Live animals

MEMBERSHIPS

IATA
FIATA
utikad
İSTANBUL TİCARET ODASI
DEİK
İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz, Karadeniz Bölgeleri DENİZ TİCARET ODASI

CERTIFICATES

ISO 9001:2015
ISO 27001
GDP GOOD DISTRIBUTION PRACTICE CERTIFIED
TİO

info@geneltransport.com.tr
www.geneltransport.com.tr

GENEL TRANSPORT
Since 1988